

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

金融“活水”润瓜田 乡村振兴谱新篇 民泰银行舟山分行助力朱家尖西瓜甜蜜升级

□通讯员 费科杰

近日,民泰银行舟山分行为朱家尖瓜农老张量身定制金融服务方案,发放20万元贷款,助力种植设备全面升级。“多亏民泰银行的贷款,我及时买上了优质瓜苗和有机肥,还改造了大棚设施。”老张感慨地表示。

西瓜是朱家尖当地农民增收致富的“金钥匙”。目前,朱家尖西瓜种植面积约333公顷,年产量约1.5万吨,品牌影响力持续扩大。然而,瓜农常会面临资金周转压

力——土地租金、种苗采购、农资投入等前期成本约占全年投入的70%,而收入却要等到半年后西瓜上市才能实现。

针对瓜农这一痛点,民泰银行舟山分行主动下沉服务,通过“大走访、解难题”系列活动深入田间地头,量身定制金融方案。其推出的“支小贷”产品以额度灵活、期限匹配、利率优惠等特点,成为瓜农的首选。

金融支持不仅“解渴”,更“提质”。获得该行贷款支持后,在技术员的指导下,老张对瓜田进行

了全面升级。他引入智能大棚系统,让大棚抗风等级提升至8级,通过物联网温湿度控制器实现棚内环境的自动调节;应用水肥一体化滴灌技术,通过手机APP远程控制,减少40%的用水量、25%的化肥用量,环保又经济。这一系列科技手段的应用,提高了西瓜的产量和品质,还将上市期提前20天,带来了更高的收益。

为了让“共富瓜”走出田间,民泰银行舟山分行还为当地瓜农积极搭建产销对接平台,帮助拓宽销售渠道,通过与民宿酒店、超

市等合作,建立直供体系,解决了农户销售难的问题。如今,在朱家尖,民泰银行舟山分行已惠及30多户农户,合计放款超过1000万元,真正实现了金融“活水”的乘数效应。

民泰银行舟山分行相关负责人表示,该行作为农户致富路上的贴心伙伴,将继续深耕“三农”沃土,以更加精准的金融服务、更加创新的金融产品,助力乡村振兴战略深入实施,在金融与农业的深度融合中,让当地更多的特色农产品走出海岛。

存保十年 守护万家

□通讯员 杨巧巧

2025年是我国《存款保险条例》实施十周年。为深化公众对存款保险制度的认知,积极响应人民银行号召,近期,泰隆银行舟山分行以“存保十年,守护万家”为主题,开展形式多样的宣传活动,传递金融安全理念。

活动期间,泰隆银行各网点将存保知识宣传深入日常业务中,各营业行均设置宣传专区,发放折页及海报,循环播放存保宣传视频,增强市民对存款保险的直观认知。该行将存款保险宣传嵌入电子渠道,通过微信公众号

“许阿舅”,发布生动有趣的视频,强化公众记忆。针对银发群体,该行在网点布置适老化场景,开设金融课堂,融入手工制作等趣味活动,用方言和案例帮助老年人理解存款保险。同时,联合社区开展便民服务,提供血压测量等健康服务,同步普及金融知识,让存款保险知识深入人心。

存款保险十周年宣传活动是制度普及的窗口,也是金融行业肩负社会责任、传递安全理念的实践。未来,泰隆银行舟山分行将持续创新宣传形式,深化公众教育,为构建安全、稳健的金融环境贡献力量。

暖心义诊进社区 健康服务零距离

□通讯员 韩芳芳

近日,浙江稠州商业银行六横支行携手小郭巨举办“健康讲座与健康义诊”公益活动,将专业医疗资源引入金融服务场景,为社区居民送上“家门口”的健康服务。

活动当天,该行特别邀请来自普陀医院的外科医生现场为社区居民开展讲座,讲解关节健康的相关知识及防止骨质疏松的措施,传授科学预防和控制疾

病的方法。同时,开展现场义诊,为社区居民提供免费的健康检查和咨询服务。活动期间,该行工作人员向居民发放资料,结合真实案例宣传合规用卡的重要性,从卡片的申办、领用、保管到安全使用,细致入微地讲解每一个环节。

后续,稠州银行六横支行将持续开展多样化的惠民活动,延伸服务触角,践行社会责任,关爱民生健康,为市民提供更有温度、更有深度的服务体验。

深化政银合作 助推区域实体经济发展

□通讯员 陶晶晶

近日,宁波银行舟山岱山支行与岱山县投资促进中心在岱山县政府举行战略合作协议签署仪式,标志着双方将在金融领域展开深度合作,共同为岱山县的经济发展注入动力。

宁波银行作为具有广泛影响力的金融机构,在金融服务创新、

支持地方经济发展等方面有着丰富的经验和显著的优势。今年1月,宁波银行舟山岱山支行开业,优化了宁波银行在岱山的布局网络,对岱山县金融服务产品创新、金融服务渠道拓宽等方面产生了积极影响。

签约仪式上,宁波银行舟山岱山支行与岱山县投资促进中心就合作内容进行了深入探讨。后续,

双方将充分发挥各自优势,实现资源共享、互利共赢。在服务企业方面,宁波银行将依托其专业的金融

背景和丰富的行业经验,通过“专营机构、专属政策、专业服务、专注研究”的“四专”模式,为岱山县内企业提供全方位的金融支持,助力企业解决融资难题,推动企业做大做强。同时,双方还将在党建共建、专业咨询、数字化建设及平台赋能

等方面展开合作,共同探索金融与

实体经济融合的新模式、新路径。此次战略合作协议的签署,是宁波银行舟山岱山支行与岱山县投资促进中心积极响应地方经济发展需求的重要举措。未来,双方将为岱山县的经济发展创造更多机遇,助力区域经济高质量发展,为岱山发展增添新的活力。

暖心服务破解难题 获赠锦旗彰显担当

□通讯员 王书晴

邮储银行嵊泗县支行近日收到市民缪先生寄来的一面锦旗,感谢该行员工为他的母亲高效解决取款难题,展现了金融从业者的专业素养,凸显了邮储银行服务特殊群体的责任与温度。

据了解,缪先生母亲持有的台湾居民来往大陆通行证因过期导致系统信息未更新,存折中的资

金无法支取。此前,缪先生曾辗转咨询邮储银行宁波市分行的网点,被告知需返回开户行嵊泗支行办理。面对市民的迫切需求,邮储银行嵊泗县支行柜员迅速行动,一方面安抚缪先生与其母亲的焦虑情绪,详细说明所需材料与流程;另一方面主动协调上级

部门,开辟绿色通道,利用午休时间加急处理,最终顺利办理业务。针对台胞等群体,邮储银行嵊

泗县支行始终秉持“以客户为中心”的服务理念,围绕业务流程的复杂性,通过设立绿色通道、优化跨网点协作机制等举措,确保服务高效精准。柜员在服务过程中展现的耐心沟通、灵活应变和主动担当,正是银行践行社会责任、提升服务温度的生动体现。

这面锦旗承载着市民对邮储银行的真挚谢意,是银行深耕服务特殊群体领域的见证。邮储银

行嵊泗县支行以实际行动诠释了“金融为民”的初心,为构建包容、便捷的金融服务环境树立了标杆。邮储银行嵊泗县支行相关负责人表示:“客户的认可是我们前行的动力。未来,我们将继续聚焦特殊客户群体的金融需求,深化服务细节,完善应急响应机制,以更优质、更人性化的服务回馈社会信任。”

创新升级产融服务 助力专精特新企业发展

□通讯员 夏靓彬

日前,为贯彻落实党的二十大精神 and 中央金融工作会议要求,全力做好金融五篇大文章,加快培育专精特新中小企业,中信银行和工信部网络安全产业发展中心在深圳举办战略合作协议签约仪式。

通过本次签约,双方将以“创客中国”中小企业创新创业大赛为载体,在走访优质企业、强化产融对接服务、促进科技成果转化等方面开展深化合作。中信银行作为赛事唯一的产融服务银行合作单位,将围绕“与创新同行,共建赛事赛道;与成长同步,全周期金融陪伴;与生态互通,链接协同资源”三大方向,高效对接参赛中小企业,推动金

融资源与产业需求精准匹配。据了解,“创客中国”中小企业创新创业大赛是培育专精特新企业的国家级平台。大赛自2016年首次举办以来,累计吸引20多万家企业参与,引导培育出了一批科技型领军企业和国家级专精特新企业。

近年来,中信银行不断深化“专精特新最佳伙伴”定位,依托中信集团“金融牌照、实业广覆盖”优势,联合集团旗下头部金融机构,打造专精特新企业服务联盟,推出五位一体特色服务模式,为专精特新企业提供全牌照、全场景、全周期的金融服务。

截至2024年末,中信银行累计服务科创企业8万多户,融资金额超5600亿元,较年初增长900多亿元,增速近20%。



存保吉祥物萌动童心 特色零钱包传递温度

□通讯员 吴秀丽

近日,温州银行舟山分行走进东港幼儿园,开展“金融知识进校园”主题活动,以该行特色“零钱包”为切入点,引导孩子认识人民币,科普存款保险等实用的金融知识,并特别推出“存保宝”吉祥物彩绘环节,潜移默化传递金融安全理念,为校园增添了一抹金融色彩。

未来,该行将继续践行社会责任,将专业金融服务延伸至更广泛的群体,为构建和谐金融环境贡献力量。

八年同频共振 助力青少年逐梦篮球

□通讯员 郭授

5月19日,2024—2025赛季中国人寿·NYBO青少年篮球公开赛全国总决赛发布会在北京体育馆举行。发布会正式宣布了总决赛将于8月11日至17日在内蒙古鄂尔多斯市举办。

据悉,这是中国人寿连续第八年冠名赞助该赛事。作为自2017年赛事创办起便深度参与的初始合作伙伴,此次合作再次体现了中国人寿对青少年篮球事业的长期陪伴。

2017年,当NYBO带着“让不是校队的孩子也有正式比赛可打”的初

心起步时,中国人寿作为创始合作伙伴坚定加入。八年间,中国人寿·NYBO青少年篮球公开赛从首赛季29个赛区、10618名球员参与的区域性尝试,一步步将赛事推向全国30个省市地区、141个城市、169个赛区,累计吸引超34万青少年踏上赛场,完成超11万场比赛,从初露锋芒的新生赛事,成长为国内参与人数最多、覆盖范围最广的青少年篮球赛事标杆。

这八年,是赛事规模持续突破的八年,从最初的零星赛区到如今北至草原、南抵海岛的全国布局,从周末赛场的青涩对抗到总决赛数千名同场竞技的盛大场景,越来

越多的青少年在NYBO找到了属于自己的舞台。

“站在新起点,中国人寿将秉持‘一个国寿,一生守护’的理念,深化与NYBO的合作,依托全国服务网络,扩大赛事影响力,让‘每周一赛’惠及更多青少年。探索‘体育+科技’‘体育+教育’融合,用数字化露锋芒的新生赛事,助力‘体教融合’落地。以国有金融保险企业的担当,持续投入体育公益,构建更具活力的青少年篮球生态。”中国人寿首席合规官许崇苗表示。NYBO赛事发起人陆浩特别感谢了中国人寿八年的暖心陪伴,正是因为中国人寿的信任与携手同

行,NYBO才能不断发展壮大。

体育强则国家强,少年强则中国强。随着多年的默契合作,中国人寿·NYBO青少年篮球公开赛已成为守护青少年成长、践行体育强国战略的生动注脚。未来,中国人寿将与社会各界一道,让篮球成为梦想的桥梁,让体育精神浸润青少年心灵,为培养有担当的时代新人贡献力量,助力体育强国梦在青少年的拼搏中照进现实。



相知多年 值得托付

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行信用卡 成长权益月月兑

2025年4月1日至6月30日,活动期间,客户上一个账单月累计透支消费金额达成权益等级对应消费要求,即可在相应权益页面0.1元选择兑换达标权益礼(悦动卡客户享受专属返现权益,不可参与抢购权益礼)。客户可进入“民泰银行信用卡”微信公众号—精彩生活—信用卡权益,点击“成长权益礼,好礼月月兑”参与活动,也可在“民泰银行信用卡”微信公众号发送“权益”“信用卡权益”获取活动链接。

权益等级共分四档,不同等级奖品不可兼得,达标权益每月限兑换1次,每次限领取一种奖品类型。抢购时须使用民泰银行信用卡支付,使用其他支付方式则将被退款,抢购订单作无效处理。抢购商品数量有限,先到先得。活动详情请以活动页面为准。

浙银理财琼简富春14号理财产品

| | |
|-------------|------------------|
| 理财期限: | 703天 |
| 募集时间: | 2025年5月16日—5月22日 |
| 成立日: | 2025年5月9日 |
| 认购起点: | 1元 |
| 业绩比较基准(年化): | 2.9% |

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。