

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

普惠贷款护航海洋牧场建设 工行舟山分行落地行内首笔“养殖e贷”

□通讯员 王立

近日,工行舟山普陀支行成功发放工行舟山分行系统内首笔“养殖e贷”220万元,为东极镇某养殖专业合作社纾解资金困境。这是工行舟山分行深耕普惠金融、服务乡村振兴的又一创新实践,标志着金融“活水”精准灌溉海岛特色产业迈出关键一步。

获得信贷支持的这家养殖专业合作社连续多年获评普陀区先

进单位,其参与的“新型海洋牧场生境构建与生态修复技术研究示范”项目曾荣获浙江省科学技术进步奖。

该合作社依托东极青浜外海优质海域资源,联合本土高校科研团队,培育品质接近野生海捕大黄鱼的深水养殖大黄鱼品种。随着生产规模扩大,鱼苗采购、设备维护等资金需求激增,合作社面临阶段性的资金压力。

在常态化走访中,工行舟山普

陀支行客户经理捕捉到合作社的需求,精准为其匹配“养殖e贷”金融产品,并迅速组建专项服务小组,克服海岛交通不便的困难,乘船前往东极开展实地尽调,高效完成信息采集等流程,最终实现贷款投放。“工行的上门服务让我们既意外又感动,没想在海岛上也能享受到这么高效的服务!”合作社负责人道。

“养殖e贷”是工行舟山分行围绕海洋经济推出的普惠金融产品。

下一步,工行舟山分行将继续复制推广“养殖e贷”服务模式,完善海岛服务网络,破解岛屿金融服务“最后一公里”难题,以更精准的信贷支持、更高效的金融服务护航海洋牧场建设,为舟山海洋经济高质量发展注入强劲动能。

一直以来,工行舟山分行始终坚守“服务三农、深耕本土”的定位,推进普惠金融的发展。截至2025年3月末,该行普惠贷款余额达50.92亿元,较年初增加3.58亿元。

授信3000万元 助力航运企业破浪前行

□通讯员 吴秀丽

近日,温州银行舟山分行为某船务有限公司发放贷款3000万元,助力其购置船舶,进一步发展海上货物运输业务。

该船务有限公司在海上货物运输领域精耕细作多年,其航线覆盖东南亚地区,在散货船运输市场中有着良好的口碑和强大的竞争力。今年,企业决定购置两艘散货船,但是高达6000万元的总价给企业的资金链带来了极大压力,同时,企业还急需支付短期还款与新

船运营筹备阶段的各项费用。

温州银行舟山分行下辖岱山支行迅速响应,组建了一支由资深金融专家和行业精英组成的专项服务小组,密切追踪项目进程,精准捕捉企业需求和潜在问题,积极与各方展开多轮深度磋商。在充分考虑企业的实际情况和发展需求的基础上,给出了一套科学合理、灵活多样的授信方案,并为企业争取到了最优贷款利率,有效降低了企业的融资成本。

本次业务办理过程中,温州银行舟山岱山支行创新性引入了“平

行作业审查审批”模式,打破了传统审批流程的时间和空间限制,实现了多个环节的同步推进和协同作业,在极短的时间内便完成了授信批复,为企业新增授信额度3000万元。贷款专门用于两艘散货船的购置,并以购买的船舶作为抵押保障,同时约定了企业每半年归还小部分本金,到期后一次性归还剩余本金这样相对灵活的还款方式。

一直以来,温州银行舟山分行注重加强与政府部门、监管机构、行业协会等各方的沟通与合作,形成了金融支持实体经济的强大合

力。该行积极助力地方发展规划的制定,为政府决策提供专业的金融建议;加强与监管机构的沟通协调,确保金融业务合规稳健发展;与行业协会合作,开展行业调研和分析,为企业提供市场信息和行业动态。

接下来,温州银行舟山分行将继续担起金融机构的使命和责任,坚守风险底线,积极推动金融创新,加强合作与协同,为舟山航运产业带来新的发展机遇,为实体经济的稳定增长贡献力量,促进区域经济繁荣发展。

“田间柜台”送贷上门 金融护航“水上春耕”

□通讯员 王完康 周恺华

早春是养殖户集中投放苗类的时节。近日,在岱山衢山镇东岙村,大小蟹塘边随处都能看到当地养殖户抢抓农时,清理蟹塘、调控水质、投放蟹苗虾苗的场景,一幅“水上春耕图”正徐徐展开。

养殖户金先生在村内承包塘口养殖海蟹及虾类已有8年,如今,他的养殖规模超过了50亩。今年,金先生计划购进良种蟹等,但螃蟹虾

类的养殖需要持续投入资金,加上今年苗类成本升高,他手上的流动资金出现了缺口。水产养殖季节性极强,当下正是苗类投放的黄金期和关键期,一刻也耽误不起,这可愁坏了金先生。

岱山农商银行得知金先生的困境后,主动上门对接,向他介绍了该行“共富”系列产品,只要符合条件,无需抵押、担保也可贷到资金,金先生随即向该行申请了25万元普惠贷款。为了不让养殖户错过放

苗期,该行加快贷款的审批与投放。最终,金先生及时购买了蟹苗、鱼苗和饲料,成功赶上了最佳繁育时机。

如今正值春耕备耕的黄金时期,岱山农商银行积极推进普惠金融,聚焦地方“三农”发展,提前筹划,以“全面走访+信贷支持”助力乡村振兴,结合春耕备耕生产资金需求集中、时效性高的特点,精准对接涉农主题信贷资金需求,积极将服务和产品送到农户手上,全力

保障水产养殖业顺利进行。为更好地给养殖户提供金融服务,该行把支持特色养殖业等作为支持乡村振兴的重要工作,把“金融柜台”搬到了田间地头,普惠金融连接各大合作社、养殖场,饲料销售门店等助力养殖户“放苗春播”。

未来,岱山农商银行将继续深耕“三农”领域,优化金融服务,让更多像金先生这样的养殖户吃下“定心丸”,为水产养殖业发展注入源源不断的金融“活水”。

银社携手筑防线 共筑金融安全网

□通讯员 董玲玲

近日,民泰银行舟山分行来到新城千岛街道桂花城社区参与了以“党建引领强服务,基层治理惠民生”为主题的公益活动,借助社区力量,为居民编织一张金融安全防护网。

活动现场,人声鼎沸。在宣传服务展台前,民泰银行舟山分行的工作人员身着制服,面带微笑,热情地向来往居民发放宣传手册,讲解金融安全知识。他们通过生动的案例和详细的解说,让居民深刻认识到金融诈骗的危害性和防范的重要性。

为了增强宣传效果,活动还设置了互动环节,通过有奖问答、情景模拟等趣味横生的形式,让居民在轻松愉快的氛围中学习实用的防骗技巧。

“金融安全关系到每个家庭的幸福生活。通过这次活动,我们希望能够进一步增强居民的防范意识,减少金融诈骗案件的发生。”桂花城社区相关负责人对民泰银行舟山分行的积极参与表示了感谢,并期待未来能与金融机构开展更多类似的公益活动,为居民提供全方位的金融服务和安全保障。

共话成长路 同心筑未来

□通讯员 颜榕

近日,泰隆银行舟山分行举办“假如时光会说话”读书沙龙活动,围绕文化传承、团队协作、个人成长等方面内容,为员工注入新动能,助力银行快速健康发展。

在领读分享环节,领读人结合书籍内容,讲述自己的工作经历、感悟以及该行发展历程中的关键事件。从创立时的艰辛探索,到发展壮大过程中的突破创新,一个个故事生动展现了泰隆银行30年的峥嵘岁月,让在场员工深刻感受到发展的不易与泰隆人的坚持。

活动设置互动交流环节,员工

踊跃分享了自己与泰隆银行的故事:有的回忆初入该行时的青涩与迷茫,但在团队帮助下逐渐成长;有的讲述了在业务拓展中遇到困难和挑战,最终凭借团队的力量克服。通过分享,员工互相之间的了解更加深入,也加强了大家对泰隆文化的理解和认同,让“泰隆精神”在交流中得以传承。

此次读书会,让该行员工从过往奋斗历史中凝聚共识、展望未来,在团队协作中增强了凝聚力,明确了今后的努力方向。

接下来,该行将继续秉持团结协作、积极进取的精神,不断提升服务水平和业务能力,为金融服务的高质量发展而努力奋斗。

“五五三三”主线引领 金融赋能民营经济发展

□通讯员 夏靓彬

近日,中信银行在京举办支持民营经济高质量发展暨国家级专精特新企业服务全覆盖行动方案发布会。

会上,该行正式发布《持续深化金融支持民营经济高质量发展行动方案》,围绕“五五三三”四条主线,即以金融“五篇大文章”为引领,积极布局首发经济、海洋经济、银发经济、冰雪经济、悦己经济“五大新业态”,不断深化跨境、供应链和资本市场“三大场景”金融服务,打造银政合作、融融协同和产融协同“三个合作生态圈”,全面构建支持

民营经济发展新格局。同时,方案从政策资源支持、聚焦重点领域、支持重点场景、客户分层经营、推动协调发展、畅通资金循环、强化协同赋能、加强组织实施等八个方面提出了30项工作举措,全方位加大对民营经济支持力度。此外,面向民营经济重要客群之一,中信银行还发布了《专精特新企业服务方案》,力争为专精特新企业提供更扎实、全面、高效的金融服务。

会议现场还举办了“中信专精特新服务联盟”启动仪式,中信集团旗下7家金融机构将进一步整合银行、证券、信托、保险等资源,合力打造全方位服务平台赋能专精特新企业。中信证券及中信建投资本分别发布《民营企业上市辅导服务方案》和《民营企业股权投资服务方案》,中信联合舰队以“一个中信,一个客户”服务理念,联合赋能民营企业发展,打造中信特色服务新范式。

中信银行始终以服务实体经济为使命,近年来坚持把服务民营经济与做好“五篇大文章”和打造“五个领先银行”战略紧密结合,以“繁星计划”为牵引统筹资源,从政策保障、产品创新、协同联动等多维度发力,一视同仁支持民营经济发展。依托中信集团协同优势,通过“商行+投行+协同+撮合”联动模式,为企业提供覆盖初创期至上市阶段的“股债贷保”全生命周期服务。截至2024年末,中信银行民营经济贷款余额达1.35万亿元,较年初增长超千亿,服务民营企业超5.5万户,位居股份制银行前列。

玩转信用卡

工行信用卡 新客见面礼

2025年2月1日至12月31日期间成功办理我行万事达、Visa银联、运通、JCB品牌信用卡产品的新客户任意消费1笔,即具备新客礼领取资质,5个工作日后即有机会通过“e生活plus”微信小程序中的“新客有礼”专区下“爱购新客礼”活动页面,根据客户活动期内办理信用卡的品牌领取实物/虚拟礼品1件。每位新客户全部专区礼品限领1件,具体礼品以活动页面展示为准。如客户消费达标后,当月已无名额,客户可在活动期内的其他月份领取礼品。

交通银行信用卡 “惠”动岛城优惠抢券

2025年4月1日至6月30日,归属舟山地区的交行信用卡持卡人可在每周五进入买单吧APP最红专区,抢外卖红包和美食、加油代金券。上月消费满6000元,可在买单吧“惠生活”专区抢30元无门槛刷卡金。以上活动数量有限,先到先得。详询交通银行舟山分行各营业网点或致电0580-2662111。



剪纸传非遗 匠心润万家

□通讯员 钱媛亦

近日,杭州银行定海小微支行举办了一场别具一格的客户活动,邀请非遗剪纸老师带领受邀市民体验立体剪纸,并分享了该行最新的理财产品和存款产品,科普存保知识,让大家对自身财富规划有了更清晰的方向。

该行相关负责人表示,未来将继续举办丰富多彩、寓教于乐的活动,搭建起银行与客户之间沟通的桥梁,为市民提供更优质、更贴心的金融服务。

破局传统风控 “全周期管理”新生态领跑行业

□通讯员 郭授

近年来,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)深入践行ESG发展理念,将环境、社会、治理要求深度融入全面风险管理体系,坚决贯彻落实中央关于防范化解重大金融风险的决策部署,坚决守住不发生系统性金融风险的底线。

中国人寿寿险公司持续完善风险管理体系,依据《银行保险机构操作风险管理办法》等监管要求,

继续加强“1+7+N”全面风险管理制度体系建设,以《全面风险管理规定》为总纲,以七大类风险管理制度为抓手,以《风险偏好体系管理办法》等系列业务实施细则为依托,细化风险管理要求,全面提升风险管理体系成熟度。

该公司建立风险管理责任考核机制,按照“偿二代”监管规则等相关要求,将风险管理制度健全性和遵循有效性纳入对部门及高级管理人员的绩效考核体系,并将风险管理考核覆盖各级人员,切实增强

各级管理人员的风险意识和责任。

以风险管理工作目标为导向,中国人寿寿险公司注重防范化解重大风险挑战,前瞻性管控办法》等系列业务实施细则为依托,细化风险管理要求,全面提升风险管理体系成熟度。

秉承稳健、诚信、合规的经营理念,该公司还制定了《ESG风险管理办法》,坚持全局性、审慎性、前瞻性、适用性和动态性五大风险管理原则,有序开展ESG风险识别、风险

评估、风险应对及控制、关注及改进、报告及归档五大工作,全面落实ESG风险管理与防控。

在“十四五”规划的收官之年,中国人寿寿险公司将持续推动风险管理从“被动防御”向“主动治理”转型升级,不断提升金融服务实体经济质效,为守护金融安全、促进可持续发展贡献人寿智慧。

