

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

以金融“活水”浇灌实体经济 以智慧赋能护航企业成长 建行舟山分行携手市工商联护航中小微企业发展

□通讯员 林波

近日,由建设银行舟山分行与市工商联联合主办的“金智惠民 服务惠企”2026年浙里中小微企业成长专题培训班暨舟商数字营在舟山成功举办。活动汇聚了舟山优秀中小微企业及新生代企业家代表三十多名,共同探索新形势下企业成长新路径。

建行舟山分行相关负责人出席开班式并致辞。她表示,建设银行始终牢记“国之大事”,坚守服务实体经济初心,将支持中小微企业发展作为普惠金融的战略重点。该行持续发挥金融科技与综合服务优势,创新定制化信贷产品与服务模式,致力于破解企业融资难题,护航企业经营成长。

此次培训是建行舟山分行“金智惠民”工程、推动“融资+

的新形势与新机遇,课程内容紧密结合企业实际需求。在理论授课环节,专家学者深入解读宏观政策与前沿科技趋势;在实地研学环节,学员们走进抖音集团、杭州“六小龙”展厅等创新高地,近距离感受数字经济活力与新质生产力成果,学习先进商业模式与管理经验。

此次活动是建行舟山分行深化“金智惠民”工程、推动“融资+

融智”服务模式升级的生动实践。通过搭建银、政、校、企多方交流平台,该行不仅传递了建行温度与专业价值,更进一步密切了银企关系,夯实了客户基础。未来,建行舟山分行将持续提升金融服务覆盖面与精准性,陪伴并助力广大中小微企业在高质量发展道路上稳健前行,携手为地方经济繁荣贡献更大力量。

“数智开户”业务成功落地 高效服务获企业点赞

□通讯员 王立

4月29日,工行舟山自贸试验区支行客户经理小徐顶着风雨从东蟹峙岛匆匆赶回支行。虽然裤脚和鞋子早已被雨水浸透,但她脸上洋溢着欣慰的笑容——经过团队的不懈努力,该行首笔对公“数智开户”业务所需的资料已全部采集完成,该业务也即将成功落地。

该笔业务的开展源自一位来

自东蟹峙岛客户的需要。不久前,这位客户急需开立对公账户,但岛际往返奔波拖累了业务办理的进度。“客户的需求耽误不得!”客户经理小徐了解到这一情况后,立即向其推介了“数智开户”业务。这一业务可实现尽职调查和产品签约流程前置,支持银行工作人员一站式完成“信息采集、产品营销、尽职调查、开户预约”等工作,让金融服务“提前一步”。

尽管尽职调查当日海上风急

浪高,但该行工作人员仍按计划前往东蟹峙岛完成了调查、账户信息采集等工作,使得客户后续到达网点,工作人员得以快速完成现场确认和产品实物发放,一次性完成账户开立、网银开通等相关手续。“没想到这么快就办好了,还以为要跑好几次,你们也太给力了!”客户拿着刚办好的账户资料,为工行服务点赞。

相比传统开户模式,“数智开户”不仅有效破解了传统对公开户

流程繁琐、办理等候时间长等痛点,更是通过流程再造与科技赋能,有效减少客户往返次数,实现了服务效率与客户体验的“双提升”,该业务真正以数字化手段为企业提供高效、便捷、专业的金融服务,是工行舟山分行优化营商环境的创新实践。

下一步,工行舟山分行将继续推广“数智开户”新模式,为本地企业提供更便捷的金融服务,让金融数字化转型的成果惠及千岛之城。

科技金融助力企业跑出产业升级“加速度”

□通讯员 周青林

近日,邮储银行舟山市分行主动对接行业协会,深入金塘穆岙高端制造园走访调研,结合企业实际需求,量身打造了“小企业科创贷+小企业产业贷”双产品服务体系,并通过组建专项团队、优化业务流程,确保服务贴合企业经营全周期需求。

某塑料机械有限公司是一家

主营塑机螺杆、机筒等高端精密部件研发制造与销售的高新技术企业,凭借技术优势在行业内形成了较强的市场竞争力。企业为推进产业升级,入驻金塘穆岙高端制造园并扩建新厂房、引进智能化生产设备,面临阶段性资金周转压力。

邮储银行舟山市分行在走访中了解到企业困境后迅速响应,结合企业科技属性与经营情况,

通过“小企业产业贷”为其量身定制信用贷款方案,高效完成授信并发放1000万元产业信用贷款,及时化解了企业燃眉之急,保障了厂房扩建与设备采购的顺利推进。

“邮储银行的高效服务和创新产品组合,为我们打开了融资新路径,解决了厂房扩建和产能升级的资金难题。”该企业负责人对此表示高度认可。该笔业务

从产品准入到首笔款项落地仅用时不到三周,充分展现了邮储银行支持地方特色产业的响应速度与效率。

下一步,邮储银行舟山市分行将继续以科技金融为核心抓手,通过组建专项团队、优化业务流程,为区域内产业集群企业提供全链条、全周期金融支持,助力地方经济高质量发展。



金融助老 让母爱更从容

□通讯员 朱晨茜

近日,人保财险舟山市分公司走进岱山县涂镇镇长涂岛双拥广场,开展金融助老“母亲节”专题活动,围绕长期护理保险的申请条件、待遇标准、办理流程,以及老年意外伤害保险的保障范围和理赔指引等内容,为岛上老年居民提供面对面咨询。

针对“老老照料”家庭,工作人员一对一提供个性化参保建议,并现场协助符合条件的老人完成意向登记,把有温度的保险服务送到海岛群众身边。

中国人寿ESG走向纵深 连接国家战略与民生需求

□通讯员 郭授

随着信息披露监管趋严、资本市场日益将ESG纳入估值体系,ESG正逐渐褪去“企业责任叙事”中相对边缘的装饰色彩,转而深度融入公司的经营逻辑,切实牵引着资源投向、业务布局与长期成长路径。

在中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)最新发布的报告中,ESG的实践坐标被清晰锚定——全面融入“科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融”五大板块。这不仅是业务领域的划分,其深层脉络,恰与中央金融工作会议部署的“五篇大文章”相互呼应、同频共振。

当下,单一的公共保障体系正面临日益显著的压力。报告明确提出,公司将发展普惠保险作为服务国家战略、履行企业责任的关键环节;“十四五”期间,公司累计开发新产品超过500款,覆盖医疗、护理、疾病、意外伤害、失能收入损失等多个领域。

此外,中国人寿还针对“两新人群”,小微企业、乡村人口等重点对象,创新开发20余款专项产品。小微企业服务数量超过20万家,提供风险保障超12万亿元;累计研发乡村振兴专项产品20余款,惠及涉农人口超过2亿人次。

与负债端对民生风险的承接相对应,资产端体现的是一家金融央企把长期资金送往何处,如

何参与经济结构转型的能力。报告披露,2025年中国人寿投资服务实体经济已超过5万亿元。这5万亿元正被持续导入实体经济深处,成为支撑产业升级、科技创新和绿色转型的重要资金来源。

在负债端与资产端之外,真正让这套逻辑运转起来的,是科技能力对经营体系的重塑。中国科技能力对经营体系的支撑,成为行业首家获得数据管理能力成熟度最高等级DCMM5认证的机构。数字核保智能审核率达到95.95%,理赔智能化率超过75%。“理赔直付”最快可实现秒级到账。

科技也在改变这家央企与“弱连接人群”的接触方式。寿险

APP的“尊老模式”、95519热线一键直达人工通道、远程“空中客服”、方言服务等适老化安排,让更多原本不容易被服务到的人能够被看见、被连接。

中国人寿通过ESG报告呈现的,不仅是一家领先险企的ESG实践,更映射出大型金融央企在高质量发展阶段的战略升维。未来,那些能够将这些关键要素转化为持续、稳定、可迭代的战略体系的企业,方能在新一轮发展周期中,真正定义什么是“高质量发展”,什么才是行业标杆应有的模样。



相知多年 值得托付

普惠金融赋能航运 创新方案助企前行

□通讯员 顾盼露

近日,普陀区“自贸区客厅”航运产业专题活动举行,宁波银行舟山普陀支行现场分享创新金融方案,以普惠金融“活水”精准滴灌航运企业,助力行业破解发展难题、拓展国际市场。

当前,国内油化航运市场竞争加剧,跨境运营成为企业转型关键。宁波银行舟山普陀支行深耕航运产业痛点,推出多元化金融服务。针对船舶更新需求,叠加贷款财政贴息与技术改造再贷款政策,为企业降低融资成本,同时创新推出

“企业信用卡”“发票融资”“个私通”等工具,助力企业盘活资金、增收节支。

此外,该行聚焦智能航运与跨境服务,打造物流资金联动体系,实现船舶轨迹与跨境资金全程可视可控,配套“设备之家”“AI哨兵”等服务,覆盖设备采购融资与安全生产监控全场景,构建“四悦”高客权益体系为企业提供经营、生活等全方位保障。

下一步,宁波银行舟山普陀支行将持续聚焦航运产业升级,以专业、高效的普惠金融服务,助力航运企业抢抓“十五五”新机遇,扬帆出海、行稳致远。

金融启蒙润童心 储蓄习惯伴成长

□通讯员 柴浩雄

为助力儿童树立正确金钱观、培养储蓄意识,近日,泰隆银行定海支行组织金融志愿者团队走进麦乐文化之家,开展“小小银行家”存款主题宣传活动,为孩子们送上一堂生动的金融启蒙课。

活动现场,银行工作人员化身“金融老师”,循序渐进地为孩子们讲解基础金融知识,引导孩子们懂得合理规划开支、积累财富。

为让金融知识入脑入心,活动设置了丰富的互动环节。在“模拟存钱”体验中,孩子们手持虚拟货币,在工作人员指导下模拟办理存款业务,亲身

感受储蓄流程;在趣味问答环节,面对“如何保管零花钱”“存钱有什么好处”等问题,孩子们踊跃举手、积极作答,在轻松互动中巩固知识。志愿者们还为孩子们分发存钱罐与金融知识宣传折页,鼓励大家从小养成勤俭节约、科学储蓄的好习惯。

此次活动为幼儿搭建了了解金融的平台,在他们心中种下“理性消费、快乐储蓄”的种子,是泰隆银行定海支行践行金融为民理念、履行社会责任的具体举措。未来,该行将持续聚焦青少年金融素养提升,联动社区、教育机构,开展形式多样的金融知识普及活动,以金融力量护航儿童成长。

“消保+团委”融合发力 志愿服务护航金融安全

□通讯员 费杰

近日,中信银行杭州分行防非反诈青年志愿服务队走进杭州火车站、杭州野生动物世界、北高峰景区等人流密集的交通枢纽和热门景点,开展金融教育宣传活动,用青春力量量量全民反诈安全网,以实际行动助力文旅促消费。

该行抓住出行和旅游场景,针对“一老一少一新”等重点群体,在候车大厅、景区入口、登山步道等人流量密集区域设置流动宣传点。志愿者手持原创防非反诈宣传物料,主动向旅客和市民普及金融安全理念,引导广大群众提升风险识别能力,远离非法集资和电

信网络诈骗陷阱。

为进一步提升宣传的吸引力和记忆点,该行设计了一系列具有浙江地域特色的原创宣教物料,将杭州东坡肉、嘉兴大肉粽、台州姜汤面等美食与“高息诱惑”“非法代理维权”等风险点巧妙结合,融入西湖、良渚古城遗址等浙江地标元素,设计系列“消保漫游 浙里拾趣”明信片、木质扇等,成为游客踊跃打卡领取的“清凉伴手礼”。

本次活动不仅是金融知识普及的有益探索,更是中信银行杭州分行助力文旅消费、服务民生实事的生动实践,通过将金融教育宣传场景嵌入旅游、出行动线,提升游客的金融安全意识,为旅途注入了一份“金融温度”。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

农业银行信用卡 新华书店专享满减

即日起至2026年6月30日,活动期间,客户使用舟山农行信用卡(商务卡、EMV卡等无法掌银支付的卡除外)到活动门店(新华书店定海店、临城店、沈家门店、岱山店)通过农行掌银扫码支付,即可享受单笔消费满16元及以上立减15元优惠,活动名额共500个。附属卡持卡人享受优惠次数与主卡持卡人合并计算限额,每个名额限享受1次优惠。优惠名额有限,先到先得,享完为止。不同活动境外消费金额互不影响,新开卡客户需卡片建账一周后才可使用。使用门店信息请参考掌银活动显示,以实际为准。

中国银行信用卡 优惠享不尽

百城商圈活动:餐饮百货类5元购100元,奶茶咖啡小吃类5元购10元;热门节点大型百货酒店类满1000元减100元;千岛湖停车享满6元减5元优惠;华之友等城市超市、余优水果券门店享每月4次60元减20元优惠;手机银行观影满30元减20元;话费充值享优惠,微信支付绑定中行信用卡满50元随机立减。每周五、六、日,中石化加油满200元最高立减50元。“环球精彩”中行Visa、万事达境外消费券每月最高返660美元消费金;中行银联卡留学缴费每月最高返1500元消费金;中行Visa、万事达卡留学缴费每月最高返180美元消费金等活动。名额有限,先到先得,详询中国银行舟山市分行各网点。