

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

## 150万元绿色信贷助力光伏项目落地 民泰银行舟山分行推动区域能源结构优化升级

□通讯员 王露军

在“双碳”目标的强劲驱动下,绿色能源已成为引领产业转型升级的核心引擎。民泰银行舟山分行始终秉持金融服务实体经济的初心与使命,将绿色信贷作为战略发展的重点领域,精准施策,全力满足新能源企业的融资需求,共绘绿色发展蓝图。近日,该行成功为舟山市某光伏光电有限公司注入了150万元的绿色信贷资金,为太阳能光伏发电项目的顺利落地与高效运营提供了坚实的金融支撑。

该光伏光电有限公司是我市太阳能光伏发电领域的佼佼者,其业务不仅紧密契合清洁能源产业的发展潮流,更在经济效益与生态效益的双重维度上展现出卓越价值。面对企业在设备升级、项目扩建过程中遭遇的资金瓶颈,该行迅速响应,组建了专项营销小组,秉持“主动服务、精准对接”的服务理念,多次深入企业一线,进行实地走访与调研。该行客户经理深入生产车间,细致考察光伏电站的运营状况,就项目规划、技术标准及预期收益等关键环节与企业进行了深

入交流,全面掌握了企业的经营状况与融资需求,为定制化信贷方案的制定奠定了坚实基础。

针对光伏项目前期投入大、回报周期长的特点,该行在确保风险可控的前提下,积极优化审批流程,开辟绿色通道,创新性地将企业光伏设备及未来电费收益权纳入授信评估体系,高效完成贷款审批与投放。这笔150万元的信贷资金,精准覆盖了企业组件采购、智能运维系统升级等核心环节。据预测,项目年发电量可达18万度,相当于每年减少标准煤消耗约55吨,

减排二氧化碳近150吨,真正实现了生态效益与经济效益的和谐共生。

此次合作,不仅是民泰银行舟山分行绿色信贷业务的一次生动实践,更是银企携手共进、推进绿色发展的有力见证。展望未来,该行将继续深耕光伏、储能等新能源领域,深化“上门服务+定制方案”的服务模式,不断丰富绿色金融产品体系,让更多金融“活水”流向绿色产业,为区域能源结构的优化升级与生态环境的持续改善注入强劲动力。

□通讯员 周轩如

近日,面对海岛客户急迫的融资需求,温州银行舟山分行业务拓展部客户经理团队主动利用周末时间,跨海奔赴嵊泗列岛,将柜台“搬”到客户身边,以高效、贴心的金融服务化解了客户的燃眉之急。

嵊泗县地处舟山群岛最北端,交通主要依赖水路。得知客户急需资金周转却受限于地理位置无法及时办理业务时,温州银行舟山分行业务拓展部第一时间启动快速响应机制,跨海跋涉,只为及时将金融服务送达。

据悉,该客户因经营周转面临临时性资金紧张,需求迫在眉睫。在坚持“特事特办、急事急办”的原则下,客户经理携带便携设备与材料上门服务,现场开

展资料收集、尽职调查、流程推进等工作,全力压缩业务办理时限,确保信贷资金以最快速度到达客户手中,实现了金融“活水”的精准滴灌。

“服务区域经济发展、助力小微企业成长是我们一贯的宗旨。”温州银行舟山分行业务拓展部相关负责人表示,此次嵊泗之行是该行日常服务工作的一个缩影。针对偏远海岛客户的金融需求,该行将继续优化服务流程,积极探索更便捷、高效的服务模式,打通金融服务的“最后一公里”,切实履行社会责任。

下一步,温州银行舟山分行将继续坚持下沉服务重心,延伸服务触角,持续优化营商环境,以“有温度、有速度”的金融服务,助力舟山群岛新区经济社会高质量发展。

## 金融“活水”助力商户备足年货

□通讯员 王完康 林苗艳

“岱山农商银行真是老百姓身边的银行呀,实实在在帮了我们大忙!”近日,岱山农商银行经营百货超市的王老板发放了一笔贷款,帮助他顺利完成新年备货。

春节临近,街头巷尾灯笼高挂,采购的市民络绎不绝。零售商户正在紧锣密鼓地储备“年货”,周

转资金是否充足成为大家最关注的事情。

王老板为了避开订货高峰期,计划在春节前1个月左右提前进货,备战年关。但因投资其他生意刚抽调了大部分流动资金,自己商铺的应收账款也暂时没收回,出现的资金缺口让他着实犯了难。岱山农商银行客户经理在沿街商户走访过程中了解到王老板的资金需求

后,立即开展上门服务,仅1天时间就帮助该商户获批5万元贷款,解了他的燃眉之急。

王老板的经历并非个例。为精准对接年货市场的金融需求,近年来,岱山农商银行主动深入市场,结合开门红活动,围绕辖区个体工商户不同行业集群特征、不同个体情况、不同金融需求,实行清单式对接,并制定专属融资服务方案,

精准运用各项政策工具,畅通个体工商户融资渠道,持续加大金融支持力度,切实满足商户备货期间的差异化资金需求。

后续,岱山农商银行将始终以“百姓银行”的初心扎根乡土,及时解决客户经营周转中的难题,全力为客户迈入“备年货”旺季保驾护航。



### 年味里的“金融安全课”

□通讯员 费杰

新春将至,中信银行舟山分行近日以“新春+防非反诈”为主题,在网点内开展系列趣味宣传活动。

“套个‘蔬’适圈”防非反诈套圈游戏、“防非反诈视力表”打卡区、新春拓印互动搭配金融知识讲解……该行将趣味游戏、传统年俗与防非反诈知识巧妙结合,让市民在欢乐互动中练就防非反诈“火眼金睛”。

## 中医义诊搭配金融宣教 “厅堂固定日”焕新升级

□通讯员 张煜晗

近日,杭州银行舟山新城支行联合舟山市中医院开展“中医义诊+金融宣教”双主题公益活动,整合三甲中医专家资源与专业金融服务,实现健康有“医”靠、财富有“保”障。

本次活动是杭州银行舟山新城支行推动“厅堂固定日”长效化

的重要开端。市中医院资深专家团队进驻中医义诊区,提供免费“望闻问切”、体质辨识、慢性病调理建议,并开展针灸体验、养生茶饮调配等特色服务,以传统智慧为大众健康精准护航。

该行同步开展了多元化的厅堂主题营销与客户深度关怀,并结合客户的资产状况与风险偏好,分享个性化财富规划建议。不少客户

在体验中医诊疗的同时,也对支行的专业服务表示认可,部分客户当场表达了业务升级意向。活动现场准备的新春福袋、定制养生礼品等,在温馨互动中进一步增强了客户黏性,实现了公益初心与服务效益的双重提升。在金融宣教专区,银行工作人员围绕当前高频金融风险与实用知识,开展了系统、深入的讲解。

本次“健康+金融”创新服务模式,成功打破了传统服务场景界限,将医疗关怀与金融便民深度融合。未来,杭州银行舟山新城支行将继续深化此类跨界合作,依托厅堂固定日机制,持续优化服务内容、扩大服务覆盖面,努力打造有温度、有深度、有广度的社区综合服务平台,为居民健康生活与财富安全保驾护航。

## 金融“活水”润海岛 特色服务暖民心

□通讯员 黄莉

中国邮政储蓄银行嵊泗县支行营业部深耕海岛金融服务多年,持续做精做细“海岛”主题特色支行,聚焦海岛老人、外来务工者、军人等群体的民生需求,用贴心服务传递金融温度。

中大朗颐嵊泗养老服务中心内,一位阿叔因行动不便且无子女在身边照料,面对市民卡非柜面限制问题束手无策。得知阿叔的困境后,邮储银行嵊泗县支行决定将“移动柜台”直接搬到养老服务中心,上门为老人解决难题。

该行主管与一名柜员主动扛

起服务责任,提前与养老服务中心沟通对接,备好移动终端、打印机等设备,专程前往现场为阿叔提供专属上门服务。二人耐心搀扶行动不便的阿叔,仔细核对身份信息,细致讲解非柜面限制解除的流程与注意事项,手把手协助完成身份核验、资料填写等全流程手续。

工作人员还借机延伸便民服务,为阿叔讲解养老金领取便捷方式、普及防电信诈骗知识,帮其查询银行卡余额,同时完成社保卡相关功能激活,全方位解决老人金融使用难题。

邮储银行嵊泗县支行始终以“金融便民无死角”为目标,跨越海

岛开展特色办卡服务,精准对接不同群体需求。针对洋山港同舟客运员工的工资结算需求,工作人员主动跨海上门,分别前往大洋山、沈家湾、嵊山、枸杞等海岛站点现场搭建临时服务点,为员工集中办理代发工资卡,同步讲解工资到账查询、用卡安全等实用知识,高效解决员工异地办卡、业务办理不便的问题,助力企业薪资发放高效落地。

聚焦嵊山片区军人群体的金融需求,邮储银行嵊泗县支行组建专项服务小组乘船前往嵊山岛,为现役及退役军人办理专属银行卡,结合军人职业特点推荐适配金融产品,细致讲解拥军优抚相关

金融优惠政策,用专业贴心的服务致敬军人、传递敬意。此外,在日常服务中,该行也格外关注外来民工群体,主动简化银行卡办理流程、讲解用卡安全知识,切实解决民工们海岛务工期间资金存取、薪资结算等核心需求。

这些暖心服务举措,是邮储银行嵊泗县支行深耕海岛金融的生动缩影。邮储银行嵊泗县支行坚信,优质金融服务需兼顾发展与民生,未来将持续聚焦海岛各类特殊群体需求,以更精准、更暖心、更全面的便民举措,让金融阳光照亮嵊泗海岛的每一个角落,书写海岛普惠金融的温暖。

## 跨海奔袭解难题 金融服务“不打烊”

□通讯员 周轩如

近日,面对海岛客户急迫的融资需求,温州银行舟山分行业务拓展部客户经理团队主动利用周末时间,跨海奔赴嵊泗列岛,将柜台“搬”到客户身边,以高效、贴心的金融服务化解了客户的燃眉之急。

嵊泗县地处舟山群岛最北端,交通主要依赖水路。得知客户急需资金周转却受限于地理位置无法及时办理业务时,温州银行舟山分行业务拓展部第一时间启动快速响应机制,跨海跋涉,只为及时将金融服务送达。

据悉,该客户因经营周转面临临时性资金紧张,需求迫在眉睫。在坚持“特事特办、急事急办”的原则下,客户经理携带便携设备与材料上门服务,现场开

展资料收集、尽职调查、流程推进等工作,全力压缩业务办理时限,确保信贷资金以最快速度到达客户手中,实现了金融“活水”的精准滴灌。

“服务区域经济发展、助力小微企业成长是我们一贯的宗旨。”温州银行舟山分行业务拓展部相关负责人表示,此次嵊泗之行是该行日常服务工作的一个缩影。针对偏远海岛客户的金融需求,该行将继续优化服务流程,积极探索更便捷、高效的服务模式,打通金融服务的“最后一公里”,切实履行社会责任。

下一步,温州银行舟山分行将继续坚持下沉服务重心,延伸服务触角,持续优化营商环境,以“有温度、有速度”的金融服务,助力舟山群岛新区经济社会高质量发展。

## 金融知识进万家 平安喜乐迎新春

□通讯员 姜涵以

岁末年初是非法集资高发易发时段,为切实维护市民的财产安全,守护金融消费者的“钱袋子”,绍兴银行舟山分行全面开展岁末年初防范非法金融活动宣传工作。

该行组织金融宣传小队走进社区、商圈、企业等基层一线,通过发放宣传资料、现场讲解等方式,深入浅出地向群众普及金融安全知识。着力加大对老年人、青年学生、待业人员、退休人员等群

体的宣传力度,根据不同受众的认知特点和接受习惯,差异化开展宣传。

在发放宣传资料的同时,该行工作人员结合实际案例讲解非法集资、洗钱、电信诈骗等金融犯罪的危害及防范技巧,提醒群众树立正确投资观念,做到“不听、不信、不贪”。

绍兴银行舟山分行将持续紧盯岁末年初关键节点,深入推进防非宣教工作,切实履行金融机构社会责任,全力守护群众财产安全,筑牢金融安全防线。

## 匠心手作传递“财”智力量

□通讯员 王超轶

近日,泰隆银行普陀支行以“时光造物·财智共生”为主题,于普陀区百亩森林花园咖啡馆举办手作私享会,打造了一场融合文化体验与财富交流的专属活动。

本次私享会精准契合女性客户财富需求,结合春节传统,设计了丰富多元的环节。在活动伊始的“财智共生·洞见未来”环节,该行将持续聚焦客户多元化需求,推出更多个性化、有温度的金融服务与客户活动,以专业实力为客户财富增值保驾护航。

后进入“匠心手作·时光造物”环节,在专业老师的带领下,大家动手做起万字结,体验传统手工艺,赋予新年美好期许。活动尾声,嘉宾们自由畅谈,让财富话题的探讨在轻松氛围中持续延伸。

此次活动是泰隆银行普陀支行深耕女性客群服务的创新尝试,将传统文化手作与专业财富管理相结合,以独特体验进一步拉近与客户的距离。未来,该行将持续聚焦客户多元化需求,推出更多个性化、有温度的金融服务与客户活动,以专业实力为客户财富增值保驾护航。

### 理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)

产品名称:	益民理财·“融合”理财计划194号冬日特别版
理财期限:	385天
认购期:	2026年1月21日—1月28日
业绩比较基准:	2.5%—2.8%
购买起点:	10000元

浙银理财琼简宝石36号理财产品A份额

产品期限:	91天
募集时间:	2026年1月21日—1月27日
成立日:	2026年1月28日
认购起点:	1元起
业绩比较基准(年化):	1.80%

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行  
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。