

湖州

太湖蟹今年或提早上市 白的红的蓝的蟹都有

夏天接近尾声。太湖边，湖州长兴洪桥镇的蟹农们穿梭在塘埂间，查水质看蟹情，为即将到来的大闸蟹上市季做最后的准备。

今年夏季高温天数较往年偏少，养殖环境整体向好，大闸蟹正在完成最后的蜕壳育肥，即将从池塘走向餐桌。

“今年是个丰年。”站在蟹塘边，蟹农谢骹语气里透着期待。他介绍，今年高温天数比前两年少了，整体天气条件适宜，螃蟹生长环境明显改善。“我感觉产量比往年都要高，大规格的蟹也多一点。”

不过今夏多轮台风带来短时强降雨，暴雨致水位骤升、溶氧不足，易引发病害。谢骹摸索出成熟应对流程：台风前预排水留蓄水空间，过后及时抽排、消毒并投喂针对性饲料提升体质，这套“组合拳”助蟹塘平安度汛。

目前，塘中大部分母蟹已蜕完第五次壳，小部分公蟹则已完成，陆续进入最后的关键育肥期。育肥环节，谢骹格外用心。“明天要投放6吨螺蛳，螺蛳营养丰富，对螃蟹的口感改良非常好。”他介绍，这种天然饵料富含多种维生素，是提升蟹品质的关键一招。

按目前的生长进度来看，9月20日前后小规格母蟹将率先上市，比去年稍早一周，正好赶在中秋节前；3.5两以上大规格的母蟹约晚一周；公蟹则要到10月中旬陆续登场。除了养蟹，他还探索产业融合，基地可现场品尝并了解养殖知识。

品种培育和技术创新，正成

为太湖大闸蟹产业新的增长点。湖州玉鳖鲜农业科技发展有限公司总经理叶青介绍，今年整体养殖情况较好，螃蟹的产量及质量预计会迎来双增长，“我们基地养殖的蓝、红两色的新品大闸蟹也将于今年和消费者见面”。

该公司是全国最早培育白玉蟹的团队之一，白玉蟹煮前煮后通体白色，壳薄透亮，能见蟹黄，正式投放市场后大受欢迎，经济附加值较高。

白玉蟹已有七年七代培育，性状稳定，肉质分析显示鲜味更突出、氨基酸含量高、肉质更甜。今年白玉蟹养殖扩至山东、扬州等地。目前，全国白玉蟹养殖面积约2500亩，预计总产量约50万斤，其中湖州区域约1500亩、产量约30万斤。“想吃白玉蟹，来湖州就对了。”叶青笑道。

更令人关注的是蓝色和红色大闸蟹新品。这两个品种于2025年培育成功，今年首次试养，玉鳖鲜基地的蓝、红蟹产量各约一千斤。蓝色大闸蟹煮熟后壳依然呈白色，与白玉蟹一样缺乏虾青素；红色大闸蟹目前个体偏小，还需经过几代选育。两种螃蟹预计10月中旬后才能少量上市，可能以礼盒混搭形式试水市场。

据潮新闻



新品蓝色大闸蟹

浙江

2026年浙江省大学生助学计划 暑期资助圆满完成 汇聚爱心 助力梦想

“感谢助学计划帮我解决了困难，让我能够顺利踏入大学，看到一个更加丰富多彩的世界。”近日，常山男孩蒋正宇给记者发来微信，向所有关心他的人表示感谢。在今年的高考中，蒋正宇以667分的好成绩被西北工业大学船舶与海洋工程专业录取。他一度为大学学费担心，浙江日报报业集团和浙江省青少年发展基金会共同发起的2026年“浙江省大学生助学计划”为他提供了及时帮助。

7月13日，2026年“浙江省大学生助学计划”正式启动，经过近2个月的走访、结对，于9月2日顺利完成助学目标。在众多爱心人士、企业的参与和支持下，共资助家庭经济相对困难大学生937人，发放助学金452万元。

为了确保社会各界的爱心能够传递给真正有需要的大学生，全省各级团组织扎实开展受助学生遴选工作。记者也多次赴衢州、丽水等地，实地走访受助学生。

两个月来，我们见证了许多感人的助学故事。已连续助学15年的杭州退伍老兵朱永高，今年“八一”前夕又捐资1.7万元，结

对资助4名困难大学生，这也成了他特殊的节日仪式；已参与浙江省大学生助学计划13年，资助金额近40万元的湖州爱心人士姚松泉，今年又捐款5.7万元，结对了5个新生，延续资助了10名老生。还在读研究生的女儿受他影响，也拿出自己的奖学金，参与助学行动。

一些曾经的受助学生，在参加工作有了能力之后，也开始参与助学。前不久，2010年受助学生小杨来到浙江省青少年发展基金会捐款5000元，结对资助了一名衢州的大学新生，他非常感谢大学期间爱心人士提供的帮助，也想将希望传递给需要帮助的学弟学妹。

省青少年发展基金会负责人介绍，接下来，他们将根据浙江省大学生助学计划的实施工作安排，继续在高校开展大学生的资助实施工作，并通过系列的资助服务，切实加强受助学生的思想引领，引导受助学生参与志愿实践活动，弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿精神，提升个人能力，坚定理想信念、勇担时代使命。

据《浙江日报》

杭州

淳安创新方式助力山货出山 我在湖边当“田主”



“我在千岛湖有田了，一年四季，蔬菜自给自足。”近日，在淳安县文昌镇文屏村，来自上海的林璐兴奋地接过专属认养牌，把玉米苗种了下去。

当天，“我在千岛湖有片田”项目迎来首批31户“田主”。该项目在千岛湖镇、文昌镇、富文乡、左口乡等4地，流转近130亩土地，由两家专业运营团队统一打理，把零散耕地变成连片的认养田园。每片认养田园面积达30平方米，分为半托管、全托管等4种模式，玉米、黄瓜、四季豆轮着种，一年四季地里都不闲。对于林璐来说，获得的不只是一块菜园，更是一片亲子研学、乡村旅游的生活空间。

今年以来，淳安全面推进“淳货出山”系统工程，把散落各村的山货实行统一品牌、标准管控、物流降本，把生态优势转化为产业优势和共富优势。

“我在千岛湖有片田”，是“淳货出山”的新路径。过去，零

散农产品进城，大多靠共富大篷车、直播等渠道，卖一笔算一笔。“现在，城市消费者直接成了种养‘合伙人’，认养一片田，就有了下一整年的稳定订单，既连接城乡，也带动农户增收。”淳安县农业农村局相关负责人说。

千岛湖镇联丰村党总支书记宋春霞算了笔账：“认养加托底包销，不仅整体产值上去了，还给村民带来近20万元的务工收入，村集体一年也能增收十多万元。”

据了解，除了固定的地块认养之外，淳安计划推出更具想象力的“概念认养”——这片“田”不设专属地块编号，而是将全县符合条件的菜园、果园等，通过“千岛湖”品牌授权和县级品控抽检，纳入统一供给池。这种模式既降低了城市家庭的认养门槛，又打破了土地资源的空间限制，让更多农户共享收益。

据浙江在线

绍兴

这家诸暨企业从濒临关门到机器轰鸣 一封感谢信背后的助企故事

“没有豪言壮语，没有惊天动地，只是一次次的上门开导、一遍遍的耐心叮嘱、一条条实打实的建议，让我在最冷的时候，感受到了最真的暖……”近日，诸暨市产投集团收到了一封饱含深情的感谢信。写信人是安徽籍创业者张小松，他的企业绝境重生，为诸暨“重企、暖企、护企”写下注脚。

多年前，张小松从安徽来诸暨创办飞腾智能，专注自动化锻造设备研发生产，凭过硬技术获评国家高新技术企业。创业这条路，从来不会一路坦途。2017年核心合伙人撤资，技术、市场受冲击，他咬牙重组团队；2019年底搬入店口镇三新科技产业园，又遇疫情，市场停滞、订单锐减，企业再跌低谷，但他依然坚持。

转眼到了2026年，命运给了张小松最沉重的一击——痛失爱子。“那是我人生真正的至暗时刻。”张小松说，“突如其来的家庭变故让我身心俱疲、几近崩溃，妻子也遭受巨大精神打击，家庭和企业几乎全都陷入绝境，我被压得喘不过气来。”身为双重顶梁柱的张小

松，曾一度打算放弃公司。

转机出现在今年6月，园区干部周某到任后主动摸排企业情况，了解到张小松的困境。他多次下班后上门谈心，发现飞腾智能的技术过硬，但张小松无心经营导致客户流失。周某帮其梳理痛点、理清经营思路，并鼓励他补上营销短板。

功夫不负有心人。在周某帮助鼓励下，张小松近期成功签下3个订单，月销售额突破200万元。沉寂许久的车间再次响起机器轰鸣声。“原本都打算把公司关了，现在订单在手，生产线就能运转，心里踏实了。”张小松重燃希望，计划参加行业展会，争取更多订单，稳定后还考虑拿地建厂。

“企业创业打拼不容易，尤其是外来企业，引进来更要呵护好。”周某说，在这件事情上，他觉得自己只是尽到了应尽的本分，没想到企业方面竟会如此心存感激。这样的服务在诸暨并非个例，当地正以一流营商环境，让企业家站C位、当主角。

据浙江在线