

千方百计拓宽农民增收渠道

海客谈|简之

在岱山现代农业产业园里,自动化农业设施设备、农业种植数字化管理平台 and 无人驾驶农机等新设备、新模式、新技术得到全面应用,昔日的盐碱地变成了良田。1998年出生的周理达毕业于浙江农林大学,来这里工作一年多了,他说:“一个人管理几千亩土地,我很有成就感。”在近万亩的田野里,只有两三名工作人员穿梭忙碌,这样的劳动场景既令人震撼也引人思索。乡村要振兴,农民要致富,就必须在发展规模农业的基础上千方百计拓宽增收渠道。

既要看亩均产出 又要算人均创收

“一个人管理几千亩土地”的岱山现代农业产业园,展示了农业致富的美好愿景。科技赋能的意义不仅在于提高了亩均产出,还在于大幅度地节省了人力投入,使人均创收达到留住大学毕业生的程度。也只有不断提高农业综合效益和竞争力,才能统筹推进新型城镇化和乡村全面振兴,促进城乡融合发展。

现实中,农民“种地不致富”现象普遍存在。即使年景不错、收成不赖,总体上算是丰收了,但一做除法,人均创收也并不多,还不如外出打工更挣钱。尤其在海岛地区,有限的土地更难以留住年轻人,这也是一些村庄只有老人留守的原因之一。人气不旺,乡村又如何振兴?

为解决农产品“卖难”问题,由岱山县农业农村局牵头,岱东镇与县农发集团合作,组织沙洋村、龙头村近300名农户种植了400亩沙地萝卜,通过“农业企业+村集体+农户”的订单合作模式,让农民“种”无忧、“销”不愁,带动沙洋萝卜去年产值约280万元。

这无疑政府助农致富的一个成功案例,众多农户靠种植沙地萝卜增加了收入,可谓皆大欢喜。但即使如此,也依然吸引不了年轻人返乡务农。道理很简单,种一季萝卜人均创收不到万元,这可以调动赋闲老农的积极性,但对于青壮劳力来说却是远远不够的。

老年人总有扛不动锄头的那一天,未来需要现代化农业唱主角。就如岱山现代农业产业园那样,让有知识、有技能的年轻人“能者多劳”。这就需要千方百计拓宽农民增收渠道,为“洗脚上岸”的农民提供更多就业机会。这样一来,土地就能更好地流转、集中起来,在科技赋能下赢得更大的丰收。

乡村振兴关键在产业振兴

乡村振兴,关键在于产业振兴。2024年12月召开的中央经济工作会议强调,“因地制宜推动兴业、强县、富民一体发展,千方百计拓宽农民增收渠道”。在良好的发展环境和合理的政策环境下,农民可以选择边种地边做其他生意,也可以选择离土不离乡,在家门口就业创业。人气回归、资本下乡,就不愁美丽乡村不振兴。

最近几年,我市海洋经济快速崛

起,一些乡村凭借地利优势成为发展热土,项目引进、企业落地后释放出大量就业机会,为当地农户“洗脚上岸”提供了便利。与此同时,企业作为农产品的需求侧,有力拉动了周边乡村的订单农业,使菜农、果农的收入显著增加。由此可见,制造业是国民经济的脊梁,具有“一业兴、百业兴”的乘数效应,对农业增收、乡村振兴同样起到推动作用。

与此同时,随着全域旅游的蓬勃兴起,美丽经济成为越来越多乡村的主导产业。广大农户不仅在观光游、采摘游中收入颇丰,还纷纷兴办民宿、餐饮等行业,不断将“绿水青山”转变为“金山银山”。乡村经济的发展,也吸引了一拨年轻创客“下乡进村热”,使乡村游业态更加时尚。

乡村产业振兴、农民增收渠道增多,为发展现代农业创造了机会。在严守耕地红线,严格耕地占补平衡管理的同时,抓好粮食和重要农产品稳产保供,提高农业综合效益和竞争力,广大农户既是受益者也是参与者。各地通过土地流转发展观光农业,建设“菜篮子”种植基地,不断形成“风景这边独好”的田园新貌。岱东镇倾力打造美丽乡村休闲旅游业态综合提升工程——龙头—鹿栏晴沙田园综合体项目,形成“半海半田半片街”海岛大花园新景象,不仅改变了乡村面貌,还拓宽了农民增收渠道。

让更多农民 在家门口就业创业

“最初家人并不支持我从事农业。

前段时间,我接受了媒体采访,我把报道的链接发到了家族群。我觉得这是他对我的认可。”身为“麦田守望者”的周理达,今年回家过年显得信心满满。确实,能成为“一个人管理几千亩土地”的现代农民,足可引以为傲。

发展现代农业,不仅可以让农民成为令人羡慕的职业,还能将更多农民从土地束缚中解放出来,自由选择发家致富的门路。如此,农业丰收更有保障,乡村振兴更具底气。顺势推进城乡融合发展,共同富裕也就水到渠成。在我市一些先发乡村,自然环境优美、村民生活富足,这样的田园生活怎能不让城里人羡慕。

就业是最大的民生,在当今乡村也同样如此。没有充分的就业机会,富余劳动力就无法转移,现代农业也就难以孤军深入。否则,“空壳化”的乡村难免振兴乏力。千方百计拓宽农民增收渠道,理应成为各个层面的积极行动。最近,定海“古樟驿”分外热闹,“乡村简餐+特产市集”吸引了大批市民打卡。村干部亲自下场张罗一切,并非“不务正业”,而是为缺乏经验的村民就业创业打前站、作示范。

小康不小康,关键看老乡;共富不共富,关键在乡村。一手推进现代农业,一手拓宽增收渠道,农业农村高质量发展蹄急步稳,“希望的田野”必将春光无限。农民收入稳步增长,农村社会和谐稳定,就为推动经济社会高质量发展提供了有力支撑。

发人深省的锦旗

点滴录|肖肖

新居民高先生到普陀区政务服务中心公安窗口补办居民身份证,当翻开户口本时却发现身份证就失在里面。虽然不需要办业务了,但他仍然执意要给临柜工作人员范妙燕送面锦旗,只因她接待时态度热情(《舟山晚报》2月14日报道)。这面锦旗,包含着感谢,也意味着提醒,值得引起窗口服务单位深思。

高先生是安徽人,2020年和家人定居普陀平阳浦。这些年高先生没少到公安窗口办理业务。无论是办理居住证签注还是异地办理身份证,每次都能得到范妙燕热情周到的接待,这让他倍感温暖。高先生这次虽然无须补办身份证,但依然一如既往地受到范妙燕的热情接待,送面锦旗以表感激之情并不突兀。

问题在于,热情周到原本就是政务服务窗口的岗位要求,每一个工作人员都应自觉做到。现在,高先生专门送锦旗感谢范妙燕的热情服务,这是否意味着并非所有的服务窗口、工作人员都能让人满意、给人温暖?没有对比就没有伤害,一个习惯于被尊重而不是遭冷落的人,想必是不会送面锦旗感谢“态度热情”的。

应该说,这些年政务服务窗口的办事效率和服务态度一直在优化,门难进、脸难看、事难办现象已属罕见。尤其是实施“最多跑一次”改革以来,企业、群众的满意度不断提升。然而,这并不意味着窗口服务质量已无可挑剔。尤其是工作人员的服务态度很难完全用制度规范,微笑是否真心、解释是否耐心、服务是否用心,往往只有服务对象感觉得到。事实上,不尽如人意之处恐怕依然不少。

获赠锦旗的范妙燕无疑值得大家学习。政务服务窗口代表政府形象,每一位工作人员除了守住照章办事的底线,更应将春天般的温暖带给服务对象,让“非常满意”成为常态。



本版署名文章不代表本报立场
每个人都应有话筒,欢迎争鸣

海客谈|月湖

一边熟练地招呼线下顾客,一边和直播间的“抖友”热情互动,这是定海北门菜场28号水产摊位经营户黄丽娟夫妇的日常,看起来并无特别之处。但令人吃惊的是,这个寻常的摊位却有着线上线下庞大的客户群,春节期间一个月,光线上销售额就突破了30万元。能把普普通通的生意做得风生水起,这个“夫妻档”着实不简单。

有人认为,这对夫妻之所以能把生意做大,靠的是直播带货。但是,在舟山直播带货卖海鲜的不计其数,难道生意都这么做好?事实上,直播带货早已司空见惯的经营方式,但并非一开播就

能生意兴隆,照样是有人欢喜有人愁。黄丽娟夫妇能在线上线下“呼风唤雨”,有什么成功的生意经?那就是无招胜有招的返璞归真。

黄丽娟夫妇就是实实在在卖鱼,用的直播设备也是最简单的,没有精心布置的直播场景,也没有华丽的直播话术,一部手机就是他们打开线上销售大门的工具。就是这么简单直白,反而吸引了一批老客户。内中的吸粉逻辑也很简单:消费者买鱼求的是货真价实,看起来花里胡哨、听起来巧舌如簧反而让人不放心,明星代言、美女直播又如何?只会抬高鱼价而不会增加鱼的新鲜度。倒不如,以诚待人、以实为本聚人气。

由于缺少“看点”,返璞归真式的直播带货往往很难“速热”。一开始,夫妻俩只有9个粉丝,直播间显得冷冷清清。好在他们没有轻言放弃,而是坚持天天播、卖力播,终于等来了涨粉时刻。眼下,粉丝量已近8000个,生意自然也红火起来,水产品销售到了上海、江苏、浙江宁波等地。这说明,对于网络直播来说,可怕的不是“慢热”而是“掉粉”。只要能够来一个留住一个,总有一天会客户满天下。

吃海鲜不是“一次性消费”,而是人们的日常消费需求。一旦拥有稳定的客户群,一年到头就会有做不完的生意。黄丽娟夫妇的生意越做越红火,成功之处在于“吸”住了一批有忠诚度的粉

丝。经营者想留住老客户,消费者又何尝不想认准一个实实在在、值得放心的卖家,返璞归真或许就是最好的生意经。

作为菜场里唯一一家直播带货的摊位,黄丽娟夫妇的经营模式已引起“共同关注”。舟山商贸集团有限公司定海分公司负责人表示,直播营销也可以作为今后市场经营户拓宽销售渠道的新模式。为满足经营户直播、打包需求,各菜场已打造了打包区域并提供相关服务。更多经营户开辟直播间,这无疑是一件好事。需要提醒的是,在学会直播带货的同时,经营者们更要像黄丽娟夫妇那样,以实实在在的菜品和服务吸引消费者。



文明健康
有你有我
公益广告

轻松生活 健康是福

健康久久 幸福久久 未来长长久久

舟山市自行设计作品