

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

300万元贷款护航大黄鱼养殖 温州银行舟山定海支行赋能退役军人创业梦

□通讯员 吴秀丽

近日,温州银行舟山定海支行成功为退役军人梁先生的大黄鱼养殖项目提供300万元专项贷款,以金融“活水”浇灌海岛创业梦想,助力退役军人投身乡村振兴。

舟山是全国大黄鱼核心产区。温州银行舟山定海支行紧扣地方“一条鱼”产业规划,将金融支持从单一养殖向全链条延伸;针对养殖户“短、频、急”的融资特点,推出“海洋经济贷”,简化审批流程,最快3个工作日放款;结合大黄鱼养

殖周期长、资产抵押难等问题,探索“海域使用权+养殖设备”抵押模式,降低融资门槛;根据大黄鱼18—24个月的生长周期,设计“前低后高”还款方案,缓解创业初期资金压力。

梁先生是一名退役军人,返乡后扎根舟山普陀东极岛,创立大黄鱼深海养殖基地,打造集养殖、研发、旅游体验于一体的综合性项目。然而,随着养殖规模扩大,深海网箱升级、智能化设备引入及体验馆扩建等需求带来资金压力。

关键时刻,温州银行舟山定海

支行在常态化走访中了解到企业困境,迅速启动普惠金融绿色通道,结合梁先生退役军人身份及项目实际需求,提供“低利率+灵活还款”的信贷方案,3日内完成300万元贷款审批发放。如今,其养殖的大黄鱼凭借品质优势畅销长三角,东极大黄鱼体验馆更成为海岛旅游新名片。

一直以来,温州银行舟山定海支行始终将支持退役军人创业作为服务民生的重要抓手,通过“三个一”机制深化服务。“一对一”结对帮扶,选派党员客户经理与退役军人创业者

“结对子”,提供从账户开立到融资支持的“全流程”服务;“一站式”政策宣讲,联合退役军人事务局、农业农村局开展金融知识下乡活动,覆盖政策解读、养殖技术、风险防控等内容;“一条龙”优质服务,在营业网点设立“退役军人优先窗口”。

温州银行舟山定海支行负责人表示,该行将持续深化“金融+产业+退役军人”服务模式,助力舟山打造全国大黄鱼产业高地,让“军魂”与“海韵”共同奏响海岛共富新乐章,为地方经济高质量发展注入更多温暖而坚定的金融力量。

信贷“活水”精准滴灌 助力民宿转型发展

□通讯员 韩芳芳

为深入贯彻国家关于发展普惠金融、服务乡村振兴的战略部署,浙江稠州商业银行舟山分行(以下简称“稠州银行舟山分行”)始终致力于优化金融资源配置,提升金融服务覆盖面和可得性。

朱家尖泗水村村民余女士过去在村内经营早餐店,家庭收入来源相对单一且抗风险能力较弱。随着文旅消费市场的回暖,她敏锐捕

捉到本地旅游的发展机遇,萌生了将自有老宅改造为特色民宿以实现增收的想法。

秉承“普惠金融、服务三农”的理念,稠州银行舟山分行主动对接,为其量身定制了综合性金融服务方案,结合经营发展周期进行持续性的金融支持。近日,在首笔贷款到期后,基于余女士良好的信用记录和稳定的经营现金流,稠州银行舟山分行高效为其办理了转贷,保障其资金链的连续性和稳定性。

此外,为满足后续经营中可能产生的灵活资金需求,该行在转贷基础上,额外为其核准了“乡村振兴贷”信用额度30万元。该产品具有“自助提款、随借随还”的特点,极大提升了融资便利性,降低了客户的综合融资成本。

在稠州银行舟山分行的信贷资金支持下,余女士成功将老旧房屋改造为具有特色的乡村民宿并投入运营,还对其进行了二次翻新升级,新增了泳池等设施,显著提升

了民宿的吸引力、服务品质和市场竞争力,实现了从简单住宿向休闲体验的转型升级。民宿开业后,经营效益显著提升,同时也丰富了本地乡村旅游业态,有效激发了农村市场主体的内生动力和发展活力。

下一步,稠州银行舟山分行将不断创新金融产品和服务模式,加大对农村地区产业发展的金融支持力度,为全面推进乡村振兴贡献更大的金融力量。

金融赋能添活力 暖商助企共发展

□通讯员 郑娴阳

为深入践行服务小微企业、深耕实体经济的初心使命,以专业务实的金融服务为海岛经济注入动能,近日,泰隆银行舟山分行积极参与舟山市个体工商户服务月启动日系列活动,围绕东极海岛个体工商户(尤其是岛内民宿行业)的核心需求,用实际行动书写金融赋能实体经济的生动篇章。

活动首日,“大企帮小店”东极

岛民宿公益直播助销热闹开启。市市场监督管理局、市市场监督管理局普陀分局与该行三方联动,为直播助销活动的顺利开展提供支持,助力10家优质民宿通过线上直播拓宽客源渠道。当天,户外广场的个体工商户政策宣传活动现场,泰隆银行舟山分行设置专属金融政策宣传摊位,工作人员耐心为个体工商户讲解金融支持政策。

活动次日,2025舟山市个体工商户服务月启动仪式暨“离岛暖

商驿站—东极站”揭牌仪式上,泰隆银行舟山分行向普陀区东极镇渔家乐协会授信10亿元,精准对接民宿行业发展的资金需求,有效缓解民宿从业者的资金压力,为其升级改造、拓展业务提供坚实金融保障。

在“匠心富业讲堂”民宿电商培训环节,该行为在场的民宿从业者带来“海岛旅游+金融”民宿烟火项目介绍,将金融服务与海岛旅游、民宿发展深度融合,为从业者

讲解如何利用金融工具优化资金管理、借助金融产品拓展业务场景等,为东极岛民宿行业发展提供多元思路,助力民宿从业者在电商时代更好地把握发展机遇。

未来,泰隆银行舟山分行将持续聚焦东极岛个体工商户发展需求,丰富科技金融产品,提升绿色金融服务水平,深化普惠金融覆盖范围,为个体经济高质量发展源源不断地注入金融“活水”。

学子暑期下乡实践 感悟金融担当真谛

□通讯员 乐海明

近日,中国建设银行岱山支行团支部联合营业部组织青年实习生参与“金智惠民—乡村振兴”学子暑期下乡系列活动,让学子跳出课本,真切感受银行员工严谨的工作作风和“以客户为中心”的经营理念,领略从业人员的工作责任、服务温度和实践力量。

该行积极响应中国人民银行舟山分行举办的“小岛你好 金融护航”活动,将其与学子暑期下乡系列活动相结合,面向渔民开展“国债下乡 为民服务”宣传活动,向他们介绍国债发行的时间、种类、利率、支取方式等,现场解答群众疑问。

该行带领青年实习生连续2天前往鱼山岛某石化工程有限公司,实地感受建行智慧食堂场景。实习学子帮助指导企业员工在手机端下载注册“建行生活APP”、开通建行生活钱包、激活手机银行,收获满满的成就感。

在长涂镇金海制造产业园区,该行外拓服务团队与实习学子为园区内后勤保障团队的员工批量办理工资卡。青年实习生负责指导客户激活手机银行,耐心解答用卡过程中的各种疑问。高效便捷的上门服务免去了企业员工往返网点的奔波之苦,也让学子深刻体会到金融服务下沉至实体企业的温暖,真切理解“普惠金融”理念的深远意义。

养老规划“微课堂” 暖心守护“夕阳红”

□通讯员 胡海娜

近期,为响应老年市民理财需求,宁波银行舟山定海支行开展系列“养老规划微课堂”活动,共吸引近50位老年人参与。

课程上,该行资深客户经理用生动的案例讲解养老规划的重要性,结合市面上的养老储蓄、理财等产品,帮助老人对比收益与灵活性,为他们的养老金融需求提供有力的帮助和保障。

此外,针对日常生活中老年人经常会碰到的保健品诈骗等情况,该行通过讲述真实案

例,在课堂上穿插反诈小知识,引导大家识别常见陷阱,增强反诈意识。

课后,宁波银行舟山定海支行为有需求的市民开展一对一咨询,结合老人退休金、健康状况等,定制养老规划方案。“这种活动蛮好的,我们老年人平时很少有机会参加这种理财课堂,你们又讲产品,又宣传反诈知识,收获很大。”参与活动的老人对此次活动十分认可。该行还在活动现场收集老人们提出的服务建议,为后续优化养老金融服务提供有效依据。

中信银行交上半年成绩单

□通讯员 夏觀彬

近日,中信银行股份有限公司(以下简称“中信银行”)披露2025年半年度业绩报告。

报告显示,2025年上半年,中信银行认真贯彻落实党中央、国务院决策部署,严格执行监管要求,全力做好金融“五篇大文章”,稳步推进“五个领先”银行建设,各项业务健康发展,延续向上向好发展态势。

报告期内,中信银行实现归属于本行股东的净利润364.78亿元,同比增长2.78%。营业收入1057.62亿元,同比下降2.99%。资产质量总体稳定,资产负债持续优化,信贷结构进一步优化。

上半年,中信银行将做好金融“五篇大文章”作为首要任务,

细化实施路径,搭建指标监测机制和专项考核体系,整体推动有力有效。坚定打造价值银行,有力统筹短期经营业绩与中长期体系能力建设,发展根基得到进一步夯实。特别是“五个领先”银行建设从全面铺开向纵深推进,持续增强高质量发展的动能。

值得一提的是,为更好回报投资者,提高现金分红的及时性、稳定性,中信银行积极响应监管号召,做好新“国九条”等重要政策研究落实,在去年实施中期分红的基础上,着力推动中期分红常态化,拟将2025年度中期分红比例提升至30.7%,进一步提升投资者回报预期及投资信心。2025年上半年,中信银行A股、H股股价分别上涨22%、43%,为投资者带来了较好收益。



金融青年变身红娘 牵线爱情邂逅浪漫

□通讯员 樊珊珊

近日,岱山阳光敬老志愿服务站与中国邮政储蓄银行岱山县支行的青年员工在岱山文化广场携手开展“公益红娘”活动,为当地单身青年搭建轻松、真诚、可靠的交友平台,助力他们邂逅缘分,收获爱情。

做好“生态文章” 激活“绿色引擎”

□通讯员 郭授

作为金融助力绿色发展的典范,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)以实际行动积极践行“两山”理念,在浙江走出了一条金融支持高质量发展建设共同富裕示范区的新路。

保障先行,守护百姓安居乐业。“乡村综合治理保障方案”“小城大爱系列保障方案”“移民保障方案”……以“两山”理念为指导,该公司一系列创新保障方案相继问

世,共同为乡村编织起一张坚实而温暖的“守护网”。数据显示,2024年,中国人寿浙江省分公司为17.58万低收入农户提供风险保障640亿元,赔付支出超3000万元,惠及近28万人次。实现绿色产业保费1443.8万元,同比增长13.9%。

生态赋能,全面助力乡村振兴。中国人寿浙江省分公司持续推出“美丽乡村”等项目,以“保险+文创”“保险+体育”赋能“2025年浙里村约”大赛,举办“茶香里的乡村振兴”主题客户服务活动……放眼整个浙

江,中国人寿赋能乡村振兴的身影已然无处不在。

向绿而为,服务实体经济发展。中国人寿浙江省分公司立足自身优势,按照市场化、可持续原则,丰富绿色金融产品供给,精准赋能实体经济高质量发展,积极参与共建“一带一路”,服务企业“扬帆出海”。

聚焦打造便捷、低碳的金融服务,中国人寿浙江省分公司推广“智能、自助、坐享”服务模式,通过中国人寿寿险APP实现30多项无纸化业务办理。在绿色经营管理方面,其充

分利用“数字浙江”战略优势,推进开发“e叮叮”大监督系统,运用大数据模型对风险预警指标精准提示,持续推进数字化绿色经营管理。

迈向新征程,中国人寿正以实际行动深入践行“两山”理念,为浙江高质量发展建设共同富裕示范区注入源源不断的金融动能。



相知多年 值得托付

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

工行信用卡 新客见面礼

即日起至2025年12月31日期间,成功办理我行万事达、Visa银联、运通、JCB品牌信用卡产品的新客户任意消费1笔,即具备新客礼领取资质,5个工作日后即有机会通过“e生活plus”微信小程序中的“新客有礼”专区下“爱购新客礼”活动页面,根据客户活动期内办理信用卡的品牌领取实物/虚拟礼品1件。每位新客户全部专区礼品限领1件,具体礼品以活动页面展示为准。如客户消费达标后,当月已无名额,客户可在活动期内的其他月份领取礼品。

交通银行信用卡 优惠活动享不停

中石化加油满200元减20元;活动期间,每周五、周六、周日,客户通过微信绑定交通银行舟山地区信用卡在中石化指定加油站(详见线上),使用微信支付单笔实际消费满200元立减20元。每月投放800个优惠名额,每月1日更新名额。同一持卡人每月限享1次优惠。

千岛停车满3元减2元活动期间,客户通过微信绑定交通银行舟山地区信用卡在“千岛停车”APP、“千岛停车”微信小程序使用微信支付实际消费满3元立减2元。每月投放2222个名额,每月1日更新名额。同一持卡人每人每日限享1次优惠,每月限享2次优惠。

以上活动至2025年12月31日结束,交通银行舟山分行太平洋信用卡持卡人参与,BOSS卡、分期卡、EMV环球卡、单位公务卡不参加本次活动。名额有限,先到先得,用完为止。详情可联系2662111。