

兵强马壮 骁赢未来



2025 舟山金融蓝皮书



宁波银行舟山分行 甬舟同潮 擘画海洋经济发展新图景

□通讯员 赵艺翔

东海潮涌,连接甬舟两地的不仅是跨海大桥与悠悠航道,更有一股金融“活水”奔流交融。作为从宁波本土成长起来的金融机构,宁波银行将服务触角延伸至“千岛之城”舟山,以同源共流的情怀与专业,深度参与到舟山现代海洋城市建设。

2025年,宁波银行舟山分行交出了承载着“甬舟一体”温度的年度答卷。这份成绩,不仅源于对“金融初心”的遵循,更蕴含着一份跨越海域、共建相邻的使命担当。宁波银行舟山分行正以其特有的“甬派”精细与务实,为舟山海洋经济高质量发展注入强劲而持久的金融动能。

【数读发展】

截至2025年末,存款规模达113.01亿元,较年初增长21.38亿元,增量在我市银行业中排名第4,稳居城商行首位。

贷款余额137.23亿元,较年初增长45.3亿元,增速在区域同业中位列第2,在城商行中拔得头筹。

普惠小微贷款余额达19.06亿元,较年初增长7.04亿元,增幅58.63%。累计为小微企业减费让利,减免贷款利息721.62万元、手续费111.33万元。

比年初增加
45.3亿元

2025年贷款余额



19.06亿元

增长58.63%

2025年普惠小微贷款余额

以深耕普惠为基石 滋养实体经济微细胞

大海的壮阔,源于无数水滴的汇聚;经济的韧性,离不开万千市场主体的活力。宁波银行舟山分行始终铭记服务小微、助力实体初心,将普惠金融视为沉甸甸的责任与使命。截至2025年底,分行普惠小微贷款余额已达19.06亿元,增幅高达58.63%。更为难得的是,该行切实让利于企,全年累计为小微企业减免贷款利息721.62万元、减免手续费111.33万元。这些数字,是金融“活水”润泽经济“毛细血管”的有力注脚,其背后是宁波银行舟山分行对区域产业发展脉络的深度洞察和对企业冷暖的真诚关切。

在舟山,一艘船从蓝图驶向深蓝的全过程,同样也是金融服务全链条、全周期陪伴成长的缩影。

宁波银行舟山分行通过深入产业链调研,精准把握船东、船厂在“造船前、造船中、营运时”各阶段的核心需求与痛点,打造了覆盖全周期的金融服务链。从造船前的便捷上门服务与灵活账户服务,到造船中综合利用项目贷款、融资租赁等多种工具助力企业“增额降本”,再到船舶投入运营后,通过财资管理系统、数字人力系统等,协助企业高效破解多船舶、多关联公司带来的复杂难题,宁波银行舟山分行是企业可靠的“同行者”。

“我们的目标是与企业共同成长。在航运业,这意味着要理解从一块钢板到一艘巨轮,再到海上运营的全过程,并在每一个环节提供专业而精准的金融支持。”该行相关负责人表示。

截至2025年末,该行对接服务的航运企业已超百家,成为产业稳定发展可信赖的金融伙伴。这种系统性支持,恰恰是普惠金融从“普”到“惠”、从“惠”到“优”的生动体现。

金融服务的温度,同样映照着渔港的灯火。“这笔钱来得太及时了,禁渔期一过,我们就能顺利出海。”一位船东朴实的感言,道出了金融支持的关键。每年禁渔期前后,修船、发放工资、储备物资……一连串开支集中涌来,往往是远洋企业和个体船东资金链紧绷的时节。针对这份“季节性焦虑”,宁波银行舟山分行量身定制并创新推出“远洋渔业全流程资金服务方案”。2025年7月至8月间,即为相关主体发放贷款20余笔,总额近8000万

元,以一场场“及时雨”有力保障了生产的连续与稳定。

在制造业车间里,另一种“成长的烦恼”同样呼唤灵活创新的金融方案。去年,我市一家紧固件制造企业因采购自动化生产线而面临资金压力,宁波银行舟山分行以“设备租赁”模式快速响应,1587万元的租赁贷款在一周内落地,“融资+融物”的创新方式为企业扫清了升级障碍。

无论是远洋渔业的周期性资金周转压力,还是生产线的升级发展融资需求,该行的服务始终精准聚焦企业的“急难愁盼”,在高效响应与灵活适配中,生动诠释着普惠金融应有的温度与精度。

以共融共生为情怀 绘就和美生活新图景

在业务疆域不断开拓的同时,宁波银行舟山分行始终坚信,一家优秀的金融机构,其价值根系应深植于共生共荣的城市的发展进程与社会肌理之中。

一直以来,该行积极担当起“城市共建者”的角色,将网络延伸、政银协同与社会责任,化为与这座城市深情相拥的温暖臂弯,汇聚成这座城市的坚实力量。

服务网络的延伸,清晰勾勒出宁波银行舟山分行与舟山群岛新区同频共进的成长轨迹。从市本级稳健起步,

到普陀、定海支行相继布局,再到2025年初岱山支行正式开业,该行的服务触点如同一颗颗棋子,精准落子于区域发展的关键节点,让金融服务的便利性跨越海域,惠及更多岛城居民与企业,实现了从“立足城区”到“全域覆盖”的服务升级。“网点布局不只是业务的拓展,更是我们对舟山全域发展承诺的兑现。我们要让金融服务的可获得性,像海风一样轻柔而坚定地触及每一个角落。”宁波银行舟山分行相关负责人说。

当服务从被动响应转向主动融

入,便能成为地方经济发展的“最佳助攻”。2025年,宁波银行舟山分行与我市招商职能部门签署战略合作协议,建立起常态化的对接机制。这意味着,该行将服务深度前置到招商引资前端,能够为引入的优质项目提供从账户设立、跨境结算到综合融资的“一揽子”启动支持,真正扮演了地方政府发展经济的“金融顾问”与“资源桥梁”。通过定期举办“金融赋能·智启未来”等主题沙龙活动,该行还搭建起银企深度对话的平台,让金融政策的春风与企业需求的种子更好地相遇、生长。

除了专业的金融服务,宁波银行舟山分行将守护市民金融安全视为己任,全年持续开展“进校园、入企业、进社区”的金融知识普及与消费者权益保护活动,用心筑牢社会金融安全的“防火墙”。同时,该行通过举办将中医义诊与理财知识讲堂相结合的特色活动,以及在行庆时节举办专业而温馨的投资沙龙,在一个个有温度、有收获的互动场景中,让市民不仅能够收获财富管理智慧,更感受到了来自一家金融机构的真诚关怀与陪伴。

创新引擎 驱动产业跃迁的“科技合伙人”

“现在银行还提供这类服务?真没想到。”客户的一句感叹,恰恰印证了宁波银行舟山分行打破传统边界、主动重塑角色的决心。在数字经济浪潮下,企业的需求早已超越单纯的融资,延展至管理提效、数字化转型等深层次领域。因此,该行坚定地实践“跳出银行做银行”的理念,不再满足于仅是资金的提供者,而是立志成为企业探索新质生产力的“发现者”与“共创者”。一系列数字化工具的落地与应用,构建起了一个覆盖企业全生命周期、全链条需求的智慧服务生态,让金融“活水”精准滴灌至经营管理的每一个环节。

数字化平台的构建,是宁波银行舟山分行赋能实体经济的先手棋。2025

年,通过深度参与我市某大型国有交易市场的数字化转型,该行成功助其上线智慧食堂与资产管理系统,并与企业原有办公应用无缝对接,显著提升了内部运营与资产管理效能。这一案例清晰地表明,该行的金融服务已精准渗透至企业日常运营管理的“毛细血管”之中。与此同时,该行依托自主平台“波波知了”为某高端酒店量身打造的“智慧水电气”综合能源管理方案,则展现了其在助力绿色运营、降本增效方面的科技实力,使金融服务与产业升级的具体场景紧密结合。

这些案例共同勾勒出分行服务企业数字化转型的立体图景。在此图景中,“数字人力3.0”系统扮演着更为深入与中枢的角色。它并非孤立存在,而

是与前述各类数字化解决方案深度融合,共同构成一个覆盖“人、财、物”的智慧管理生态,并从组织管理的核心层面为企业注入变革动能。

该系统集成了高管驾驶舱、HR智慧中枢等模块,为企业提供从组织人事、薪酬算发到费控报销的一体化解决方案。其价值在服务我市一家本地的头部电商企业时得到充分彰显。面对该企业员工体量大、多平台考勤数据难以整合、复杂岗位薪资计算烦琐等长期痛点,分行技术团队创新采用考勤数据直连技术,实现了员工在不同场景下的无感切换,并为企业多样化的业务组别配置了定制化的薪资计算方案,最终实现了自动化算薪与电子工资条精准发放。

同样,针对本地某大型石化工程公司在用工与薪资管理上的特殊需求,该行依托“数字人力3.0”平台,为其2000余名员工提供了高效的薪资代发与全流程数字化管理方案,以“金融+科技”的融合之力,助推传统产业的人力资源管理迈向现代化。

这一数字化能力,正通过精准“滴灌”渗透至我市的特色产业集群。宁波银行舟山分行通过大数据分析,精准筛选出300家制造业企业,主动走进生产、螺杆、船舶修造等企业的车间厂房,围绕“降本增效”举办沙龙与专场会议,将数字化的种子播撒至企业最需要的地方,以“科技合伙人”与企业一同擘画智能化转型的未来图景。

【展望未来】

向海图强,取浪笃行。立足“十五五”规划的开局之年,宁波银行舟山分行将紧密围绕总行战略指引,将自身发展深深融入舟山向海图强、发展海洋经济的宏伟蓝图,以孜孜不倦的耕耘者姿态,全力保障舟山在现代海洋城市建设的航道上乘风破浪、勇立潮头。