

张春跃：让社区有“流量”更有“温度”

□记者 张曦 林家豪

在普陀山的西北角，合兴社区正经历着一场深刻的蜕变。从过去的偏僻杂乱、产业薄弱，到如今的民宿兴旺、设施完善，这场转变的背后，凝聚着社区党支部书记张春跃多年的深耕与实干。怀揣着让社区“富起来、美起来”的初心，他用行动为这片土地交出了一份扎实的“共富答卷”。

破局之路：从低价竞争到品牌引进

上午的阳光透过窗棂，张春跃走进居民廖杏芬家中，仔细查看房屋装修的进展。这座昔日的简陋出租房，曾经年收入仅万余元；如今经过改造，即将变身精品民宿，预计每年能为老人带来近十万元的收入。

“现在蛮好了，整体环境也可以。”张春跃满意地打量着改造中的房屋。

廖杏芬老人脸上洋溢着笑容：“干净了，房间也大了，服务员也雇好了，专门给我们打扫卫生。我也能赚点钱。”这简单的话语里，饱含着对美好生活的期待。

合兴社区的发展并非一帆风顺。1997年索道开通后，张春跃敏锐地捕捉到了民宿发展的机遇，开始推动民居改造升级。然而，由于位置相对偏僻，社区长期陷于“低价竞争”的困境，中高端市场始终是一片空白。

为打破这一困局，张春跃主动出击。他一次次上门洽谈，用诚意和愿景打动投资者，最终成功引进了“花筑”等优质民宿品牌，为社区产业注入了新的活力。

产业兴旺：民宿经济的蓬勃发展

“起步比较晚，中高端民宿的产业做得比较少。”张春跃坦言，“我们把闲置的房子盘活起来，对接当地做得好的经营者引进来，逐步打造，整体环境都提升了。”



张春跃 普陀山镇合兴社区党支部书记

我们也是奔着共富 把闲置的房子盘活起来

在张春跃的推动下，如今的合兴社区已经形成了120家民宿、18家餐饮的产业格局。更令人欣喜的是，张春跃积极推动当地特产与民宿对接，让新鲜的海鲜、地道的农产品直接走上游客的餐桌。

普陀山花筑云栖居民店长翟琳丽对此深有体会：“当地的岛民都有自己的特产，可以让外地游客品尝到地地道道的特产。”

翟琳丽还特别提到了张春跃对经营者的支持：“会主动帮我们协调物业方面的问题，作为运营者的话，感觉很安心很踏实。”

民生为本：解决群众“关键小事”

产业发展之余，张春跃始终紧盯着民生领域的“关键小事”。在日常走访中，他常常听到游客反映合兴下厂一带存在异味。经过实地调研，他发现问题的根源在于雨污合流。

为了解决这一难题，张春跃迅速对接上级有关部门，全力推动管网改造工程。普陀山建筑工程公司合兴管网改造工程现场负责人叶加富对张春跃的工作态度赞不绝

口：“从我们开工起，基本上每天都在。有时候工作上遇到一些问题了，老百姓有不理解的地方，都是张书记到现场来协调的，很负责的。”

面对社区老龄化率达49%的现状，张春跃从“小切口”破题，推出了一系列暖心举措。他引入ATM机、打造快递驿站、推动建成老年食堂，为社区居民提供全方位的便民服务。

“今年就是做了一个快递驿站，装了一个自动取款机，一个点位，两个功能。”张春跃详细介绍着社区的便民设施。

对于老年食堂的建设，他更是倾注了大量心血：“我们跟经营个体已经协商好了，10块钱一餐，菜都是荤素搭配。”这份用心，让社区的老年人感受到了实实在在的温暖。

从盘活闲置资源到引进精品项目，从整治人居环境到完善服务设施，张春跃用一件件实事回应着群众的期待，让社区发展既有“流量”更有“温度”。



扫一扫 看视频

朱宏君：让秀山湿地大米香飘全国

□记者 吴娜娜 林家豪

在岱山县秀山岛，一片片稻田在湿地的滋养下焕发着生机。这里出产的湿地大米，以其晶莹的外观和软糯的口感而闻名。五年前，33岁的朱宏君从父辈手中接过了打理家庭农场的重任，为这片传统的土地注入了年轻的活力与创新的思维。通过扩大种植规模、引进科技手段与现代管理理念，他正致力于让秀山湿地大米的稻香飘向更广阔的天地。

回归乡土：从“门外汉”到新农人

“大家好，欢迎来到我的直播间，这是我们秀山明环大米的加工现场……”近日，在自家的稻田边或加工厂里，朱宏君熟练地架起手机进行直播。今年是他正式接手明环大米加工厂的第五个年头，得益于精细化的田间管理，今年稻米产量再攀新高。

“差不多高一两百斤左右（每亩）。”谈及今年的收成，朱宏君话语中带着欣慰，“今年我们采用了机插秧，往年都是旱直播或者水直播。”这一技术细节的调整，正是他多年摸索与改进的缩影。

然而，时间回溯到五年前，刚接手农场时的朱宏君对种田几乎一窍不通。在父亲刘配环手把手的指导下，他才逐渐从一名农业“门外汉”成长为一名懂技术、善经营的新农人。“年轻人有闯劲。”父亲刘配环对儿子的转变看在眼里，“我们有些网络科技搞不好，全是他们在操作。”

科技赋能：无人机飞入传统农田

善于观察和思考的朱宏君，并没有满足于仅仅继承父辈的经验。他敏锐地抓住了秀山土地流转的机遇，将大米种植面积从最初的600亩，逐步扩大到了如今的1500亩。规模



新闻综合

扩大带来了新的挑战，传统的人力耕作方式已难以满足需求。

朱宏君将目光投向了现代农业科技。他引进了无人机进行播种和施肥，极大地提升了生产效率。“平常以前30亩地，拉管子打药，正常两三个人要一天。”朱宏君算了一笔账，“如果我一个人开一台无人机的话，差不多20分钟就可以完成了。”

这架无人机成了他的得力助手。加工厂员工吴道春说：“他不光负责我们这里，经常有人打电话需要无人机帮忙。”科技的应用不仅减轻了劳动强度，更实现了精准作业，为提升稻米品质奠定了基础。

转型之路：从家庭作坊到现代化经营

推动家庭作坊向现代化、规范化经营转型，是朱宏君面临的另一项重大挑战。接手管理后的第三年，他开始着手系统性地升级整个生产体系。

他建起了标准化的加工厂，为产品办理了食品生产许可证，注册了商标，并成功获

得了绿色食品标志认证。每一步都标志着“明环大米”向着品牌化、标准化迈出了坚实的步伐。随着品质和声誉的提升，“明环大米”还成功入选了“浙江特色伴手礼”，知名度不断扩大。

“刚开始我一个人做的时候挺累的，什么东西都要自己弄。”回忆起创业初期的艰辛，朱宏君感慨道，团队的建立，让他能够从繁琐事务中抽身，更多地思考品牌的未来发展战略。

如今，朱宏君的事业蓝图正不断延展。他正着手更新大米包装设计，使其更符合现代审美与市场需求；他计划开发大米衍生品，延伸产业链条，提升产品附加值。更重要的是，“明环大米”已经成功登录各大电商平台，秀山湿地大米的清香，正借助互联网的翅膀，跨越山海，抵达全国各地的餐桌。

“我会一直做下去，一步一个脚印慢慢做，做到精益求精。”对于未来，朱宏君的眼神坚定而充满期待。



扫一扫 看视频