

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

精准赋能大宗商品资源配置枢纽建设 金融力量助推实体经济高质量发展

□通讯员 贺义雄

金融在大宗商品资源配置枢纽建设中发挥的作用

金融是国民经济的血脉,是国家核心竞争力的重要组成部分,关系着中国式现代化建设全局。长期以来,我国金融体系在稳定宏观经济与推动经济结构优化和转型升级方面发挥了关键作用。

2024年11月全国首个大宗商品资源配置枢纽落地浙江,要依托宁波舟山港口优势及产业基础,重点打造国际储运基地、加工基地及贸易中心,持续推动大宗商品投资贸易自由化便利化,全面提升大宗商品资源配置能力。

为完成好这一枢纽的建设,需要着重做好以下几方面工作:一是投入大幅资金用于仓储、运输、加工等基础设施的完善;二是提升资源配置效率,降低交易成本;三是深度融入全球市场, 高度国际链接;四是坚实全产业链支撑,凝聚核心竞争力。

为确保上述工作的顺利完成,应充分发挥金融的作用功效。第一,做好信贷投放等工作,确保资金供给。第二,通过电子单据等的应用,便利跨境结算,从而缩短贸易流程,同时借助信用险等工具降低交易成本。第三,通过跨境金融服务,支持大宗商品贸易全球化,提升国际链接力。第四,通过普惠金融与绿色金融等服务,为交易、物流、加工全链条提供支持,从而助力全产业链升级。

中国银行舟山市分行的实践与成效

2025年以来,中国银行浙江省分行立足大宗商品资源配置枢纽建设的“三基地两中心”核心目标,组建总行、省行、地市行三级联动服务团队,精准对接企业需求,并与中国(浙江)自由贸易试验区舟山管理委员会签订战略合作协议,开启了金融服务浙江高能级开放强省建设的新模式。在此背景下,中国银行舟山市分行紧扣国家战略部署,以硬核实地助力枢纽建设提质增效,扎实做好稳健支撑。

中国银行舟山市分行将筑牢产业根基作为首要任务,以精准授信和专项服务,为产业链各环节“输血赋能”,为大宗商品储运、加工、物流等领域重大项目提供稳定资金支持,助力全产业链升级。

该行聚焦大宗商品运输客群,依托“海运贷”专属产品,针对航运龙头、“专精特新”等重点企业开展源头对接。截至目前,累计授信支持油品、化学品运输客群31户3.90亿元。其中,为舟山市某重点民营高新企业及标志性航运头部企业批复授信1.06亿元,投放首笔设备更新再贷款5885万元;为浙江省第一批雄鹰企业、浙江本土民营跨国公司“领航企业”——某集团企业下属公司投放首笔全额贷款4300万元,助力产业链上下游协同发展。

另一方面,中国银行舟山市分行还以一系列创新举措打通跨境贸易通道,提升交易能级,为枢纽

建设注入开放活力。

在贸易数字化转型方面,该行联动相关局办、中国(浙江)自由贸易试验区大宗数贸科技有限公司、TRADEGO公司推进e-BL(电子提单)、e-BDN(电子燃油交付单)等电子化贸易单据,并于2025年7月撮合大宗数贸科技有限公司及某油品企业实现e-BDN首单业务,8月份还在大宗数贸科技有限公司成立大会上与其签订合作协议,助力舟山地区国际航运贸易数字化转型。同时,积极落实离岸贸易印花税优惠政策,配合地方政府完成舟山市首单离岸贸易线上核验业务。

在结算优化方面,中国银行舟山市分行落地了中国(浙江)自由贸易试验区首单“不落地购汇”业务,利用市场汇率差为企业降本;推广了“跨境汇款直通车”,实现本外币全币种智能化处理,2025年以来已办理跨境汇入汇款直入账5343笔,金额累计超36亿美元。此外,还持续推进高水平外汇服务试点,累计为20家试点企业办理经常项目试点业务超6100笔,金额超63亿美元;落实了优质企业跨境人民币贸易投资便利化试点,为30家企业办理人民币便利化业务65亿元,两项规模均居同行业首位。

与此同时,中国银行舟山市分行深知良好的营商环境是枢纽建设的“软实力”,而完善的金融生态则是“软实力”的核心支撑。为此,该行不断构建全方位、多层次的金融服务体系,为枢纽建设营造优质金融环境。

该行以数字金融为突破口,拓展了数字人民币在大宗商品交易

中的应用,为浙江国际大宗商品交易中心下属企业开立非试点地区数币钱包,并在第四届全球数字贸易博览会上与浙江国际大宗商品交易中心签约共建数字人民币线上交易系统。

除此之外,2025年来中国银行舟山市分行还落地了多项全国、全省、全市首创业务,为全国大宗商品金融服务创新提供了中行样本。如该行联合中国人民财产保险股份有限公司舟山市分公司推出全国首个“银行+保险”试点项目,为岱山县某企业定制了“科创贷款+中试保险”方案,通过“保-贷-补”的协同,破解了成果转化阶段的融资难题,成为全国首个试点项目。在创新金融服务模式的同时,优化了金融生态,增强了服务保障能力。

未来展望

面朝大海,乘风破浪。浙江正以更加开放的姿态,融入全球大宗商品贸易体系。站在“十五五”规划开局的新起点,中国银行舟山市分行将继续以国家战略为指引,深化政银企协同,持续加大信贷投放、创新金融产品、优化服务效能,在中国(浙江)自由贸易试验区大宗商品资源配置枢纽建设实施的关键阶段,提供更全面、更专业、更高效的金融支持,助力枢纽成为推动高质量发展的“压舱石”和“增长轴”,以更便捷、更优质、更完善的专业服务,让金融与海洋同频共振,护佑浙江海洋强省、世界一流强港建设的蓝色梦想扬帆远航。

薪火传精神 青春担使命

□通讯员 张黎黎

为传承农信基因、凝聚青年力量,近日,嵊泗农商银行成功举办“809000”宣讲活动,通过诗朗诵、情景演绎、故事分享、主题宣讲、歌曲演唱等多元形式,串联起六十余载农商发展的精神脉络,集中展现新一代青年扎根海岛、践行普惠的青春风采。现场氛围庄重热烈,引发与会人员深度共鸣。

活动以精神传承为核心开篇,青年员工以个人成长经历、群体现服务故事为切入点,围绕“三农”服务、小微扶持、数字创新等

核心领域,分享了扎根海岛一线的奋斗点滴。无论是从“守网点”到“跑海岛”的岗位转型,还是用数字技术打通服务“最后一海里”的创新实践,都生动诠释了新一代农商人“服务为民”的不变初心,展现了普惠金融在海岛大地的鲜活实践与温暖力量。

此次宣讲活动,是嵊泗农商银行精神文化传承的生动实践,进一步凝聚了“以青春之我承农信之魂”的思想共识。该行将以此次活动为契机,把传承精神转化为服务动力,在扎根海岛、助力共富的新征程上,书写嵊泗农商银行高质量发展的青春华章。

汤圆暖冬日 真情筑港湾

□通讯员 徐双女

冬至大如年,人间小团圆。12月21日,普陀农商银行的员工准备了一场“暖冬行动”,为在寒风中坚守岗位的环卫工人和园林工人送去节日的问候。

“阿姐,冬至快乐!趁热吃碗汤圆暖暖身子!”在东港中昌街路边,工作人员将一碗热气腾腾的红豆沙汤圆递到环卫工人手中。她停下手里的活,用颈间的毛巾擦了擦汗,接过汤圆,脸上绽开质朴的笑容,用带着乡音的普通话连声道谢:“还热乎着呢!太谢谢你们啦!”

活动中,工作人员了解到,许多一线劳动者来自外省,无论寒暑,他们始终默默坚守,用

双手守护这座城市的整洁与美丽。这次活动送上的热水袋、围巾、手套等御寒物品虽不贵重,却承载着普陀农商银行对劳动者的尊重与关怀。接过礼物,工人们展露的笑容,成了冬日里最温暖的风景。

作为本土金融机构,普陀农商银行在助力地方经济发展的同时,始终积极履行社会责任。此次冬至慰问,正是该行践行“金融为民”理念、回馈社会的生动写照。一碗热汤圆,暖手更暖心;一份小礼物,情义又达意。这个冬至,普陀农商银行的爱心行动如煦阳照拂,温暖了港城劳动者,也传递着城市的人文温度。

饺聚时光 枕暖寒冬

□通讯员 陈骄中

近日,泰隆银行定海城南支行联合辖区蓬莱社区开展“饺聚时光 枕暖寒冬”水饺抱枕DIY活动,带领居民体验冬至民俗。

活动现场,该行工作人员备齐布料、棉絮、安全剪刀及各式缝纫工具。“饺子象征团圆美满,抱枕代表温暖陪伴,今天咱们就把这份双重美好缝进布料里!”工作人员一边演示裁剪、缝合、填充的步骤,一边耐心讲解技巧,从布料对齐到棉絮填充均匀度,每个细节都细致拆解。

居民们热情高涨,各显身手,穿针引线间大家聊家常、话

习俗,时不时交流创作灵感。“以前冬至只知道包饺子,这次亲手做‘饺子抱枕’,又好玩又有意义,抱着自己做的抱枕,这个冬天肯定更暖!”刚完成作品的张阿姨捧着刚做好的抱枕笑得合不拢嘴。

活动尾声,居民手举着亲手制作的饺子抱枕合影留念,脸上洋溢着满满的成就感。此次活动将冬至民俗文化 with 手工创意相结合,既让居民体验了动手的乐趣,传承了节气文化内涵,搭建了市民与银行沟通的桥梁。后续,泰隆银行将持续聚焦居民精神文化需求,举办更多接地气、有温度的活动。

金融“活水”灌溉退役军人“军创之花”

□通讯员 洪科科

“多亏了定海海洋农商银行的‘及时雨’,3天到账的200万元贷款解了基地扩建的燃眉之急,银行还帮我们对接了3家单位的订单,真的很暖心!”舟山某户外拓展有限公司法定代表人叶先生站在新建造的海岛拓展基地前,难掩心中的激动。作为一名退役军人,他的创业之路正是定海海洋农商银行深耕“金融崇军”服务的生动缩影。

2024年6月,定海区退役军人事务局与定海海洋农商银行举行党建联建暨战略合作签约仪式,双方在退役军人服务优先、创业优惠等政策上达成深度共识。在此框架下,该行联合众融担保公司,升级推出舟山首个“政银担”联动的“拥军担保贷”产品,彻底打破传统

贷款对抵押担保的依赖,创新性引入担保增信机制,开创了舟山为退役军人创业专门设立担保合作的首例,构建起“需求摸排—名单推送—担保增信—精准放款”的全流程闭环。

2017年创办企业的叶先生对此深有体会。2025年,他计划扩建海岛拓展基地时,200万元流动资金缺口成了“拦路虎”。关键时刻,定海海洋农商银行与退役军人服务站共建的“老兵创业雷达”机制让政策红利精准触达需求端,该行网格化走访团队主动上门。

“没想到军人的‘快准狠’作风,在银行服务里也能感受到!”叶先生对当时办理业务的情形记忆犹新。客户经理核实其退役军人身份后,立即启动专属绿色通道,依托与定海区退役军人事务局的信息

共享系统,1小时内完成资质核验。银行量身匹配的“拥军贷”无需抵押,3个工作日资金即可到账,较普通经营贷审批效率提升70%。这种“军旅式效率”源于银行的机制革新:设立专属“老兵服务岗”,建立“7×12小时响应”制度,确保创业需求“即接即办”。

“银行的支持不止于资金,更帮我们打通了‘创业生态圈’。”叶先生回忆,拿到贷款后,银行派专员上门提供“一对一”金融辅导,结合户外拓展行业季节性特点,给出“旺季储备、淡季回款”的资金周转方案。同时,依托舟山“崇商商圈”与资源,将他的公司纳入推荐名录,协助对接崇军商家中的团建需求。2025年下半年营业额同比增长25%。定海海洋农商银行着力打造“融资+融智+融资源”的三维服务体系,

提升服务退役军人创业的金融质效。该行联合区退役军人事务局打造“军创企业成长营”,邀请成功企业家退役企业人分享经验;与3所职业院校共建“教练人才输送基地”,为企业定向培养专业人才;借鉴同业“军银共建”经验,在8月1日等节点举办“军创产品展销会”,帮助企业拓宽市场。该行还将退役军人的军功荣誉表彰等信息纳入信贷审批模型,让军人荣誉真正转化为发展资本。

如今,在银行支持下,叶先生成功迈出基地扩建的第一步,推出“青少年国防教育夏令营”项目,与8所学校达成长期合作。而这朵绽放的“军创之花”,正是定海海洋农商银行以政策为基、以服务为桥、以生态为翼,擦亮舟山双拥模范城“金字招牌”的生动见证。

保险赋能千岛共富 初心护航舟山发展

□通讯员 郭授

千岛竞秀,潮涌东海。2025年,中国人寿舟山分公司以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,坚守金融工作政治性与人民性,锚定“发展第一、效益为先;队伍为根、客户为本;精兵简政,降本增效;问心求是、奋楫远航”发展方针,匠心打造“小而精、小而美、小而幸福”的金融服务样板,为舟山高质量发展注入强劲保险动能。截至11月,今年公司实现股份总保费8.99亿元,同比增长9.1%,以25.6%的总保费市场份额,稳稳筑牢区域金融稳定与寿险行业平稳发展的坚实根基。

锚定国家战略 赋能产业发展

立足舟山国家战略布局,公司深度聚焦主责主业,将保险服务精准嵌入地方产业发展脉络。紧扣海上“千万工程”实施需求,聚焦渔业生产、特色养殖等核心领域,大力推广乡村振兴保险、普惠

型人身保险等适配产品,涉农短险保费304万元,同比增长17.7%,累计赔付171.3万元,惠及702人次。关注舟山渔业发展,累计赔付金额超3500万元。

针对海岛旅游经济发展态势,公司量身打造专项民宿保险,率先推进嵊泗、普陀民宿业务线上化转型,线上出单保费15.8万元,为乡村振兴与民宿产业规范化发展保驾护航;聚焦新市民、灵活就业人员及小微企业需求,精准对接短期保障缺口,为新市民、小微企业、个体工商户等群体提供保险保障,达成保费794.5万元,通过推广小型团体保单强化保障力度,为中小团体企业员工1385人次赔付255.6万元,让每一份奋斗都有坚实保障后盾。

聚焦民生关切 创新服务模式

响应共同富裕示范区建设与人口老龄化应对部署,公司创新打造“保险+社区”养老服务模式,以专项行动方案为引领,构建全方位养老金融服务体系。通过组建13个

“保险+社区”区域管家团队,配备131名专业管家,直接对接文昌社区、西园社区、竹屿社区、基湖村等社区(村)老年群体,提供从方案定制到后续服务的闭环管理。同时,公司还联合台州银行等金融机构,在城乡社区开展“金色福泽”乐居养老项目,通过适老化设备展示、养老规划指导、金融反诈科普等活动,让农村及偏远海岛老人同等享受城市级养老金融服务。目前,“保险+社区”服务已覆盖定海、岱山、普陀、嵊泗等县域及乡镇13个社区(村),累计开展98场主题活动,服务1101人次,其中60岁以上老年群体334人次,打破城乡养老金融服务壁垒。

践行国企担当 彰显保险温度

作为国有企业,公司始终牢记使命担当,将社会责任深度融入经营发展全过程。1—11月累计处理各类赔案5942件,赔付金额7711.5万元,其中“重疾一日赔”服务为272名患者快速赔付1361.2万元,

以高效服务彰显“有速度、有温度”的保险承诺。

深度参与多层次医疗保障体系建设,充分发挥国企禀赋优势,积极对接各级政府部门,丰富金融保险供给,巩固存量业务优势,积极承办大病保险、舟惠保等民生工程,通过优化考核机制与政策引导,持续提高政策性健康险业务覆盖面;高效承接计生特殊家庭和独生子女保险项目,实现临城、定海、普陀、岱山等区域全覆盖,用实际行动传递国企温暖。

潮起东海阔,奋楫正当时。舟山国寿将持续深化产品创新、服务升级与模式优化,在服务国家战略、赋能产业发展、保障民生福祉的道路上笃定前行,为舟山建设海洋经济强市、海上花园城市贡献更多保险力量!



相知多年 值得托付

理财 速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)代销理财	
产品名称:	南银理财鼎瑞安稳一年定开2025年第33期理财产品
理财期限:	380天
募集期:	2025年12月25日—12月29日
业绩比较基准:	2.35%—2.60%
购买起点:	1元
销售渠道:民泰银行手机银行 如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙江民泰商业银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2269393)。	

浙银理财琼简富春76号理财产品A份额	
产品期限:	386天
募集时间:	2025年12月26日—12月30日
认购起点:	1元起
业绩比较基准(年化):	2.55%—2.85%
成立日期:	2025年12月31日

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。