

岛城消费信贷利率跌破3%

专家提示：利率虽低，尚需量力而行

□记者 裴驰宇

新春临近，岛城多家银行推出消费贷利率优惠活动。有银行的消费贷最低利率已跌破“3”字头，这给岛城的金融消费者带来利好。不过，专家提醒消费者，在享受消费贷款利率优惠的同时，也要珍惜自己的信用，避免非理性过度负债，确保自身的财务安全。



新申请信用贷款，年利率已跌破3%

就在今月初，在新城上班的工薪族王先生，惦记着自己的一笔消费信用贷款，到了年度还款的日期了，咨询银行客户经理，新的一年，信用贷款利率有没有变动？这家国有大行客户经理马上发来信息说，信用贷款利率确有所下调，从原来的年利率3.3%左右，下调到3%以下了。不过，老客户须结清贷款新申请，才能享受到优惠利率。

除了国有大行，岛城的一些股份制银行，在制定消费信用贷款利率方面，更为灵活积极些。以杭州银行的“公鸡贷”为例，如果之前从未申请过“公鸡贷”或者是间隔一年以上，新申请“公鸡贷”的年利率为2.98%。不过，年利率2.98%的“公鸡贷”规定是不能提前还款的。

中信银行舟山市分行的“信秒贷”，利率还要优惠些。据该行一位客户经理介绍，如果是中信银行的“白名单”客户（资信良好、收入稳定），新申请“信秒贷”，年利率可以低至2.88%，较2024年有所下调。

实实在在给“金融消费者”省钱

目前，舟山的信用消费贷额度普遍在20万元至30万元区间。如果一笔20万元的消费贷款，2024年的年利率在3.3%，现在降到3%，原来每个月须归还利息550元，而现在每月还利息为500元，每月可以减少50元利息支出。而且，各家银行对推广信用消费贷相当积极，手续简便，客户在银行的手机APP上，即可以申请，立等到账。

新的一年，除了银行消费信用贷款利率优惠外，保险公司的保单抵押贷款利率也同步下调。其中，中国人寿的保单抵押贷款利率从去年的5%降至4.5%。虽然保单抵押贷款的

利率要高于银行信用贷，但由于申请保单抵押贷款无须查询央行的个人征信，即不会增加个人征信的“硬查询”次数，因此，对于手持大额保单的客户而言，如需半年以内的“调头寸”，申请保单抵押贷款，也是一条途径。

利率虽便宜，但欠钱总是要还的

除了金融机构的各类信用消费贷款利率优惠之外，市民还会经常收到各个网贷平台的促销信息。例如“你有×万元的额度待激活，回复短信即可申请”，好像天上真的会掉馅饼一样。然而，舟山银行业专家也提醒消费者，在享受小额信用贷款带来便利的同时，也要考虑自己的还款能力，切忌频繁申请，影响征信。

据了解，目前各家银行对客户的网贷申请记录比较在意。如果三个月内有多个网络贷款平台的融资记录，那么就很有可能被银行拒贷；同时，如果申请某家银行的信用贷款被拒，就尽量避免到其他银行再去尝试，而应该养好征信，过半年、一年后再去申请。各家银行的评判标准虽有差异，但如果一个人留下了过于频繁的申请贷款记录，这说明该人十分缺钱，银行会担心还不上贷款，因而导致所有正规的金融机构都会对你“关上大门”。

另外，各家银行对贷款申请人的信用卡持有数也有评估。眼下，各大银行对新申请信用卡门槛大幅降低，办卡成功一般都会有几十、上百元的“立减金”赠送。如果为了这些小利去申办多张信用卡，那么很有可能“因小失大”。持有信用卡数量过多、额度使用过大，同样说明申请人资金绷得很紧，因而被银行拒放贷款。

在当下相对宽松的金融大环境下，岛城的消费者还是需要量力而行，避免过度负债，因为，“欠银行的钱，总是要还的。”

建行舟山分行“惠企快贷”赋能小微企业发展新篇章

近日，建行浙江自贸区支行成功落地首笔“惠企快贷”业务，为当地一家小微企业送去了急需的“金融活水”，这一创新举措不仅解决了企业的燃眉之急，更为当地小微企业的发展注入了新的动能。

此次“惠企快贷”的推出，是建行积极响应国家号召、深化金融服务改革、致力于解决小微企业融资难问题的一项重要实践。作为舟山建行的首个新普惠类产品营销案例，该业务的顺利落地，标志着建行在探索创新信贷模式、精准对接企业需求方面取得了实质性突破。通过“信用+抵押”的组合方式，“惠企快贷”不仅优化了传统贷款审批流程，提高了放贷效率，还能够针对不同企业的实际情况提供个性化的融资方案，展现了建行在金融产品创新上的前瞻性和灵活性。

本次受益的企业是一家专注于信息技术开发和服務的小型企業，多年

来，它凭借着专业的技术团队和卓越的产品质量，在行业内赢得了良好的口碑。年终岁尾，企业面临到期转贷和支付货款的双重压力，“惠企快贷”如同一场及时雨，为企业带来了转机。客户经理在了解客户需求后快速匹配融资方案、收集申报材料，最终获批授信总额达135万元，不仅超出企业预期，也为企业年末的运营和未来的发展规划提供了强有力的资金保障。

“惠企快贷”产品灵活且高效，从企业提交申请到获得批准放款，整个过程仅仅耗了两个工作日，这背后离不开建行数字化转型的成果以及对客户需求的深刻理解。通过大数据分析和智能化审核系统，“惠企快贷”确保了每一笔贷款都能快速响应市场需求，真正做到让数据多跑路、企业少跑腿，大大缩短了融资周期，提升了客户满意度。（翁文 乐海明）

工行舟山分行发放首笔特色产业贷 助力金塘螺杆企业蓬勃发展

1月10日，工行舟山金塘支行为一家螺杆企业发放全市首笔个人版特色产业贷，标志着“浙江特色产业贷”在工行舟山分行正式投放落地。

“浙江特色产业贷”融资业务，是指围绕浙江省内开发区及小微园区、产业集群和专业市场内的小微客户，按照其主营业务、销售收入和自有资产等数据为其在线提供小额信贷服务的一款经营快贷产品。服务对象是位于浙江省内开发区及小微园区、产业集群和专业市场内的小微企业、小微企业主和个体工商户。

金塘是中国螺杆之乡，企业生产发展需求旺盛，有着优质的产业集群氛围。位于金塘西墩工业园区的一家螺杆企业，因日常经营生产的需要，在资金上有一定的需求，得知这

一消息后，工行舟山金塘支行多次上门与企业对接相关业务，在一周内就成功实现“浙江特色产业贷”的投放工作，优质的金融服务获得了该企业的高度认可。

一直以来，工行舟山分行始终做好普惠金融工作，全力推动落实小微企业融资协调机制工作，积极对接特色产业集群等小微客户融资需求，为小微企业的成长不断注入金融“活水”。截至2024年12月末，工行舟山分行累计支持普惠客户3867户，累计发放贷款70.04亿元，同比增幅12.86%。其中服务小微企业495户，累计发放贷款25.82亿元，同比增幅14.76%；服务个体工商户、小微企业主客户3372户，累计发放贷款44.23亿元，同比增幅19.05%。（王立）

个人养老金产品再添新选择 平安盛世优享养老年金保险(分红型)重磅面世

日前，中国平安人寿保险股份有限公司（以下简称“平安人寿”或“公司”）宣布，积极响应国家对于个人养老金发展的战略部署与政策要求，公司首款个人养老金保险产品——平安盛世优享养老年金保险（分红型）（以下简称“盛世优享”）于1月16日重磅上市，旨在满足广大金融消费者多层次、多元化的个人养老金储备及养老保障需求，并助力税收优惠政策惠及更多人民群众。

作为平安人寿旗下首款个人养老金保险产品，盛世优享具备“当下省钱、未来省心”的鲜明特点，为广大客户提供更具价值的养老资金储备选择。

客户可在个人养老金账户开户、缴存后，选择购买盛世优享，切实享受税收优惠。根据个人养老金政策，客户在交费期间每年最高可实现节税5400元。此外，盛世优享支持多达9种交费期的灵活选择。无论是经济实

力较为雄厚、期望短期内完成储备的客户，还是更倾向于细水长流、长期稳定投入的人群，都能找到适合自己的交费方式。值得一提的是，交期越长，累计节税金额越多，真正做到让客户“长买长享”政策福利。

据介绍，通过保单利益的兑现，盛世优享可为客户提供充足的资金安全感。养老保险金可选择一次性领取或年领，领取期间、领取金额均明确写入合同，客户未来退休后，仍可享受稳定现金流，真正做到安享晚年。该产品还具备保单分红功能，客户可参与分享公司分红保险业务的经营成果，提升个人养老资金储备增长潜力。符合特定条件的盛世优享客户，可享受“臻享家医”服务权益，获得专业医疗团队的健康咨询、定期体检、就医指导等服务，为家庭健康增添保障，未来养老生活更加游刃有余。（平安人寿浙江分公司）