

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

技术价值变融资底气 450万元贷款破解“轻资产”难题 稠州银行舟山分行助力风电小微企业“乘风而上”

□通讯员 韩芳芳

近日,浙江舟山某建设有限公司迎来发展新契机——在订单增长、产能升级的关键阶段,浙江稠州商业银行舟山分行以450万元信用贷款精准填补企业流动资金缺口,为技术改造注入金融动能。

作为浙江省“专精特新”中小企业,该公司始终聚焦海上风电机组核心部件制造与钢结构工程主业,凭借深厚的技术积淀与稳固的产业链地位在竞争中脱颖而出。为抢抓发展机遇,公司启动超

亿元技术改造计划,以产能升级匹配市场需求,在深耕主业的道路上稳步迈进。

然而,订单的增长带来了资金压力,公司需在短期内采购大量钢材、防腐涂料等原材料,面临450万元流动资金缺口。在深入调研企业需求后,稠州银行舟山分行认识到,传统的抵押贷款模式难以完全匹配该公司“轻资产、重技术、高成长”的“专精特新”企业特点。为此,该行精准施策,为企业量身定制全流程金融解决方案。

该行客户经理团队深入企业

生产车间与项目现场,全面梳理生产经营、技术优势、订单结构及产业链地位,精准锁定其“核心技术突出、供应链嵌入深厚、成长预期明确”的核心价值,明确企业定位。在此基础上,该行运用制造业专项审批授权与普惠金融优惠政策,以企业良好信用记录、稳定订单现金流及“专精特新”资质为核心授信依据,创新推出“普惠信用贷+专精特新赋能”组合方案。在初始300万元信用额度基础上,该行还依据“专精特新”专项政策将授信额度提升50%,最终批复

450万元流动资金贷款,专项用于原材料采购等经营性需求。同时,开辟绿色通道,简化流程、压缩时效。450万元信用贷款的及时注入,保障企业供应链稳定,让其能够安心推进技术改造。

深耕地方,服务实体,是稠州银行舟山分行始终坚守的初心使命。未来,该行将持续聚焦“专精特新”企业,深化普惠金融与科技金融融合创新,不断提升金融供给的精准性与有效性,为舟山海洋经济高质量发展、产业转型升级注入持久金融动能。

岁末护老进行时

□通讯员 陆秋冕

太保产险嵊泗支公司近日在嵊泗县岛沁公园开展了以“守护老年权益,远离金融诈骗”为主题的专项宣教活动,为海岛老年市民送上了一堂接地气、实用性强的“金融知识防护课”。

岁末年初是金融诈骗高发期,老年人因信息获取相对滞后,更易成为诈骗分子的目标。为切实提升老年群体金融素养,筑牢金融诈骗“防护网”,太保产

险嵊泗支公司积极响应金融教育普及号召,主动践行企业社会责任,将专业的金融知识转化为老年群体听得懂、用得上的实用内容,进一步提升了他们的风险防范意识和自我保护能力,获得了现场老年市民的一致好评。

下一步,太保产险嵊泗支公司将持续践行社会责任,创新宣传形式,拓宽宣传渠道,让金融知识普及覆盖更多海岛群众,为构建安全、和谐的金融环境贡献力量。

节日温情满社区 “粥”到服务暖人心

□通讯员 顾盼露

近日,宁波银行舟山普陀支行组织工作人员走进海景颐园天香园社区,为居民送上腊八粥,提供金融服务咨询与反诈宣传,将温暖与关怀实实在在地送到大家心坎上。

活动当天,该行工作人员将一碗碗热气腾腾的腊八粥送到居民手中,并送上节日祝福。“这腊八粥味道真好,甜在嘴里,暖在心里!”居民李大爷接过粥,脸上洋溢着幸福的笑容。现场的居民围坐在一起,一边品尝腊八粥一边交谈,欢声笑语回荡在社区活动中心。

活动现场,宁波银行舟山普陀支行的工作人员还设置了

金融服务咨询台,为居民提供专业的金融咨询服务。针对大家关心的储蓄、理财、贷款等问题,工作人员进行了详细解答;对于有理财需求的居民,则根据他们的风险承受能力和财务状况,提供个性化的理财建议。

为了增强居民的反诈意识,宁波银行舟山普陀支行还开展反诈宣传活动,通过发放宣传资料、现场讲解等方式,向居民介绍常见的诈骗手段并传授了防范诈骗的方法和技巧。

一碗腊八粥、一次金融咨询、一场反诈宣传,这个腊八节,宁波银行舟山普陀支行以实际行动传递温暖与关怀,诠释金融机构的责任与担当。

贴心服务助力安心销卡 建行适老服务获“点赞”

□通讯员 马蕾 夏天虹

建行舟山分行营业部营业室近日收到了一份特殊的“礼物”——一封来自市民的感谢信。信中流淌着真挚的感激之情,折射出该行“以客户为中心”的服务理念。

当天,金大爷来到建行舟山分行营业部营业室网点,要求办理银行卡销卡业务。柜员在办理过程中发现,他的银行卡绑定了多项第三方签约服务,必须逐一

解约后才可销卡。面对智能手机屏幕上密密麻麻的图标和复杂的操作界面,金大爷面露难色。

正在大堂值班的工作人员注意到金大爷的困境,立即上前询问并安慰:“大爷您别着急,我们一步一步来。”了解情况后,他与另一位工作人员分工协作,一边安抚金大爷情绪,一边开始协助解约操作。他们搬来椅子让大爷坐下,俯身解释每个步骤,并拿出便签,用大字写下关键操作要点。

每进行一步,他们都耐心询问金大爷是否理解,确保他知情同意。签约关系涉及多个平台,解约过程繁琐复杂,两位工作人员不急不躁,一遍遍讲解、一次次指导,前后花费两个多小时,终于帮助金大爷完成了所有解约流程。

办理完销卡业务已是下午两点多,金大爷紧紧握住两位大堂经理的手,连声道谢,并在第二天上午再次来到银行,郑重地递上一封亲笔书写的表扬信,详细记

述了当天受到帮助的经过,称赞两位大堂经理“服务热情、耐心细致、业务熟练”,并多次表达对建行优质服务的肯定。

一直以来,建行舟山分行致力于打造“适老化”金融服务,通过设置爱心窗口、配备老花镜、放大镜等便民设施与物品,优化服务流程,提升对老年市民群体的服务意识和能力。未来,该行将秉持初心,不断提升服务品质,用更高效、更贴心、更专业的服务为群众的资产保驾护航。



暖粥传情 金融同行

□通讯员 唐思思

近日,杭州银行舟山岱山支行将“最美厅堂”的温暖服务向外延伸,走进竹屿社区开展“浓情腊八,粥到服务”主题外拓服务活动。

活动现场,工作人员免费派发腊八粥,赠送手写春联,同时聚焦岁末诈骗高发特点,开展防范电信诈骗、识别非法集资及新版人民币防伪知识科普,助力居民守好“钱袋子”,平安迎新年。

腊八献温情 粥暖心更暖

□通讯员 胡帆

为弘扬中华优秀传统文化,践行“金融为民”的服务初心,近日,民泰银行舟山分行下辖各支行纷纷开展“送腊八粥,暖冬情”系列活动,为市民送去温暖与关怀。

活动当天,民泰银行舟山分行各营业厅内,工作人员早早开始熬制腊八粥。当市民陆续走进营业大厅,迎接他们的不仅是工作人员热情的微笑和亲切的问候,还有一碗碗热气腾腾的腊八粥。“祝您腊八节快乐。”工作人员双手递上腊八粥,真诚的话语让市民倍感温馨。

民泰银行舟山普陀支行的党员及志愿者不仅在营业大厅内为市民送粥,还走出银行,为环卫工人送去热粥,感谢他们在维护城市整洁与美丽中所做出的贡献。“没想到今天能喝到

这么香的粥,真是暖到心里了。”一位环卫工人笑着说。

民泰银行普陀山支行则将温情服务延伸到了社区菜场,为摊主送去热腾腾的腊八粥。在这家与银行一墙之隔的菜场中,几乎所有摊主都是民泰银行的老客户。针对商户经营特点,民泰银行普陀山支行推出了零钱兑换、弹性营业时间、小额快速贷款等定制服务,深受大家欢迎。

此次腊八节系列活动,为市民送去了节日的温暖与祝福,进一步拉近了民泰银行与市民之间的距离,增强了大家对银行的认同感和归属感。“粥暖,心更暖。”市民李大爷的话语道出了大家对民泰银行温情服务的认可。

未来,民泰银行舟山分行将继续秉承“民泰相伴,温润如初”的服务理念,不断创新服务方式,提升服务质量,为市民提供更加优质、高效、贴心的金融服务。

慧眼识诈 两小时耐心护住老人“钱袋子”

□通讯员 李夏敏 於瑜

近日,浦发银行舟山定海支行成功拦截一起针对老年人的电信诈骗,挽回市民资金损失10万元。

当天,一名老人在该行柜面要求办理3笔转账业务,累计金额达人民币10万元。他声称款项系汇给其外甥及亲戚,用于家庭事

务。为保护老人资金安全,柜员对该业务加强审核,发现存在多重异常风险点:老人无法说明与收款人的具体亲属关系及转账事由;柜员发现收款人微信备注为“张小姐”,与所称的“外甥”等身份信息不符。在后续语音通话中,对方含糊其词,无法明确回应转账用途及身份核实问题。

柜员立即将可疑情况向主管汇报,运营主管、网点负责人迅速介入,安抚老人并警示风险。在劝说无效的情况下,网点立即启动警银联动机制,联系警方到场共同劝阻。民警与网点工作人员协同开展长达两小时的劝阻和案情分析,老人最终醒悟,放弃汇款。

1月22日,浦发银行舟山定

海支行柜员李夏敏、於瑜收到市反电信网络诈骗中心的表扬令。这是该行自2024年以来获得的第四份表扬令。据悉,该行在2024年、2025年全年均无涉案账户,工作人员尽心履职,落实反诈“资金链”精准治理工作,积极响应警银联动,为打击治理电信网络诈骗犯罪工作做出贡献。

两款新产品上市 中国人寿分红险矩阵再添“鑫”动力

□通讯员 郭授

在人口老龄化与家庭财富管理需求升级的双重背景下,分红型年金保险正成为居民养老规划的重要工具。作为该领域的开拓者与引领者,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)凭借25年分红险经营积淀,于近期创新推出国寿鑫鸿福养老年金保险(分红型)、国寿鑫鸿利年金保险(分红型)两款分红型年金保险。

国寿鑫鸿福养老年金保险(分红型)产品旨在全“鑫”全意守护“鸿福”满堂。该产品凡出生28日以上、75周岁以下,身体健康者

均可作为被保险人。根据合同约定,在养老金开始领取日可按约定提供特别生存金,同时自养老金开始领取日起,至合同保险期间届满前,每年可按合同基本保险金额领取养老年金,有助于保障老年生活品质。该产品还可领取满期保险金,按领取当时合同基本保险金额确定的所交保险费(不计利息)给付满期保险金,为被保险人的养老生活锦上添花。该产品为分红型保险产品,除了为客户提供保证利益外,客户还有机会分享公司经营分红型保险所产生的盈余,但保单的红利分配是不确定的。

另一款全新上市的保险产品,是国寿鑫鸿利年金保险(分红型)。该产品凡出生28日以上、75周岁以下,身体健康者均可作为被保险人。在产品设计上,其与国寿鑫鸿福养老年金保险(分红型)有一定相似之处,提供特别生存金、养老年金、满期保险金、身故保险金等保障,同时可按约定享有红利分配的权利,但保单的红利分配是不确定的。

多年来,中国人寿始终致力于打造让消费者满意的中国特色世界一流寿险公司,用心用情守护人民美好生活。数据显示,2025年前三季度,该公司实现归属于母

公司股东的净利润超1678亿元,在上年同期高基数上增长60.5%。归属于母公司股东的股东权益达6258.28亿元,较上年度末增长22.8%。在保险公司风险综合评级中,连续30个季度保持A类评级。

未来,中国人寿将不忘初心、砥砺前行,以高质量的保险产品供给助力夯实人民美好生活的“经济基础”,切实提升人民群众的获得感、幸福感和安全感。

中国人寿
CHINA LIFE
相知多年 值得托付

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

| 交通银行舟山分行 | | |
|---------------|-------|----------|
| 三年定期储蓄存款(新资金) | | |
| 期限 | 年化利率 | 购买起点 |
| 3年 | 1.75% | 20万元 |
| 定期存款(5万元起) | | |
| 期限 | 年化利率 | 10万元到期利息 |
| 1年 | 1.30% | 1300元 |
| 2年 | 1.40% | 2800元 |
| 3年 | 1.60% | 4800元 |
| 大额存单(20万元起) | | |
| 期限 | 年化利率 | 20万元到期利息 |
| 半年 | 1.30% | 1300元 |
| 1年 | 1.40% | 2800元 |
| 3年 | 1.65% | 4800元 |

以上均为存款产品,详情可咨询交通银行舟山分行各营业网点! 交通银行浙江自贸区支行联系电话0580-3811111,交通银行舟山分行营业部联系电话0580-2260733。