

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

潮起东海 “贝”富千家 舟山建行裕农贷助力嵊泗贻贝高质量发展

□通讯员 张帆舟 黄志浩

近日,舟山建行首笔“裕农贷”业务顺利审批并实现投放,精准滴灌嵊泗贻贝产业。

近年来,嵊泗县凭借得天独厚的海洋资源,大力发展海水养殖产业。去年,全县海水养殖面积达3.57万亩,其中贻贝养殖面积达3.13万亩。依托浅海筏式养殖和深水网箱养殖模式,全县贻贝总产量达24万吨,产值约12亿元。贻贝产

业已成为嵊泗渔业经济的核心增长极和渔民转产转业的重要依托。

随着消费者需求的升级与购买渠道的迭代,当地养殖户积极推动产业转型,迫切希望引入FD冻干技术,升级无菌生产线,拓展电商销售平台,打造嵊泗海鲜预制菜品牌,提升产业附加值和市场竞争能力。然而,产业发展面临诸多挑战:资金短缺限制了设施更新、苗种采购与日常运营,嵊泗的地理位置则制约了产品外销和供应链效率。

面对产业发展的痛点,建行舟山分行主动作为,深入嵊泗贻贝养殖一线开展调研,与养殖户面对面沟通,精准识别融资需求与经营规划。依托本行特色产品“裕农贷”(信用类),该行为贻贝产业量身定制金融服务方案,积极对接市海洋经济发展局、嵊泗县贻贝协会等单位,在嵊泗县枸杞乡政府大力支持下,成功获取养殖客群清单并申报准入浙江省分行信用类客群名录,争取专项利率优惠。目前,首笔“裕

农贷”业务30万元已实现投放,为嵊泗贻贝产业注入金融“活水”。

未来,建行舟山分行将持续深化政银协合作,深入挖掘融资需求,创新金融服务举措,加强多部门协同,整合多产品支持,凝聚行内外各方力量,助推嵊泗走出集苗种供应、海上养殖、陆上加工销售于一体的贻贝全产业链特色发展之路,以高效、便捷、普惠的金融服务,为海岛县域经济高质量发展贡献金融力量。

1800万元“浙科成长联合贷”破解企业融资难题

□通讯员 陆怡

近日,杭州银行舟山分行与本市某银行共同签署《浙科联合贷款协议》,并于9月8日成功为某食品有限公司发放该行首笔“浙科成长联合贷”,同时提供最优惠利率支持。

该食品有限公司是一家专注于水产品精深加工的国家高新技术企业,多年来持续投入生产技术、冷链管理和市场拓展,属我市重点支持

的“专精特新”企业。时值水产原料收购旺季,企业面临较大的短期资金周转压力。在了解到企业实际困难后,杭州银行舟山分行与合作银行快速响应,为企业量身定制综合金融服务方案。依托“浙科成长联合贷”这一创新业务模式,该行迅速完成授信1800万元,并实现首笔信用贷款高效投放,缓解了企业季节性资金需求。此外,还配套提供涵盖贸易融资的一揽子金融服务,全面支

持企业在原料采购、技术改造及市场推广等多方面需求,助力企业稳健经营和创新发展。

“浙科联合贷”是由中国人民银行浙江省分行牵头打造的金融支持科技创新专项机制。其核心在于构建“四位一体”模式,即信息共享、风险共担、资源互补、政策集成。该机制下设“浙科普惠联合贷”“浙科成长联合贷”“浙科领航联合贷”等专项产品,致力于打通科技

金融服务的堵点痛点,解决单一银行信贷难以满足科技型企业全生命周期多样化融资需求的问题,鼓励银行探索联合支持模式,为科技企业提供更具耐心的贷款服务。

本次首笔业务的顺利落地,标志着杭州银行舟山分行在科技金融领域服务创新方面取得重要突破,也为该行后续深化银银合作、服务地方科技型企业奠定了坚实基础。

多举措普惠助农 护航远洋企业“乘风破浪”

□通讯员 余蔓

近年来,随着国家“海洋强国”战略深入推进,远洋渔业及相关配套产业迎来快速发展。宁波银行舟山分行积极响应国家普惠金融政策,立足区域特色,今年三季度深入开展“普惠助农,助力远洋船东”专项金融服务活动,从资金周转、设备更新、人力成本等问题入手,切实为远洋企业纾困解难,注入金融“活水”。

精准对接,金融知识送上门。针对远洋企业普遍对金融政策了解不

深、融资渠道有限的情况,宁波银行舟山分行组织专业团队主动走进企业,开展多场金融咨询活动,通过圆桌会议、小型培训会等形式,为企业负责人、财务人员、挂靠船东等详细讲解船舶购买、运营维护、节能改造等环节中可享受的金融支持政策。银行客户经理结合实际案例,介绍各类贷款产品、融资租赁、保险服务等,帮助企业更全面理解金融工具,提升资金使用效率和抗风险能力。

全流程服务,保障渔业生产经营。禁渔期前后是远洋企业资金压力最大的阶段,修船、加油、发工资、

备物资等各项开支集中,企业常常面临短期流动资金紧缺的困境。宁波银行舟山分行创新推出“远洋渔业全流程资金服务方案”,提供包括流动资金贷款、信用证、保函、结算等在内的一站式金融支持,企业可根据自身经营节奏灵活申请和使用资金,有效缓解其阶段性经营压力。

2025年7月至8月,宁波银行舟山分行已为舟山多家远洋企业及个体船东累计发放流动资金贷款20余笔,总金额近8000万元,及时帮助企业完成渔船修造、燃油补给、船员薪资发放等关键环节,保障了渔业生

产连续性和稳定性。“这笔钱来得太及时了,禁渔期一过,我们就能顺利出海,银行服务真的很贴心。”一位获得贷款的船东表示。

下一步,宁波银行舟山分行将继续坚守“普惠金融,服务实体”的定位,进一步优化服务流程,提升审批效率,加强线上线下一体化服务能力。该行还将深化与政府、行业协会的合作,推动建立更完善的远洋渔业金融服务生态,以更加专业、便捷、温暖的金融服务,助力船东和企业实现可持续发展,共同书写海洋经济高质量发展新篇章。

护航“企BA” 激活普陀发展“新引擎”

□通讯员 叶琴 邵海光

近日,人保财险浙江自贸区航运保险中心营业部为普陀区“全民篮球季·企BA”篮球赛的运动员承保专属意外险,为其中7支参赛队伍提供总计3690万的风险保障,确保企业精英无忧竞技,尽展拼搏风采,为赛事注入“稳力量”。

据悉,本次赛事由普陀区人民政府主办、普陀区总工会承办,是贯彻落实全民健身国家战略的重要举措,旨在提升企业职工身体素质、丰富职工文体生活,助力普陀区打造“赛事之城”。比赛为期15天,共吸引10支企业队伍参与。9月12日晚,开幕式暨首场比赛在普陀莲花洋篮

球场正式启动,各企业代表队齐聚一堂,职工们以饱满的热情与活力共同见证了这场属于普陀企业人的篮球盛会。

此次护航“企BA”,是保险服务从传统保障向赋能社会治理、激发区域活力延伸的又一生动实践。篮球运动彰显协作与激情,保险服务传递安全与信任,二者有机结合,共同绘就普陀区“经济+体育+保障”高质量发展新图景。

赛场上的每一次拼搏,都是舟山企业活力的真实写照,而人保的每一份保障,都是对实体经济最坚实的守护。人保财险舟山市分公司正通过“保险+”服务模式,持续为地方发展“扣篮”得分!

“平安驿站”助力深化 金融领域平安岱山建设

□通讯员 王完康 张荣植

为持续守护群众钱袋子,助力平安岱山建设,9月16日,由岱山县委政法委、岱山农商银行共同打造的岱山县高亭镇青享“平安驿站”正式挂牌运行。

青享“平安驿站”以高亭镇长河路岱山农商银行青享驿站为平台基础,融合“党建”“金融”“平安”等元素,致力成为守护岱山金融安全的宣传主阵地。

青享“平安驿站”的揭牌,标志着岱山农商银行在深化金融领域平安岱山建设工作上迈出了坚实而重要的一步,是对金融领域平安建设工作的一次重要探索和创新。下阶段,政银双方将以“平安驿站”为载体,组织各网点开展

平安宣传和金融知识普及,以“党建+金融+平安”协同共进优势,提升群众的安全防范意识、金融风险识别能力与自我保护能力,建立健全信息共享、联合打击金融犯罪等机制,形成“齐抓共管、群防群治”的工作格局,营造安全、稳定、和谐的社会环境,为建设平安社会贡献更大的农商力量。

近年来,岱山农商银行依托丰收驿站,通过张贴宣传海报、播放宣传视频和向群众派发宣传折页等方式,积极发挥“小站点”的宣传阵地作用,为普及防范电信网络诈骗、抵制非法集资和反洗钱等金融知识,有效提升群众的知识水平和风险防范能力,打通金融宣教“最后一公里”,守护好群众的“钱袋子”。

中信银行一评级 跃升至AAA级

□通讯员 夏观彬

近日,国际权威指数机构明晟(MSCI)发布2025年度中信银行环境、社会及管治(ESG)最新评级结果,评级由“A”上调两级跃升至全球最佳等级“AAA”级。

MSCI评级报告显示,过去一年中信银行在消费者权益保护、隐私与数据安全、人力资本发展、金融服务可及性、公司行为和公司治理等实质性议题表现方面提升显著。本次评级提升反映出国际权威机构对中信银行ESG管理水平和综合表现的高度认可,更体现出资本市场对中信银行可持续发展价值的充分肯定。

近年来,中信银行深刻把握时代命题,积极响应国家“双碳”战略,深入贯彻新发展理念,秉持“稳

健、均衡、可持续”原则,致力于将可持续发展理念内化于企业发展的战略基因,以全面建设成为“有担当、有价值、有特色、有温度”的“四有”银行,跨入世界一流银行竞争前列为发展愿景,构建具有前瞻性、系统性和实践性的可持续发展框架,探索兼具中国特色与全球视野的金融可持续发展路径,努力实现社会价值与经济价值的统一,功能性与盈利性的平衡,为金融高质量发展贡献中信智慧与力量。

下一步,中信银行将继续践行金融工作的政治性、人民性,全方位、多角度稳步推进ESG理念融入日常经营管理,高质量作答金融“五篇大文章”,坚定不移走好中国特色金融发展之路,为股东、社会及各利益相关方创造更大价值。



金融知识“入村” 风险意识“扎根”

□通讯员 樊珊珊

近日,邮储银行岱山县支行组织宣传团队前往秀北村双凤文化礼堂,面向村民开展金融知识普及活动,通过发放宣传折页、设置咨询展台、开展互动讲解等形式,重点围绕防范电信网络诈骗、识别非法集资、正确使用银行卡、守护个人征信等村民高频关注的金融话题展开讲解,有效填补了农村地区金融教育的薄弱环节,进一步增强了秀北村村民的风险防范意识和自我保护能力。

惠企暖企显担当 多点发力激活企业发展动能

□通讯员 郭授

作为服务实体经济的金融央企中坚力量,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)始终将护航企业成长、赋能产业升级作为重要使命。

定制保障精准滴灌,筑牢企业风险防线。不同地区、不同行业、不同规模的企业,面临的经营风险与保障需求存在显著差异。中国人寿深刻把握这一特点,构建起“全域覆

盖、分类施策”的定制化保障体系,让保险力量精准守护企业发展的关键环节。针对小微企业经营场景风险复杂、抗风险能力较弱的特点,公司依托遍布全国的分支机构推出多系列保障方案,覆盖企业经营各场景风险。

在厦门,公司创新推出模块化“线上员福保”保障计划,同步开发“安心留厦”系列掌上保险保障方案,让人才安心扎根。在山西,公司聚焦新市民就业、新农村建设、新业

态发展三大领域,为小微企业主、新业态从业者等群体提供健康、意外等专项保障方案。在推出更具针对性的保障方案的同时,公司还通过快速理赔和便捷服务切实优化客户体验,吸引更多小微企业主动加入保障网络。

金融“活水”润泽地方,激活产业升级“引擎”。中国人寿进一步延伸服务触角,以金融支持与资源融合护航企业成长,推动金融服务融入实体经济脉络。公司各分支机构

立足地方发展需求,将金融资源与企业痛点、城市建设需求精准对接。

中国人寿的惠企足迹,早已融入不同区域、不同行业企业的成长脉络。未来,公司将继续深化保险创新与服务升级,让金融“活水”更精准地流向实体经济的“毛细血管”,护航更多市场主体行稳致远,为推动经济持续向好贡献国寿力量。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

农行信用卡 季季五元购

即日起至2025年9月30日,活动期间,客户使用舟山农行信用卡(商务卡、EMV卡等无法掌银支付的卡除外)到活动门店通过农行掌银扫码支付,即可享受单笔消费满30元及以上立减25元优惠,活动名额每月1000个。附属卡持卡人享受优惠次数与主卡持卡人合并计算限额,每人每季限享受1次优惠,活动期限1次,优惠名额有限,先到先得,享完为止,不同活动优惠券名额互不影响,新开卡客户需卡片建账1周后方可使用。更多细则详见官网。

中国银行信用卡 优惠享不尽

惠聚中行日:餐饮百货满100元减50元活动;手机银行观影满30元减20元;知名连锁商户满20元减10元活动;抖音、拼多多、携程、去哪儿等APP首绑等优惠满减活动;支付宝、美团、京东、携程、云闪付渠道积分抵扣服务;“环球精彩”中行Visa、万事达境外消费每月最高返660美元消费金;中行银联卡留学缴费每月最高返1200元消费金;中行Visa、万事达卡留学缴费每月最高返150美元消费金等活动。名额有限,先到先得,详询中国银行舟山市分行各网点。