

做好金融“五篇文章” 助力实施“985”行动

## 合作构建油品质押融资体系 破解中小油品企业融资难题 建行舟山分行助力大宗商品资源配置枢纽建设

□通讯员 王卓栋

10月22日,在第八届油商大会金融创新论坛现场,中国建设银行股份有限公司舟山分行(以下简称“建行舟山分行”)与浙江国际大宗商品交易中心有限公司(以下简称“浙江大宗”)、浙江舟山安邦护卫有限公司、舟山纳海油污水处理有限公司等四家单位正式签署《浙江自贸试验区油品质押融资合作备忘录》。这一合作不仅是金融服务与大宗商品交易领域的深度联动,更是建行舟山分行积极助力浙江自贸试验区大宗商品资源配置枢纽建设的重要实践。

自《中国(浙江)自由贸易试验

区大宗商品资源配置枢纽建设方案》发布以来,建行舟山分行始终将自身发展与国家战略、地方产业需求紧密结合,深刻把握金融工作的政治性与人民性。面对舟山油品贸易行业“核心企业依赖强、中小企业融资难、企业间信任弱、库存资源闲置、运营不规范”等业务发展痛点,该行主动下沉服务重心,探索金融与监管、仓储、评估处置等多方力量融合的创新服务模式,致力于为油品贸易企业破解融资困境。

此次签约的油品质押融资项目合作备忘录,是建行舟山分行立足浙江自贸试验区定位的又一重要金融创新举措。作为项目核心资金提

供方,建行将为浙江自贸试验区有实际融资需求的中小油品企业提供专业的动产质押融资服务,通过全程管控货款收支与货权释放,确保资金安全与融资高效。该项目将联合浙江大宗、浙江舟山安邦护卫有限公司、舟山纳海油污水处理有限公司等多方主体,形成“交易平台+金融机构+监管机构+仓储单位”的协同机制,实现油品资产“透明化监管、安全化质押、高效化融资”。

相较于传统融资模式,此次合作构建的油品质押融资体系具有三大核心优势:破解中小企业融资难题,依托浙江大宗全产业链资源,让中小企业的油品库存转化为可融资的“活资产”,提升交易安全

与透明度,通过第三方监管机构全程实地监管与系统协同,确保质押油品数量真实、状态安全;激活闲置库容资源,推动仓储单位规范运营,为自贸试验区油品贸易行业注入新活力。

接下来,建行舟山分行将以此次签约为新起点,持续深化与舟山当地油气产业链客户群合作,进一步创新金融产品与服务模式,围绕浙江自贸区油气全链条拓展更多数字化、场景化服务场景,充分发挥国有大行综合金融服务优势,为中国(浙江)自由贸易试验区大宗商品资源配置枢纽建设、舟山海洋经济高质量发展贡献更多建行力量。

## 精准施策 为航运企业“保驾护航”

□通讯员 余蔓

近年来,海上运输船舶设备更新投资成为舟山海洋经济热点。在此背景下,宁波银行舟山分行针对企业对于银行端结算、融资、综合服务的需求,成立航运行业经营团队,为油化、散货、专业工程船舶企业专业提供专业的金融服务。截至目前,该行已对接航运企业100余家。

宁波银行舟山分行通过梳理重

点航运技改目标清单,实现精准定位目标客户。该行走访营销船厂下游,以项目贷为核心服务点,解决企业融资需求。针对已合作的航运企业,通过股权穿透发现可衍射的目标客户群体,以财资系统为有力抓手,着力解决企业多船舶、多关联公司引发的管理困难与工作量大的问题。同时,以流动资金贷款切入头部燃料油企业上游,满足企业流动性需求。

在服务过程中,宁波银行舟山分行抓住造船企业在造船前、中、后(运营)的需求,对痛点精准施策。造船前,该行提供灵活账户服务,开户可全流程上门,基本户转账限额调额快,账户存款可协定利率。造船中,以融资租赁、项目贷、贸易融资等多种融资手段帮助企业增额降本。营运时,则通过财资、数字人系统助力解决企业账户和人员管理的痛点。

下一步,宁波银行舟山分行将继续坚守“海洋经济、服务实体”的定位,进一步优化服务流程,提升审批效率,加强线上线下一体化服务能力。该行还将深化与政府、行业协会的合作,推动建立更完善的航运金融服务生态,以更加专业、便捷、温暖的金融服务,助力船东和企业实现可持续发展,共同书写海洋经济高质量发展新篇章。



## 金融宣教点亮广场知识之光

□通讯员 王佳婷

近日,民泰银行舟山分行红百合志愿服务队利用夜间居民休闲聚集的契机,在岱山竹屿新区开展金融知识普及活动,围绕规范金融营销、防范非法中介、远离电信诈骗等重点内容展开宣传,以案说法,现场指导居民下载国家反诈中心APP,切实提升大家的金融素养与风险防范能力。

## “平安驿站”揭牌 政银携手织密金融安全网

□通讯员 朱虹

近日,嵊泗农商银行在菜园支行举行“平安驿站”揭牌仪式,嵊泗农商银行相关负责人与嵊泗县委副书记共同为驿站揭牌,标志着全县“平安+金融”工作迎来新落脚点,“平安守护 驿站同行”主题宣传活动也同步启动。

活动现场,工作人员手持宣传册,向在场老人细致讲解“冒充公检法”类诈骗的常见套路;金融知识普及区的展架上,摆放着面向老年人的“存款防骗指南”、面向年轻人的“网贷风险提示”等手册,不同群体可按需查阅。此次宣传依托政银双方共同组建的“平安宣传志愿队”推进,旨在将平安建设与金融服务深

度融合,让银行网点成为社区的“安全哨”。

作为“平安+金融”的实践载体,“平安驿站”充分发挥银行网点贴近群众的优势,整合政银资源提供多元服务,聚焦金融安全,为居民开展反诈宣传、普及金融知识,遇到紧急情况时还能提供临时协助,实现“安全守护”与“日常服务”双重功能。

未来,政银双方将以嵊泗农商银行菜园支行试点为基础,逐步把“平安驿站”经验推广至更多银行网点,常态化开展系列行动,定期组织金融知识讲座、反诈实战演练。一旦发现高发诈骗类型,将第一时间通过各驿站网点向居民发出提醒,推动“平安驿站”真正成为居民身边的“金融安全屏障”。

## “宣教+互动”筑牢乡村金融安全防线

□通讯员 陈宣琪

近日,平安产险舟山中心支公司联合沈家门街道大干村妇联在滨海大道创新开展“保障金融权益助力美好生活”主题宣传活动,通过“宣教+互动”双轮驱动模式,将金融知识普及与乡村文化需求深度融合,取得显著成效。

针对乡村地区金融诈骗高发、

信息不对称等问题,平安产险舟山中心支公司精心设计宣传内容。工作人员向村民发放图文并茂的宣传册,结合舟山本地真实案例,深入剖析“假冒银行短信”“养老理财陷阱”“虚假网贷平台”等常见骗局。工作人员手把手指导村民使用“国家反诈中心”APP,并现场演示如何识别钓鱼链接、核实转账对象等实用技巧,帮助村民筑牢“第一道防线”。

为提升宣传效果,活动增设“沙包大作战”“金融知识问答接力赛”等互动环节,体验即可获得环保袋、纸巾等实用礼品。这种“玩中学”的形式吸引老年群体积极参与,通过重复强化记忆点,让反诈要点深入人心。70岁的张阿姨表示:“游戏好玩又好玩,回家要教老伴儿一起防范。”

作为金融保险机构,平安产险

舟山中心支公司始终将消费者权益保护置于战略核心。此次活动的成功开展,不仅彰显了企业以专业能力回馈社会的担当,更探索出一条“政府引导、机构联动、村民受益”的乡村金融教育新路径。后续,该公司将进一步整合资源,扩大宣传覆盖面,为乡村振兴注入金融守护力量。

## 金融守护不缺席 温情点亮“第一课”

□通讯员 张雨豪 赵羚璇

为积极履行“金融为民”的社会责任,帮助特殊儿童提升金融基础知识和实践能力,近日,农行舟山分行邀请舟山市特殊教育学校的学生走进农行浙江自贸区支行营业室,为他们带来充满欢乐与温暖的“金融第一课”。

针对特殊儿童的认知特色,该行工作人员精心设计课程内容,突出“实践引导、互动参与”环节,精准触达特殊群体。大家依次参观银行的常用功能区,体验叫号机、柜台以及ATM机等设备。为了更好地帮助孩子们建立对金融工具的具象认知,工作人员放慢节奏,用通俗易懂的语言

耐心讲解银行基本服务内容及常见自助设备的使用方法,通过“边讲解、边操作”的方式加深孩子们的理解,活动现场氛围温馨而活跃。在工作人员的协助下,学生顺利完成现场老师布置的实践任务。

此次活动帮助学生们了解了银行功能与基础金融业务,有效提升了他们的社会交往能力与生活适应力,增强了他们的社会融入感与自信心。下一步,农行舟山分行将通过持续性的公益行动,深化“金融+特教”合作模式,为特殊儿童架起一座连接金融安全的桥梁,为构建包容性金融生态贡献力量。

## 硬币清点解难题 金融服务显真情

□通讯员 施璐贻

服务经理们没有丝毫抱怨与推诿,迅速投入清点工作,分拣、清点、码放、打包,分工明确,有条不紊。经过5小时的紧张忙碌,最终成功清点出7000余枚硬币,顺利存入账户。市民对网点贴心、专业的服务赞不绝口。

小硬币,大服务。对于金融机构而言,清点硬币是检验服务成色的“试金石”。服务没有小事,此次帮助市民清点硬币,只是该行众多暖心服务的一个缩影。未来,交通银行舟山分行将继续秉持这份初心,用更暖心、更便捷的金融服务,守护好百姓的“钱袋子”,温暖千家万户。

## “慈善一日捐”汇聚爱心暖流

□通讯员 韩芳芳

近日,浙江稠州商业银行舟山分行(以下简称“稠州银行舟山分行”)在全行范围内正式启动“慈善一日捐”活动,全体员工积极响应、踊跃参与,以实际行动诠释“金融为民”的服务宗旨。

作为稠州银行舟山分行年度公益品牌活动与企业文化建设的核心环节,此次“慈善一日捐”活动在启动前便做了充分准备。该行通过内部办公系统广泛发布活动倡议,号召全体员工进行

捐款。据统计,本次活动共筹集到善款14400元,将全部上缴至普陀区慈善总会,用于支持社会公益事业。

一直以来,稠州银行舟山分行始终践行公益事业,已连续多年开展“慈善一日捐”活动,所捐款全部用于公益事业,展现了稠州银行良好的企业形象和社会责任感。下一步,稠州银行舟山分行将继续服务社会民生事业,传递社会正能量,切实为改善民生、促进社会和谐贡献力量。

## 理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)

产品名称:	益民理财·“宁合”理财计划185号
理财期限:	294天
认购期:	2025年10月22日—10月28日
业绩比较基准:	2.2%—2.5%
购买起点:	10000元

## 浙银理财琼融九曜增利2号 红利优选策略增强理财产品

产品期限: 746天

募集时间: 2025年10月23日—10月29日

成立日: 2025年10月30日

认购起点: 1元

业绩比较基准(年化): 2.80%—3.10%

销售渠道: 浙商银行手机银行、浙商银行网上银行  
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。