

踏浪纾困 送贷上岛 农行嵊泗县支行全力护航海岛特色产业复工复产

□通讯员 王旭

近日,受今年第9号台风“巴威”影响,嵊泗枸杞、嵊山等海岛的渔业、文旅行业遭受损失。农行嵊泗县支行紧扣“蓝海先锋,有农‘嵊’好”党建品牌建设,依托“海岛逐浪”党员先锋突击队主动靠前、精准施策,打出灾后金融纾困组合拳,为海岛经营主体筑牢金融保障防线。

台风过境期间,海上航线全面停运。农行嵊泗县支行迅速启动电话摸排,党员员工逐一致电辖内所有用信贻贝养殖户,细致沟通后梳理出18户养殖主体存在筏架、苗种、成品贻贝流损失

毁问题,并统计受损养殖面积。该行同步致电海岛文旅商户,逐一登记民宿、酒店受灾损失与融资诉求。根据摸排结果,农行嵊泗县支行分类建立渔业、文旅两类受灾经营主体专项台账,提前匹配适配信贷产品,打通金融服务堵点。

围绕养殖户补苗、设施修缮与文旅商户装修重建的资金难题,该行主动向上对接争取专项扶持资源。一方面,申请灾后专项信贷额度,定向保障海岛产业复产资金;另一方面,争取阶段性信贷优惠政策,降低经营主体融资成本。同时,对存量受灾客户灵活调整还款计划,通过延长

期限、调整付息周期等举措缓解短期资金压力,全方位减轻海岛群众经营负担。

海上航运恢复通行后,农行嵊泗县支行第一时间组织“海岛逐浪”党员先锋突击队奔赴枸杞、嵊山各点位实地走访,现场核验灾情、收集融资材料、宣讲帮扶政策,开辟信贷绿色审批通道,实现业务现场受理、快速落地。

一家酒店负责人介绍,酒店原计划台风过后正常营业,却因海水倒灌冲碎餐厅玻璃,店内设施受损,近百万元的修复资金缺口让经营陷入困境。了解情况后,农行嵊泗县支行快速为其投

放用信100万元,及时补齐修缮资金。截至目前,该行已落地文旅纾困信贷2笔,总授信200万元;对接25户受灾贻贝养殖户,达成600万元信贷投放意向,为渔业复产筑牢资金支撑。

本次台风灾后金融帮扶,农行嵊泗县支行将专项信贷、纾困优惠、延期帮扶等政策直达渔村、民宿一线,依托“背包式”上门服务破解偏远海岛办事不便的痛点,全力稳住贻贝养殖、海岛文旅两大产业。下一步,该行将持续擦亮党建品牌,常态化下沉离岛渔村、文旅经营点位,持续优化渔业、文旅专属信贷产品供给,以实干担当助力海岛共同富裕。

送清凉讲反诈 贴心服务护民生

□通讯员 韩芳芳

为进一步优化服务体验、传递金融温度,近日,浙江稠州商业银行舟山岱山支行依托网点阵地,开展夏日送清凉主题惠民活动。

该行在网点大厅设置清凉补给专区,准备了消暑瓜果,为前来办理业务的市民送上夏日清甜。等候办理业务的市民在消暑纳凉、轻松互动的氛围中缓解酷暑燥热,有效提升了厅堂服务体验。

在服务客户的同时,该行延伸公益服务触角,聚焦坚守岗位

的户外劳动者,向保安、快递员等一线工作者送上水果与问候,用实际行动传递金融温情与社会暖意。工作人员还向他们讲解储蓄存款、线上普惠贷款等便民金融产品,同步普及反诈、防诈骗等基础金融知识,倾听他们的金融需求与服务建议。

细微服务见初心,点滴温情暖民心。下一步,浙江稠州商业银行舟山岱山支行将持续立足本土、深耕服务,常态化开展惠民、便民暖心活动,不断创新服务场景、优化服务品质,让金融服务更接地气、更暖人心。

传承薪火强本领 帮带新人促成长

□通讯员 杨洁

近日,绍兴银行舟山分行以“团情续牵”为主题开展活动,由团委书记牵头组织,聚焦新入职青年员工岗前实操培养,依托厅堂一线服务场景,以理论授课、一对一实操带教相结合的形式,为新人传道授业、答疑解惑,推动青年力量接续传承。

活动前期,团支书统筹规划带教流程,结合工作要点,为新入职青年员工开展集中专题授课。课堂上围绕网点日常服务规范、金融反诈基础知识、柜面操作风险提示等内容细致讲解,结合行内文明服务典型案例、青年岗位成长经验,梳理岗位工作重难点,为新人搭建完整的岗位知

识框架,帮助新员工快速熟悉分行规章制度与业务服务标准。

集中授课结束后,该行优秀青年柜员开启一对一实操带教,在柜面工位陪同新人熟悉业务系统操作流程,逐项演示业务办理步骤。针对新入职员工五笔录入熟练度不足的短板,他点对点纠偏、手把手传授提速技巧,倾囊分享实操心得,助力新人快速夯实基础业务技能。

下一步,绍兴银行舟山分行将持续深化“团情续牵”长效带教机制,常态化开展岗位实训、青年分享、技能比拼等团日活动,持续夯实青年人才培养根基,引导全体青年员工立足厅堂一线挺膺担当,以青春实干助力分行高质量发展。

追寻红色足迹 体悟金融初心

□通讯员 颜榕

泰隆银行舟山分行党委近日组织全体党员、流动党员、发展对象及特邀员工赴宁波余姚开展实践研学,锤炼党员党性修养。

活动首站,全体人员来到余姚横坎头浙东抗日根据地旧址。在讲解员的带领下,大家认真阅览珍贵的历史图文、实物史料,深刻体会革命先辈舍生取义、一心为民的忠诚品格。全体参训人员更加明晰金融人的初心使命,坚定深耕本土、服务小微、扎根基层的工作信念。

随后,一行人来到王阳明

故居,深度领会“知行合一”“致良知”的核心思想。专题阳明心学讲座紧扣金融行业履职、廉洁从业实际,围绕王阳明人生历程,将传统心学与岗位担当、作风建设、风险内控相结合,引导全体员工自省自律、务实干事,切实提升工作执行力。

参与本次活动的员工表示,作为本土金融机构从业人员,未来将传承红色基因,严守廉洁从业底线,把“知行合一”落到普惠服务、客户经营、风险管控等日常工作中,立足舟山本土,精准服务小微企业与城乡群众,以实干践行金融为民使命。

快速处置涉外海事风险 全力守护船东跨境经营安全

□通讯员 周佳欣

远洋航运涉外场景复杂,突发风险多发,船舶碰撞、境外货损等事故极易给船东带来大额营运损失。立足航运产业风险保障需求,人保财险舟山市分公司依托成熟的全球化航运保险服务体系、稳定的国际理赔合作渠道和高效应急处置机制,快速化解多起境外航运险情,全力守护船东跨境经营安全。

今年5月底,人保财险舟山市

分公司承保的一艘油化船在境外发生船舶碰撞事故,导致两船严重受损,涉案船舶面临港口扣押风险,而船舶无法按期开航将产生巨额租金损失及违约赔偿。接到报案后,人保财险即刻启动涉外风险应急预案,业务与理赔团队快速联动,同步对接理赔协会、船东、海外通代、海事检验师等多方主体,高效推进事故核查、责任磋商与纠纷处置工作。通过当地通代渠道与第三方确认担保金额

当日,公司通过理赔协会快速出具担保函,解除了船舶扣押风险,保障其顺利启航,成功规避大额船期损失与违约风险。

今年6月底,人保财险舟山市分公司再度高效处置远洋航运风险。其承保的化学品船在境外卸货时出现问题遭遇货方高额索赔,船舶存在被扣隐患。为抢抓风险处置黄金窗口期,公司迅速组织多方联合检验,精准核实货损情况、厘清责任边界,在货方确定

索赔金额当日,协调理赔协会出具专项担保,快速消除扣船风险、平息涉外纠纷,最大限度降低客户经营损失。

两起境外海事险情的快速妥善处置,充分体现了人保财险舟山市分公司专业高效的涉外航运风险应急处置能力。未来,该公司将持续升级国际化航运保险服务能力,以专业、高效的风险保障,持续护航远洋航运产业平稳发展。



银龄相伴绽芳华

□通讯员 钱媛亦

近日,杭州银行舟山分行携手位于新城长峙岛的颐乐学院开展“我们的芳华”主题活动。活动现场设立“金融服务加油站”,工作人员采用“一对一陪伴式服务”,讲解金融权益、适老化产品及反诈知识,氛围温馨热烈。

从财富守护到精神陪伴,杭州银行正通过“银龄课堂”“老有所乐”等活动,将金融服务延伸至社区与学院,助力银发群体实现“老有所乐、老有所安”。

三十年行业标杆 中国人寿个险高质量发展之路

□通讯员 郭授

谈及人身险个险赛道,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)是绕不开的行业标杆。站在2026年回望,中国人寿个险已走过三十载发展历程。每一轮行业重大变革,中国人寿都是深度参与者乃至行业引领者;每一次战略周期切换,中国人寿均展现出极强的市场适应力与高效执行力。

个险经营是一场长期持久战。三十年来,中国人寿个险保费规模从12亿元增长至5517.9亿元,保费贡献占比从6%提升至75.5%,业务规模稳居行业前列,长期保持行业领先地位。

中国人寿寿险的独特之处在于,其总能在行业发展关键节点上抓住各种红利发展个险渠道,并能够把红利充分转化为队伍增员和保费增长。从历史上看,可以总结为对两次人口红利、两次转型红利以及一场时间红利的精准把握。

时间是检验发展成色最公平的标尺。多年来,中国人寿在不同发展阶段反复明确个险渠道的核心价值:2010年,将个险渠道定位为守护公司市场地位的“钢铁长城”;2013年,明确个险为重点深耕的核心渠道;2014至2015年,提出以大中城市个险队伍扩容为增长引擎,全力抢占市场份额;2017年,聚焦高价值个险期交

业务,将其定为公司价值增长核心来源;2025年业绩发布会上,再次明确个险渠道持续承担公司核心主渠道职能。

在坚守战略定力、持续向个险倾斜资源的基础上,中国人寿长期深耕个险队伍职业化、专业化、年轻化建设,推行分层精细化经营。

当前行业个险渠道的竞争,早已不再是单一代理人、单一产品的比拼,而是企业综合经营体系的全面较量,竞争根基依托企业整体平台综合实力。中国人寿个险渠道三十年来稳步增长,核心依托是完整综合金融保险生态,从产品供给、综合平台、品牌信誉、数字技术、健康养老服务生

态多维度为个险渠道全面赋能。

个险需要积累,个险讲求长期。中国人寿用三十年时间证明了自己的战略定力,也用三十年时间构筑了一块难以被复制的平台。可以预见的是,未来个险渠道的竞争,依然会围绕职业化、专业化、年轻化的方向持续推进。中国人寿已经用三十年的时间回答了最关键的问题:谁最有耐心做时间的朋友,谁就最有资格站在终局的位置上,三十年不是终点,而是下一程的起点。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行信用卡 云闪付积分可抵现

2026年7月1日至9月30日,活动期间,民泰银行信用卡客户开通云闪付“积分抵现”功能后,在12306、京东、拼多多、唯品会、云闪付APP指定线上场景,以及所有支持云闪付扫码支付的线下商户,选用云闪付支付并使用民泰银行信用卡付款,即有机会使用积分抵扣部分订单金额。活动名额有限,先到先得,用完即止。详情请参考信用卡活动页面显示,以实际为准。

浙银理财琮融九曜添利29号行业精选增强理财产品A份额	
产品期限：	210天
募集时间：	2026年7月23日—7月29日
成立日：	2026年7月30日
业绩比较基准（年化）：	2.45%—2.55%

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行

如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。