

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

金融“活水”赋能海岛生猪养殖产业转型升级 农行舟山分行发放“农业设施抵押贷”2000万元

□通讯员 叶雨航

近日,农行舟山分行成功向某生猪养殖企业发放2000万元“农业设施抵押贷”,为企业解了燃眉之急,助推海岛生猪养殖产业转型升级。

据悉,该企业建设的养殖基地年出栏商品猪可达5万头,是浙江省重大生猪养殖项目。公司积极引入智能化管理系统,实现猪舍环境、饲料投喂、疫病防控等环节

的精准监控,有效提升了养殖效率与生猪品质。然而,随着业务拓展,企业计划扩大养殖规模,资金短缺成了发展路上的“拦路虎”。

农行舟山分行积极贯彻落实国家乡村振兴战略和农业产业的扶持政策,在得知企业困境后,迅速行动,组建专业团队深入企业调研,全面了解其经营状况、资产规模、发展规划与实际困难,经详细调研评估,结合企业实际情况,最终以养殖设施抵押的方式为其

提供了这笔关键资金。

“农行这笔贷款太及时了!有了它,我们的经营计划就能顺利推进。”企业负责人难掩激动。他介绍,这笔资金将主要用于生猪季节性饲料采购,可有效助力该企业抢抓生产周期,保障生猪生长节律,规避市场价格波动,稳定养殖产业链。未来,企业将依托设施化养殖平台,提升生猪养殖规模和质量,为海岛地区市场供应更多优质、安全的猪肉产品,全力

保障市民的“菜篮子”。

截至今年6月末,农行舟山分行已累计发放涉农贷款34.62亿元,年增速22.3%,高于全行各项贷款增速10.1个百分点。下一步,农行舟山分行将继续加大对涉农产业及重点领域的支持力度,深入挖掘海岛农业发展潜力,积极探索更多支持农业企业的新模式、新路径,为舟山地区乡村振兴和经济发展贡献更大力量。

普惠金融助力“金塘李”结出共富“金果子”

□通讯员 李晓约

盛夏时节,金塘万亩李园迎来丰收季。在浙江民泰商业银行舟山金塘支行20万元专项贷款支持下,当地果农突破物流瓶颈,拓展深加工产业链,实现“金塘李”品牌价值跃升。

“今年多雨导致裂果减产,但李子甜度更高,品质更优。”果农姚大哥向工作人员介绍。然而,采摘后的李子保质期短,运输损耗大,制

约了外销。为打通专业物流渠道,共有十余户果农向民泰银行提出融资需求。

作为深植本土的金融主力军,民泰银行舟山分行多年秉承“普惠金融进村居”的理念,通过“整村授信”的特色服务模式,为每家每户建立了详尽的信用档案。果树产量、果实品质、种植技艺……对于果农的经营情况,客户经理心中自有一本明账。

针对果农诉求,该行启动快速

响应机制,从实地考察果园规模、评估经营状况,到敲定贷款方案、完成审批放款,20万元的专项贷款仅3个工作日便到账,解了果农的燃眉之急。

“之前好果子烂在手里真的很心疼,现在有了专业物流,再也不用担心了!”姚大哥拿到贷款后,第一时间联系物流团队。同时,他进一步延伸李子产业链,品相稍逊的果子摇身一变成为醇厚的李子酒,标签上印着“金塘岛的阳光味道”,

还有李子干、李子果酱,都成为干果店、烘焙店热销产品。

从一棵李树到一个品牌,从田间地头到百姓餐桌,民泰银行舟山金塘支行以金融之力,帮助“金塘李”成为带动乡亲致富的“金钥匙”。该行负责人表示,将继续深化“五篇金融大文章”,探索农业产业链综合服务方案,为更多特色农业项目提供精准支持,书写海岛共同富裕的新篇章。

暖心服务显真情 专业协助挽损失

□通讯员 姚晨盈 张凤凤

近日,建行舟山昌国支行员工通力协作,通过精准计算和灵活建议,成功为市民於女士挽回利息损失,专业、高效的服务赢得她的赞誉,展现了建行“以客户为中心”的服务理念。

当天,市民於女士匆忙来到网点,表示因资金周转需求,需提前支取两张60万元未到期的可转让大额存单。按照常规流程,提前支取按活期利率计息,於女士将损失

数万元利息。柜员在了解需求后,并未简单办理业务,而是主动向她询问资金用途和急用周期,同时叫来营运主管、大堂经理帮助她共同商讨解决方案。

经查询,於女士的存单均为可转让产品,存单时间为3年,利率为1.9%。於女士今年2月中旬刚存入,到现在只存了不到4个月,剩余期限较长。大堂经理与营运主管测算发现,若直接支取,到手利息只有不到300元,但几天前存款利率刚下调,若通过手机银行办理转让存

单,存单可溢价转让,预计能挽回近8000元收益。

大堂经理立即向於女士详细解释转让流程与优势。“太好了,你们为我提供的方案正好能解决我的难题,我愿意试试。”於女士对工作人员的建议非常认可。柜员随即将两张存单挂入於女士储蓄卡中,大堂经理协助其通过手机银行发布转让信息。两张大额存单一挂上平台,於女士就收到了转让成功的短信,资金需求得到及时解决,同时最大程度减少了损失。

“本以为这笔钱只存了4个月,到手会设多少利息,没想到你们这么用心,帮我挽回了8300元!”於女士对该行的服务连连称赞,表示下月仍愿意续存。

真正的服务不仅停留在业务办理这一环节,更是站在市民角度思考问题、创造价值。建行舟山昌国支行将金融工具与市民需求精准对接,以专业能力为市民带来实际收益,让市民感受到金融服务的可获得性与人性化关怀,让普惠金融的温度渗透到每个细节之中。



快速理赔解民忧

□通讯员 顾增辉

近日,人保财险舟山市分公司接到高亭镇江南村村民报案,称因天气原因其房屋屋顶坍塌,申请农房险理赔。

经办人员立即与户主取得联系,详细了解损失情况,迅速赶往事发地进行实地查勘,现场依据农房险保险条款规定与户主确定理赔方案,当天下午就实现了赔款到账,帮助户主尽快恢复正常生活。

双箭齐发 两款年金保险新品护航品质生活

□通讯员 郭授

在全球经济格局重塑的2025年,家庭财富管理正面临多重历史性挑战。作为国内寿险行业“头雁”,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)始终坚持“以客户为中心”的理念,围绕打造简捷、品质、温暖的“国寿好服务”子品牌目标,不断优化产品设计,丰富产品供给,致力为客户提供更加多元化的贴心保障。

为满足大众科学合理制定家庭

中长期保险保障规划和个人及家庭养老的实际需求,中国人寿于近期推出国寿鑫享鸿盈年金保险和国寿鑫越稳赢养老年金保险两款年金保险产品。

当下,年金保险通过长期性、稳定性优势,已成为个人和家庭财富规划及资产配置的重要工具。此次两款全新保险产品的上市,不仅体现了中国人寿对 market 需求的敏锐洞察和创新供给,更彰显了其对客户

中国人寿的实力与品牌价值得

消费者信赖。据该公司2024年业绩报告,其当年度总保费达6714.57亿元,在高平台上再攀高峰,同比增长4.7%,领先优势保持稳固。该公司亦持续加强成本管控和承保管理,夯实固收配置底仓,总投资收益达3082.51亿元,资产负债两端发力,实现归属于母公司股东的净利润突破千亿元,取得历史最好成绩,达1069.35亿元,同比大幅增长108.9%。

中国人寿表示,将继续深化金融供给侧结构性改革,牢牢抓住高

质量供给这条工作主线,推动供给和需求在更高水平上的良性循环。坚持以人民为中心,聚力创新,持续丰富多元化产品供给,推进产品结构优化,更好地服务广大人民群众日益增长的保险保障和家庭财务管理需求,全力护航人民幸福美好生活。



构建“清凉”服务矩阵 致敬高温坚守者

□通讯员 徐双女

近段时间天气炎热,普陀农商银行各支行积极开展“夏日送清凉”系列慰问活动,为坚守岗位的一线劳动者送去关怀,以实际行动践行社会责任。

普陀农商银行六横支行联合当地环卫公司工会开展“炎炎夏日送清凉”活动,总行党委委员为环卫工人送上消暑饮品,叮嘱大家做好防暑降温工作。后续,该支行还将与爱帮义工协会合作,在岐头分理处增设免费冰箱,持续为户外工作者提供清凉服务。

普陀农商银行台门支行组织慰问执勤交警,总行党委委员一行来到六横交警中队,为执勤民警送

去清凉饮品,对他们战高温、保畅通的辛勤付出表示敬意。该支行表示,将持续深化警银协作,共同维护地方交通秩序和金融安全。

普陀农商银行水产城支行在网点门口设立“爱心冰柜”,免费为环卫工人、外卖骑手等户外劳动者提供冷饮和防暑用品。更贴心的是,该支行专门开辟“清凉休息区”,配备座椅、充电插座等设施。这一暖心举措得到市民的积极响应,不少群众主动为冰柜补充物资,形成爱心传递的良性循环。

未来,普陀农商银行将持续关注户外劳动者需求,不断创新服务形式,让金融更有温度,与社会各界共同营造关爱劳动者的良好氛围。

拉紧安全防线 共筑生命屏障

□通讯员 祝丹芬

近日,泰隆银行定海支行开展消防知识培训和逃生演练,切实提升员工面对突发性火灾的应变和处置能力,共同筑牢消防安全防线。

培训伊始,受邀老师结合近年来典型火灾案例讲解火灾的成因、危害以及预防措施,着重强调了日常工作和生活中容易忽视的火灾隐患,并介绍火灾发生时如何正确报警、组织疏散和开展自救互救,对各类消防器材的使用方法进行了专业讲解。

在逃生灭火演练环节,员工

按照培训所学的逃生要领,沿着指定疏散路线迅速有序地撤离到安全区域。随后,老师现场演示灭火器和消火栓的使用方法,员工踊跃参与,熟练掌握灭火器的操作步骤和消火栓的连接、喷射技巧,成功扑灭模拟火源。

此次消防知识培训和逃生灭火演练活动,让泰隆银行定海支行全体员工深刻认识到消防安全的重要性,为安全生产和员工生命财产安全提供了有力保障。未来,该行将继续加强消防安全管理工作,定期开展消防演练和安全检查,为营造安全稳定

创新金融服务 为小微企业发展“搭把手”

□通讯员 夏贇彬

在某信息技术有限公司的会议室里,总经理正和团队讨论产品界面设计问题。自成立以来,这家科创公司逐渐在市场竞争中站稳了脚跟,并在中信百信银行创新贷款的帮助下解了资金短缺的后顾之忧,在日常经营中“轻装上阵”。

此前,受上游企业回款周期影响,公司曾一度面临流动资金紧张的问题。得知企业困境和现状后,中信百信银行向其主动伸出援手。“全线上操作流程为我们节省了许多时间,贷款不到一周就批下来了。”公司总经理说道,“而且贷款无须抵押,额度和利率都很合适。”

帮助该公司摆脱困境的,是该银行一款名为“创业担保贷”的产品。针对小微企业在融资过程中普遍担忧的资产抵押难题,银

行引入第三方担保公司,基于企业信用和纳税数据做出担保,帮助企业实现无抵押贷款。

这次合作,是金融“活水”滴灌小微企业的真实缩影,也是金融服务数字化的生动实践。截至2024年末,该银行普惠小微贷款规模已达91亿元,增长45%。目前,该银行已为超1亿用户提供普惠金融服务,并不断向产业金融纵深拓展。

帮助小微企业解决“融资难、融资贵、融资慢”问题是中信百信银行的服务初心,也是实现普惠金融数字化的探索路径。“我们希望做传统金融服务的‘补位者’,用数字化的手段突破物理网点与传统信贷模式的限制,打通普惠金融的‘最后一公里’,为小微企业‘搭把手’。”中信百信银行首席市场官兼产业金融部总经理黄超表示。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

农行信用卡 加油享优惠

即日起至2025年7月31日,上月农行信用卡消费额满3000元的持卡人,可使用农行62开头银联信用卡主卡(商务卡、联名卡、专项分期卡、准贷记卡不参与本活动)支付6积分兑刷卡金券。券有效期内,在全国中石化加油站(广东、重庆地区中石化不参与本活动)出示农行掌银或云闪付二维码并使用农行62开头银联信用卡主卡支付,单笔实付满200元返15元刷卡金。

刷卡金券限量5万张,先到先得,领取后3日内有效、跨月无效。客户消费达标满3日后可领本券,新客户自激活次日方可领券。若领取后未使用,积分不予退回。本活动与中石油“加油买半满200元返15元”活动每人每月可选其一享受优惠。详见农行信用卡官网。

中国银行信用卡 优惠享不尽

惠聚中行日:餐饮百货满100元减50元活动;手机银行观影满30元减20元;知名连锁商户满20元减10元活动;抖音、拼多多、携程、去哪儿等APP首绑等优惠满减活动;支付宝、美团、京东、携程、云闪付渠道积分抵扣服务;“环球精彩”中行Visa、万事达境外消费每月最高返660美元消费金;中行银联卡留学缴费每月最高返1200元消费金;中行Visa、万事达卡留学缴费每月最高返150美元消费金等活动。名额有限,先到先得,详询中国银行舟山市分行各网点。