

他在六横打造充满国际范儿的“咖啡会客厅”

□记者 宓妤霖 何斌

在宁波舟山港，每年有约27万人次国际海员出入境。如何将这一庞大流动人群转化为入境消费的新兴力量？普陀区六横镇的返乡创业青年庄雷，敏锐地捕捉到了“China Travel”的商机。他巧妙运用“咖啡+”的混搭模式，在一座由废弃老屋改造的空间里，为这座海岛打造了一处充满国际范儿的独特“会客厅”。

归乡创业：老屋新生的海岛地标

位于普陀区六横镇邬家自然岙口的“西西里公路咖啡”，如今已成为当地一个新晋的乡村地标。这座外观别致、氛围温馨的建筑，前身是一处闲置的老屋。它的主理人庄雷，是一位土生土长的六横人。在决定返乡之前，他已在上海、宁波等地打拼近十年，积累了丰富的创业经验。

谈及回乡开店的初衷，庄雷的考量务实而清晰：“我们六横这个地方人口还是可以的，而且‘老外’比较多。这里咖啡店也不多，我就想到找个好的地段，开一家小一点的、温馨一点的咖啡店。”

一炮而红：从45平方米到120平方米

2024年“五一”假期，“西西里公路咖啡”正式开业。令人惊喜的是，开业首日便创下了单日售出200杯咖啡、营业额超过2万元的亮眼成绩。仅仅半年后，他便果断将店面从最初的45平方米，扩展到了120平方米。

生意的快速成长，离不开庄雷独特的经营理念。他深信，与顾客保持开放、真诚的交流是创新的源泉。“这么多客人，带来的信息量是很大的，有时候聊天，对方也会给出一些建议。”庄雷说，“和客人就像朋友一样相处，很多加了微信，经常



庄雷



就开一家小一点的 温馨一点的这种咖啡店



扫一扫 看视频

在联系。”

集思广益：在倾听中打磨细节

从精选咖啡豆的风味，到挑选别致的杯具款式，再到精心布置露天阳台的景观，庄雷在许多细节上都乐于采纳客人的好建议。为了不断丰富店内的体验，他也积极外出学习，将更多具有异域风情的饮品和小食引入菜单。

到店的顾客中，约有四成是国际海员、外籍船东及其家属。为了服务好这些远道而来的客人，颇具厨艺天赋的庄雷，还额外提供了一项暖心服务——为外籍顾客定制家乡菜肴，让他们在熟悉的味道中缓解思乡之情。他分享了一个动人的故事：“一位希腊客人说要吃一种中文名字叫‘穆萨卡’的食物。他给我看了一个视频，我第一次给他做，品尝后，他竖起大拇指，说比他妈妈做的好吃。”这份来自顾客的高度赞誉，是对他用心经营的最好回报。

国际客厅：连接世界的味道与情感

咖啡店的成功，在于它不仅仅是一个消费场所，更成了一个连接情感、交流文化的社群空间。来自咖啡产业大国巴西的顾客玛利亚，就是这里的常客。她几乎每天来喝上一杯，也经常和朋友在这里聚会。“我很喜欢这家咖啡店，坐在这里，即便是冬天也可以欣赏周围的美景。”玛利亚表达着她的喜爱。

随着夜幕降临，“西西里公路咖啡”巧妙地切换了场景与氛围，从白日的咖啡香转向夜晚的微醺时光，让人们能在轻松惬意的环境里卸去一天的疲惫。这种“日咖夜酒”的复合业态，进一步延伸了店铺的服务时长与功能，满足了不同时段顾客的多样需求。

庄雷坚信，随着六横公路大桥的规划与建设，家乡的交通将更加便利，发展前景会越来越好。“下一步会结合做一些当地特色的文创产品，或者尝试‘咖啡+旅游’，让更多的年轻人加入进来。”

他在马目书写“海岛日记”，追着日落开“村咖”

□记者 颜榕 顾嘉昊

傍晚时分，定海岑港的马目风车3号营地迎来了一天中最美的时刻。山坡上，一栋白色的尖顶小屋静静矗立，在暮色中显得格外醒目。这间名为“NANBEI 海岛日记”的咖啡店，是29岁的安徽青年胡瑞在全国布局的第17家“村咖”。从赴一场日落的浪漫邂逅，到将梦想扎根于海岛乡村，这杯咖啡里，荡漾着年轻人对乡村未来的新想象与新实践。

山海邂逅：一场日落引发的创业

马目风车3号营地本是观赏日落的绝佳地标。随着“NANBEI 海岛日记”的落户，这里除了壮丽的自然风光，更多了一份温暖的烟火气与文艺气息。日落临近，游客们陆续来到店里，点上一杯热饮，等待天际线被染成绚烂的颜色。

“来这边的话还是蛮惬意的，日出日落都挺好看。”游客夏女士这样描述她的体验。另一位游客邹女士则感受到了更深层次的变化：“之前只听说这里是风车营地，现在有这样有一个有氛围感的咖啡厅，感觉乡村越来越有活力。”

缘起山海：从大别山到东海边

咖啡店的主理人胡瑞，此刻正和几位年轻员工在操作台间忙碌。将第17家店开在海岛，源于他内心深处对自然的热爱和对大海的向往。

“因为家乡在大别山，我很少见到海，一直想在海边开一家店。”胡瑞道出了他的山海情结。契机出现在2025年4月，他在网络上偶然刷到了马目日出的视频。“当时觉得这个地方好漂亮。国庆后来了一场日出，感觉比视频里面还漂亮，当时就决



胡瑞



扫一扫 看视频

定，这个海边是我们想找的地方。”

就这样，一次被美景打动的旅程，催生了一个落地生根的决定。

落地生根：营商沃土滋养新业态

“这边的营商环境非常好，政府给了我们很多帮助，包括这边的土地审批、房屋建设。”胡瑞对此感触颇深，“这个3号营地也是街道给我们推荐的。”政策的温度，转化为企业发展的速度，一个多元、友好的营商环境，正成为吸引像胡瑞这样的年轻创客前来落地的重要因素。

咖啡店开业不久，便形成了稳定的客流，成为了营地的热门打卡点。“我们今天起码做了五六百杯咖啡。”店长胡雯清透露了最近生意的火爆。

作为对当地支持的回应，胡瑞主动将就业机会留给了本地村民。“我们大量地缺人手，就会优先考虑附近的村民。”胡雯清介绍道。一杯咖啡，不仅满足了游客

的需求，也为当地村民提供了在家门口就业的新选择，实现了经济效益与社会效益的双赢。

未来可期：描绘乡村文旅图景

胡瑞的视野并未局限于当下。在观景平台的另一侧，部分区域正在进行新的整理与规划。

“现在石子路还没有完全建设好，到时候会有栅栏，会有花海环绕。”胡瑞描绘着春天的景象，“下面还有一块区域是用来后期举办音乐会，等到春天的时候，我们会请专业的歌手，每个周末都搞音乐会。”

更远的构想也在他心中酝酿，从一家咖啡店出发，胡瑞希望引入无边泳池、音乐会、主题互动空间等多元业态，不断丰富整个营地的文旅功能，提升游客的体验深度。

在这间面朝大海的“村咖”里，胡瑞与南来北往的游客一起，守望着海岛的日落与日出。