

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

我市首笔支农支小再贷款线上交易落地 岱山农商银行扎实推进普惠金融“最后一公里”建设

□通讯员 杨一帆

近日,在人民银行舟山市分行的指导下和支持下,岱山农商银行通过全国银行间同业拆借中心系统,成功办理我市首笔支农支小再贷款线上交易业务,金额5000万元,期限一年。

支农支小再贷款线上交易业务是人民银行创新优化再贷款管理的重要举措。该业务通过全国银行

间同业拆借中心系统,实现申请、审批、签约、放款全流程线上化操作,以“数据多跑路、机构少跑腿”的模式,将传统线下2至3个工作日的办理流程压缩至最快10分钟,大幅提升了业务办理效率与资金投放时效。

自人民银行总行部署支农支小再贷款线上化工作以来,中国人民银行舟山市分行积极落实浙江省分行的统一安排,精心组织辖内金

融机构开展系统培训与业务测试,为线上业务顺利落地奠定了坚实基础。岱山农商银行高度重视、迅速响应,在人民银行舟山市分行的指导下第一时间完成系统对接、权限开通及模拟演练等环节,确保业务安全、高效落地。

本笔支农支小再贷款的成功发放,不仅标志着我市支农支小再贷款线上交易业务正式启动,也为辖内金融机构拓宽低成本资金来源、

加大“三农”和小微企业信贷支持力度提供了新渠道。

下一步,岱山农商银行将继续贯彻人民银行关于保持货币政策适度宽松的工作要求,充分用好支农支小再贷款政策工具,积极加大对农、小微和民营企业金融支持力度,以金融“活水”助力县域经济高质量发展,扎实推进普惠金融“最后一公里”建设。

智慧食堂以科技引领用餐新体验

□通讯员 夏靓彬

在数字化浪潮中,中信银行舟山分行不断创新金融服务场景,打造“智慧食堂”高效用餐管理新模式,融合智能化、自动化、数据化等技术手段,为企业提供便捷、快速、智能化的用餐解决方案。

近年来,该行秉承“以客户为中心”的服务理念,持续深化金融产品与服务创新,围绕衣、食、住、行等民生领域打造支付智慧场景生

态圈,以“智慧”应用助力企业管理数字化转型,持续提升综合金融服务质效。

作为国内船舶修理领域的佼佼者,舟山市某船舶修造企业一直走在行业前列。近来,企业食堂老旧这一问题让企业管理者感到非常烦恼。中信银行舟山分行敏锐地捕捉企业需求,第一时间做好公私联动,多次赴企业实地走访,深入了解食堂现状,给出解决方案。

针对企业食堂“收银速度慢、易

出错”的痛点,该行利用“智慧食堂”业务优势,为企业量身定制了专业化服务方案。在方案落地过程中,中信银行团队以专业技术与“以客户为中心”的服务理念赢得了企业上下的一致好评。经过一个多月的沟通和推进,“智慧食堂”业务成功落地,为企业带来了全新的高效管理方式。同时,为了食堂的顺畅运营,该行组织服务团队进驻企业,指导员工办理手机银行、注册智慧食堂。这种“服务到工位”的

模式,让大家切实感受到了科技带来的便利性。

本次船舶修造食堂项目成功落地,是中信银行舟山分行公私联动拓展市场的典范,也是其助力地方民营企业发展的重要证明,为智慧食堂业务的示范效应打下了坚实基础。未来,该行将在智慧食堂的探索中持续创新,以金融科技之力,为更多企业的数字化转型添砖加瓦。

赋能江海联运 500万贷款“贷”动航运升级

□通讯员 韩芳芳

近日,浙江稠州商业银行舟山分行践行“一行一策”差异化发展理念,立足区域产业特色,紧跟航运行业高质量发展战略部署,为一航运公司发放500万元贷款,助力缓解资金压力,推动船舶升级,为区域航运业高质量发展注入金融动能。

浙江某航运有限公司是舟山本土重点航运企业,主营沿海货物运输,服务长三角化工、建材等核心产业,其名下1艘江海直达货轮是舟山

海洋物流网络的重要组成部分。公司聚焦长江经济带核心枢纽,立足江海联运核心业务,用专业运力承载大宗商品运输需求。

近期,因企业船舶配件采购需求,还缺500万元短期资金。接到企业需求后,浙江稠州商业银行舟山分行以服务海洋经济为导向快速响应,第一时间组建专项小组开展工作,实地走访企业办公场所、船舶停泊港口,核实企业运营状况、船舶实际情况及配件采购需求的真实性,深入了解其在江海直达运输领域的

专业布局与发展潜力。在此基础上,该行高效推进审批流程,仅用5个工作日便完成全部审批环节,以企业名下船舶作为抵押,为其发放500万元中长期流动资金贷款。

这笔贷款的发放是该行深耕航运金融场景的生动实践,稳定了企业经营,保障了舟山至长三角地区的海洋物流通道畅通,为舟山“国际物流岛”建设提供了有力支撑。同时,间接带动了船舶维修、港口服务等上下游海洋产业发展,进一步完善了舟山海洋经济产业链。

近年来,浙江稠州商业银行舟山分行以航运企业及上下游配套产业作为重点服务对象,重点对接油品运输船、化学品运输船等细分领域需求,将航运金融服务嵌入“一艘船”全产业链。截至今年10月末,累计为百余家航运企业提供融资支持,各类贷款余额达5.83亿元。未来,该行将聚焦舟山海洋经济发展规划,以多元化金融支持中国(浙江)自由贸易试验区大宗商品资源配置枢纽建设,助力高水平现代海洋城市建设。



以练为战筑防线 防患未“燃”保平安

□通讯员 黄巧蓉

近日,民泰银行舟山分行举办“消防应急综合演练暨安全知识培训”。实战演练中,员工操作灭火器、消防栓,有序完成逃生避险,并解读消防安全手册条款、分析具体案例。

下一步,该行将常态化检查演练,向公众普及防火知识,以“生命至上”理念守护安全,护航发展。

金融服务“不打烊” 周末上门助企惠民

□通讯员 吴秀丽

为精准破解企业和群众“融资难、融资慢”的痛点,近日,温州银行舟山分行利用周末休息时间,将“移动银行柜台”搬到小岛企业和市民家中,以“零距离”的暖心服务,展现了金融服务的速度与温度。

金塘某船舶修造公司负责人姚先生平日里厂务繁忙,工作日无暇

分身前往银行办理贷款业务。温州银行舟山分行客户经理在了解到这一情况后,立即向部门负责人汇报,金融服务小分队迅速响应,周末驱车前往金塘。

在船厂办公室,该行客户经理们一边深入了解企业的生产经营状况与资金需求,一边现场进行资料审核与业务办理,整个流程高效顺畅,姚先生足不出户就解决了企业

拓展业务的“燃眉之急”。贷款事宜顺利办结后,他赞叹:“真没想到温州银行的服务这么周到,周末还能上门到金塘!我都不用跑银行,真是太方便了!”服务企业之余,这支“金融轻骑兵”来到市民徐先生家中,耐心细致地讲解“温信贷”的利率、还款方式等关键信息,手把手协助他完成了线上申请流程。周末上门办贷,是温州银行舟

山分行践行“以客户为中心”服务理念的生动缩影,不仅解决了客户的实际困难,更拉近了银行与客户之间的距离。下一步,温州银行舟山分行将把此类“温情服务”常态化、制度化,第一时间响应企业与个人的金融需求,量身定制服务方案,让金融服务既有速度、更有温度,为舟山地方经济高质量发展和市民的美好生活在持续注入金融“活水”。

“螺杆贷”破解企业周转难题

□通讯员 周青林

作为“中国螺杆之乡”,舟山金塘镇的螺杆产业是当地的支柱产业和特色名片。然而,原材料采购、设备更新、技术研发等资金需求一直以来是这类企业发展的“拦路虎”。邮储银行舟山分行精准施策,推出“螺杆产业贷”特色产品,以“定制化金融服务”为螺杆企业注入金融“活水”。

“多亏了邮储银行的‘螺杆产业贷’,我们及时采购了原材料,保证了订单交付!”舟山某机械有限公司负责人荣经理感慨。该企业成立于2018年,主要经营塑料机械及其配件制造、加工、销售,产品销往全国。2025年以来,合金钢等原材料价格上涨,企业面临“原材料采购资金不足”的困境,订单交付压力骤增。邮储银行舟山分行金塘支行客户经理在走访中了解到这一情况,立即推荐“螺杆产业贷”,企业获得145万元贷款,3个工作日内资金到账。企业用这笔资金采购了原材料,保证了生产线正常运转,2025年上半年产量、销售额双双增长,利润也实现正增长。

后续,邮储银行舟山分行将始终坚持“金融服务实体经济”的理念,以“螺杆产业贷”为抓手,精准支持舟山螺杆行业的发展,为中国螺杆之乡的产业升级贡献金融力量。

银医携手 惠民服务暖人心

□通讯员 顾盼露

询,帮助优化资产配置,为医护人员提供个性化财务建议。

针对大家关注的金融与健康需求,宁波银行普陀支行走进舟山健达中医骨伤医院举办“惠民服务进医院”主题活动,为医院员工提供一站式惠民体验,同时以特色服务助力优化财务规划。

本次活动以“便民、利民、惠民”为宗旨,创新推出“金融+健康”服务模式。宁波银行普陀支行联合健达医院,提供免费健康咨询、金融知识普及和专属优惠福利。参与者通过“签到领券”可在医院内购会抵扣消费,以优惠价格购买水果、日用品等商品。同时,活动融入“波波饭票”特色服务,大家可凭优惠券购买瑞幸咖啡,参与抽奖赢取健康礼包。银行工作人员在现场提供理财规划咨

渔民贷助力描绘 渔村共富新图景

□通讯员 夏伊

舟山海洋市场,并以其高效、优质的金融服务赢得好评。截至今年10月末,该行渔民贷余额6.73亿元,惠及农户279户,较年初增加0.75亿元,增幅12.54%。

“渔民贷”是绍兴银行舟山分行推动渔业现代化、促进乡村振兴的重要工具。下一步,该行将继续坚持“向海而生”开展特色化经营,发挥金融“活水”精准滴灌的作用,不断完善和创新服务模式,持续推动普惠业务发展,携手共同书写渔业高质量发展的新篇章。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)

产品名称:	益民理财·“宁合”理财计划187号
理财期限:	294天
认购期:	即日起至2025年11月25日
业绩比较基准:	2.2%—2.5%
购买起点:	10000元

浙银理财琼简宝石43号理财产品A份额

产品期限:	358天
募集时间:	即日起至2025年11月24日
成立日:	2025年11月25日
认购起点:	1元
业绩比较基准(年化):	1.95%

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。