

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

践行“两山”理念 深耕绿色金融 工行舟山分行助力海岛经济低碳转型

□通讯员 王立

近年来,工行舟山分行深入贯彻“绿水青山就是金山银山”理念,通过完善绿色金融体系、加大清洁能源信贷投放、创新绿色产品等举措,持续提升金融服务质效。截至今年6月末,该行绿色贷款余额66.2亿元,较年初新增12亿元,比该行各项贷款增速高出9.3个百分点,为舟山高质量发展注入强劲“绿动力”。

该行聚焦清洁能源,赋能绿色发展,重点聚焦海上风电、天然气

储运、光伏发电、清洁能源装备制造等领域,优先保障绿色贷款投放规模,积极利用碳减排支持工具、绿色金融FTP专项激励等政策,持续加大对绿色金融重点客户保障力度。

针对有供水管网检修、管网更新等对应融资需求的企业,该行发放“节水贷”,助力供水管网升级。针对市场化经营企业从事生态环境导向开发项目,创新推出配套的中长期融资产品“绿水青山贷”,主要用于“两山”资源收储、水利建设、生态保护、环境整治和相关配

套建设等内容,以项目建成后形成的“金山银山”——项目本身的经营性收入作为还贷来源。截至今年6月末,该行绿水青山贷已投放1.5亿元。这些案例都是该行积极探索绿色金融新路径,创新服务模式,拓宽生态价值转化的生动体现。

工行舟山分行健全长效机制,夯实绿色根基,设立绿色金融业务部,构建绿色信贷标准体系。依托工银智涌平台,通过“AI+绿色金融”融合方式,提升对绿色信贷标识的正确识别。该行优化现有体制机制,激发所辖机构发展绿色金

融的主动性与创造性。其中,工行舟山嵊泗支行成功创建为全省绿色特色支行。同时,在行内推行“绿色办公”,积极降低能耗,倡导低碳理念。

展望未来,工行舟山分行将持续聚焦清洁能源、绿色公路、海岛旅游等重点领域,通过优化信贷资源配置、创新绿色金融产品等措施,继续加大对绿色经济的支持力度,推动绿色金融业务的创新与实践,为区域绿色低碳高质量发展注入更多金融“活水”。

全市首单无人机货物运输保险成功落地

□通讯员 王钢珞

近日,舟山人保财险成功落地全市首单无人机货物运输保险,为往返东极岛庙子湖的无人机“飞”速通道保驾护航,助推解决旅游物资海上运输耗时长、覆盖难的问题,让物资供应更高效、更稳定,为海洋经济高质量发展开辟“空中新通道”。

此次全市首单无人机货险险的成功落地,是保障海岛日用品等物资运输的关键突破,标志着舟山市无人机货运产业迈入规范化发展新阶段。作为核心风险管理工具,该保险为无人机货运提供全流程风险保障,不仅能有效降低运营风险,更能让“看得见”的空域真正实现“飞得稳”,为产业健康发展注入信心。

在我市低空经济“三统一、四张网、五中心”核心要求引领下,低空物流基础设施建设稳步推进。多翼公司联合浙大计算机创新技术研究院,共同推动舟山低空智能网联基础设施规划建设与应用场景拓展。目前,全市首个智能网联低空测试基地已建成并实现常态化运营,为低空物流发展奠定了坚实基础。

下个阶段,舟山人保财险将持续拓展护航无人物流配送新航线,持续发挥金融保险“稳定器”作用,深化与地方政府、科研机构及产业链企业的协同创新,以金融“活水”浇灌低空经济新质生产力,以更完善的保险解决方案助力舟山打造低空经济海岛发展样板,为打造海岛共同富裕示范区贡献保险智慧。

银社携手 “海岛劳动者共富直通车”加速启航

□通讯员 徐雨超

自去年定海海洋农商银行与定海区人力资源和社会保障局成功举行“海岛劳动者共富直通车”社银战略合作签约仪式以来,双方在构建党建联建长效机制、拓展社会保障公共服务、推进县域技能型社会建设、深化就业创业服务合作、合作服务延伸等方面开展了深度合作,加快构建统一规范、高效便捷、普惠公平、智慧精准的新时

代社会保障公共服务体系,推动人社服务与金融服务深度融合,致力于为海岛劳动者提供更加便捷、全面的服务体验。

根据协议内容,定海海洋农商银行零售金融部积极落实“技能共富贷”政策,结合人社保部门颁发的相关技能等级进行授信额度和贷款利率的核定,有效解决了技能型人才在发展过程中遇到的融资难、融资成本高等问题。这一举措激发了更多技能型人才的创新潜

能,支持了更多技能型企业的成长,弘扬了工匠精神,进一步推动向技能型社会的转型,为实现共同富裕目标添砖加瓦。

定海海洋农商银行全面深化网点社保事项代办功能,完善“15分钟公共就业服务圈”建设,逐步深化了三个“家门口”的“海岛劳动者共富直通车”在全行网点的落地和延伸。同时,该行不断拓展“社保卡+金融+生活”服务场景,推进了社保高频事项银行帮代办和线

上线下跨域通办,打通了社保服务基层“最后一公里”,更好地满足了市民和企业的金融需求。

如今,“海岛劳动者共富直通车”已成为定海区劳动者生活的一部分,为他们的发展提供了强有力的支持。未来,定海海洋农商银行与定海区人社局将继续携手,深化合作,共同推动共同富裕目标的实现,为海岛劳动者创造更加美好的未来。



“金融课堂”进渔家

□通讯员 徐梓盛

7月1日至4日,杭州银行舟山岱山支行组织金融服务小队,利用休渔期渔民集中休整的契机,走进当地渔港码头,开展“国债下乡”及反诈宣传活动,将金融惠民政策和防骗技巧送到渔民手中,提升渔民群体的理财安全意识。

“六进”宣传活动筑牢防非反诈“金融防火墙”

□通讯员 吴秀丽

近日,温州银行舟山新城小微企业专营支行积极开展防非反诈“六进”系列宣传活动,走商圈、进社区,以多样化形式普及金融知识,切实提升公众金融风险防范意识,助力群众守好“钱袋子”。

该行网点组织宣传小分队走进海城广场商圈,精准覆盖人流密集区域,提升宣传实效,通过悬挂

“六进行动护万家,全民防诈筑高墙”主题横幅、发放宣传折页等方式,向来往群众揭示非法集资的常见手法及危害。同时,工作人员结合近期高发的“虚假理财”“养老投资陷阱”等典型案例,讲解识别要点和防范措施,提醒群众“不轻信、不参与、不转账”。接地气的宣传方式吸引了不少市民驻足咨询。

宣传小分队深入社区,聚焦居民需求,筑牢家庭防线。在新碶花

苑小区,该行特别针对老年群体、商户等重点人群开展宣传。通过流动讲解、发放反诈宣传折页等形式,揭露“刷单返利”“冒充客服”等诈骗套路,并手把手指导居民下载“国家反诈中心”APP,强化技术防护。此外,结合小区居民金融需求,工作人员以方言生动解析非法集资的特征,强调“高息承诺必有风险”,引导居民树立理性投资理念。听完工作人员的科普,有居民感

慨:“以前总觉得非法集资离自己很远,现在才知道这些陷阱就藏在日常接触的信息里!”

本次“六进”宣传活动,是温州银行舟山新城小微企业专营支行践行“金融为民”初心的重要举措。后续,该行将以此为契机,不断创新宣传形式,推动防非反诈知识“入脑入心”,为构建平安和谐的金融环境贡献更大力量。

适老服务再升级 金融温度润民心

□通讯员 宋梦娇

“你们能上门,真是解决了我们的大难处。”近日,中国银行舟山金塘支行上门为95岁老人办理业务,以温情服务践行“金融为民”。

当日,一男子匆匆来到中国银行舟山金塘支行求助,称其母亲已经95岁高龄且近日因病无法下床,着急用钱却因借记卡芯片到期无法代办取款,请求银行工作人员的协助。了解相关情况后,该行立即启动“特事特办”服务预案,安排两人组成服务小组,携带移动智能柜台驱车上门服务。

面对卧床的老人,该行工作人员认真核对基本信息及真实意

愿,通过便携式智能柜台完成人脸识别。办理过程中,工作人员俯身贴近老人耳畔,一字一句为她讲解业务流程,并协助其完成签字确认,不到半小时便高效完成换卡领卡业务。

这并非中国银行舟山市分行第一次将金融服务延伸至柜台之外。在老龄化社会加速发展的背景下,中国银行舟山市分行用有温度的服务践行“以客户为中心”的理念,配备便携式智能终端,组建移动服务专班,将银行柜台“搬”进居民家中。未来,中国银行将社会责任扛在肩头,持续深化“银发场景”建设,为海岛养老注入更多中行温度。

警银联动聚合力 共筑反诈“防护墙”

□通讯员 谢佳峻

近日,绍兴银行舟山金塘支行协同当地公安成功拦截一起电信诈骗案件,为受害人挽回经济损失4万元,受到市反诈中心表彰。

今年6月,市民张先生至该网点申请取现4万元,同时提供了一张8万元的存单。柜面人员注意到,张先生有子女陪同,且存单刚刚存入并未到期。他表示自己要购置大型电器,但柜面人员进一步询问后,却无法告知具体信息且取现意愿强烈。同时,业务办理完成后,张先生马上将现金交给陪同的子女,与先前表述的用途不符。张先生离开后不久,市反诈中心发布取现预警线索,金额刚好与该行办理的业务金额一致。

于是该行立即上报具体信息至当地公安部门。后经核实,张先生子女遭遇刷单诈骗,被对方诱导取现送至指定地点,所幸上报及时,成功挽回4万元损失。

此次警银联动成功拦截电信诈骗,是双方紧密合作、高效协同的成果。一直以来,绍兴银行舟山金塘支行高度重视反诈工作,不断提升员工反诈识诈能力,并与当地公安部门建立了完善的警银联动机制,实现了信息共享、快速响应。

下一步,绍兴银行舟山金塘支行将继续践行社会责任,彰显责任担当,筑牢反诈“防护网”,以专业、优质的服务守护好老百姓的“钱袋子”。

开展文明礼仪培训 提升金融服务质效

□通讯员 朱虹

为进一步提升员工的服务意识和礼仪素养,树立良好的企业形象,嵊泗农商银行近日组织开展了文明服务礼仪培训。

培训强调了文明礼仪在金融服务工作中的重要性,指出员工的言行举止不仅体现个人素质,更代表着银行的整体形象,直接影响市民的满意度和信任感。围绕服务礼仪,讲师结合工

作实际,通过生动的案例和情景模拟,详细讲解了员工在日常工作中应注意的仪容仪表、言谈举止、沟通技巧等方面的规范,帮助员工更好地理解 and 掌握服务礼仪的要点。

下一步,嵊泗农商银行将以此次培训为契机,持续加强员工文明礼仪教育,推动服务质量不断提升,努力树立良好的社会形象。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)代销理财	
产品名称:	南银理财珠联璧合鑫逸稳半年134期
理财期限:	196天
募集期:	2025年7月16日—7月22日
业绩比较基准:	2.48%
购买起点:	1元

销售渠道:民泰银行手机银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙江民泰商业银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2269393)。

浙银理财琮简富春29号理财产品(ZYFCG00240)	
产品期限:	396天
募集时间:	2025年7月18日—7月24日
认购起点:	1元起
业绩比较基准(年化):	2.50%—2.80%
成立日期:	2025年7月25日

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。