

党建引领促发展 政银合作谱新篇 民泰银行舟山分行携手市担保公司助企纾困

□通讯员 胡帆

近日,舟山市担保公司与民泰银行舟山分行联合开展创新业务对接会,围绕“党建引领 政银合作”这一中心,深化政银担合作,创新金融服务模式,共同为舟山当地实体经济注入金融活力。

会上,市担保公司详细介绍了近年来在支持小微企业、“三农”及战略性新兴产业等方面的

创新举措,特别是通过引入“双保业务模式”,有效缓解了小微企业融资难、融资贵的问题。据统计,截至2025年末,民泰银行舟山分行与舟山市担保公司合作规模已达4.8亿元,担保贷款余额合计1.4亿元,涉及担保户数56户,且目前不良担保贷款余额为零,充分展现了政银合作模式的强大生命力和风险控制能力。

舟山分行是民泰银行跨出温

岭“根据地”的首家分行。该行将党建工作融入业务发展的全过程,坚持推行“善小而精”的服务理念,以专业化服务赢得当地市场的认可。针对当前经济形势下企业的多样化融资需求,民泰银行舟山分行与舟山市担保公司共同推出了多项创新金融产品。例如,通过“总对总”批量担保模式,简化了审批流程,提高了放款效率;同时,针对小微企业特点,设

计了灵活多样的还款方式和担保措施,有效降低了企业的融资成本。此外,双方还积极探索“政府性担保征信”等新型业务模式,进一步拓宽小微企业的融资渠道。

会后,双方表示,将以此次对接会为契机,进一步加强沟通协调,继续深化政银合作,共同探索更多符合市场需求、具有地方特色的金融产品和服务模式,为推动舟山市经济高质量发展贡献更大力量。

信用卡可缴社保费 惠民创新优化民生服务

□通讯员 丁昱诚 张思迎

近日,岱山农商银行作为全省农商银行(除宁波)社会保险费与城乡居民“两费”征缴新系统试点单位,顺利完成系统迁移与全流程测试。

据悉,系统新增信用卡签约缴费,用户在社保缴费模块直接绑定信用卡即可完成签约、支付,打破以往仅支持借记卡的限制,满足持卡人资金调度需求。同时,系统完整保留了丰收互联APP原有缴费服务,涵盖城乡居民、灵活就业人员参保缴费、信息查询、对账缴库、签约批扣、缴费档次变更等业务,实现“升级不换体验”。此外,升级后的系统进一步深化社保、税务、银行三方协同,税务部门可在线发起签约、解约,

提升服务精准度与效率。

数据多跑路,群众就能少跑腿。岱山农商银行打造“丰收互联APP+柜面+智能柜员机+自助终端+移动终端”五位一体矩阵,旨在让服务升级惠及全民。如今,该行线上APP支持7×24小时全天候操作,民众足不出户即可完成信用卡签约、缴费、查询;线下网点、智能设备提供就近办理业务,工作人员携移动终端上门为偏远村镇及特殊群体服务。

岱山农商银行此次信用卡缴费创新,为全省社保及“两费”征缴“线上化、智能化、普惠化”提供了可复制经验,为民生服务注入金融活力。未来,该行将持续优化服务体验,配合新系统推广,助力构建更便捷、高效、温暖的社保缴费生态。

上门“问诊”解融资难题 普惠服务直达生产一线

□通讯员 王立

“五一”假期前夕,工行金塘支行工作人员深入园区、厂区、商铺,面对面了解企业需求,将金融服务送至企业身边。

在金塘某专注于精密模具制造的小微企业,该行客户经理深入了解企业原材料价格波动、订单增长、用工成本及资金周转等情况,就经营难点与企业主沟

通交流。针对因订单增加而面临的流动资金压力,他现场结合企业纳税记录、经营流水等要素,推荐“新一代经营快贷”融资产品,并同步普及普惠金融政策、数字货币应用及反诈知识,助力其稳健经营。

这一走访活动是工行舟山分行深耕普惠金融的生动实践。该行通过“新一代经营快贷”“渔业贷”“浙科e贷”等多元化金融

产品,构建覆盖广泛的普惠金融服务体系。线上化操作让海岛企业足不出户即可获得资金支持,而该行普惠金融服务先锋队常态化开展的进园区、访码头、走渔村等活动,则进一步将金融服务延伸至生产一线。

同时,该行立足舟山海岛经济特点,量身定制金融服务,切实赋能海岛特色产业。在嵎泗等地渔场,信贷资金支持助力渔民

出海;在船舶制造基地,定制化方案助力制造业转型;在科创园区,金融产品培育“专精特新”企业成长……一个独具特色的普惠金融生态圈正在形成。

未来,工行舟山分行将继续深化服务创新,以“海纳百川”的胸怀,持续优化“广覆盖、多层次、可持续”的普惠金融服务体系,为海岛经济高质量发展注入强劲金融动能。

深耕数字金融与普惠金融 数智化服务赋能企业成长

□通讯员 顾盼露

近日,宁波银行岱山支行为一家重点国有企业提供“数字人力3.0系统+自选工资卡+AI真人视频服务”综合解决方案,以科技工具提升企业管理效能,践行数字金融与普惠金融两大篇章,以金融之力履行社会责任、服务实体经济。

针对该企业员工规模大、用工形式多样、管理成本高等现实难题,宁波银行岱山支行用数据驱动管理升级,向其推荐了数字人力3.0系统,通过花名册、合同管理等模块,帮助企业实现员工信息统一归集与劳动合同全周期线上化管控,提升多业态用工背景下的管理效率与规范性。同时,创新引入AI真人视频服务,运用数字人技术生成高质量宣传内容,助力企业拓展对外宣传渠道。

在普惠金融方面,宁波银行岱山支行推出自选工资卡政策,员工可灵活选择开卡网点及卡面,践行“以客户为中心”的普惠精神。同时,通过代发业务落地,该行为他们配置专属权益方案(如消费返现、生活优惠等),让基层劳动者享受到实实在在的金融服务便利。

宁波银行岱山支行将社会责任融入日常经营,帮助企业解决内部管理痛点,提升了品牌影响力,让企业员工享受到便捷、自主、有温度的薪酬金融服务。通过代发业务,该行进一步为员工后续的储蓄、消费信贷、个人养老金账户等需求预留了服务接口,进一步拓展普惠金融服务。

金融为民,科技向善。宁波银行岱山支行未来将继续深耕数字金融与普惠金融,以更优质的金融服务赋能更多企业,为岱山县经济高质量发展贡献力量。



“趣”学金融 欢庆“五一”

□通讯员 徐双女

近日,普陀农商银行联合莲洋社区举办邻里劳动生活节活动,现场设置“纸币猜猜乐”“蒙眼剥豆子”“扫地高尔夫”以及“立夏织蛋笼”等项目,穿插金融知识趣味答题,助力普及反假币、反洗钱、反诈骗知识,帮助居民守好“钱袋子”。

寻访东海红色记忆 携手奋进青春征程

□通讯员 陆怡

为传承弘扬“五四”精神,深化银政青年交流合作,4月30日,杭州银行舟山分行团委联合人行舟山市分行团委开展五四青年节主题活动,凝聚金融青年奋进力量。

活动当天,青年代表们齐聚东海游击总队纪念馆,开启了红色研学之旅。在专业讲解员的带领下,大家逐一参观馆内展厅,认真聆听东海游击队的革命历史与英雄事迹,重温那段烽火燎原的红色岁月。泛黄的史料、斑驳的旧物、感人至深的革命故事,让青年深刻感悟革命先辈们在艰苦卓绝的环境中坚守信仰、不畏牺牲的崇高精神,接受了一次深刻的党性教育和精神洗礼。

随后,青年们前往白泉镇皋泄村古树林,开展“乡村振兴研学”探访活动。大家漫步在古树林间,实地感受皋泄村依托古树资源打造的“村树共生”发展模式,深入了解村

在党建引领下,挖掘文化底蕴、推动农文旅融合、实现共同富裕的生动实践。在与当地的交流中,青年们对乡村振兴战略的落地成效有了更直观的认识,也对金融赋能乡村发展有了新的思考与感悟。

在青年交流环节,来自人行与杭州银行的青年代表们围坐一堂,结合自身岗位分享工作心得、畅谈理想抱负,现场气氛热烈融洽。大家在轻松交流中畅谈观点、增进了解、凝聚共识,搭建起银政青年互动的良好平台。

此次五四青年节主题团日活动,以“红色研学+乡村探访+青年共建”的形式,让金融青年在实践中传承红色基因、汲取奋进力量,也进一步搭建起青年交流的桥梁。未来,杭州银行舟山分行将以此次活动为契机,把革命先辈的奋斗精神与乡村振兴的实干力量转化为立足岗位、履职尽责的强大动力,为舟山金融高质量发展贡献青年力量。

一季度,公司实现总保费3584.78亿元,其中,长险新单保费为856.60亿元,同比增长29.9%;短期险保费为427.02亿元,同比增长2.9%。首年期交保费同比增长41.4%,十年期及以上首年期交保费在首年期交保费中的占比较上年同期提升4.4个百分点,业务结构持续优化。浮动收益型业务首年期交保费在首年期交保费中的占比进一步提升,业务结构转型成效显著。一季度新业务价值增长75.5%。总体来看,中国人寿市场地位稳固,综合

实力进一步增强。近年来,中国人寿纵深推进资产负债双向赋能、互融共进,资产负债联动管理进入新阶段。深入推进产品和业务多元化,科学管控负债成本,有效提升投资效能;同时,不断优化资产配置结构,增强投资组合收益稳定性及长期回报能力,可持续发展基础进一步夯实。一季度,该公司不断深化资产负债联动,积极兼顾长期价值与短期效益,优化资产配置结构,增强投资组合收益稳定性及长期回报潜力,持续提升经营韧性。

在数字化浪潮下,中国人寿积极拥抱“人工智能+”变革,持续推动数字化转型赋能当下、赢得未来。以客户为中心的数智化服务生态焕新升级,智能推荐更精

准、语音交互更流畅。智能理赔持续迭代,数智化服务赔案占比超75%,理赔时效保持行业领先;2025年一站式理赔直付超530万件,主动理赔服务智能识别并提示客户申请理赔68万人次;数据直连支持快赔服务免资料,实现赔款秒级到账,让服务更可感、更可及。

2026年是“十五五”开局之年,中国人寿表示,将积极做好金融“五篇大文章”,锚定“三坚持”“三提升”“三突破”高质量发展核心思路,切实培育发展新动能,全面推进数智变革,着力塑造未来国寿,向建设中国特色世界一流寿险公司目标加速迈进。

中国人寿公布一季度业绩报告 新业务价值增长强劲

□通讯员 郭授

4月29日晚间,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)公布了一季度业绩报告。

今年一季度,中国人寿总保费创历史新高,长险新单业务增速创2017年以来同期新高;业务结构持续优化,业务结构转型成效显著,新业务负债刚性成本同比进一步下降;一季度新业务价值快速增长。可以看到,随着渠道转型推进、业务结构优化及资产负债管理持续深化,寿险“头雁”的长期价值增长动能稳中有进。

今年以来,中国人寿充分发挥全渠道经营优势,个险底盘稳健发展,银保渠道积极有为,团险等渠道多点开花,构建起多点支撑、多极驱动的良好格局。公司持

续提升渠道专业化经营水平,增强产品服务供给能力,全面匹配和满足客户年金、寿险、健康险等多元化保险保障需求,保险新业务快速增长。

一季度,公司实现总保费3584.78亿元,其中,长险新单保费为856.60亿元,同比增长29.9%;短期险保费为427.02亿元,同比增长2.9%。首年期交保费同比增长41.4%,十年期及以上首年期交保费在首年期交保费中的占比较上年同期提升4.4个百分点,业务结构持续优化。浮动收益型业务首年期交保费在首年期交保费中的占比进一步提升,业务结构转型成效显著。一季度新业务价值增长75.5%。总体来看,中国人寿市场地位稳固,综合

实力进一步增强。近年来,中国人寿纵深推进资产负债双向赋能、互融共进,资产负债联动管理进入新阶段。深入推进产品和业务多元化,科学管控负债成本,有效提升投资效能;同时,不断优化资产配置结构,增强投资组合收益稳定性及长期回报能力,可持续发展基础进一步夯实。一季度,该公司不断深化资产负债联动,积极兼顾长期价值与短期效益,优化资产配置结构,增强投资组合收益稳定性及长期回报潜力,持续提升经营韧性。

在数字化浪潮下,中国人寿积极拥抱“人工智能+”变革,持续推动数字化转型赋能当下、赢得未来。以客户为中心的数智化服务生态焕新升级,智能推荐更精

准、语音交互更流畅。智能理赔持续迭代,数智化服务赔案占比超75%,理赔时效保持行业领先;2025年一站式理赔直付超530万件,主动理赔服务智能识别并提示客户申请理赔68万人次;数据直连支持快赔服务免资料,实现赔款秒级到账,让服务更可感、更可及。

2026年是“十五五”开局之年,中国人寿表示,将积极做好金融“五篇大文章”,锚定“三坚持”“三提升”“三突破”高质量发展核心思路,切实培育发展新动能,全面推进数智变革,着力塑造未来国寿,向建设中国特色世界一流寿险公司目标加速迈进。

中信银行发布 国内首本老年财富管理读物

□通讯员 费杰

近日,由中信银行联合中国老龄科学研究中心、华龄出版社出版的《长寿时代:如何管好养老“钱袋子”》,在第五届全民阅读大会银龄阅读论坛上正式发布。这是国内首本专注于老年财富管理的专业书籍,旨在通过全方位解答老年人财富管理的困惑,帮助老年人科学规划养老生活,切实守护好每一分养老钱。据悉,该书被纳入人口老龄化国情教育丛书。

截至2025年末,全国60周岁及以上老年人口已达3.23亿,人均预期寿命更是达到近80岁。退休后的人生阶段可能长达20年甚至更久,如何科学管理养老财富、抵御各类风险、安享尊严的晚年,成为亿万老年人及其家庭最关切的现实命题。

作为面向老年群体的财富

管理科普读物,全书分为四大篇章,从老年财富管理的价值、特征、方法到风险防范,涵盖121个核心问题,全方位回应老年人在财富管理中的困惑与需求。针对老年人最关心的实际问题,书中也给出了具体解决方案:从养老保险体系三大支柱的解读,到个人养老金、商业保险年金的安排;从低风险产品的选择技巧,到房产、收藏品等资产的盘活方法;从政策红利的申领指南,到各类养老诈骗的识别与防范策略,形成了覆盖全场景的财富管理方案。

中信银行相关负责人表示,老年群体的财富管理需求特殊而复杂,既需要专业的金融知识支撑,也离不开贴合实际的实操指导。该书的编著旨在提升老年群体的财富管理素养,帮助老年人看清风险、用好政策、选对工具,切实守护好每一分养老钱。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行信用卡 新客权益多选一

2026年4月1日至6月30日,活动期间,客户成功申请民泰银行信用卡,发卡次月月底前在“民泰银行信用卡”微信公众号成功绑卡,并发生1笔消费且消费金额满10元(含)以上,即视为该客户达标,可0.1元选择兑换下列任意一份权益礼:100元微信立减金(10元*10张);任选代金券1张与视听影音会员季卡一张;加油/充电(2选1)代金券(10元*10张);绿色出行地铁(公交)券包(1.99元*50张)。详情请以活动页面为准。