

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

守护“最美海岬赛道”保障赛事安全进行 舟山人保财险为2026年岱马提供25亿元风险保障

□通讯员 金子翔

3月29日，2026常石造船岱山海岬半程马拉松踏浪开跑。作为赛事连续7年的官方保险合作伙伴，人保财险舟山市分公司充分发挥保险主业优势，为赛事5000余名参赛选手、志愿者及工作人员提供全方位保险保障，总保额超25亿元，全力保障赛事安

全有序进行。

岱山海岬半程马拉松以独具特色的沿海赛道和浓郁的海洋文化氛围，吸引了国内外众多跑友参与。赛事参与人数多、保障范围广，对风险防控提出了较高要求。人保财险舟山市分公司高度重视此次保障任务，针对马拉松赛事特点，量身定制了团体意外险与公众责任险等一揽子风险保

障方案，确保保障范围覆盖赛事全流程、各环节。

赛事期间，人保财险舟山市分公司组建专项服务团队，一方面在赛事现场设立应急服务点，开通理赔绿色通道，配备专业理赔人员全程值守，确保一旦发生突发情况，能够第一时间响应、高效处置，为赛事安全举办筑牢风险防线；另一方面在终点设置

专属服务点，贴心补给、温暖守候，现场科普保险知识，详解“浙江家欢喜4.0”“人人安康”，把保障讲清楚，把服务送到身边。

未来，人保财险舟山市分公司将继续保持好服务属地的初心使命，积极发挥保险在风险减量与应急管理中的功能作用，助力打造安全、精彩、圆满的体育赛事，为舟山文体事业高质量发展贡献人保力量。

绿色金融赋能生态 1亿元授信助力区域水环境治理

□通讯员 沈贤君

近日，杭州银行舟山分行以绿色信贷为抓手，精准对接区域水环境治理需求，向某污水处理公司提供专项授信支持，助力当地污水处理设施升级改造，用金融“活水”滋养绿水青山。

据了解，该污水处理公司正在推进地方污水处理厂提标工程项目，聚焦现有污水处理设施升级提质增效核心需求，着力提升区域污水处

理效能，是我市改善水环境质量、落实污染减排目标的重点民生工程与生态工程。为确保处理水质提质增效，项目专门增设高速离子气浮池等关键处理设施，优化污水处理工艺与流程，助力区域污染物减排目标落地见效。

杭州银行舟山分行始终立足海洋生态保护与城市高质量发展实际，聚焦污水处理这一生态治理重点领域，对该污水处理公司给予重点信贷倾斜，累计提供授

信超1亿元，用于污水处理厂二期工程和地方污水处理厂提标工程两个项目建设。

该行此次以绿色信贷支持地方污水处理厂提标工程，通过专项授信精准滴灌，不仅有效破解了污水处理提标项目建设的资金瓶颈，保障了工程顺利推进，更实现了金融资源与生态治理需求的精准对接，推动生态效益、社会效益与经济效益协同发展，为区域生态治理与绿色发展注入金融动力。

未来，杭州银行舟山分行将持续深耕绿色金融领域，始终紧扣海洋生态保护与城市发展需求，进一步优化绿色信贷产品体系，提升绿色金融服务质效，加大对污水处理提质、海洋生态修复、绿色产业发展等领域绿色项目的支持力度，推动绿色金融与生态治理深度融合，为区域经济社会高质量发展注入持久绿色动能，助力绘就“水清岸绿、业兴民富”的生态宜居新画卷。



指尖生花 金融春暖

□通讯员 颜榕

近日，泰隆银行舟山定海城南支行策划“指尖生花，金融春暖”主题鲜花DIY活动，融入金融服务宣讲，以“唠家常”的方式，为活动参与者普及反诈知识、理财技巧和泰隆银行适老金融、手机银行“长辈模式”等特色服务，以专业高效的金融服务、贴心细致的人文关怀，做市民身边“更亲、更近、更温暖”的金融伙伴。

深耕市民消保宣教 筑牢金融安全防线

□通讯员 乐海明

近日，建设银行舟山分行坚持以“为民办实事”为初心，依托省级金融教育示范基地和消保领域“枫桥经验”实践案例点，围绕“清朗金融网络 守护安心消费”主题，靶向发力青年学子、新市民等重点群体，将金融消保知识精准送到群众身边，织密海岛金融安全网。

该行坚持品牌引领、源头培育，依托“基地+校园”联动机制，

持续擦亮“海大服务日”特色品牌。活动期间，组织“张富清金融服务队”走进浙江海洋大学，以“微课堂”形式开展沉浸式消保宣教。聚焦刷单返利、校园贷、网购退款等大学生群体高发诈骗类型，服务人员通过“以案说法+互动问答”的方式，层层拆解诈骗套路，帮助学生从入学之初就系好金融“安全带”，树立理性消费观念，筑牢校园金融安全防线。

针对快递员这类新就业群体金融知识相对薄弱、资金往来频繁

的特点，该行将消保触角延伸至新市民集中的行业一线。“张富清服务队”走进顺丰速递，为快递小哥们量身定制“金融安全课”。围绕快递代收资金安全、个人信息泄露风险、电信诈骗识别技巧等实用内容，队员们用通俗语言讲解账户管理要点，帮助提升风险防范意识，更快、更稳地融入城市生活。

为让消保宣教融入海岛日常，该行充分发挥省级金融教育示范基地辐射作用，将消保宣传触角向海岛纵深延伸。在偏远海岛便民服

务点摆放防范电信诈骗、理性投资等宣传折页，供往来群众随时取阅；在网点“劳动者港湾”，为新市民群体提供歇脚饮水服务的同时，主动递上一份消保提示，让金融安全理念融入日常生活场景。

下一步，建行舟山分行将把消保宣传与便民服务常态化、长效化，持续深耕海岛特色“枫桥经验”模式，不断拓宽宣教阵地、丰富服务场景、优化适老与普惠服务，以专业暖心的金融服务织密金融安全网，为营造清朗有序的金融环境贡献建行力量。

金融为民守初心 消保护航践初心

□通讯员 陈盛

近日，平安产险舟山中心支公司深入践行“金融为民”初心，聚焦基层群众、新业态劳动者、车主客户等重点群体，多场景、全覆盖开展金融知识普及宣教活动，以实际行动筑牢金融安全防线，切实守护群众“钱袋子”。

为打通金融消保服务“最后一公里”，公司组织工作人员走进普陀区展茅街道云树里基地，开展“守护钱袋子 金融伴我行”主题宣教。活动现场设置便民咨询台，向居民、商户及游客发放反保险欺诈、防范非法代理维权等宣

传资料，提供一对一咨询服务，耐心解答车险投保、事故报案、理赔流程等高频问题，引导群众通过官方渠道办理业务，远离非法中介陷阱，将专业、贴心的金融服务送到群众身边。

聚焦快递、外卖骑手等新就业形态劳动者，平安产险舟山中心支公司组建“金融护新”移动宣讲队，深入骑手站点、核心商圈开展专项宣教。活动在送上暖心饮品的同时，通过案例法的形式拆解骗局，讲解个人信息保护、正规理赔及维权渠道，手把手指导安装反诈APP。活动创新“骑手传安全”模式，鼓励骑手在配送途中传递安全

知识，为新业态群体筑起金融安全屏障。

平安产险舟山中心支公司将金融宣教延伸至新能源车主高频停留的充电场景。在车主等候充电时，工作人员围绕新能源车险保障、充电桩安全责任、个人信息保护等内容，发放宣传资料并现场答疑，引导大家通过正规渠道办理投保、理赔、续保等业务。此外，该公司还主动走进战略合作修理厂，面向维修人员及到店车主开展精准宣教，分发反诈防骗、征信保护、保险知识等宣传手册，面对面讲解、点对点答疑，帮助现场人员提升风险识别与防范

能力，强化合作渠道安全意识。

系列活动期间同步开展总经理接待日，直面市民诉求、倾听服务建议，畅通消费者沟通渠道，快速响应金融消费需求，高效化解服务纠纷，以开放坦诚的态度提升服务质效，用实际行动兑现消保承诺。

下一步，平安产险舟山中心支公司将以此次系列活动为契机，持续深化金融知识普及常态化机制，聚焦群众急难愁盼，不断创新宣教形式、下沉服务重心，以更有温度、更接地气、更具实效的消保行动，守护金融消费者合法权益，为营造健康有序的金融环境贡献平安力量。

“送贷上门”助力虾农扩产增收

□通讯员 滕代洁

“感谢农商银行雪中送炭，没有任何抵押、担保就让我用上了20万元贷款，我的创业信心更足了。”养殖户吴师傅对岱山农商银行“送贷上门”的好服务赞不绝口。近日，该行发放20万元纯信用贷款，帮助他抢抓农时、扩产增收。

当下，随着天气回暖，水产养殖基地也迎来了“水上春耕”时节。养殖户吴师傅的南美白对虾壳薄肥，深受市场欢迎。今

年，吴师傅想扩大生产，但150亩场地租金和购买虾苗的资金不足让他犯了难。听闻吴师傅的需求，岱山农商银行的客户经理主动上门对接，仅一天便顺利发放20万元贷款，解了吴师傅的燃眉之急。

近年来，岱山农商银行围绕服务“三农”的市场定位，不断创新求变，持续加大南美白对虾等水产养殖业的信贷投入，为助推水产养殖户扩大生产规模按下“加速键”，全力支持地方水产养殖业健康发展。

拦截异常开卡行为 守住金融安全关口

□通讯员 吴秀丽

4月1日，市民王先生在温州银行舟山定海支行办理借记卡时，因异常开卡行为触发反诈预警机制。该行通过专业研判与柔性劝导成功拦截潜在风险，切实守护群众资金安全。

当天，王先生来到温州银行舟山定海支行要求办理借记卡。当工作人员询问开卡用途时，他再三改口。工作人员随即按照反诈尽职调查流程，通过“云互联”及两卡核验系统进行查询，发现王先生于3月31日曾在另外两家银行申请开卡。面对工作人员的询问，王先生辩称当天“与工作

人员发生争执未办成”，而被进一步问及具体资金来源和用途时，王先生开始闪烁其词，只称“朋友会打钱进来”。

察觉到异样后，工作人员向其宣导防范电信诈骗知识，王先生却拒绝配合。面对市民强烈且

反常的开卡意愿，温州银行舟山定海支行坚持“风险为本、服务为民”的原则，由工作人员明确告知王先生，在提供开户服务的同时，必须落实风险管控要求：可以为其开立实体卡，但暂不开通非柜面业务和手机银行，待后续观察交易确无异常后再逐步开通额度。经过一番劝导，王先生最终同意了该处理方案。

目前，温州银行舟山定海支行已依法对该账户进行限制非柜面处理，并将其列入“三张清单”重点跟踪，每日监测交易动态，彻底切断涉诈资金转移链条。

账户安全是金融服务的基础。温州银行舟山定海支行将持续保持高压反诈态势，不断提升风险精准识别与拦截能力，一方面强化员工识诈防诈“硬技能”，另一方面深化公众金融安全教育，引导群众妥善保管个人账户，坚决守住老百姓的“钱袋子”。

中信银行惠誉评级上调

□通讯员 费杰

4月1日，惠誉评级发布报告，将中信银行长期外币发行人违约评级(IDR)从“BBB+”上调至“A-”，展望稳定。这是继2023年从“BBB”上调至“BBB+”后，中信银行惠誉评级的第二次提升，为股份制银行最高等级。

惠誉是全球公认的三大国际评级机构之一，其评级结果具备较强的市场公信力与国际影响力，深受全球投资机构认可。惠誉评级报告显示，本次评级上调主要基于中信银行良好的经营业绩、强劲的股东支撑和系统重要性水平。

近年来，中信银行坚守金融服务实体经济初心，持续深化战略转型，经营业绩持续提升。面对行业性经营压力，该行保持定力、顶压前行，呈现出均衡、稳健、可持续的高质量发展势头，在“十四五”期间交出了一份富有成色的优异答卷，彰显了在复杂环境下的业绩交付能力和价值贡献韧性。

另一方面，中信集团对该行的支持坚实有力，以协同赋能打造竞争优势。2025年可转债转股过程中，中信集团将其持有的可转债100%转股，显示出中信集团对中信银行发展的强烈支持意愿和强大股东实力。在中信集团“金融全牌照、实业广覆盖”的体系下，中信银行作为集团协同的主平台，把“独有”的生态优势，变成“独到”的竞争优势。此外，作为国内系统重要性银行，中信银行业务规模、市场影响力与风险抵御能力持续增强，监管认可度持续提升。

本次中信银行评级迈入“A-”区间，体现了国际评级机构对中信银行良好经营业绩、清晰经营逻辑和深厚经营潜力的认可，有助于中信银行进一步提升其在国际资本市场的信用形象和投资者认可度。中信银行表示，未来将继续积极做好金融“五篇大文章”，持续推进价值银行建设，积蓄“十五五”发展新动能，以更优异的经营成果回报投资者和资本市场。

理财速递

理财非存款 产品有风险 投资需谨慎

浙银理财琮简宝石101号理财产品

| | |
|-------------|----------------|
| 产品期限： | 1079天 |
| 募集时间： | 2026年4月1日—4月7日 |
| 成立日： | 2026年4月8日 |
| 认购起点： | 1元 |
| 业绩比较基准(年化)： | 2.10% |

销售渠道：浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉，可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话：0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。