

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

护航银龄安康 共筑海岛幸福 舟山人保中标全市老年人意外伤害保险项目

□通讯员 朱晨茜

近日,人保财险舟山市分公司成功首席中标2025—2026年全市老年人意外伤害保险项目,凭借卓越的专业实力与创新服务方案,助力我市探索养老保障新路径,为16.5万海岛老人撑起坚实的风险“保护伞”,为地方养老保障事业注入动能。

今年年初,市民政局启动全市老年人意外险统筹计划,旨在整合区县资源,全面优化保险方案、扩大覆盖范围、提升服务质量,通过保险机制有效化解老年人因意外事故产生的医疗、照护等经济压力,切实增强老年群体的获得感与幸福感。

人保财险舟山市分公司积极响应政府号召,迅速行动,组建跨部门精英项目团队,深入调研海岛地区老年人生活习性与风险特征。团队以需求为导向,精心打磨保险方案,通过简化理赔流程、开通“绿色通道”,让老年群体在遭遇意外时能够快速获得赔付。同时,秉承以客户为中心、以创新为驱动的服务初心,运用数字化技术,构建“线上+线下”协同服务体系,打破时空限制,实现服务响

应“零时差”、理赔办理“零跑腿”,将保险服务精准送到每一位老人身边。

下一步,人保财险舟山市分公司将持续践行“人民保险,服务人民”的使命,以专业、高效、暖心的服务,助力我市构建多层次养老保障体系,以保险之力绘就老有所依、老有所安的美好画卷,为“海岛共富”建设添砖加瓦。

金融“活水”润春耕 乡村振兴正当时

□通讯员 韩芳芳

近日,浙江稠州商业银行舟山分行立足当地资源禀赋,围绕乡村特色产业,为朱家尖某家庭农场授信290万元,助力其优化经营,推动农业与文旅融合发展。

“农业+文旅”融合项目。近来,他计划升级内部休闲设施、装修民宿及优化果树品种,但因轻资产运营、缺乏足值抵押物,传统融资渠道受阻。

稠州银行舟山分行了解情况后,创新担保模式,破解抵押难题。该行一方面推行多元担保政策,以孙先生个人名下房产作为抵押物,辅以政策性担保公司增信;另一方面,开辟了绿色通道,2

个工作日内完成尽调审批,提供上门服务,让市民“最多跑一次”。最终,通过“房产抵押+政策性担保”双重增信,该行授信290万元,仅用3个工作日便发放完毕。

稠州银行舟山分行的金融支持,为孙先生解了燃眉之急,他的民宿预计5月份正式营业,且农场内增加烤吧等项目,预计将增加年产值。该行也进一步深化了与当地担保公司的合作,为后续文

用心守护群众钱袋子 共筑反诈长城

□通讯员 乐海明

近期,中国建设银行舟山分行拦截了多起电信网络诈骗案件,守护了群众资金安全,为市民构筑起坚实的金融安全屏障。

在建行浙江自贸区支行,该行大堂经理凭借职业直觉和专业知识,成功识破了一起电信网络诈骗案。当时,市民周先生因急于解决资金困境,不慎陷入了低利率贷款的圈套。诈骗分子利用他的焦虑心理,谎称其贷款账户被冻结,需支付高昂的解冻费用。大堂经理察觉其中猫腻,耐心向周先生解析正

规贷款流程,揭露诈骗分子的常用伎俩,成功避免了周先生1.8万元资金损失。

在建行岱山支行,柜员在市民龚某要求提前支取一笔大额存款时,详细向他了解资金用途,发现存在电诈风险。面对坚持支取存款的市民,柜员迅速启动应急机制,与警方紧密合作,最终成功拦截诈骗,保住了龚某10万元存款。

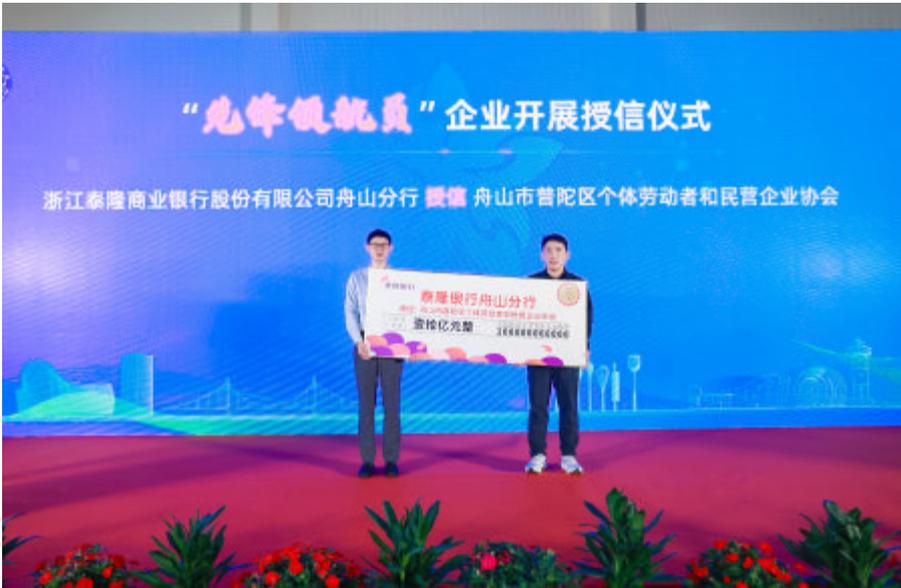
在建行舟山北宝支行,工作人员识破了一起网购保健品诈骗,保住了老人的“养老钱”。当天,一位八旬老人手持银行卡,焦急地请求帮助,希望工作人员帮助其转账。

了解款项用途后,该行工作人员敏锐识破诈骗套路,深入了解具体情况,迅速采取措施,制止老人进一步向诈骗分子透露个人重要信息,同时协助警方固定证据。最终,警银联手,迫使诈骗分子退回了全额款项,快速有效的行动,彰显了建设银行员工在维护市民权益上的坚定立场和出色表现。

在建行舟山东港新区支行,工作人员成功挫败一起高额投资骗局。当时,一市民欲向异地公司汇款购买高价黄金,却未能提供任何关于对方可信度的有效信息。该行工作人员对外部威胁保持高度警

觉,察觉异样后,迅速启动内部报告程序,与同事密切配合,最终说服市民停止转账,避免了40多万元的潜在损失。

中国建设银行舟山分行以“金融为民”为初心,通过警银联动、科技赋能与员工专业素养深度融合,构建起全链条反诈防护网。从贷款陷阱到投资骗局,该行以实际行动诠释了国有大行的责任担当。未来,中国建设银行舟山分行将持续深化反诈体系建设,为守护百姓“钱袋子”、共建平安舟山贡献更多力量。



授信帮扶展担当

□通讯员 颜格

近日,市市场监管局普陀分局启动“大企帮小店、大厨帮小厨”技能帮扶行动。泰隆银行舟山分行积极融入地方经济发展,受聘“先锋领航员”企业,与普陀区某餐厅成功结对,并向普陀区个体劳动者和民营企业协会授信10亿元,为企业扩大经营、创新发展注入金融“活水”,以实际行动践行金融服务实体经济的使命。

“规模、效益、质量”协同发展 彰显经营韧性

□通讯员 陆怡

近日,杭州银行披露2025年第一季度报告。

从规模指标上看,3月末该行资产总额达22,222.16亿元,较上年末增长5.20%;贷款总额9,951.96亿元,较上年末增长6.15%;存款总额13,487.79亿元,较上年末增长5.99%。效益指标在目前已披露上市银行季报中表现可圈可点,一季度实现营业收入99.78亿元,较上年同期增长2.22%。资产质量表现一如既往优异,

截至3月末,不良贷款率0.76%,不良贷款拨备覆盖率530.07%。

杭州银行一季度各业务板块坚持服务实体经济和客户导向,多点发力,带动规模增长和业务结构优化。该行公司金融持续优化“1+5”管理模式,迭代升级“六通六引擎”产品与服务体系,做好做强金融“五篇大文章”。截至今年一季度末,公司金融条线贷款(不含贴现)余额6,316.37亿元,较上年末增长663.34亿元,增幅11.73%。小微金融加速推进向企业端、信用端延伸,

聚焦四类重点客群方向加大拓新力度,期末小微金融条线企业贷款余额297.75亿元,较上年末增加28.72亿元,增幅10.68%。小微金融条线信用贷款余额120.63亿元,较上年末增加5.61亿元,增幅4.88%。

在投资者回报方面,杭州银行始终践行“与股东共享发展成果”的承诺。此前,杭州银行披露了《估值提升计划暨“提质增效重回报”行动方案》,方案明确指出,杭州银行将持续保持会计年度每股现金分红金额和同期可实现普通股股

东分配的利润同向变动和合理匹配,以确保股东回报水平和公司的盈利水平持续提升并且相互协调。

开年以来,杭州银行持续优化产品和服务,推动重点领域信贷投放,加大实体经济服务力度。一季度对绿色金融等重点领域的信贷投放力度继续加大,其中一季度末最新人行口径绿色贷款余额935.73亿元,一季度承销各类债务融资工具496.42亿元,浙江省内银行间市场占有率保持第一。

“火眼金睛”拦截可疑开户事件

□通讯员 吴秀丽

温州银行舟山新城小微企业专营支行近日成功拦截一起可疑对公账户开户事件,以实际行动构筑金融安全防护屏障。

当日,两位客户携带全套企业资料来到该行申请开户,自称是某石油工程有限责任公司的财务人员。该行服务经理尽职调查,发现重重疑点。两人声称自主前来开户,无银行营销或前期尽调记录,但开户目的模糊,并对企业注册时间内闪烁其词,回避“是否在他行开立账户”的追问。经第三方平台核验,该企业已被列为失信

被执行人,存在6笔关联风险,5笔自身风险,涉及司法纠纷、限制高消费等记录。温州银行舟山新城小微企业专营支行员工立即启动风险预警机制,以“需进一步核实企业资质”为由婉拒开户申请,并同步向行内风险合规部及当地反诈中心报备。

此次拦截行动中,该行依托“客户身份识别+经营情况核查+第三方数据交叉验证”三重防线,精准阻断了利用对公账户实施违法犯罪活动的路径,为行业注册时间内闪烁其词,回避“是否在他行开立账户”的追问。经第三方平台核验,该企业已被列为失信

医银合作 一站式服务惠民生

□通讯员 朱静

作为地方金融服务领域的先锋力量,近日,岱山农商银行打造了别具一格的四平医保主题丰收驿站,积极探索金融服务与民生保障的深度融合。

该丰收驿站地处岱山县衢山岛四平社区,位于衢山岛中部,周边以老年人为主。为打通“医保+金融”服务最后一公里,岱山农商银行携手岱山县医疗保障局,依托丰收驿站模式,将金融服务与医疗保障深度融合,打造集“便民、惠农、健康”于一体的综合服务枢纽。

四平丰收驿站以原有丰收驿站的金融服务为核心,叠加医保服务功能,形成“医疗保健服务

区、医保事务代办区以及医保知识普及区”三大功能区,并配备具有“医保业务功能”的自助服务终端。通过驿站,市民可以轻松办理存取款、转账汇款等基础金融服务,还能一站式办理参保登记、信息查询、费用报销等各类医保业务。此外,岱山农商银行还定期举办金融知识讲座和医保政策解读活动,帮助群众提升金融素养,深入了解医保政策,真正实现了“一站式”服务,让群众畅享少跑腿甚至不跑腿的优质体验。

下一步,岱山农商银行将继续拓展合作领域,升级服务功能,为民众提供更全面、更便捷的服务,为地方经济社会发展贡献更多金融力量。

银基共筑中小企业服务新生态

□通讯员 夏颀彬

近日,中信银行与国家中小企业发展基金在北京正式签署战略合作协议,共同开启银基合作新篇章。

签约双方表示,未来将重点围绕中小企业全生命周期发展需求,在母子基金设立、科技企业服务、并购资源整合、私募生态搭建等方面深化合作,携手构建更加完善的金融服务生态,为培育新动能、发展新质生产力提供强有力的金融支撑。

作为国家级战略性母基金,

国家中小企业发展基金始终肩负着“扶持优秀中小企业、激发社会创新活力”的重要使命。基金通过市场化运作模式,带动社会资本重点支持初创期成长型中小企业加快发展。

中信银行作为中信集团旗下最大金融子公司,始终与实体经济共生共荣,将“五篇大文章”纳入全行2024—2026年发展规划,为业务发展锚定方向。此次成为首家与国家中小企业发展基金战略签约的商业银行,亦是中信银行积极服务国家战略、支持实体经济发展的里程碑。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行信用卡 成长权益月月兑

2025年4月1日至6月30日,活动期间,客户上一个账单月累计透支消费金额达成权益等级对应消费要求,即可在相应权益页面0.1元选择兑换达标权益礼(悦动卡客户享受专属返现权益,不可参与抢购权益礼)。客户可进入“民泰银行信用卡”微信公众号—精彩生活—信用卡权益,点击“成长权益礼,好礼月月兑”参与活动,也可在“民泰银行信用卡”微信公众号发送“权益”“信用卡权益”获取活动链接。

权益等级共分四档,不同等级奖品不可兼得,达标权益每月限兑换1次,每次限领取一种奖品类型。抢购时须使用民泰银行信用卡支付,使用其他支付方式则将被退款,抢购订单作无效处理。抢购商品数量有限,先到先得。活动详情请以活动页面为准。

浙银理财综简富春5号理财产品	
理财期限:	717天
募集时间:	2025年4月30日—5月8日
成立日:	2025年5月9日
认购起点:	1元
业绩比较基准(年化):	2.75%—3.10%

销售渠道:浙商银行手机银行、浙商银行网上银行
如需业务咨询或投诉,可致电代理销售机构浙商银行股份有限公司舟山分行(电话:0580-2260353)。产品管理人为浙银理财有限责任公司(客户服务电话0571-57192881)。