

说好的六千给了一万

19岁女孩暑假工太拼,老板今年再加薪续约

近日,一段“暑假工干活太好老板开1万”的视频引发关注。去年,19岁的小张在无锡一家鲜汤牛肉店兼职,原本约定两个月工资六千元,临走时老板张磊夫妇却硬塞给她两个红包,实发一万元。今年暑期,受感动于其踏实肯干,张磊再次发出邀请,并承诺“工资不低于去年,盈利多还有奖金”。



高峰期的“铁娘子”:单手托碗,眼疾手快

7月6日中午,正值用餐高峰,无锡这家鲜汤牛肉店内座无虚席。取餐口前,围着深色围裙、头戴蓝色鸭舌帽的小张格外显眼。面对一大桶滚烫的牛肉汤和9寸大碗,她左手稳稳托底,右手精准舀汤,动作一气呵成。“356号好了!”随着清脆的报号声,每天数百份汤粉经她之手递出。

送完餐,她的目光并未停歇。看到顾客离座,她立刻转身收碗、擦桌,哪怕这并非她的专职。有食客认出她,笑着打招呼:“刷到视频特意来的!”小张腼腆一笑,旋即又投入忙碌。这份麻利劲儿,源于一年来的沉淀。

老板眼中的“宝藏员工”:眼里有活,手上有劲

老板张磊开店六七年,见过不少暑期工因吃不了苦中途离职,甚至有人干一天就跑。但去年刚满18岁的小张,却让他刮目相看。“她眼里有活,手脚麻利,分内分外都抢着干。”

后厨洗碗阿姨忙不过来,她主动接手;门口贴烧饼是技术活,需徒手将面饼贴在滚烫炉壁,这本是40岁以上老师傅的“专利”,小张二话不说就上手;搬运重物时,她总拦着老板:“哥你歇着,我能抬。”更让张磊触动的是她的坦荡——烫粉师傅操作不规范,她直言提醒;偶尔迟到,从不找借口;晚上备货,她陪

阿姨忙到近10点,还劝老板休息:“你忙一天够累了,我们来就行。”

六千变一万:一份来自心底的嘉奖

小张的勤俭同样令人印象深刻。店里常有过期饮料瓶,她会一个个收好卖掉。去年攒了30多元,全存进了学费里。张磊感慨:“我18岁时心浮气躁,她这种务实勤俭太难得。”

去年暑假结束前,张磊夫妇请小张吃饭。原本约定月薪三千,两个月共六千元。饭桌上,张磊妻子先塞了个2000元红包:“这是姐姐给的。”张磊接着递上另一个:“这是哥哥的心意。”加上工资,总共一万元。小张当场红了眼眶:“完全没想到,我只是做了该做的事。”

今年6月下旬,张磊主动联系小张:“今年还来吗?住我家,包吃包住。”小张欣然答应。谈及为何愿意再来,她笑道:“不累呀!和哥哥姐姐们干活开心,看到顾客满意,特有成就感。”在她眼里,洗碗、烫饼皆非苦事——“碗堆多了不刷,后面收碗没地方,顺手的事嘛。”

如今,小张已成店里的“定海神针”。洗碗阿姨说:“她走了这一年,我总问老板‘小姑娘还来不’,和她搭伙最省心。”烫粉小哥也坦言:“她效率高,跟着她干,节奏都轻快了。”

张磊表示,今年生意虽不如往年,但给小张的工资“至少一万打底,赚了更多还有奖金”。在他看来,这钱花得值:“现在孩子不缺钱,但像她这样踏实肯干、眼里有活的,真不多。多给点,是对她努力的认可,也想让年轻人知道——认真做事,永远不会被辜负。” 据《扬子晚报》

男子倒车时不慎坠河

松江消防员紧急施救助其脱险



6月29日,松江区沪松公路附近的洞泾港河道内发生惊险一幕:一名男子驾车在河东岸汽车质检中心倒车时车辆失控,冲破护栏坠入河道,情况危急。泗泾消防救援站接警后迅速到场,借助救生圈抛投牵引,成功将该男子安

全转移上岸。

当天早上9时许,一辆轿车突发坠河,从车内逃出的驾驶员无力地扒在车身上,随水流越漂越远,被困于河中。接到河边群众报警,泗泾消防救援站迅速到场,对其展开救援。

“我们到场时,轿车大部分已没入水中,只有车顶露在水面。被困男子徒手趴在车辆一侧,意识有些模糊,情况十分危急。”现场参与救援的泗泾消防救援站特勤一班副班长刘红迪告诉记者。

消防员现场研判发现,落水者距离岸边恰好在救生圈抛投范围内,随即迅速做好安全防护下到水边,向其抛投救生圈。几次尝试后,男子顺利抓住救生圈,消防员们一边指引他仰面抱紧,一边小心翼翼将其牵引至岸边。由于河岸较高,无法直接攀爬,消防员又架设单杠梯,协助男子顺利登上岸。

后经了解,该男子在河东岸的汽车质检中心对车辆进行检测,不料在倒车操作中车辆突然失控,冲破护栏坠入河道,随后被水流带至河心。

据澎湃新闻

半年营收超两百万!

95后小伙在平湖造出一座热带雨林



推开平湖市新埭镇“山野园艺”工作室的门,湿润的草木气息裹挟着浓绿扑面而来,层层叠叠的热带植物错落舒展,叶片上的天然纹路各具姿态,光影落在叶面上晃出细碎的光斑,仿佛一脚闯入了微缩版的热带雨林。打造这座“热植王国”的,是1997年出生的主理人张原坤。

张原坤与植物的缘分早就埋下了种子。他从小喜爱花鸟鱼虫,大学毅然选择园艺技术专业,毕业后顺利进入园艺行业,把爱好做成了职业。2023年,在上海工作的他看中平湖成熟的花卉产业基础与区位优势,带着技术和想法来到这里,开启了自己的创业之路。

早在学生时代,张原坤就是山野盆景的爱好者,但深耕行业后他发现,山野盆景受众相对局限,很难像大众绿植一样走进普通家庭。反复考量后,他果断调转创业方向,瞄准了热带绿植这条小众赛道。在他看来,热带绿植虽然眼下仍属小众,却藏着巨大的市场潜力——当下年轻人愈发青睐轻盈自然的家居风格,颜值高、易养护的热带植物,恰好契合了这股消费趋势。

为了找到能适配本土生长的优质品种,四年间张原坤先后从海外引进三四百种热带植物,逐一开展本土化试养,经过反复筛选淘汰,最终留下了一批易量产、市场认可度高的品类。这条路从不是一帆风顺:热带植物引种培育门槛高、养护难度大,一次选品判断的偏差,就可能带来几十万元

的损失。明脉锦、焦糖大理石蔓绿绒、巴西火焰龟背竹等品类,都曾因市场反响不及预期,让他交上了不菲的“学费”。

试错之中,张原坤也淘到了属于自己的“黄金品种”。自带高级感的白锦龟背竹是热带绿植圈的“网红”,每一片叶子的斑纹、形态与叶脉走向都独一无二,市场最火热时曾“按叶售卖”,单片售价高达2000元,品相上佳的整株价值过万。而真正让他打开市场新蓝海的,是自主引种培育的澳洲密叶猴耳环。这个原产于南美热带雨林的品种,最初仅在澳洲有少量种植,国内几乎无人知晓,张原坤率先将其引入国内后,凭借独特的形态收获了不少年轻消费者的青睐。如今该品种已完成规模化扩产,单品繁育量稳居全国首位,仅上半年销售额就达40万元左右。

在植物培育上,张原坤是出了名的“细节控”。从肥料配比、温湿度微调到病虫害预防,他带领团队严格把控每一个养护环节,想尽办法将植株损耗降到最低。凭着稳定优良的品相,山野园艺很快在圈内积累起口碑,目前基地已有近60个热带绿植品种,涵盖白锦龟背竹、密叶猴耳环、铁架木、月光灯常春藤、洒金龟背竹等,今年上半年工作室总营收已突破200万元。

扎根平湖乡土,从建基地、搞研发到做扩产,张原坤在热带绿植这条小众赛道里持续深耕,一步步把脑海里的“绿植王国”变成了现实,也种出了属于自己的蓬勃“绿意事业”。

据平湖发布