

中国农业银行舟山分行： 引金融活水助力振兴 担金融使命赋能“三农”

张磊/摄

□记者 王倩倩 通讯员 赵铃璇

作为舟山金融体系的重要组成部分,今年以来,中国农业银行舟山分行立足区域特色,不断健全普惠金融服务体制机制,更好满足小微企业、涉农经营主体多样化金融需求,努力实现小微企业金融服务“保量、提质、稳价、优结构”目标。

11月底,该行涉农贷款总量59.23亿元,较年初增加12.38亿元;普惠型涉农贷款余额25.40亿元,较年初增加5.21亿元,增速25.81%,高于全行贷款增速15.60个百分点。

服务下沉 打通农村金融“最后一公里”

真金白银的支持,迅速转化为养殖场里的勃勃生机。位于岱山县衢山镇的某农业有限公司就是受益者之一。近年来,该公司积极引入智能化管理系统,实现猪舍环境、饲料投喂、疫病防控等环节的精准监控,有效提升了养殖效率与生猪品质。随着业务拓展,公司计划扩大养殖规模,资金短缺成了发展路上的“拦路虎”。

得知企业困境后,农行舟山分行迅速组建专业团队,深入企业调研,全面了解其经营状况、资产规模、发展规划与实际困难。他们发现,无论是扩大规模、引进良种,还是升级智能化设备,资金瓶颈都较为突出,但企业缺乏土地、房产等常规抵押物。经详细调研评估,该行最终以企业生猪养殖场设施及农村土地经营权为抵押物,为其发放了一笔2000万元的“农业设施抵押贷”。这笔“及时雨”让公司顺利完成了升级,不仅产量和效益显著提高,还带动了周边村民就业增收。

这正是农行舟山分行上门开展金融服务的生动缩影。为实现金融服务的精准滴灌,该行创新组建乡村振兴金融服务团队,坚持“走出去”战略,并落实“人员专职、区域专属、业务专项、评价专门”的要求。他们不仅送货上门,更化身“金融顾问”,详细了解农户的经营状况、市场行情和未来发展,提供个性化的融资方案,为地方特色产业注入金融动能。同时,该行积极运用科技赋能,通过大数据预筛、线上申请审批等功能,优

化海岛支付环境,让数据多跑路、让客户少跑腿,全面构建“家门口”金融服务体系,切实打通了海岛和农村金融服务的“最后一公里”。

这种创新的服务方式,赢得了农户的广泛赞誉,也进一步巩固了农行与农户之间的深厚情谊。该行乡村振兴金融服务团队自成立以来,已新增农户贷款55户、金额6781余万元,队均增量2260万元。

该行还依托“三农金融讲堂”集中开展座谈会,邀请个体工商户参与,对民宿经营主体和海岛特色产业个体户进行宣讲、普及,根据产品临时性、季节性资金需求配置相应的融资信贷政策,现场进行政策解读和答疑。



信贷创新 破解养殖户融资难题

被冬日阳光笼罩的嵊泗县枸杞岛海面上,一艘艘养殖贻贝的渔船正有序工作着,养殖户胡先生正指挥着渔船布设吊绳。“每年下苗需要不少资金,总要到买苗钱发愁,没想到农行的产品还可以用活物做抵押,真是为我解决了难题!”望着逐渐铺满海面的漂浮球,胡先生感慨道。

结合区域经济特色,立足养殖户实际需求,农行舟山分行创新推出“海洋渔业活体抵押贷——贻贝贷”,将养殖贻贝、水域经营权、海域使用权等“沉睡资产”转化为融资资本,仅用3天就为胡先生发放95万元贷款,让金融活水精准润泽“海上牧民”。

这项全国首创的金融产品,让在传统信贷模式下缺乏有效抵押物的养殖户,可以将活蹦乱跳的鱼虾贝蟹作为解决资金问题的“敲门砖”。自去年12月推出“贻贝贷”以来,截至11月底,该行已在嵊泗投放42笔,共计金额2131万元。今年6月,该行又创新升级“线上贻贝贷”,基于贻贝养殖数据,以信用方式为嵊泗贻贝养殖户发放互联网贷款,目前已发放130万元,有效助力嵊泗贻贝养殖产业健康快速发展。

“以前单靠渔船抵押贷钱,现在可以根据渔船新旧、马力指标灵活放贷,利率低、放款快,真是给我们渔民办了实事!”浙普渔44155船长张海国高兴地说。

今年休渔期间,张海国发现自己的渔船存在发动机老化、渔网陈旧等问题,同时还需要大量采购燃油。正当他为资金发愁时,得知农行舟山分行推出了“马力贷”产品,成功解了他的燃眉之急。

每年开春是我市渔民集中出海捕捞的黄金时节,但船舶维修、网具购置、燃油储备等前期投入巨大。针对这一季节性、集中性的融资需求,农行舟山分行创新设计“马力贷”。该产品优化评估流程,以渔船互保凭证保额和马力指标价值为依据核定贷款额度,显著简化手续、提高融资可获得性。目前,“马力贷”已惠及230余户渔民,累计发放贷款4亿元,有效保障了“水上春耕”的顺利开展,守护着渔民的生计与希望。



生猪产业的稳健发展,一头连着市民的餐桌,一头系着农民的“钱袋子”,是乡村振兴不可或缺的重要一环。对于不少生猪养殖企业来说,传统海岛生猪养殖方式面临着养殖设施陈旧、生产效率低下、环保压力增大等严峻挑战,而缺乏有效的抵押物、融资渠道狭窄等因素成为其阻碍产业升级的一大瓶颈。为了破解这一难题,农行舟山分行积极响应国家金融支持农业产业发展的政策号召,立足当地实际,深入调研海岛生猪养殖企业的融资需求和困境。

金融赋能 托举民宿主、“农创客”筑梦

融资难、融资贵等金融难题,期盼更加丰富多元的金融供给。

针对“农创客”群体需求,农行舟山分行创新破局,推出专项产品“创客贷”,并制定了专属的金融服务方案,无抵押、无担保、纯信用极大降低了准入门槛,并给予优惠利率,流程简便、时效性强,有效解决了融资困境。截至11月底,该行累计支持农创客11户,金额1294万元。



该行还积极践行“藏粮于地”战略,深化支持粮食安全重点领域,想方设法加强高标准农田建设金融支持。截至11月,该行已发放高标准农田贷款45万元,全力响应农业企业和农户的生产需求。



本版图片除署名外由农行舟山分行提供