

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

舟楫连岛链 金融润民生
中国银行舟山市分行助力海岛交通“强筋健骨”

□通讯员 宋梦娇

当舟山群岛的晨雾漫过浪尖,岛际客船正犁开碧波,满载乘客的汽车稳稳前行——这穿梭于岛与岸、岛与岛之间的动线,是“小岛你好”行动的鲜活脉络,中国银行舟山市分行的金融“血液”正沿着脉络流淌,托稳交通的“筋骨”,守护着小岛的烟火。

今年,随着我市某海运公司关联企业拓展旅游、水产批发、食宿产业链,中国银行舟山市分行升级金融助力,开辟绿色通道,为关联企业新增2000万元普惠贷款,丰富海洋文旅体验。

据了解,该海运公司扎根东极镇,独家经营沈家门至东极、嵊山等岛际航线,一头连着游客奔赴“东海明珠”的期待,一头系着岛民日常通

勤的民生需求。自2019年起,中国银行舟山市分行便以低利率高效率的普惠贷款缓解其燃油等经营成本压力,让航线运营“稳舵前行”。

基于东极岛的先行先试,该行还先后为泗礁岛、小洋山岛、黄龙岛、六横岛、普陀山岛等岛际海上客运及岛上汽车客运提供授信支持超5000万元,将金融“活水”精准注入海岛交通关键环节,助力筑牢

海岛交通网络根基,为“小岛你好”添翼增速。

从东极岛的航线起点,到泗礁岛、小洋山等岛的交通网络延伸,中国银行舟山市分行以高质量的普惠服务持续为海岛交通强基,为“小岛你好”赋能,让船行更稳、路连更畅,让海岛烟火与发展机遇同频共振,绘就海洋经济与民生幸福交融的美好画卷。

现金服务点入驻定海古城 助力支付无忧

□通讯员 程嘉慧

“这是帮您兑换的零钱包,请收好。”近日,为优化重点场所现金支付环境,更好满足经营主体、消费者零钞兑换、残币兑换等需求,提升人民群众现金使用满意度,农行舟山分行营业部设立的农行现金服务点在定海古城商圈正式亮相。

该“现金服务点”根据人流量和零钞兑换实际需求设立,位于定海古城“状元有礼”店内的醒目位置,公示服务内容、服务周期和服务项目等。每日8时至20时,店内工作人员能够为市场主体提供“零钱包”兑换、残损币回收、小面额兑换等现金服务。农行舟山分行还准备了300元、500元的“零钱包”供市民

选择,内含50元、20元、10元、5元、1元等不同面额的现金,也可根据实际需求当场进行券别分配,为每一位市民提供多元化现金服务。

以现金服务点的设立为契机,该行还对古城内及周边商铺开展整治拒收人民币现金、不流通人民币、反假币知识等金融知识宣传,特别向商户和消费者宣传“零

钱包”兑换服务,告知小面额现金预约渠道,解答现金服务中的各种问题,让群众切实感受到银行服务的暖心与便捷。

下一步,农行舟山分行将继续践行“金融为民”理念,全面提升金融服务质效,持续做好现金服务便利化工作,为群众提供“家门口、一站式”的金融服务。

创新“应收账款池融资” 畅通外贸小微企业资金链

□通讯员 韩芳芳

近日,浙江稠州商业银行舟山分行(以下简称“稠州银行舟山分行”)落地了行内首笔出口应收账款池融资业务,提款金额为200万元人民币。

本次落地业务的企业从事水产品销售与进出口,产品销往东南亚、北欧、中东、北美、南美等地区,覆盖30多个国家。因存货及应收账款占用了较多的资金,企业流动资金短缺。稠州银行舟山分行得知这

一情况后,主动对接,全流程协作,将分散的应收账款整体入“池”,企业的池内资产可随新订单产生持续滚动增补,实现“随借随还”。

“应收账款池融资”是稠州银行舟山分行在外贸金融领域的重要突破。舟山作为海洋经济的代表性城市,聚集了大量从事水产精深加工的外贸小微企业。这类企业普遍面临出口订单碎片化、应收账款账期离散、资金回笼与生产采购周期错配的难题。传统单笔融资模式

手续繁琐、融资成本高,难以匹配企业灵活用款需求,制约了其接单能力和产业升级步伐。“应收账款池融资”将外贸企业零散的多笔应收账款集合起来,形成一个应收账款池,按池内余额为企业提供一定比例的短期融资便利,以应收账款回款作为还款保障,极大缓解外贸出口企业的融资难题。

与此同时,“应收账款池融资”期限匹配规则不再要求单笔融资与单笔账款一一对应,企业可基于资金周转需求灵活选择融资期限,有效缓解因账期不一导致的还款

压力,解决资金缺口,降低流动性风险,保障了货款的及时交付。

出口应收账款池融资产品的推出,是稠州银行舟山分行深耕外贸金融、践行普惠的重要突破。接下来,该行将持续优化模型,扩大行业覆盖面,以金融创新破解外贸小微企业“短、小、频、急”的融资痛点,通过应收账款“动态池化+线上循环”模式,实现信贷资源精准、高效、灵活配置,为舟山外向型经济高质量发展注入持久金融动能。

作为金融工作政治性、人民性的集中体现,普惠金融一头连着群众生活的“小日子”和企业经营的“大格局”。党的二十大报告明确提出“完善普惠金融体系”,为金融服务实体经济指明了方向。

作为扎根浙江的商业银行省级分行,中信银行杭州分行始终贯彻服务实体经济、践行社会责任的政治站位,将发展普惠金融作为要务。截至2025年6月末,中信银行杭州分行普惠型小微企业贷款余额近800亿元,普惠型涉农贷款余额超120亿元,规模及增量为中信息

送课上海岛 守护“银发族”

□通讯员 黄巧蓉

近日,民泰银行舟山分行金融服务小分队来到白沙岛,将金融知识下乡活动送到老年居民的家门口。活动聚焦老年群体最迫切需要的反诈技能与存款保障知识,通过通俗易懂的讲解和贴心服务,为岛上的“银发族”送去了一份实用的金融安全指南。

“阿公阿婆,陌生电话讲中奖、讲你子女出事急用钱,千万要多个心眼,先挂掉电话找子女或者村里核实!”在村活动中心,民泰银行的工作人员化身“反诈

宣讲员”,用本地方言结合真实案例,生动剖析常见诈骗套路。针对许多老人关心的“钱存银行安不安全”的问题,工作人员带来了《存款保险宣传册》,耐心细致地解读国家保障制度,有效化解疑虑。

“金融服务不能落下海岛的老年群体。”民泰银行活动负责人表示,“下白沙岛只是我们‘金融下乡’系列活动的其中一站。我们将持续深入乡村社区,把金融知识送到最需要的老人身边,用扎实的行动守护好他们的养老钱。”

以案为鉴 筑牢清廉底线

□通讯员 朱虹

为筑牢干部员工廉洁防线,切实防范廉政风险,引导全员警惕“微腐败”、守住廉洁关,近日,嵊泗农商银行以“清风正气守底线,廉洁从业拒风险”为主题,组织关键岗位人员赴嵊泗县看守所开展合规警示教育,以沉浸式体验敲响廉洁警钟。

活动当天,全体参与人员在看守所工作人员的引导下,通过实地参观监区环境、听取典型案例讲解等形式,直观了解违法违纪人员的生活状态与思想蜕变过程,深刻认识“小错不纠必酿大过”的道理,切实感受法律的严肃性与违纪违法的惨痛代价。

参观过程中,全员始终安静有序,认真聆听、深入思考,将警示教育内容与自身岗位实际紧密结合,进一步增强了对廉政风险的警惕性。

此次看守所实地警示教育,是该行推进廉洁文化建设、深化合规管理的重要举措。通过“零距离”接触违法违纪场景,让干部员工在思想上受到深刻洗礼,有效提升了员工廉洁自律意识与风险防范能力。下一步,嵊泗农商银行将持续创新警示教育形式,常态化开展合规廉洁教育活动,推动廉洁从业理念融入日常工作,为该行高质量发展营造风清气正的良好环境。

夯小微底盘 展普惠新姿

□通讯员 潘昕宜

作为金融工作政治性、人民性的集中体现,普惠金融一头连着群众生活的“小日子”和企业经营的“大格局”。党的二十大报告明确提出“完善普惠金融体系”,为金融服务实体经济指明了方向。

作为扎根浙江的商业银行省级分行,中信银行杭州分行始终贯彻服务实体经济、践行社会责任的政治站位,将发展普惠金融作为要务。截至2025年6月末,中信银行杭州分行普惠型小微企业贷款余额近800亿元,普惠型涉农贷款余额超120亿元,规模及增量为中信息

统内第一;普惠型小微企业有户近3.5万户,规模及增量为中信息统内第一;普惠型小微企业不良贷款率为中信息统内最低水平;在国家金融监督管理总局浙江监管局2024年度小微企业金融服务监管评价中获最高等级一级。

下阶段,中信银行杭州分行将持续紧扣金融“保量、提质、稳价、优结构”的工作目标,以专业化体系机制为支撑,以数字赋能为实施路径,以特色化创新产品为突破,着力构建多层次、广覆盖、可持续的普惠金融服务生态圈,全力做好“普惠金融大文章”,以实际行动彰显中信银行服务国家战略、支持实体经济发展的初心、使命与担当。



反诈宣讲 守护开渔季

□通讯员 黄璐斯

在开渔季渔船启航之际,中国建设银行岱山支行张富清金融服务队敏锐捕捉渔民金融安全的需求,主动走进码头设立宣传点,用当地方言,将“虚假贷款”“冒充收费”等高发诈骗套路转化为鲜活案例,为忙碌备航的渔民进行面对面反诈宣教,展现了建行主动延伸服务、精准守护市民资金安全的担当。

中国人寿上半年归母净利润超409亿元

□通讯员 郭俊

8月27日晚间,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)发布2025年半年度报告。

2025年上半年,该公司总保费达5250.88亿元,创历史新高,同比增长7.3%,市场份额稳步提升。其中,寿险业务总保费4391.34亿元,同比增长8.5%;健康险业务总保费为789.58亿元,同比增长2.0%;意外险业务总保费为69.96亿元。

经营质效不断优化,再现新突破。中国人寿将资产负债管理理念贯穿经营管理各环节,突出价值和

效益导向,规模价值保持领先,经营质效持续提升。积极推进产品供给形态多元、期限多元、成本多元,

2025年上半年,该公司人寿保险、年金保险、健康险新单保费比重分别为30.32%、32.01%、33.42%;大力推动业务结构转型,浮动收益型业务实现强劲增长,在首年期交保费中的占比较上年同期提升超45个百分点,业务结构转型实现突破。

综合实力持续提升,再上新台阶。中国人寿坚持高质量发展,综合实力持续增强,截至2025年6月30日,中国人寿总资产、投资资产双双突破7万亿元,分别为7.29万亿元和7.13万亿元;归属于母公司股

东的股东权益达5236.19亿元,同比增长2.7%。

服务大局更显坚实,再展新担当。中国人寿以1.8万个分支机构织就全国保障网络,落子“世界屋脊的层脊”西藏阿里,持续延伸服务网络。发挥长期资本、耐心资本优势,坚决当好服务实体经济的主力军,持续加大对战略性新兴产业、先进制造业,以及绿色产业等领域的资金支持。稳步推进中长期资金入市,公开市场权益规模较年初增加超1500亿元,私募基金累计出资350亿元。积极参与黄金等创新品种投资,拓宽保险资金投资渠道,增强投资组合多样性。

公司持续提升ESG管理效能,以责任金融绘就高质量发展蓝图。

面向未来,中国人寿将持续加强党的建设,强化担当作为,完整、准确、全面贯彻新发展理念,做好金融“五篇大文章”。同时,不断增强长周期、跨周期经营管理能力,坚定信心乘势而上,以更大力度推动变革转型,更加注重效益优先,更加注重长期理念,更加注重责任联动,更加注重防范化解风险,奋力推动“十四五”圆满收官,为中国式现代化建设作出新的贡献。

中国人寿 CHINA LIFE
相知多年 值得托付

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)	
产品名称:	益民理财·“融合”理财计划183号
理财期限:	371天
募集期:	2025年8月27日—9月2日
业绩比较基准:	2.5—2.8%
购买起点:	10000元起

浙银理财琼简宝石17号理财产品A份额	
产品期限:	181天
募集时间:	2025年8月27日—9月2日
成立日:	2025年9月3日
认购起点:	1元
业绩比较基准(年化):	2.20%

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。