



中央城市工作会议在北京举行 习近平发表重要讲话

>>>详见第8版

“985”行动新实践·民营企业新动能

“渊视科技”改写我国深海探测装备市场格局

用亚毫米级分辨率测绘6000米深海

□记者 吴建波 通讯员 韩地梓

本报讯 在定海海洋科学城负一层的试验水池内，一束蓝色激光穿透水面，随着三目水下测绘仪的缓缓移动，电脑屏幕上实时呈现出高精度的海底三维建模图像。“这是我们完全自主研发的水下激光三维扫描系统，最大工作深度达6000米，扫描范围15米，性能指标已达到国际先进水平。”带领团队进行测试的舟山渊视科技有限公司（简称“渊视科技”）总经理卢泽宇介绍道。

水下测绘仪器被誉为认识海洋的“眼睛”和海洋环境信息感知的“神经元”，是推动海洋电子信息产业发展的重要支撑。“渊视科技”这台仪器由一个支架和三个摄像头的圆柱形装置组成，看似普通，却在

6000米深海实现亚毫米级分辨率的测绘，相当于在漆黑的海底为人类装上“显微镜”。

今年落户定海海洋科学城的“渊视科技”是卢泽宇与几名合伙人一起创办的一家科技公司。此前，他们在青岛创立的公司曾研发了国内首台商业化水下激光三维扫描成像系统，拥有多项发明专利和软件著作权，已应用于水下考古、生物监测等多个高端领域。

“公司在北方起步，但我们的很多客户在上海、广东等地，想往南方进一步发展，选择舟山，是看中这里完整的海洋产业链。”卢泽宇说，在考察长三角多个城市后，定海海洋科学城的专业试验设施和产业集聚效应打动了团队。

海洋科学城提供的“拎包入住”式服务，让团队能心无旁骛投入创

新研发。卢泽宇介绍，从办理营业执照、员工申请人才住房，到周边仪器设备研发资源的对接，管理部门用“一条龙”服务解决公司后顾之忧。

卢泽宇告诉记者，研发水下设备的企业经常需要进行水下测试，在青岛时公司距离最近的试验水池有数十公里，如今企业的楼下就是专业水池，研发效率得到质的提升。“科学城附近的欧深泰园区有更大的淡水和海水池可供使用，这一点对我们吸引力也很大。”卢泽宇说。

如今，“渊视科技”正以其创新的国产化技术方案，改写我国深海探测装备的市场格局，核心产品水下激光三维扫描系统采用全国产部件，在保持与进口设备同等性能的前提下，价格更具竞争力，数据安全

性也得到充分保障。

目前，“渊视科技”正同时推进两项具有行业颠覆性的研发项目：高精度纯视觉双目三维测绘系统采用仿生视觉原理，通过双摄像头实现立体建模，体积更小、适应性更强；针对浑浊水域的特种扫描系统则突破传统光学设备的使用限制，有望填补国内技术空白。正在研发的浊水扫描系统预计价格仅为进口产品的三分之一。

落户舟山短短数月，“渊视科技”已展现出强劲的发展势头。在第七届全国海洋技术大会上，其创新产品引发行业高度关注；与深圳企业的联合研发协议，以及与本地企业的深度合作，正在构建起协同创新的产业生态。这支来自北方的创业团队，正在东海之滨书写着国产深海探测装备的新篇章。

徐仁标在调研电力迎峰度夏工作和能源项目建设时强调 持续夯实能源保供项目基本盘 稳定赋能经济社会高质量发展

本报讯（记者 葛高蓉）入夏以来，受高温天气影响，全市用电负荷持续攀升。7月15日下午，市委副书记、市长徐仁标在调研电力迎峰度夏工作和能源项目建设时强调，要深入贯彻落实习近平总书记关于能源工作的重要论述，认真落实省委省政府和市委部署要求，树牢底线思维、极限思维，坚持当下和长远相结合，一手抓调度、优供给，全力确保电力迎峰度夏平稳有序；一手抢工期、拼建设，持续夯实能源保供项目基本盘，更好地稳定赋能全市经济社会高质量发展。

国能浙江舟山发电厂三期于去年年中实现并网发电。徐仁标走进国能浙江舟山公司电力调度控制中心，现场调研三期工程运行，并了解全市电力运行和保供等情况。他强调，电力保供事关国计民生、千家万户，要进一步提高政治站位，坚决扛起电力保供重大责任，全力以赴保障民生和经济社会发展用电需求，打好迎峰度夏电力保供“主动仗”。要加强科学调度，精准研判全市电力供应形势，合理安排电网运行方式，强化电力供给能力，确保全市电力充足可靠供应，严守安全底线，加快构建高温天气安全工作体系，持续加强重点设备、重要输电通道等排查整治，进一步健全完善电力抢修等应急预案，加强值班值守，确保关键时刻拉得出、顶得上，牢牢守住电网安全运行底线。

在国投吉能（舟山）燃气发电有限公司2×74.5万千瓦燃气发电项目现场，徐仁标详细了解项目建设进度，并检查工程安全生产落实情况。他强调，经济发展，电力先行。抓好能源项目建设，对推动我市能源结构优化升级、保障电力供应意义重大。要从政治和全局的高度，充分认识推进能源项目建设的重要性，在确保安全和质量的前提下，争分夺秒加快项目进度，确保早建成、早投运、早见效。要因地制宜，充分发挥舟山资源禀赋优势，加快推动风电、光伏等新能源产业发展，不断拓展新能源产业链条，加快培育发展能源领域新质生产力，全面建设新型能源体系。要紧盯“十五五”规划窗口，长短结合、久久为功，全力抓好重大能源项目的谋划建设，为推动高质量发展提供坚强保障和有力支撑。

史舟海参加。

浙能港口业务量稳健增长

上半年累计完成进港量712.9万吨，同比增长10%，同期出港量达669.4万吨

□通讯员 曹含笑 陈霆
记者 沃青青

本报讯 7月11日，浙江浙能港口运营管理有限公司（简称“浙能港口”）煤电码头上，载重16万吨的“卡拉梅洛”轮正在两台高效卸货设备的配合下有序作业。今年以来，该港口通过创新管理、优化设施，实现业务量稳健增长。

面对复杂多变的市场环境和天气因素，“浙能港口”通过个性化作业方案和智能化调度，确保每艘船舶都能获得最优作业方案。据统计，今年1-6月累计完成进港量712.9万吨，同比增长10%。同期出港量达669.4万吨，

港口总吞吐量突破1382.3万吨。

在进口煤通关方面，“浙能港口”与边检口岸单位紧密协作，持续优化通关流程。上半年累计放行466万吨，平均通关时间缩短至5.8天，较去年同期的7.6天优化1.8天，通关效率提升23.7%。

为持续提升运营效能，“浙能港口”正加快推进多项基础设施升级。目前，码头岸电系统及US设备已完成1600千伏安高压电升级，并逐步适配外贸与内贸船舶低压需求。同时，新增多台斗轮机及转运轮，进一步提升整体作业能力，力争完成全年3000万吨吞吐量目标，为区域经济发展提供更强支撑的物流支撑。

盼公交专线越开越多

□小小



舟山市新闻品牌栏目

最近，又有两条公交专线开通。一条是7月11日起试运行的海岛就医专线，串联沈家门墩头客运站和舟山医院，专门接驳海岛病患直达舟山医院；另一条是“敬老”定制公交专线，普陀区域的市民可预约前往市殡仪馆的公交专车（据《舟山日报》7月11日报道）。公交专线应需而生、便利民众，赞一个！

城市的公共交通网虽然越来越完善，但面对人们多样化的出行需求仍有薄弱环节和空白地带。海岛就医专线便于海岛群众乘车衔接、直达医院，“敬老”定制公交专线满足了人们殡葬出行需求，公益属性突出。诸如

此类或拾漏补遗、或锦上添花的公交专线，真是多多益善。

近年来，特色化、个性化的公交专线不断出现，时不时让人眼前一亮。比如，普陀螺塘线上出现的观光公交车，新城推出的夜游公交车，还有多次亮相城市街头的公交婚车，都在尝试拓展公交功能、优化公交服务，赢得了良好的社会反响。

旅游专线、采摘专线、观赛专线、演唱会专线……举一反三，似乎还可以尝试开通更多公交专线，带动城乡居民更频繁地流动起来、互动起来，以此提振城乡消费、促进经济繁荣。

对于公交公司而言，或许公交专线越多，经营压力也越大。因此，不仅要企业努力，还需政府财政支持。

融资协调机制破解困局

小微市场主体切实享受到政策红利

□记者 朱丽媛 通讯员 李哲斌

本报讯 为破解小微企业轻资产运营、传统抵押物匮乏的融资瓶颈，市发改委与舟山金融监管分局联合市级相关部门，从去年10月起构建市级小微企业融资协调工作机制，同步推动各县区、功能区及各商业银行组建工作专班，精准对接并协调解决渔业等各领域小微企业融资难题。截至目前全市银行机构已累计向37172户小微市场主体发放贷款889.51亿元，让他们切实享受到政策红利。

7月11日上午，朱家尖钓鱼礁福

利门渔业专用码头，农业银行工作人员上门给渔民宣讲渔船抵押贷款新政。这对浙普渔44155船长张海国而言无疑是场“及时雨”，正好能有效解决购买燃油、养护渔船等的资金需求。“以前单靠渔船抵押贷款，现在银行主动上门服务，根据渔船新旧、马力指标灵活放贷，不仅方便快捷、利率低，放款还快，真是给我们渔民办了实事！”张海国难掩喜悦。

这种“渔船马力贷”正是在小微企业融资协调工作机制运作下的产物。而在农业领域，小微企业和个体工商户同样受益良多。

浙江稠州商业银行舟山分行与市担保公司工作人员近日来到普陀，回访舟山吉蕊生态农业专业合作社。社长孙铁峰在芦花村经营着40余亩农田，此前因升级设施农业遭遇资金瓶颈，由于是轻资产运营、缺乏足值抵押物，这让他在传统融资渠道屡屡受挫。

稠州银行了解到这一情况后，依托融资协调机制联动市融资担保公司，通过“双保业务”模式提供解决方案。最终，合作社凭借“房产抵押+政策性担保”双重增信，获批290万元授信，仅用3个工作日便获得贷款，顺利完成设施升级。“没有这笔

贷款，哪建得成这么大规模的大棚！”孙铁峰感慨，“以前传统大棚天难种养，现在反季节种植稳了，产量少说可以增加40%。”

破解融资困局的关键，在于政府性融资担保的“托底”。市融资担保公司针对农、林、牧、渔领域小微主体，将每年的担保费率降至0.25%，大幅减轻融资负担。“这既帮企业解了‘融资难、融资贵’的燃眉之急，也有效缓解了银行风险，让我们更‘敢贷、愿贷’。”稠州银行新城支行行长助理张涛表示，融资担保机制为服务乡村振兴、支持小微市场主体注入了强劲信心。

以“千万工程”牵引缩小“三大差距”·我的乡创新天地

从涉足乡村运营业务的“萌新”，到捧回浙江乡村振兴共富带头人“金牛奖”，她用5年时间走遍了舟山36个乡镇（街道）——

夏子喻：一只奔跑在乡村的“兔子”

□记者 黄燕玲

“我是做市场的，乡村如果没有市场，我不会一扎下去就是5年。”在普陀展茅沙井村，33岁的夏子喻望着正在建设的星禾原，语气坚定。这里，是她正在进行的一个全新的乡村运营项目。

从2020年涉足乡村运营业务的“萌新”，到捧回浙江乡村振兴共富带头人“金牛奖”，夏子喻只用了5年。5年，她的足迹到过舟山36个乡镇（街道）。

去年9月，夏子喻成为了舟山市农创客发展联合会会长。

舟山有农创客2000余人，加入发展联合会的有60余人，30岁出头的夏子喻何以服众担任会长？

“我不是任何一个农创客的竞品，反而我所拥有的新媒体平台，可以整合大家的资源，抱团走向市场。”夏子喻说。

组团“出海”，共同将舟山渔岛乡村的“美景”变致富的“钱景”。这个眼睛圆圆、声音柔和的姑娘，说话的底气来源于哪里？

这得从夏子喻的“来时路”讲起。

从城市到乡村，是兔子FM的必然选择

和众多一开始就扎根乡村做项



夏子喻与正在建设的星禾原的合影 受访者供图

目的农创客不同，夏子喻可以说是在一路奔跑中，被推到了乡村这片舞台。

2016年，热爱生活分享、热爱写作的她精准地踩上了微信公众号的风口，创立了兔子FM微信公众号。

当时的她，更专注于年轻人热衷的城市小资生活。微信公众号推送的还是网红咖啡店、刚出圈的烘焙店、年轻人热爱打卡的酒店下午

茶等。

当公众号积攒了一定的粉丝，希望更进一步的她成立了浙江木对信息科技有限公司，招聘了四五个志同道合的伙伴，租下了48平方米的工作室。正准备在城市大展拳脚时，一场疫情打乱了她的节奏。

当城市的生活慢下来，工作室的方向在哪里？

平常爱看报纸的她知道，乡村

振兴工作正在全国各地如火如荼地开展，乡村是下一片热土。浙江又率先探索农创客培育，大学生、返乡青年等群体将成为现代农业创业的主力军。

“何不将青春换片场地挥洒？”夏子喻着手研究从乡村“突围”的可能性：乡村需要人流量、关注度，而她的兔子FM正好有这样的资源。

下转第6版