

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

普惠金融助力特色农业 创新产品赋能乡村振兴 工行舟山分行发放“种植e贷”助农兴产

□通讯员 王立 曹瑛

近日,工行舟山新城支行向某省级科技示范户成功发放50万元的“种植e贷”,以普惠创新产品精准服务区域特色农业。这是工行舟山分行积极响应乡村振兴战略,持续加大对小微企业及农业经营主体金融支持力度度的又一个案例。

获贷客户深耕特色观光农业

种植、园林工程建设等已有20余年,在种植高端水果及药材上具有创新能力,曾获评“省级科技示范户”“市级优秀农村实用人才”“市级优秀技术能手”等称号,是当地农业创新发展的标杆。工行舟山新城支行通过常态化走访,深入了解其经营状况与融资需求,针对经营需要季节性资金周转等特点,为其量身匹配普惠产品“种植e贷”。这款产品是工行专为农业种植户等

设计的普惠信贷产品,可高效解决他们在扩大种植规模等方面的资金需求,助力产业升级。

近年来,工行舟山分行立足区域农业特点,将产品与海岛特色种植、养殖等产业深度融合,依托“种植e贷”“养殖e贷”“渔业贷”等涉农普惠融资产品,通过优化绿色通道,强化银政合作等举措,精准支持涉农小微企业、新型农业主体等群体,推动金融资源直达田间地

头。截至2025年3月末,该行普惠型涉农贷款较年初净增0.81亿元,较去年同期多增0.41亿元。

后续,工行舟山分行将继续围绕区域海洋经济、特色农业等场景,深化产品创新,拓展“线上+线下”服务网络,构建乡村振兴服务生态,为舟山经济建设提供更强金融支撑,书写好金融助力农业现代化、特色化的服务新篇章。

金融“活水”润泽“蓝色粮仓” 助力远洋渔业发展

□通讯员 陆怡

近年来,杭州银行舟山分行立足区域经济特色,创新金融服务与产品,助力远洋渔业高质量发展,为舟山“蓝色粮仓”建设注入动能。

船老大老林的鱿钓船成功完成改造。此前,这艘船龄18年的老船因设备老旧,捕捞效率逐年下降。杭州银行舟山分行的客户经理听说此事后,主动上门,为老林量身定制了“远洋渔业综合贷款”。如今,他的鱿钓船配备智能化捕捞设备,单船年捕捞量提升

30%,鱿鱼可通过冷链物流48小时内直达加工厂。

去年,杭州银行舟山分行为50余艘远洋鱿钓船提供4.6亿元贷款,支持20余家远洋企业升级船舶、优化产能。该行聚焦“船舶更新”与“日常经营”两大需求,通过“仓单存货质押”“承兑保付”等产品,解决船东流动资金难题,让每一艘船都能轻装上阵。

舟山某远洋渔业有限公司的加工车间里,工人正将捕捞的鱿鱼分冻装箱。公司负责人坦言:“从捕捞到加工,资金链不能断。”杭州银行舟山分行早在2012年便

与舟山某冷链公司、舟山群岛新区水产品交易中心签订战略合作协议,着手构建覆盖全产业链的金融网络。在上游,以贷款支持渔船建造与捕捞;在中游,推出“仓单质押”解决冷链仓储融资需求;在下游,通过“承兑保付”助力加工企业采购原料。同时,该行联合水产电商平台推出“捕捞+加工+销售”全链条服务,让舟山鱿鱼通过直播电商走进内陆家庭,年销售额增长超15%。

舟山远洋渔业蓬勃发展的背后,是政策与金融的合力托举。杭州银行舟山分行通过对接市海洋

与渔业局、远洋捕捞协会,精准筛选资质优良的船东与企业;每周走访3家以上客户,建立动态台账;参与国际渔博会,举办政策宣讲会,与冷链物流企业、加工厂共建生态圈。截至2025年一季度,该行远洋行业客户达54户,贷款余额4.24亿元。

拓展“秋刀鱼船”“金枪鱼船”等附圈业务,深化与渔业互保协会、市内龙头企业的合作,探索“船队+加工+电商”新模式……2025年,杭州银行舟山分行将继续以金融之笔,书写“舌尖上的海洋”故事。

义诊理财共惠民 市民点赞“一举两得”

□通讯员 张明明

近日,宁波银行舟山分行举办中医义诊金融活动,吸引了众多市民热情参与。活动通过一对一专家问诊搭建了一个互动交流平台,同时带领大家深入了解当前经济环境下的投资机遇与挑战,提供专业金融服务,为市民送去实实在在的

便利与回馈。

活动现场,受邀医疗机构的资深医师为市民提供专业把脉问诊、体质辨识、针灸推拿体验等服务,并针对常见亚健康健康问题提供个性化调理建议。同时,宁波银行金融顾问团队为大家讲解家庭资产配置、养老理财、防诈骗等实用知识,帮助市民树立科学理财观念。

本次活动中,宁波银行舟山分行的专业服务和周到安排受到了市民的赞赏。“平时工作忙,没时间去医院,今天来银行参加活动还能顺便看中医,真的很方便!”王女士在体验完义诊服务后赞叹。不少老年市民也表示,这样的活动既关注了他们的健康需求,又增强了金融风险防范意识,可谓“一举

两得”。

下一步,宁波银行舟山分行将继续致力于提供更加优质、高效的金融服务,秉承“以客户为中心”的服务理念,不断创新服务模式,提升客户满意度,为市民带来更加专业、便捷、贴心的金融服务体验。

极速止付 守护市民财产安全

□通讯员 张静琦

近日,交通银行舟山分行极速拦截一起诈骗案件,为市民挽回大额损失。

当日,某市民接到自称是某视频平台工作人员的电话,被告知开通了抖音百万保障,不取消将自动扣款。该市民信以为真,按照对方要求先后下载多个APP。诈骗分子通过屏幕共享获取了市民的手机银行支付密码,远程控制其手机将银行卡内存款转出,金额共计79万元。该市民这才醒悟,马上报警。

经反诈中心循线追查,诈骗资金流入某个交通银行企业数字人民币钱包,且每分钟向外转出1—2

万元。交通银行舟山分行接到紧急止付函后,迅速反应,第一时间完成止付工作,冻结了该钱包,保障账户内资金不外流。同时,该行积极配合反诈中心,对流出动向进行追索,在上级行的大力协助下,连夜跨省协调数字人民币2.5层金融合作机构查询数字人民币钱包流水,于当晚十点半取得有效证据,助力公安机关侦破案情,保障市民财产安全。这也是我市首起数字人民币被成功止付冻结的案例。

未来,该行将持续深化警银联动机制,强化金融科技赋能反诈工作,以更严密的防护网、更迅速的响应力,守护好群众的“钱袋子”。

“烟火计划”助推商家转型

□通讯员 颜榕

4月15日下午,泰隆银行舟山分行联动自媒体举办了《做泰隆合作烟火商家 享抖音运营支持+专属金融服务》餐饮客群沙龙活动,助力舟山餐饮商家在行业竞争中脱颖而出,吸引了40名商户积极参与。

活动现场,自媒体行业达人以其丰富的实战经验和专业知识,教授商家捕捉餐厅特色,拍摄吸睛短视频,并介绍热门剪辑软件的使用方法和专业的拍摄技巧。从选题角度到成片上传,受邀达人细致讲解了每一个环节,并

进行了实操指导。在场商家纷纷表示,这些技能非常实用,为他们打开了线上营销的大门。

此次“烟火计划”线下餐饮沙龙活动,是泰隆银行舟山分行积极践行服务实体经济、助力本地餐饮行业发展的重要举措。通过将金融服务与数字化营销指导相结合,为餐饮商家搭建起一个交流学习、资源共享的优质平台。

该行相关负责人表示,未来,泰隆银行舟山分行将持续关注餐饮行业需求,不断创新服务模式,举办更多贴合商家实际需求的活动,携手餐饮商家在数字化转型之路上稳步前行。

快速响应天气预警 撑起“防灾保护伞”

□通讯员 陆秋冕

近日,接市防指发布雷电大风天气预警工作提示,太保产险舟山中心支公司团客共享作业服务中心迅速响应,启动极端天气应急预案,对承保的高风险企业进行动态筛查,精准推送雷电大风预警提示函,组织专项工作组深入重点企业客户,排查企业的防风防暴雨措施,减少可能产

生的损失。客户对太保在应对防灾防损中的专业表现给予高度评价。

此次行动,以“防在灾害前”为原则,持续关注天气变化,动态优化应急预案,践行“责任、智慧、温度”的太保服务理念,全力协助企业筑牢安全防线,降低灾害损失风险,为企业提供全天候风险保障。

开展消防培训 为安全“加码”

□通讯员 王诚

近日,为切实提升员工消防安全意识与应急处置能力,保障市民生命财产安全及金融业务稳定运行,绍兴银行舟山分行组织全辖网点开展“2025年消防安全实战培训”。

培训特邀专业教官授课,结合银行场所特点,聚焦现金区、机房、档案库等重点区域,剖析电气火灾、设备过载等常见隐患。通过真实火灾案例视频,还原火灾逃生误区,详细讲解灭火器分类、防烟面罩佩戴、疏散路线规划等实用技能,强化员工

“防患于未然”的安全理念。

在“模拟火情”实战环节中,参训人员分组完成火场逃生、初期火灾扑救、伤员急救等5项演练科目。在烟雾弥漫的模拟环境中,员工严格按照“弯腰捂鼻、贴墙快行”标准动作撤离,并轮流操作干粉灭火器、消防栓,由教官逐一点评操作盲区,确保动作规范、流程精准。

消防安全是金融服务的生命线。下一步,绍兴银行舟山分行将持续完善“常态化演练”机制,为市民与员工构建更坚实的安全屏障。



筑牢安全防线 共护金融稳定

□通讯员 黄巧蓉

今年4月15日是第十个全民国家安全教育日,民泰银行舟山分行积极响应号召,组织工作人员走上街头,向过往的市民发放宣传册,细致讲解维护国家安全的相关知识。

未来,该行将持续把国家安全宣传融入日常工作,常态化开展各类活动,为筑牢国家金融防线、维护金融秩序稳定不懈努力。

绿色保险扩容升级 护航低碳经济生态圈

□通讯员 郭授

近年来,在“双碳”战略引领下,中国绿色金融发展进入快车道。作为国内保险行业ESG实践领跑者,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)秉持新发展理念,通过让ESG治理深度融入企业发展战略,走出了一条具有国寿特色的可持续发展之路。

中国人寿寿险公司勇当绿色金融先行者,助力经济社会发展全面绿色转型,构建具有自身特色的ESG和绿色金融治理架构,明确董事会承担绿色金融主体责任,积极贯彻

落实党中央关于碳达峰碳中和战略部署,建立健全绿色发展模式。该公司借力人工智能,实现各环节线上处理,个人长险无纸化投保率近100%。个人线上理赔使用率高达96.7%,便利客户服务,实现绿色低碳运营。

该公司完善治理架构体系,构建绿色金融顶层设计,以《环境、社会、治理和绿色金融管理规定》为绿色金融管理工作的制度工具,遵循全局性、前瞻性、适当性原则,明确职责分工,构建组织健全、职责清晰的管理架构和互相衔接、有效联动的运营机制。持续关注ESG因素对行

业产生的影响,适时配套相关产品,提升绿色保险服务供给能力。不断完善ESG/绿色投资体系建设,提升绿色投资能力,丰富投资策略,保持绿色投资存量规模稳步增长,渐进有序降低资产组合的碳强度,最终实现资产组合的碳中和。

该公司拓宽绿色保险服务边界,打造碳中和资产组合,持续大力推进绿色金融建设,积极满足客户对于绿色及绿色转型项目的金融服务需求。持续向环保和低碳领域提供全国范围的保险保障,同时不断扩大绿色保险业务覆盖面,为绿色产业链条上下游企业提供多

元化保险保障方案。2024年,中国人寿寿险公司持续加大绿色保险推动力度,强化考核引领,将绿色保险增速纳入省级分公司年度职能绩效考核指标,进一步提升绿色保险服务能力。

站在绿色发展的时代潮头,中国人寿寿险公司表示,将持续深化ESG战略实践,聚焦“双碳”目标,持续提升绿色金融服务能级,以更高质量的可持续发展实践,为建设美丽中国贡献国寿智慧与力量。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行 (0580-2269262)	
产品名称:	益民理财·“宁合”理财计划175号
理财期限:	273天
认购期:	2025年4月16日—2025年4月22日
业绩比较基准:	2.4—2.8%
购买起点:	10000元