

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

10亿元保障启动大宗商品绿色金融新引擎 全国首单船舶修造业ESG保险落地舟山

□通讯员 王露

为加速大宗商品资源配置枢纽建设绿色转型,在市委市政府的政策支持和舟山金融监管分局的关心指导下,2025年12月31日,中国人民财产保险股份有限公司舟山市分公司(下文简称舟山人保财险)与万邦船舶重工(舟山)有限公司(下文简称万邦船舶重工)成功签署全国船舶修造行业首单“企业可持续发展保险”(ESG保险),提供多维度风险保障超10亿元。

船舶修造业作为资金、技术和能源密集型行业,其绿色转型关乎海洋环境保护与可持续发展大局。舟山人保财险主动响应政策导向,精准对接行业转型需求,创新设计出覆盖环境治理、社会责任及企业合规运营等多维风险的综合保险方案。从环境(E)、社会(S)、公司治理

(G)三个维度,覆盖企业环境污染处置、社会责任、员工权益保障和企业资产经营等风险,为企业构筑更全面的风险管理体系,成功将国际通行的ESG评价体系通过本土化保险

产品与传统优势产业深度融合。作为国内领先的船舶修造企业,万邦船舶重工始终将绿色制造和可持续发展置于战略核心,此次主动投保国内行业首单ESG保险,是

其践行高质量发展的又一实质性行动。万邦船舶重工总经理陈勇表示:“这笔保费,投资的是我们对‘绿水青山’的责任,也是对未来竞争力的信心。它有效化解了我们的潜在风险,让我们能更坚定地走绿色修船之路,并向全球客户与合作伙伴清晰传递我们的ESG理念。”

全国船舶修造行业首单ESG保险的落地,不仅是金融工具在传统重工业风险管理中的创新应用,更是对船舶修造行业绿色转型的一次有力赋能。舟山人保财险将以此次合作为起点,持续深化ESG保险产品创新,继续深入保障港口、仓储、港口等大宗商品“硬基建”的同时,着力发展与国际规则接轨的风险管理服务“软实力”,以软硬协同的新格局,全面支持舟山大宗商品资源配置枢纽建设。



金融赋能海洋经济 深耕产业基金共创价值

□通讯员 杨帆 陶晶晶

近年来,宁波银行舟山岱山支行以传统业务为“船桨”,做精准把握机遇的“乘风者”,以创新服务为“罗盘”,当激活产业活力的“造风者”,为产业基金深水区引来金融“活水”,构筑发展航道,摸索出一条独具特色的产业基金推广航路。

产业基金分布区域不同、发展阶段各异,核心诉求与潜在痛点各具特性。宁波银行舟山岱山支行始终坚持“精准对接需求,靶向提

供服务”,在走访调研中挖掘痛点、破解难题。针对岱山县产业基金走访中,面对某园区企业统一管理中的现实挑战,该行以经营性资产管理平台为切入点,为基金搭建起高效管理平台,实现园区内人才公寓、商铺及企业租金收缴、日常交易收付的一体化管控,助力产业聚集效应加速形成。

精准服务不止于平台搭建,更在于全链条金融支持。岱山县一家水产加工企业获得产业基金投资后,急需扩建厂房扩大产能,宁波

银行舟山岱山支行迅速响应,量身定制“项目贷款+融资租赁”综合解决方案,高效满足企业扩产资金需求。在产业基金营销服务中,该行始终坚守价值共创理念:不做单纯促成交易的推销员,而要成为深度绑定的合伙人。面对基金投资决策,该行敢于建言献策,倡导“宁可多花一倍时间精选‘良种’,绝不追求速度引进‘稗草’”;积极鼓励基金打破地域限制,以“跨区域出资”魄力引入外部资源,为产业生态注入更多活力。

回望产业基金营销深耕之路,宁波银行舟山岱山支行已探索出清晰的核心路径:产业基金营销绝非简单的产品推销,而是基于深度洞察的战略协同、精准匹配的资源对接与生态共建的价值共创。未来,该行将持续深耕“规划师”“红娘”“合伙人”三重角色,以专业架构设计为切入点,以精准资源匹配破解发展瓶颈,以持续增值服务锁定长期价值,为岱山产业基金发展注入更强劲的金融动力,助力海洋经济在高质量发展航道上行稳致远。



街头飘起汤圆香 冬日送暖护民生

□通讯员 李早枣

近日,农业银行舟山嵊泗县支行走进周边社区商圈开展冬日慰问活动,为环卫工人、外卖员、快递员等户外工作者送上热腾腾的汤圆与贴心的金融知识,以实际行动践行“我为群众办实事”的承诺。

“邮储绿”润泽海岛 “民宿贷”铺就共富路

□通讯员 黄莉

“我们的民宿全部装修好了,真的很感谢你们的贷款支持。”近日,一市民高兴地来到邮储银行嵊泗县支行,向营业部负责人连声表示感谢。

原来,这位市民在嵊泗县基湖沙滩旁承租了一幢别墅,但在装修时遇到了资金上的困难。从邮储银行嵊泗县支行营业部的“海岛”特色支行宣传讲座上,他听说了“民宿贷”,抱着试试看的心态,联系了宣传单上的客户经理。该行营业部客户经理了解他的需求后,立即为其量身定制贷

款产品,并通过特色支行绿色通道迅速完成贷款审批、发放,解了他的燃眉之急。

近年来,邮储银行嵊泗县支行立足海岛,以“共富岛”建设为抓手,让“邮储绿”扎根嵊泗列岛的每一片海域。聚焦海岛核心产业,创新推出适合海岛特色的“民宿贷”“贝壳贷”等特色产品。深耕海岛金融服务,依托“网点+邮驿驿站+移动展业”构建服务网,客户经理化身“海上金融轻骑兵”,携设备登渔船、入渔户,把柜台搬到码头船头,以精准产品和暖心服务,打通金融服务“最后一海里”。

情暖冬日 汤暖人心

□通讯员 徐锋

近日,泰隆银行定海支行的工作人员走进北门菜市场,开展“冬日送温暖,银耳汤暖人心”主题活动,为菜场商户、往来市民送上银耳汤,用实际行动传递金融温度。

活动现场,工作人员布置好服务点位,将一碗碗热气腾腾的银耳汤摆放整齐。菜场里的商户平日忙于经营,此刻接过暖心的银耳汤,脸上都露出了笑容。在商户品尝之余,在场工作人员

耐心解答他们的问题,同时收集金融服务需求,为后续定制化金融服务打下基础。工作人员还将这份温暖传递给菜场周边的市民。“天这么冷,喝上一碗热汤,心里特别暖和,谢谢你们!”前来买菜的市民接过银耳汤后感慨。

一碗银耳汤,里头盛满的是金融服务的温情。未来,泰隆银行将持续开展各类便民惠民活动,把金融服务与暖心关怀送到群众身边,让金融服务更有温度、更接地气。

中信银行落地 首笔禽畜活体抵押融资业务

□通讯员 费杰

日前,中国人民银行办公厅、农业农村部办公厅、金融监管总局办公厅联合印发《关于推广农业设施和畜禽活体抵押融资的通知》,明确鼓励金融机构拓展农村合格抵押物范围,创新推广畜禽活体抵押融资模式。中信银行紧跟国家政策导向,迅速推动禽畜活体抵押融资相关办法的制定,安排各分行积极走访养殖企业,了解融资需求,直面“活体抵押”核心痛点,积极探索解决方案,成功落地首笔活体禽畜抵押融资业务800万元。

长期以来活体资产因确权难、估值难、监管难等行业共性问题,始终无法转化为有效融资抵押物。中信银行呼和浩特分行紧扣《通知》和总行工作要求,深入调研区域特色产业,聚焦畜牧业,重点筛选产业链成熟、价值稳定、流通性强的奶牛作为活体抵押品突破口,通过采取“确权先行+保险保障”的方式,构建了覆盖押品权

属、价值评估与存续监管的全流程风险防范闭环,打通了活体禽畜从“资产”到“资本”的转化通道,为地区某奶牛养殖企业解决冬季饲料储备难题,让金融“活水”精准滴灌至乡村振兴一线。

此次活体禽畜抵押融资的落地既是中信银行践行国家政策文件精神、深耕“三农”领域的具体行动,更是以金融创新破解产业发展瓶颈的生动实践,为全国涉农活体抵押融资业务提供了可复制、可推广的区域样本,有效盘活了农牧民手中的活体资产,更提振了行业发展信心。

未来,中信银行将持续优化融资流程与配套服务,逐步把禽畜活体抵押融资模式推广至肉牛、肉羊、生猪等重点畜牧领域,进一步扩大业务覆盖范围、提升服务质效。围绕养殖畜牧产业,持续深耕“三农”金融市场,以特色金融产品激活乡村生产要素,为推动乡村振兴战略落地见效,实现农牧产业高质量发展贡献更多中信力量。

做好“养老金融大文章” 国寿助力“养老”变“享老”

□通讯员 郭俊

养老,是家之大事、国之大事。让老年人有一个幸福的晚年,是人民群众的殷切期盼,也是全社会的共同责任。保险业作为金融业“三驾马车”之一,在政策指引下正奋笔书写提升人民群众“老有所养、老有所乐”幸福感的时代答卷。身为寿险行业头雁,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)也在服务积极应对人口老龄化国家战略的过程中积极探索具有国寿特色的方案路径。

以全局思维谋篇布局,构建国寿特色养老供给模式。2022年11月底,中国人寿启动“健康养老生态工程”,以保险业务为核心,把“以人民为中心”作为“保险+康养”建设的出发点和落脚点,联合国寿健康产业投资有限公司(以下简称

“国寿健投公司”)加快推进健康养老产业布局。

基于在发展养老生态上的独特优势,中国人寿秉持“让老人安心、让子女放心”的建设理念,遵循长期主义、以客户为中心、市场化运作、滚动式发展四项原则,积极打造“CCRC、城心养老、居家养老、旅居养老”四条产品线,逐步形成具有国寿特色的多元化供给模式。一批批优质养老项目的落地,稳步推进了重点战略区域、重点城市和重点领域的养老布局,也为落实中国人寿集团“333战略”,加快培育“养老”新增长极奠定了坚实基础。截至2025年三季度末,中国人寿已累计在16个城市布局20个机构养老项目。

积极融入国家战略,推进重点区域养老项目布局。中国人寿系统建设的出发点和落脚点,联合国寿健康产业投资有限公司(以下简称

石家庄悦境、北戴河逸境项目,与天津乐境串联形成京津冀养老服务一体化态势,为纾解压力、协同发展创造有利条件;在长三角地区,推进杭州悦境、南京项目,连同苏州雅境,初步形成了长三角地区养老项目储备;在成渝地区,推进重庆悦境项目,连同成都乐境项目,已完成成渝地区养老项目布局;在粤港澳大湾区,推进深圳悦境项目,积极储备广州项目。

近年来,老年人对高品质养老服务的需求日益增加,旅居养老作为融合了养老服务和文化旅游的新业态,越来越得到老年群体的青睐。中国人寿服务国民养老需求,推出“随心居”旅居特色产品,积极盘活内部资源,围绕天津乐境的医疗特色、苏州雅境的节庆特色、三亚逸境的颐养特色,推出“旅居+津”心医护、“旅居+节逢+雅”韵

“旅居+暖‘逸’三夏”等3款旅居养老产品。持续拓展外部资源,对接内蒙古阿拉善政府,推出质优价低的康养特色服务,创新赋能主业新模式。截至目前,公司已推出4款“随心居”旅居养老服务产品,通过将养老与文旅结合,打造高品质的养老体验。

即将迎来“十五五”新征程,中国人寿表示,仍将以高质量发展为己任,持续做好“养老金融大文章”,大力推进康养生态建设规划研究,积极打造国寿特色康养服务体系,稳步优化多元养老服务供给,推动机构养老项目在重点城市布局落地,拓展旅居养老服务产品的布局范围,加快推动居家养老服务发展,以实际行动守护银龄安康。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

农行信用卡 周六超市购

即日起至2026年1月31日,活动期间每周六,舟山农行信用卡持卡人前往活动门店使用农行掌银扫码支付(选择农行信用卡),满11元立减10元。单笔优惠10元封顶,每人每月限使用1次,每周限使用1次,活动名额每月5000个,先到先得,用完为止。活动期间农行有权根据活动实施情况变更活动,请参考掌银活动显示,以实际为准。

中国银行信用卡 优惠享不尽

惠聚中行日,餐饮百货满100元减50元活动;手机银行观影满30元减20元;知名连锁商户满20元减10元活动;抖音、拼多多、携程、去哪儿等APP首绑等优惠满减活动;支付宝、美团、京东、携程、云闪付渠道积分抵扣服务;“环球精彩”中行Visa、万事达境外消费每月最高返660美元消费金;中行银联卡留学缴费每月最高返1200元消费金;中行Visa、万事达卡留学缴费每月最高返150美元消费金等活动。名额有限,先到先得,详询中国银行舟山市分行各网点。