

从“开盲盒”到“精准验”，3秒就能挑出你想要的“梦中情瓜” “验瓜师”火了，你“吃瓜”了吗？

正值夏日，旺盛的“吃瓜”需求带火了一项新职业——只需拍一拍，3秒就能挑出你想要的“梦中情瓜”，“验瓜师”这个职业最近冲上热搜，引发网友热议。

近年来，中国水果产地大型专业市场日益活跃，熟度、甜度和口感等一系列可量化指标成为消费者购买水果的重要依据。伴随着初级农产品的分级分类，“验瓜师”这一职业走进大众视野。



张灵慧正在展示自己挑选的西瓜

“精准拍出七成半到八成成熟的瓜”

早上7点，在货车的喇叭声中，一箱箱西瓜正在瓜棚中过秤准备出货，这些西瓜都是刚刚从瓜园里摘下的。半人高的西瓜堆前，一个脸颊红扑扑、额头上还挂着汗珠的高个子姑娘张灵慧开始了一天的工作。

1998年出生的张灵慧来自河北邯郸，前几年她来到北京庞各庄，工作就是筛选出合格的西瓜。普通消费者难以分辨好坏，她看一眼或听一下，就能知道是不是可口的好瓜。

“每个瓜的声音都不一样。”张灵慧聊起西瓜来如数家珍，“生瓜皮硬没弹性，弹得手指头疼；熟过头的瓜声音闷，这种瓜切开后，往往瓜肉出了裂缝，放两天就会变质，不符合销售要求。我们要精准拍出七成半到八成成熟的瓜，多半成都不行，因为熟过头的瓜消费者买回家很容易就烂掉了。”这几天，合作社到了出瓜的高峰期。“订货量大的时候，我们每天需要拍上万个瓜。”张灵慧说。

像张灵慧这样的职业验瓜师并不少。来自河南省商丘市夏邑县的孙红凯说，验瓜并不是简单的“拍一拍”，需要丰富的经验和系统的技术。“不同品种的西瓜，声音和手感都不一样。”孙红凯坦言，自己最初也是靠老师傅带，经过两三年的实践才真正掌握技巧。

“拍拍西瓜？我也行，让我来！”有网友调侃。但实际上，验瓜师的工作强度很大，在西瓜交易旺季，他们每天要检验6万至10万斤西瓜，相当于拍击上万次。一名好的验瓜师不仅要掌握丰富的西瓜种植知识，了解西瓜的生长周期、品种特点等，还要通过长期的实践积累经验，才能精准判断出西瓜的品质。验瓜师通常按件计费，每个西瓜收费2分到4分不等，高峰期经验丰富的验瓜师日收入在1600元以上。

各大生鲜平台也纷纷引入验瓜师

谁在聘用专业验瓜师？记者了解到，除了专业批发市场外，各大生鲜平台也纷纷引入验瓜师。

某生鲜平台有关负责人告诉记者，消费者对西瓜的需求量在加大，购买要求也日益个性化，比如有的要买约4千克/颗的瓜，有的则要买1千克/颗的瓜；有的追求糖度在10以上，有的则认为8~10之间刚

刚好。经过验瓜师专业分级的西瓜，虽然在验瓜环节增加了成本，但通过精准分级减少了损耗，整体销售更好，价格也不会因此上涨。“过去因品质不稳定导致的退货率高达15%，现在降至5%以下，供应链效率的提升也有助于让利给消费者。”该负责人说。

从消费者反馈来看，记者走访北京多家商超和菜市场，多数消费者认为验瓜师的存在极大降低了买到生瓜、烂瓜的风险，也有不少消费者感觉“现在随手买瓜都是个甜瓜”。

“以前买西瓜全凭运气，现在有的电商平台会标注‘验瓜师精选’，甚至能看到糖度检测报告，这让我更愿意下单。可能贵一点，但至少不会浪费钱买生瓜。”正在北京市三源里菜市场挑瓜的95后女孩王朗坤对记者说。

为对接消费者对品质的追求，部分生鲜平台已规划与主产区合作，聘请验瓜师驻点验货。此外，有的平台还推出了“西瓜溯源系统”，消费者扫码即可查看验瓜师信息、糖度检测报告及运输轨迹，进一步提升透明度。

精准消费，“精细分级”

怎样成为“验瓜师”？据了解，目前国内尚未设立国家统一的“验瓜师”职业资格认证考试，但多数从业者通过行业培训、企业内训、实践经验积累等途径掌握相关技能，继而获得认可。“验瓜师这一职业的出现，不仅为西瓜产业提供了专业的品质把控，也为就业市场提供了新的机遇，成为连接生产端与消费端的‘品质桥梁’。”商务部国际贸易经济合作研究院流通与消费研究所所长董超说。

验瓜师的兴起，反映了消费升级背景下，市场对农产品标准化、精细化的需求，也折射出中国农业从“增产导向”向“提质导向”的深层转型。

“过去消费者更关注价格，而现在，成熟度、甜度、口感等指标成为购买决策的关键因素。”董超分析，传统农业依赖批发市场层层分销，品质把控相对松散，水平不一。而验瓜师直接介入供应链前端，以专业分级对产品做把控，有效解决了传统农产品交易中的信息不对称问题。

“随着城乡居民收入持续增长，消费者对食品品质的要求显著提高。”董超说，“这种模式可复制到其他生鲜领域，如荔枝、芒果等，推动农产品整体品质提升。”

据人民网

援建新疆慈善图书室

“工益行”千里送书香

“公益不是独角戏，当金融人、学生、企业员工的手握在一起，善的循环就能翻山越海。”这是工行舟山分行“工益行”爱心驿站慈善志愿服务队的方旌龙曾经说过的一句话。近日，工行舟山分行“工益行”志愿者将凝聚爱心的28箱物资搬上发往新疆的货车，车轮启动的瞬间，舟山与阿克苏的童心在书香中紧紧相连。

这是一场跨越4000公里的爱心接力。今年6月初，舟山市慈善总会发起的援疆图书室项目进入关键阶段。工行舟山分行“工益行”爱心驿站慈善志愿服务队联合阿福哥工作室等团队，将1000余册精选图书与1000余件御寒衣物分装成28箱，发往新疆阿克苏市依尔玛社区十三区乐宝佳康教育中心，援建即将落成的“慈善图书室”，其书籍类

型多元，涵盖儿童绘本、科普读物、文学名著等，适配康教中心儿童需求。本次援疆行动是舟山市慈善总会“书循环·善循环”项目的缩影，在这背后，更是金融公益联合体的“山海协作”力量。

一直以来，“工益行”爱心驿站慈善志愿服务队以“金融+公益”模式整合多方资源，积极走入乡村社区开展金融知识普及、反诈宣传、孤寡老人慰问等活动，该行的退役军人志愿组成突击队积极承担图书搬运等高强度任务。截至目前，其所捐赠的爱心图书在“书循环·善循环”项目中排行第一。近年来，“工益行”爱心驿站慈善志愿服务队累计参加对外捐书活动37次，捐赠图书已累计6700余册，用实际行动书写着国有银行应有的责任与担当。

(王立)

通过低利率虚假贷款

骗取高额解冻费

建行浙江自贸区支行成功堵截一起诈骗案件

近日，建行浙江自贸区支行大堂经理凭借专业的素养和高度的责任心，成功堵截了一起以低利率贷款为诱饵骗取客户解冻费的电信网络诈骗案件，为客户避免了资金损失。

事发当天，客户周先生急匆匆地来到浙江自贸区支行，要求办理银行卡解冻业务，并需要转账1.8万元，称这是一笔“贷款解冻费”。大堂经理小金立马安抚客户焦躁情绪，并仔细询问转账原因。

周先生表示，因近期生意上资金周转紧张，便在“有钱花”这一借贷平台上借款6万元，却在输错提现卡号后报错显示：贷款资金已被国家银监局临时冻结。后来，周先生接到了声称是“有钱花”借贷平台客服电话，称需要支付贷款金额30%的解冻费，才能解冻资金并成功提现。

大堂经理小金立刻意

识到这极有可能是一起电信网络诈骗。小金向周先生详细解释，银行正规贷款流程中绝不会先支付解冻费的情况，这是诈骗分子的惯用伎俩。

周先生起初并不相信，表示对方能准确说出他的个人信息，肯定是正规的贷款机构。小金耐心地向周先生展示了近期银行堵截的类似诈骗案例资料，并结合这些案例为他分析了诈骗分子的作案手法和目的。经过近半个小时的劝说和解释，周先生逐渐冷静下来，开始意识到自己可能真的遭遇了电信网络诈骗。

小金又拨打了当地反诈中心的电话96110说明原委，在得到明确的答复后，周先生终于恍然大悟，庆幸自己在银行工作人员的劝阻下没有轻易转账，避免了1.8万元的资金损失。

(金晶 叶林轩)