

一位年近七旬舟山民营企业主的涅槃经历

潮起潮落间,要有从头再来的勇气

□记者 裴驰宇 整理

倾诉人:安建国
倾诉时间:10月20日

站在舟山三农贸市场自家600多平方米的办公场地里,望着产品陈列室里琳琅满目的照明设施和奖状牌匾,恍惚间,仿佛又回到了二十多年前那个闷热的山城夏天。我叫安建国,今年虚岁68,是一名在商海里几度浮沉的舟山民营企业主。



图为安建国的企业生产的太阳能灯具

情感的流露

心灵的抚慰

听你倾诉 陪你改变

你可以拨打我们的

情感热线:

13867225000

QQ:942157858

(请注明“我要倾诉”)

也可以发E-mail:

zswb05@zsnews.com

地址:

舟山市新城长升路30号

舟山晚报编辑部

“倾诉吧”编辑收

邮编:316021



奔流不息的长江(资料图)

山城折戟

大约1997年前后,那时的我正值壮年。怀揣着对事业的无限憧憬,因为生意场上一个朋友的介绍,远赴重庆万州(那时还属于四川省,称呼为万县),投资一个机场开发建设项目。

初到万县,我被这座山城的独特地貌所震撼,层层叠叠的房屋依山而建,长江在此蜿蜒而过。机场项目听起来前景广阔,当地政府也十分支持。我一头扎进了这个当时看来充满希望的工程中。

“安总,这个项目做完,咱们的业务就能上一个台阶了。”团队里的年轻人总是这样乐观地说。我笑着点头,把舟山的产业交给合伙人打理,自己则全身心投入到这个远离家乡的项目中。

然而,商海无常。随着工程推进,一系列问题接踵而至:资金链紧张、审批流程复杂、合作关系生变……我开始夜不能寐,但仍坚信能够渡过难关,甚至追加投资,把之前在舟山经营积累的利润全部投了进去。

最艰难的时候,我仍记得站在工地高处,望着远方的江水,告诉自己:“再坚持一下,总会看到转机。”

然而,转机没有到来。项目最终流失,我垫付的资金无法收回。离开万县那天,我独自一人坐在江边了很久,看着奔流不息的长江,心中五味杂陈。那时我已年近五十,却要从头再来。

归乡重生

当时,真的是逃难一样回来的。一人一张机票,脚踏上宁波栎社机场的停机坪时,心里才感到踏实。给宁波的朋友打电话,朋友张罗了一大桌给我接风。实际上,当时我是身无分文,看得出是一身落魄。不过,朋友们对我不离不弃,帮我“扎台型”。知交好友私下里劝我:“老安,这个年纪了,找个安稳工作算了。”但我心里那团火还没有熄灭。

踏上家乡土地的那一刻,海风扑面而来。“我要重新开始。”我对家属说。她沉默良久,默默地看着我找出房产证,准备到银行申请抵押贷款。

家人的支持给了我莫大的勇气。

2005后,我用抵押房产获得的资金作为启动资金,开始了第二次创业,成立了一家定海同舟装饰服务中心。

起步维艰。没有豪华的办公室,我就在自己家里办公;请不起太多员工,我就身兼数职——既是老板,也是业务员,还是技术员。从家庭装饰工程入手,一砖一瓦,一单一客户地积累。

服务社会

随着“同舟装饰”的业务逐步走上正轨,我开始思考如何为舟山市民做点实实在在的事情。2006年前后,我们发现很多市民在家庭装修过程中因为缺乏专业知识而吃过亏、上过当。于是,我们主动联系舟山市装饰装修协会所属的工程质量监督站,提出了共建“家装知识咨询站”的想法。

这个提议很快得到了响应。当时舟山的家装市场存在着一些不规范操作,这个咨询站的设立,给市民了解装饰知识、识破装饰陷阱,提供了一个很好的渠道。

为了让市民有更直观的了解,我们公司专门提供了一套装修样板房,开放给市民参观咨询。通过电视媒体,宣传普及家装知识。

有位60多岁的大妈让我印象深刻,她带着小本子,认真地记下每一个建议。临走时,她说:“这个咨询站办得好啊,让我们这些不懂装修的人有了依靠。”

实业根基

在家装行业站稳脚跟后,我逐步拓展业务范围,先后成立了三家实体企业:从事计算机网络软件的浙江千辰工贸、各类太阳能照明器材开制造的舟山高新电子科技,建设工程、装饰施工的舟山厦立建设。我始终坚信,实业才是经济发展的根基。

这些年来,我最感欣慰的不是企业做了多大,而是我们为近百名年轻人提供了就业岗位。

这样的年轻人,在我们三家企业里还有很多。我们不仅提供工作岗位,更重要的是提供成长平台。每隔一段时间,我都会抽出时间,给年轻员工上课,传授技术经验和经营理念。看着他

们从青涩到成熟,从依赖到独当一面,这种成就感,比赚多少钱都来得珍贵。

在照明设备研发方面,我们坚持创新导向,投入不少研发经费,潜心研究太阳能光伏发电、太阳能照明,获得了多项专利。我们的产品不仅供应本地市场,还销往宁波、上海等地。每当在夜晚看到自己公司生产的灯具为城市增添光彩,内心的自豪油然而生。

企业价值

很多人问我,68岁的年纪,为什么还要这么拼命?他们不知道,每当我走进公司,看到员工们忙碌的身影,听到机器运转的声音,我就感到无比踏实。

我们的装饰工程公司,这些年来为无数家庭打造了温馨舒适的家;建筑工程公司参与建设了数十个本地项目;高新电子科技公司生产的照明设备照亮了这座城市的大街小巷,安防设备、智能家居系统、数字视频监控系统,守护着海岛百姓人家。这些实实在在的贡献,才是我们实业企业存在的价值。

特别是在当前经济环境下,能够为年轻人提供稳定的就业岗位,让他们在舟山这片土地上安居乐业,这是我最大的心愿。有的员工从单身到成家,再到生儿育女,一家人和我们企业共同成长。这种情感的纽带,已经超越了普通的雇佣关系。

前些年,我们在舟山三农贸市场购置了600多平方米的经营场所,作为三家企业的办公、仓储和产品展示空间。每当有客户来访,我都会带他们参观我们的产品陈列室,那里陈列的不仅是产品,更是我们十几年如一日对质量的坚守、对创新的追求。

接下来,我们高新电子科技有限公司打算为偏远海岛地区的学校、养老院等免费提供公司生产的太阳能照明设施,点亮老人孩子出行之路。

人生回望

如今,我已年近古稀,回顾这一路走来的风风雨雨,感慨万千。从重庆万县的惨痛失败,到在舟山家乡的重新崛起,我深深体会到:人生没有永远的困境,只有暂时的低谷。

在重庆的失败教会我谦卑和谨慎;重新创业的艰辛让我更加坚韧;创新研发的成功告诉我学无止境;而三家企业的稳步发展,则让我明白了企业经营的社会责任。

我常常对年轻员工说:“失败不可怕,可怕的是失去了从头再来的勇气。做实业就像种树,不能指望今天种下明天就有阴凉。要有耐心,要脚踏实地,更要相信坚持的力量。”

站在三农贸市场的展厅里,看着墙面上我们参与建设的项目照片,展示架上获得的专利证书,我相信,只要心中那团火不灭,年龄从来不是限制,失败也绝非终点。潮水有落必有起,只要坚守初心、勇于创新,每个人都能在时代的浪潮中找到自己的位置。

未来的路,我还会继续走下去。我们要帮助更多年轻人在舟山扎根成长。这就是我们这一代企业经营者的使命——不仅要创造经济价值,更要培养人才,回馈社会。

因为对企业经营者的真正考验,不是你爬得多高,而是跌到谷底时,你还能弹多高;不是你个人获得多少,而是你为社会创造了多少价值。