

科技赋能商超“绿色账本” 农行舟山分行打造智慧水电新生态

□通讯员 吴平

近日,农行舟山分行为我市某大型连锁商超定制打造的“智慧电表综合管理场景”成功上线运行,将数字经济与实体经济深度融合,构建“金融科技+绿色金融+企业运营”的创新生态。

大型商超作为能耗大户,长期面临管理粗放、数据缺失、节能改造资金压力大等共性难题。传统的节能改造初期投入高、技术选择

难、效益评估不确定。农行舟山分行通过深度调研,提出可量化的金融科技服务场景方案,助力企业精准管控水电费用支出。

为推动方案尽快落地,农行舟山分行组建专项团队,多次深入商超调研,提出了“智慧管理+智能缴费+互联网金融”的最终解决方案。该行联合其金融科技生态伙伴,为商超部署了一套智能水电云管理系统,可实现对水电消耗的实时、分项、分区域精准计量和管理,数

据同步回传至阿里云平台,为企业呈现出一幅清晰、动态的“能耗全景图”。在智能缴费方面,可通过农行掌银本地优惠入口绑定缴费账号查询剩余电量,在线充值资金即时归集至指定账户。系统还支持多维度数据导出,实现商户预存电费精细化管理。考虑到企业在初期投入方面的顾虑,该行推出“未来能效收益权融资”方案,极大降低了决策门槛与财务压力。

项目上线运行后,效果立竿见

影,商超综合能耗成本明显下降。运维团队通过移动端即可全局监控、接收预警、派发工单,设备管理响应效率提升超50%,实现了从“人海巡检”到“智慧运维”的转变。

此次智慧电表项目的成功实践是银行机构服务实体经济的新范式。下一步,农行舟山分行将继续通过金融科技的深度赋能,构建“数据驱动、场景嵌入、价值共生”的新型银企关系,为绿色金融发展注入持续动能。

践行保险服务宗旨 全力护航粮食安全

□通讯员 孔浩杰 管琦

自2025年8月以来,受持续干旱与病虫害叠加影响,舟山地区农业稳产保供面临挑战。在国家金融监督管理总局舟山监管分局的指导下,人保财险舟山市分公司迅速启动应急响应,严格遵循“主动、快速、精准、合理”的原则,全面推进查勘定损和理赔服务。同时,该公司在市农业农村局的带领下成立专项服务小组,深入田间地头开展灾情核查,高效推动理赔工作,全力支持农户减灾、复耕、恢复生产。

截至去年12月,人保财险舟山市分公司已完成水稻赔付工作,累计受理赔案151件,查勘定损面积2.8万亩,赔付金额1332.1万元,实现“应赔尽赔、快赔早赔”,切实减轻了农户的经

济压力,保障了农时和农业生产需求。

通过积极推进水稻完全成本保险落地实施,我市进一步提升水稻种植的风险保障水平。该险种作为中央政策性保险,可享受多级财政补贴,农户只需缴纳较小部分的保费就能获得涵盖物化成本、土地成本和人工成本的全方位风险保障,为稳定粮食生产、保障农民收益提供了坚实屏障。

下一步,人保财险舟山市分公司将继续紧跟国家政策导向,持续优化农业保险产品供给,扩大保障覆盖面,提升风险管理和理赔服务能力,为守护“中国饭碗”、助力农业高质量发展贡献更多保险力量,让本地农户在种粮增收的路上行稳致远。

警银携手护安全 成功堵截荐股类电信诈骗

□通讯员 任悦

建行新城支行近日成功堵截一起涉股票荐股类电信诈骗事件,及时为在校大学生挽回潜在资金损失,守护市民资金安全。

一天上午,茹先生来到网点,申请办理银行卡用于接收学校奖学金。柜员在业务办理中发现,他名下已持有一张一类银行卡,且该

账户命中涉嫌涉诈风控模型,被采取不收不付的管控措施。

柜员当即提高警惕,仔细询问情况。茹先生透露,自己近期在小红书平台看到股票荐股类直播内容后,主动加入相关聊天群组。在尝试购买群内推荐股票并获得小额盈利后,他已向对方支付1800元初级会员费,正打算投入更多资金参与“进阶投资”。网点工作人员查看茹先生

与所谓“客户经理”“私募投资群”的聊天记录后,当即判定这是一起典型的荐股类电信诈骗。但茹先生深信投资资金流入正规证券交易所,对诈骗说辞执迷不悟。网点立即联系当地派出所,民警迅速赶赴网点,与营运主管共同为他开展反诈知识宣讲。在银警合力劝导下,茹先生最终认清诈骗真相,当场删除诈骗联系人及相关非法APP,并及时赎回前

期投资款项,成功阻断后续大额资金投入的风险。

此次事件的成功处置,既体现网点员工敏锐的风险识别能力与高度的责任意识,更彰显银警联动反诈机制的高效。下一步,建行新城支行将持续强化反诈宣传力度,针对学生等易受骗群体开展精准宣教,织密织牢金融安全防护网。

“未来来信”入选 2025年度优秀公关案例

□通讯员 夏靓彬

近日,2025年中国公共关系发展大会在北京举行。中信银行“未来来信”整合品牌营销活动荣获“2025年度优秀公共关系案例”。

中国公共关系发展大会是由中国公共关系协会主办的权威行业会议,旨在洞察前沿趋势,分享实践经验,凝聚行业共识。本届大会案例申报数量达282项,申报主体涵盖国家部委、地方政府、央企、金融机构、地方企业及社会组织等多个领域。

中信银行“未来来信”凭借鲜明的行业创新性、扎实的成效与高效的传播策略,赢得评委的高度评价。该活动深度契合大会发布的《中国企业公共关系评价体系(试行)》要求,不仅提升了品牌美誉度,更系统强化了与政府、媒体、客户、行业等八大关系的联结,生动展现了金融机构服务国

家战略,助力美好生活的社会担当,为金融品牌创新与公共关系管理提供了重要范本。

2025年9月至12月,中信银行“未来来信”以“美好未来,提前养起来”为核心理念,整合全国25城消费场景,构建“品牌顶层设计—业务权益整合—全行落地执行”一体化运营模式。通过携手京东集团等战略合作伙伴,将金融理念转化为覆盖“健康、工作、娱乐、爱”四大维度的沉浸式互动体验。各分支机构融入本土特色开展场景深耕,形成“全国一盘棋,一地一特色”的生动格局。

这项荣誉不仅是对中信银行在“金融为民”、构建跨界生态标杆地位的再次肯定,也生动彰显了公共关系在凝聚共识、提升品牌价值、推动发展等方面所发挥的积极作用,展现了中信银行以品牌助力现代化强国建设的实践探索与责任担当。

“产业集群”服务模式护航船舶修造产业

□通讯员 吴秀丽

近日,温州银行舟山定海支行主动靠前服务,为一船舶修造厂及时授信并发放专项贷款,解了企业的燃眉之急,实打实保障了500多名工人的年终工资发放。

作为舟山地区的支柱产业,船舶修造业产业链长、带动效应强,直接关系到数万产业工人的生计

与地方经济稳定。近年来,随着国家海洋强国战略的深入实施和国际航运市场的回暖,舟山船舶修造产业迎来新一轮扩张期。然而,产业扩张背后,中小型修造企业因缺乏足值抵押物、信用体系不完善等原因,面临着融资难、融资贵的现实困境。

年末正值工人工资结算、设备更新及订单备料的关键期,加之该

企业今年对上游钢材加工产业进行了产业链融合,现金流面临严峻考验。在企业为资金周转烦恼之际,温州银行舟山定海支行积极践行普惠金融责任,深入辖区企业调研,因地制宜推出“产业集群”服务模式。针对企业年底支付工资、采购原材料的迫切需求,该行优化授信审批通道,基于企业真实订单、履约能力及行业前景,量身定制金

融方案,确保信贷资金“精准滴灌”到实体经济最需要的地方。

每一笔贷款背后,不仅是企业的运转,更是家庭的生计。温州银行舟山定海支行相关负责人表示,该行始终坚持“服务地方、服务中小、服务民生”的市场定位,将金融资源精准投向实体经济重点领域,聚焦舟山特色产业,以金融之力助推产业转型升级,守护民生底线。



寓教于乐财商 金融启蒙伴成长

□通讯员 刘贤

近日,定海海洋农商银行普陀支行在首届舟山传媒小记者嘉年华中为孩子们带来趣味金融课堂,工作人员现场教学人民币真伪辨识与快速点钞技巧,以手脑并用的互动形式寓教于乐,在潜移默化中增强孩子们的金融安全观念。

未来,该行将持续履行社会责任,开展金融知识普及,助力青少年财商素养的培育与发展。

筑牢安全“防火墙”

□通讯员 杨洁

岁末年终,为保障决算工作平稳有序推进,筑牢安全生产防线,绍兴银行舟山分行于去年12月31日组织开展年终决算专项检查。由相关负责人带队,该行安全保卫部、运营管理部等多部门联合组成检查组,深入各营业网点、现金区域等关键区域,开展全方位、无死角排查。

检查组重点围绕消防安全、现金及重要印章管理、网络系统安全、安防设施运行等核心环节,细致检查消防器材有效性、监控设备覆盖率、应急通道畅通情况。针对检查中发现的细微隐患,现场建立问题台账,明确整改责任人与完成时限,实行“即查即改、闭环管理”。

此次检查强化了全员安全意识,及时查明并修补安全管理漏洞,为年终决算工作筑牢“防火墙”。下一步,绍兴银行将持续紧绷安全之弦,常态化开展安全巡查,以坚实的安全保障助力年度工作圆满收官,为来年业务发展奠定坚实基础。

舟山国寿“金融会客厅”系列主题活动启幕

□通讯员 郭授

中国人寿舟山分公司积极响应国家金融监督管理总局舟山监管分局相关号召,近期组织开展“金融会客厅”系列主题活动,践行金融工作的政治性与人民性,锚定科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇文章”战略方向,以“适配民生需求,助推经济发展”为核心宗旨,通过多元化、接地气的金融服务模式,切实提升公众金融素养,为群众美好生活保驾护航。

响应监管导向

金融服务下沉惠民心

自2025年11月20日启动以来,“金融会客厅”活动在全市范围内已成功举办活动23场,充分发挥保险机构在社会保障、风险管理领域的专业优势,将金融服务触角延伸至社区、企业一线,搭建起与市民、

客户面对面沟通的暖心桥梁。以开放、互动、透明的活动形式,让专业的金融知识、优质的保险产品与贴心服务真正走进千家万户。

聚焦民生关切

多维服务筑牢幸福防线

“金融会客厅”活动内容紧扣公众关注的金融热点与生活需求,构建起多维度的便民服务体系。

活动现场特设专题讲座与咨询服务台,聚焦防范金融诈骗、识别非法集资等重点内容,结合典型案例以案说法,并专业解读反洗钱相关知识,切实提升公众风险防范意识,帮助市民守护好“钱袋子”,共同维护清朗有序的金融生态。

针对保险客户,活动推出专业“保单保全”定制服务。工作人员一对一梳理现有保单,结合家庭生命周期与财务状况变化,量身定制合理的保障规划建议。市民李先生在2000年投保了中国人寿康宁定期保

险。依托“金融会客厅”服务平台,工作人员主动联系李先生开展全面的保单体检服务。了解到李先生此前确诊甲状腺癌的情况后,工作人员为他优化升级了全家保障方案,全程协助办理理赔手续,帮助他顺利拿到5万元理赔款,让他切实感受到中国人寿始终如一的暖心守护与权益保障。

顺应社会对健康养老领域的关注热潮,活动还重点推介中国人寿在“大健康”“大养老”领域的战略布局与特色服务项目。其中,特别展示了与浙江舟山自贸区区域细胞制备中心等机构合作的健康管理服务,让市民直观了解前沿科技生活与健康老龄化提供更多优质选择。

彰显国企担当

金融“活水”赋能地方发展

舟山国寿“金融会客厅”不仅是

服务民生的便民窗口,更是助推地方经济发展的有力抓手。通过普及金融知识,有效优化区域金融生态环境;通过提供精准风险保障与健康养老服务,稳定社会预期,释放居民消费潜力;通过对接高端健康产业资源,促进跨区域产业合作与升级,充分彰显金融保险服务实体经济、助力国家战略的社会责任与国企担当。

未来,中国人寿将持续创新金融服务模式,推动“金融会客厅”向常态化、品牌化方向迈进,以实干实绩深耕“五篇文章”,不断丰富服务内涵、延伸服务触角,为满足人民群众日益增长的金融保险需求、助力舟山地方经济社会高质量发展注入源源不断的国寿力量。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

| 交通银行舟山分行 | | |
|---------------|-------|----------|
| 三年定期储蓄存款(新资金) | | |
| 期限 | 年化利率 | 购买起点 |
| 3年 | 1.75% | 20万元 |
| 定期存款(5万元起) | | |
| 期限 | 年化利率 | 10万元到期利息 |
| 1年 | 1.30% | 1300元 |
| 2年 | 1.40% | 2800元 |
| 3年 | 1.60% | 4800元 |
| 大额存单(20万元起) | | |
| 期限 | 年化利率 | 20万元到期利息 |
| 半年 | 1.30% | 1300元 |
| 1年 | 1.40% | 2800元 |
| 3年 | 1.65% | 4800元 |

以上均为存款产品,详情可咨询交通银行舟山分行各营业网点!交通银行浙江自贸区支行联系电话0580-3811111,交通银行舟山分行营业部联系电话0580-2260733