

3500元包月请大学生带娃走红

情绪价值成首选

正值暑假,如何带娃成了不少家长关注的热点。最近,一则“家长月薪3500元聘请大学生朝八晚六上门陪护孩子”的消息登上网络热搜,引发热议。

不同于传统的学科家教或保姆式家政,这种主打“陪伴为主”的新模式,正在成为连接双职工家庭与在校大学生的一座桥梁,催生出一个全新的暑期陪护市场。

家长:从“鸡娃”到“陪娃”,情绪价值成首选

对于许多双职工家庭而言,暑期孩子的看护是一道绕不开的难题。将孩子送进补习班,担心学业压力过大;交给老人或保姆,又怕缺乏高质量的互动。在这种背景下,年轻有活力的大学生成了许多家长的“理想人选”。

“青山湖科技城附近找个大学生陪读搭子,陪初二男孩,日常陪玩和学习,早上8点半到晚上5点半,包午餐,费用150~200元一天,看学校,大几不限,性格开朗爱玩,陪伴20~30天左右。”杭州家长汤女士就在社交平台上发出一则“招聘公告”。“我本身工作特别忙,自己管孩子作业很容易不耐烦,最后往往演变成亲子矛盾。”汤女士坦言,选择大学生陪护,核心是看中了他们与孩子相近的年龄所带来的“情绪价值”。

值得关注的是,这个新兴市场需求,也远不止“看孩子”那么简单。

普通的全天陪护市场行情在150~200元一天,也有按小时计费的短时作业辅导,单价约40元每小时。一旦涉及定制化需求,价格便会大幅上浮。

跳出单一住宿依赖,德清莫干山扩容清凉经济——让整座山变成大游乐场

随着持续高温,莫干山迎来避暑客流高峰。入夏以来,莫干山入住游客超13万人次。作为避暑胜地,莫干山素来享有“清凉世界”的美誉,夏季平均气温比周边城市低5℃,加之山间民宿产业集聚,每年一到暑期便迎来大批进山避暑的游客。不过,与往年单纯“进山找个凉快民宿住一晚”不同,游客们惊喜地发现,今年莫干山变得更好玩了。

落果子水森林是今年莫干山上新的项目之一,由返乡创业的两名00后姑娘共同打造。她们租下村里30亩闲置原生态林地,在保留水杉林原生自然风貌的基础上,清理了浅溪淤泥,增设了安全防护设施,把这片藏在山村里的隐秘溪滩,变成可供游客休闲戏水的清凉空间。暑期以来,该项目景点日均接待游客百人以上。

“过去游客奔着民宿来,现在我们要让游客为体验而来。”德清县委常委、莫干山国际旅游度假区党工委书记张力表示,他们依托自然山野中的小环境、小场景,打造了一批小而美的微度假空

学生:是“神仙兼职”还是“廉价劳力”?

对于在校大学生而言,上门陪护孩童成为这个暑期热门的兼职选择。

杭州师范大学的大三学生妙妙,从大一开始就持续承接暑期带娃兼职,对这个市场十分熟悉。她表示:“暑期是全年最火爆的档期,市场上口碑好、师范专业的学生,基本都会提前被预约,竞争很激烈。我今年暑假的全天带娃包月单,早在五月初就和家长敲定了。”

然而,对于网络热议的“3500元包月”薪资,学生群体内部也有不同的声音。

另一位做过家教的学生丽丽坦言,从学生角度看,这份工作的性价比并不高。“我平时只接两到四小时的作业辅导单,市场价40块一小时,一周安排两单,赚点零花钱就够了。”她算了一笔账,“全天朝八晚六时间其实很长,折算下来也只有20块一个小时,看似可观,但一整天时间全部被占用,比在校上课还辛苦。”

专家:应急过渡尚可,育儿责任不可替代

曾在浙江师范大学教育学专业任职的陈教授分析,聘请大学生暑期上门带娃的模式走红,核心是暑期托管资源供需失衡。公办暑托班名额紧张、商业托管收费较高,而大学生陪护恰好填补了这一市场缺口。

不过,陈教授也指出了该模式存在的明显短板。他强调,这类上门陪护只能作为短期应急的过渡方案,家长不能将育儿责任完全交由大学生承担。 据《每日商报》

间,以文旅融合、场景创新和商业联动,不断扩容清凉经济,构建起“民宿+体验+消费”的闭环生态。今年还开启了“莫干山里好清凉”避暑季,推出近百场活动,让整座山变成一个大“游乐场”。

漫步莫干·庾街,民谣、弹唱、乐队等多类型音乐表演散落于街角,构成山野独有的“清凉观演现场”;风物村集·夏夜纳凉市集上,40余名摊主讲述着山野、手作与旅行的故事;“捞西瓜大赛”“村集拍卖会”“夏日嗑瓜子大赛”,展现乡村夏夜的热闹与活力……

据了解,莫干山多元化的避暑产品持续上新。后坞村东坞里水上森林将于近期亮相,600亩山林移植热带树木营造出“水上森林”景观,项目集合高空秋千、水上滑梯等体验项目;佛堂村葛岭漫咖项目现场,悬崖咖啡、峡谷迷雾吊桥等10余个沉浸式体验项目正加紧建设……一个个新项目串珠成链,不断丰富莫干山清凉经济业态,让游客从“短暂避暑”转变为“愿意长住”。

据《浙江日报》

台州和合公园藏着一方免费茶摊

两个月把凉亭熬成了暖心驿站



每逢周六、周日晚间,台州椒江和合公园南侧湖畔,一方木质凉亭内茶香袅袅。一张长桌、一壶热茶、数把座椅,不见商业招牌,唯有“免费茶歇”的旗帜静静伫立。往来市民、游客皆可驻足,品一盞清茗,话家长里短。这处公益茶摊,已平稳运行两个月,成为和合湖畔一道温暖人心的风景线。

作为茶摊发起人,椒江区网联会会员、魁星(台州)科技有限责任公司总经理林正将茶摊变成了倾听民声、纾解心结的微缩窗口。“创业初期如何组建团队?”“职场压力怎么排解?”“和同学关系紧张了怎么处理?”……话题无关身份职业,人们围坐茶桌旁,以茶为媒,卸下心防。一位互联网从业者原打算稍作

休息,却在与林正深聊一个多小时后释然离去;一位外贸创业者因好奇落座,两人从行业趋势聊到AI应用,竟成了一场深度的思想碰撞。

“公益未必轰轰烈烈,”林正说,“递一杯热茶,听一段心声,用微光温暖周遭,便是力所能及的贡献。”

茶摊虽小,却是椒江区网联会发挥桥梁纽带作用、引导新的社会阶层人士服务社会的生动缩影。椒江区网联会会长王西元说:“它创新了联谊交友的形式,把工作做到了湖畔林间,做到了群众心坎上。”

两个月的坚持,让凉亭完成了从“饮水点”到“连心桥”的蜕变。这里不仅是市民消解疲惫的驿站,更成了邻里关系的“润滑剂”、社情民意的“收集站”。 据中国台州网

5个机器人专业的大学生返乡创业

开了衢州第一家净菜店



谁说工业机器人专业的男生,就只能毕业进厂搞机械?在衢州,5名00后大学生,偏要跳出固有赛道,组队干起了净菜配送,把繁琐的做饭流程变简单,让普通人吃饭更省心。

这个名为“盒伙人”的创业项目,由何子康牵头创办,团队全员都是他同专业的同学,创业的初衷,源于何子康从小到大的生活痛点。“以前放学回家,妈妈刚下班,还要带我买菜、洗菜、配菜,做一桌菜要一两个小时。”何子康坦言,自己放学早已饥肠辘辘,只能先吃零食垫肚子,等饭菜做好反而没了胃口,这让他萌生了做净菜项目的想法,想要帮大家解决做饭耗时、出餐慢的难题。

今年3月28日,“盒伙人”门店正式开业,成为衢州第一家净菜店。和普通生鲜店不同,他们的净菜套餐做到了极致省心,无需自备刀板、厨具和调味料,套餐里配齐了葱姜、食用油、酱油、盐糖、辣椒面等全部调料,还有切好的火腿、豌豆、玉米粒等食材,顾客只需要一口锅,就能快速做饭。为了保

证食材新鲜,他们坚持零囤货模式,接单后即刻采购、现洗、现切、现配。创业的辛苦,每个合伙人都深有体会。团队成员陈屹杰说,创业初期每天凌晨6点就起床采购食材,回店加急处理配菜,订单高峰期还要反复补货,全程亲力亲为。

负责配送的俞宇轩,是被何子康专门招揽的“派送能手”。他透露,自己高中暑假送外卖零超时,如今全职负责配送,晒得黝黑却满心欢喜,“一群同学一起打拼,再累也很快乐”。而姜涵杰也坦言,自家的净菜十分实用,妈妈用过之后也连连夸赞,不用困在厨房忙碌,做饭效率大幅提升。

柯城区三江社区党总支书记邱芬表示,自己是忠实用户,食材干净新鲜、省时省力,而且这群年轻人还主动加入社区养老互助志愿队伍,十分用心。

目前,他们制作的“盒伙人”小程序已上架100多种菜品,销量突破1000单,营业额和用户量每月稳步上涨。 据潮新闻