

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

## 与台风“赛跑” 抢购金塘“翠冠梨”60箱 工行舟山分行助农避损显担当

□通讯员 王立

7月28日,台风“竹节草”逼近之际,金塘镇河平村梨园内一片忙碌,果农正抢抓收翠冠梨。当天下午,60箱由工行舟山分行订购的的鲜梨已装车完毕。这笔及时的采购订单,筑起一道生计保障线,稳住了梨农悬着的心。

作为河平村多年来精神文明结对共建单位,工行舟山分行始终

牵挂着果农的产销难题。获悉台风“竹节草”将威胁翠冠梨收成的消息后,该行第一时间联系河平村,迅速组织起这次“台风抢购”行动,力求在风雨到来前将果农的劳动成果转化为实实在在的收入保障。此次紧急采购的60箱梨子,每一箱都凝结着工行为果农解燃眉之急的决心。

情系乡土,结对共建硕果累累,此次紧急采购并非孤例。多年

来,工行舟山分行深耕与河平村的精神文明共建,早已将帮扶当地果农增收视为己任。通过持续采购特色农产品,该行不仅为“翠冠梨”拓宽了稳定销路,更搭建起一座传递成果转化为实实在在的收入保障。此次台风前的果断出手,正是工行舟山分行一以贯之的责任担当与为民情怀的生动诠释。

“幸好工行的订单比台风先到了。”一位河平村果农在装车现场

激动地说。风雨欲来,工行舟山分行以“抢”的姿态,于风雨前守护住梨园的丰收希望。助力乡村振兴,既要算经济账,更要算民生账。这份迅速而温暖的行动,不仅为金塘河平村的梨农送去了安心,也深深印证了工行服务地方经济、助力乡村振兴的坚实足迹,工行舟山分行全国文明单位的金字招牌在风雨洗礼中愈加闪亮。

## 深耕大走访“责任田” 跑出金融服务“加速度”

□通讯员 王泽民

为打通金融服务“最后一公里”,岱山农商银行掀起客户经理“全覆盖、深扎根”大走访热潮,以“脚步丈量需求、实干回应期待”的姿态,让普惠金融之花在海岛大地绽放。

下沉一线,从“坐堂等客”到“上门问需”。“王大叔,今年桔园育苗资金周转还顺畅吗?”在秀山乡桔园边,客户经理蹲在田埂上记录种植

户的信贷需求。此次大走访打破传统服务模式,客户经理携带移动展业设备,深入渔农村、工业园区、商业街区,建立“一户一档案”“一企一方案”。某小微企业负责人陈先生指着新投产的生产线感慨:“农商行客户经理三次上门测算资金缺口,量身定制的贷款让我们技改扩产没了后顾之忧。”

精准滴灌,从“单一服务”到“生态赋能”。针对海岛渔民“融资难、担保难”问题,该行创新推出“渔船抵

押+渔民互保”模式。在长涂镇渔业合作社,该行现场完成12艘渔船的授信签约;在衢山镇,客户经理联合当地农技站组成“金融+技术”服务团,为种植户提供从贷款支持到产销对接的全链条服务。某茶叶合作社负责人展示手机里的转账记录:“200万元‘乡村振兴贷’到账当天,农技专家就来指导茶园改造,这效率真让人踏实!”

长效惠民,从“一次走访”到“终身陪伴”。“张阿姨,这个‘适老化’手

机银行我再教您一遍。”在社区养老服务中心,岱山农商银行客户经理手把手帮助老人操作智能设备。走访中,该行同步开展“金融知识进万家”活动,针对老年群体、新市民等不同客群定制反诈、理财课程。

截至目前,“大走访”已覆盖全县行政村和重点企业,让每个海岛角落都能听见农商行的服务脚步声。下一步,该行将依托数字化平台建立走访闭环管理系统,让金融服务随需而至、精准抵达。

## 风雨无阻护安康

□通讯员 乐彦彬 郑佳豪

近日,人保财险舟山市分公司驻长护中心巡查员顶风冒雨,对多位享受长期护理保险待遇的失能老人家庭进行全面巡查,确保台风期间护理保障工作一如既往。

巡查过程中,两位巡查员重点检查了老人居住环境的安全状况,特别叮嘱家属要加强对行动不便老人的看护,确保老人平安度过极端天气。“这么恶劣的天气还来看望我们,真的太感谢了!”

卧病在床的老人和家属对巡查工作表达了真挚的感谢。巡查中,工作人员始终秉持“以人为本”的服务理念,耐心倾听失能老人及家属在护理服务、政策落实、生活保障等方面的意见建议。

人保财险舟山市分公司相关负责人表示,后续将持续完善巡查机制,让每一位参保的失能人员都能获得应有的保障,努力构建更加完善的长期护理保障体系,践行“人民保险 服务人民”的使命,为特殊困难群体撑起一把伞。

## 迎“风”而上 筑牢重点工程“安全堤坝”

□通讯员 陆秋冕

近日,太保产险舟山中心支公司迎风而上,主动出击,连日来组织多支专业风险勘验队伍深入我市多个国家级及省级重点工程项目现场,开展台风“竹节草”来临前的专项风险排查与防灾防损指导工作,为重大工程撑起“保护伞”。

本次行动聚焦大型跨海桥梁工程、新建高铁工程、码头工程等台风高风险区域项目,对施工现场进行了全方位“体检”。

走访不仅是排查隐患,更送上专业的“安全锦囊”,太保产险舟山

中心结合项目特点和现场走访情况,向项目负责人及安全管理人员提供了防汛建议书,列举现场走访时发现的各类问题及相关建议。某项目负责人表示:“你们带来的专业建议不仅是风险提示,更是实打实解决方案,帮助我们完善了防御细节,心里更有底了。”

守护重大工程安全,就是守护经济发展的基石,太保产险舟山中心支公司始终坚持“防患于未然”的理念,将风险管理的关口前移。太保产险将持续发挥专业优势,做客户风险管理同行者,共同筑牢防灾减灾的第一道防线。



## 三位一体服务模式 推动海岛新能源汽车普及

□通讯员 宋梦娇

“以前燃油车每月油费要3000多元,现在换了新能源车,加上中国银行的分期优惠,每月省下近2000元!”市民周女士算了一笔账。近来,中行舟山市分行与政府、新能源车企协同合作,构建共富生态圈,打造三位一体服务模式,包括政府购车补贴、银行贴息、企业配套充电权益、以旧换新补贴等。

舟山是海岛城市,推广新能源汽车可显著降低居民出行成本。同时,结合旅游经济、绿色金融政策,还能有效助推形成可持续发展的共富模式。中行舟山市分行

通过创新分期产品、产业协同和信用支持,有效推动海岛新能源车普及,助力共同富裕。尤其是针对理想、小鹏、蔚来等新能源品牌,持续推出低首付、低息乃至免息等金融政策,切实降低市民的月供压力,降低购买门槛。

今年以来,中行舟山市分行持续以金融创新推动绿色出行,已累计实现新能源汽车分期交易额6800万元。后续,该行将持续深化绿色金融服务,创新“碳积分+金融”产品、拓展岛际新能源交通网络,探索电动船舶金融服务等,以专业、创新、普惠的金融服务,为舟山高质量发展建设贡献金融智慧。



## “党建+民生” 暖心敬老

□通讯员 黄巧蓉

近日,民泰银行舟山普陀支行党支部携手东港街道中昌社区开展“走访慰问老党员,真情传递暖人心”活动,为两位党龄逾50年的老党员及他们的家属送去祝福与关怀。

此次慰问活动是民泰银行与中昌社区“党建+民生”共建模式的崭新开端。后续,该行志愿者将定期为社区老党员提供生活援助、健康咨询等服务,并与社区携手开展公益活动,推动党建与基层治理的深度融合。

## “红七月”映初心 组织关怀暖桑榆

□通讯员 吴秀丽

近日,温州银行舟山分行风险合规支部的3名党员代表前往沈家门街道海湾社区,看望慰问98岁高龄的老党员孙同盟同志,以实际行动传递党组织的深切关怀。

孙同盟老人是新中国成立以来的亲历者,是革命战争年代,他先后参与淮海战役、渡江战役及

舟山战役,在枪林弹雨中践行入党初心。和平时期,他扎根基层,为地方经济社会发展倾注心血,以毕生忠诚诠释共产党人的使命担当。

慰问现场,支部党员围坐孙老身旁,关切询问其身体状况与生活需求。虽年近期颐,孙老仍精神矍铄。忆及烽火岁月,他抚摸着胸前那枚解放奖章,回顾当年听党指挥、浴血奋战的革命历程,感慨今

日国泰民安的盛世景象来之不易,朴实的话语令在场党员深受触动。

“我们要把孙老等革命前辈身上所体现的坚定信念、奉献精神 and 艰苦奋斗作风内化于心、外化于行,切实转化为服务实体经济、筑牢风险防线的具体行动,用实干担当不断擦亮‘金融为民’的初心底色。”支部党员代表动情地表示。

此次“红七月”走访慰问活动,

是温州银行舟山分行党委深化党建引领、弘扬尊老敬老光荣传统的具体实践。未来,该行党委将持续拓展“党建+公益”服务模式的丰富内涵,通过常态化开展此类活动,让党的光荣传统和优良作风在新时代金融战线薪火相传、历久弥新,为奋力谱写共同富裕新篇章持续注入澎湃的红色动能。

## 中国人寿全新实践“1+2+3”美育发展模式

□通讯员 郭俊

7月24日,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)启动第十五届“国寿小画家”美育活动。以“牵手国寿 创绘未来”为主题,本届活动面向全国3至16周岁的青少年儿童开启艺术创作之旅,致力于打造覆盖百万家庭的美育生态盛宴。

“国寿小画家”是中国人寿于2011年发起的少儿社会美育公益项目。2025年适逢活动举办15周年,中国人寿全新实践“1+2+3”美育发展

模式:“1”是始终锚定美育普及导向,让艺术走进更多孩子的世界;“2”是以数字化创新与多元体验双轮驱动,丰富孩子们对美育的感知;“3”是围绕美育赋能、艺术传播、公益实践三条主线,让“国寿小画家”活动成为连接艺术与少年儿童、城市与乡村、梦想与现实的桥梁。

本届“国寿小画家”活动的四大创作主题分别为“星际冒险,创绘宇宙奇旅”“梦想剧场,创绘成长之路”“未来万象,创绘智慧生活”“时光穿梭,创绘历史新影”,引导孩子们用画笔连接个人的小小天地与

广阔无垠的宇宙,贯通厚重深远的历史与充满无限可能的未来。

据了解,本次“国寿小画家”活动全国级赛事线上报名通道于7月24日开启,可通过中国人寿寿险APP、中国人寿寿险小程序报名,也可线下通过中国人寿员工、销售人员提交作品。全国级赛事将于9月6日结束,最终将产生4200名“月度佳作奖”与300名“年度最佳作品奖”。中国国家画院一级美术师、北京师范大学未来设计学院院长、清华大学艺科院学术委员会主任、中国儿童中心高级教师等六位专家组成

权威评委团,用前瞻性艺术视野,全赛程为孩子们画作提供专业指导。

今年起,中国人寿还将试点“艺路同行”城乡联动公益计划,创新打造“一对一结对帮扶”模式,让不同成长背景的孩子在跨界艺术对话中拓宽视野、互助成长,乡村孩子可深度接触数字艺术创作的前沿魅力,而城市孩子也能在乡土文化浸润中获得深层认知。



## 理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

### 工行信用卡 新客见面礼

即日起至2025年12月31日期间,成功办理我行万事达、Visa银联、运通、JCB品牌信用卡产品的新客户任意消费1笔,即具备新客礼领取资质,5个工作日后即有机会通过“e生活plus”微信小程序中的“新客有礼”专区下“爱购新客礼”活动页面,根据客户活动期内办理信用卡的品牌领取实物/虚拟礼品1件。每位新客户全部专区礼品限领1件,具体礼品以活动页面展示为准。如客户消费达标后,当月已无名额,客户可在活动期内的其他月份领取礼品。

### 交通银行信用卡 “惠”动岛城优惠抢券

即日起至2025年12月31日,归属舟山地区的交行信用卡持卡人可在每周五进入买单吧APP最红专区,抢外卖红包和美食、加油代金券。上月消费满6000元,可在买单吧“惠生活”专区抢30元无门槛刷卡金。以上活动数量有限,先到先得。详询交通银行舟山分行各营业网点或致电0580-2662111。