

做好金融“五篇大文章” 助力实施“985”行动

党建引领强赋能 业务融合促发展

绍兴银行舟山分行助力海洋经济高质量发展

□通讯员 支梦漪

近年来,绍兴银行舟山分行坚持党建统领,立足海洋优势,聚焦乡村振兴,打造品牌文化,在促进党建与业务融合发展的基础上,立足地方经济,充分发挥金融服务优势,全力助推舟山海洋经济高质量发展。

坚持党建统领 思想武装持续强化

绍兴银行舟山分行坚持把党的政治建设摆在首位,全面贯彻“两个一以贯之”要求,持续强化“四责协同”,不断构建主体明晰、有机协同、层层传导的责任落实机制。该行坚持把党的全面领导贯穿公司治理全过程、各领域,充分发

挥“把方向、管大局、保落实”作用,为高质量发展提供坚强的政治保障和组织保障。该行党员骨干在党委的带领下,通过党建引领、资源共享、群团共建、志愿共汇、品牌共创等方式,充分发挥先锋模范作

深耕海洋经济 提升乡村振兴质效

绍兴银行舟山分行聚焦舟山海洋产业,持续完善特色产品“渔民贷”,迭代更新产品管理办法,把金融服务从窗口延至码头,为舟山蓝色海洋经济注入源源不断的金融活水。以“海运贷”为抓手,该行细分“海运贷”投放中各类船舶的

不同风险点,通过差异化政策推进批量化授信,支持产业集群建设,提升区域竞争力。围绕海洋产业集群,该行不断探索新兴产业,助力海洋经济全产业链构建与发展;加大“一岛一策”特色产业体系金融支持,结合“舟到助企、服务增效”大走访大对接等活动,全力助推海岛乡村产业振兴。

凝聚创造合力 奋力开创新局面

绍兴银行舟山分行围绕“聚焦海洋科技创新,优化科创金融服务”积极探索金融与科技融合的新模式、新业态。以“金融赋能科创力 跑企解题促发展”活动为契机,该行根据科技型企业清单名录,一户一策开展推广;积极响应

市委自贸试验区建设战略,以转口贸易进口开证业务为契机,为企业大宗油品进口开立进口信用证。该行还推进代销保险、理财、贵金属等业务,持续做大AUM、代销产品的规模,提高中间业务收入;紧紧围绕“聚焦集镇金融,服务乡村振兴,努力打造‘金融服务共富建设标杆行’”的战略目标,进一步强化银企合作,今年9月与舟山市新城商会正式签署战略合作协议,实现双促双赢。

展望未来,绍兴银行舟山分行将继续秉承初心,深化党建与业务的融合发展,不断创新金融服务模式,拓宽服务领域,提升服务质量,为舟山社会经济建设贡献更多“绍行力量”。

“温信贷”创新金融服务 “微贷”团队助力地方经济

□通讯员 吴秀丽

今年3月,面对区域经济发展的多重挑战与机遇,温州银行舟山岱山支行成立“微贷”团队,其成员携带创新金融产品“温信贷”,在总分行党委和支行长的精准引领下,深入践行“985”行动,为岱山的经济发展注入新活力。

今年,在蟹笼船开捕的关键时期,面对部分蟹笼船老大因资金短

缺而陷入困境的实际情况,温州银行岱山支行迅速响应,用“温信贷”为他们解了燃眉之急。该行员工顶着炎炎烈日,深入码头、船头,详细了解渔船主的实际需求,在短时间为17艘蟹笼船办理了共计450万元的纯信用贷款。这笔资金为渔船主的捕捞作业提供了坚实的金融保障。

“温信贷”展业过程中,该行工作人员始终坚持“深耕下沉”,紧密

围绕远洋鱿钓、国际水产城等本地优势集群项目,树立“普惠转型,温信贷先行”的核心理念,细致梳理、实地走访,尽可能覆盖有需求的企业,显著提升了公司客户经理的“温信贷”扫码量和余额,为小微企业提供了更加便捷、高效、贴心的金融服务。

下一步,温州银行舟山岱山支行“微贷”团队将继续围绕“一艘船、一条鱼”做深做实文章,深入挖

掘并扩大业务触及面。他们将积极探索小微企业、民营企业上下游供应链集群模型,以企业为核心,尝试构建二级、三级分包商、分销商集群模型。同时,还将对岱山县各村镇进行精细化网格划分,走村访户,深耕种植业、养殖业,将金融服务的触角延伸至更多的小岛乡村,实现金融服务的全方位覆盖,助力地方经济发展,赋能“985”行动。

贴心服务显真情 暖心温度赢赞誉

□通讯员 王立

“他背着我下楼梯,又抱我上车,我真的很感动。工行客户至上、贴心服务的宗旨不是一句虚言!”日前,中国工商银行舟山定海支行收到了一封感谢信,市民王先生在信中感谢了该行的暖心服务。

原来,王先生是一名残障人士,

近日,他乘坐电动轮椅来到工行舟山定海支行办理完业务后,却发现电动轮椅的车胎没气了。王先生联系女儿来接他,可是营业室距离停车场较远,且还有十多级台阶。该行客户经理见王先生在大厅门口踌躇,上前了解事情原委后,二话不说背起王先生。王先生被他的热心帮助打动,回去后当即写了一封感谢

信寄到该行。

细微之处见服务,点滴小事见真情。这暖心之举正是工行舟山分行“您身边的银行,可信赖的银行”服务宗旨的最好写照。

在专业的金融业务方面,工行舟山分行也致力于让有温度的服务润物无声。近日,工行舟山分行为一LNG项目发放前期贷款9935万元。自

该项目启动以来,工行总、省、市、支行四级联动,与其保持密切沟通,贴心考虑项目需求,积极做好配套金融服务。本次业务从资料收集到贷款投放,仅用时17天,充分展现了工行速度与温度。

下一步,工行舟山分行将继续践行以客户为中心的服务理念,以优质高效的服务传递好工行温度。



“消”“保”联动 织密安全“防护网”

□通讯员 童艳

近日,人保财险舟山市分公司邀请新城消防救援大队新马消防站政治指导员来到舟山安邦护卫有限公司,开展消防宣传月安全教育活动。同时,人保财险普陀支公司为普陀山消防大队送去一场车险知识培训,普及相关专业知

此次活动中,“消”“保”双方进一步深化了合作与交流,为维护社会稳定和市民生命财产安全贡献力量。

活力无限 与“民”同行

□通讯员 郑丹娜

为丰富居民的业余生活,提高老年群体的身体素质和运动兴趣,近日,民泰银行岱山支行携手蓬莱未来社区开展了一场趣味运动会。

活动开始前,民泰银行“红百合志愿者”抓住时机向社区居民讲解防范电信网络诈骗、支付安全、理财技巧、存款保险制度等金融知识,结合生活中的典型案例引导他们通过正规渠道科学理性地选择金融产品,增强安全意识,守好“钱袋子”。志愿者还结合“全民消防 生命至上”消防宣传月活动,普及家庭安全知

识,提醒居民在日常生活中一定要注意用火、用电、用气安全,提升大家的消防安全意识和自救能力。

趣味运动会氛围热烈,“投壶”“夹乒乓球”“背球接力”三个项目都受到社区居民的好评。比赛期间,欢声笑语此起彼伏,勾勒出该行深入社区、贴近民生的良好形象。

此次活动让居民体验运动之乐,是民泰银行岱山支行提升社区居民幸福感的实践,不仅传递了健康向上的生活态度,更在细微之处彰显了该行的社会责任与人文关怀。



强化消防意识 应急演练筑平安

□通讯员 王燕燕

为开展好2024年消防安全宣传月活动,进一步增强员工的消防安全意识和火灾应急处置能力,近日,交通银行舟山分行组织开展消防安全知识培训和应急演练活动。

本次活动以“全民消防,生命至上”为主题,包括疏散逃生演练、消防技巧演练和消防知识讲座三部分内容。演练模拟了大楼起火后如何疏散逃生,并重点培

训如何使用灭火器扑灭初期火情,进一步加强员工应急处置能力。知识培训环节,专家针对银行网点、高层建筑、住宅等场景的火情处理与逃生讲授了专业知识。

本次消防应急演练和安全生产知识培训增强了员工安全逃生意识和消防应急处置能力,在该行营造了人人参与消防、共创平安银行的良好氛围,进一步夯实了群防群治基础。

防火于未“燃” 安全伴我行

□通讯员 吴貽枫

近日,为落实金融监管总局关于消防月的部署要求,做好《银行保险机构消防安全管理指南(试行)》的贯彻落实工作,泰隆银行舟山分行组织辖内支行开展“全民消防、生命至上”系列消防宣传活动。

该行组织消防安全知识培训,通过实际案例为大家讲解消防安全知识,具体内容包括灭火器使用、初期火灾的扑救方法以及火灾发生后的火场疏散逃生技巧等,让员工对于消防安全知识有了更深入的了解。

为提升员工在火灾等突发事件中的应急处理能力,泰隆银行舟山分行组织开展消防安全应

急演练,针对经营场所消防安全管理特点进行报警、疏散、灭火实操等。除此以外,该行下辖各网点也开展了消防疏散逃生演练,提升了全体员工的消防安全意识和团结协作能力,为防范火灾和有效应对紧急事态筑牢“防火墙”。

泰隆银行舟山分行将以此项专项活动为契机,以保障安全为底线,建立常态化工作机制,认真贯彻落实外部监管部门及总行消防安全管理有关要求,做到摸清消防设施底数、消除消防安全隐患、提升应急管理能力和实现消防安全管理规范化、制度化、精细化,努力推进“平安泰隆”建设。

玩转信用卡

工行信用卡 爱购有优惠

爱购新客礼:即日起至12月31日,成功办理工行万事达、Visa、银联、运通、JBC品牌信用卡产品的新客户(新客户指客户本人名下第一张信用卡核发日期在2024年1月1日及以后,含副卡客户),任意消费1笔满5个工作日日后有机会在“e生活plus”微信小程序领取108元微信立减金、云闪付立减金等精美礼品1件。

以上活动名额有限,先到先得,抢完即止。具体活动细则可咨询舟山工行各网点或登录“e生活plus”微信小程序查看。

交通银行信用卡

“惠”动岛城优惠抢券:即日起至2024年11月30日,归属舟山地区的交行信用卡持卡人可在每周五进入买单吧APP最红专区,抢外卖红包和美食、加油代金券。上月消费满1000元,可在买单吧“惠生活”专区抢满10元减8元外卖券;上月消费满5000元,可在买单吧“惠生活”专区抢50元无门槛刷卡金。

以上活动数量有限,先到先得。详询交通银行舟山分行各营业网点或致电0580-2662111。

与国同行 国寿寿险改革领航跨越式发展

□通讯员 郭授

2024年是新中国成立75周年,也是中国人寿成立75周年。从1949年到2024年,中国人寿始终把自身发展与国家民族前途命运紧密相连。

改革永不停步。自2014年起,中国人寿寿险公司就开始了价值转型,进行了包括推行新基本法、优化销售队伍并提升产能、主动压缩趸交业务等系列操作,以规模速度型向规模效益型转变,致力于建设世

界一流寿险公司。

立足当下,中国人寿寿险公司正在谋划新一轮全面深化改革,积极践行“三坚持、三提升、三突破”经营思路,聚焦强化核心功能、提升核心竞争力,建设世界一流企业,作为寿险行业“头雁”不断开辟高质量发展新天地。

保险既是“国之大者”,更应服务好“国之大者”。中国人寿寿险公司积极承担服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石的角色,

精准高效服务新质生产力发展;围绕人民群众“急难愁盼”问题,坚持保险姓保,强化风险保障,持续丰富产品服务体系,全力参与多层次社会保障体系建设。通过自身高质量发展,中国人寿寿险公司不断提升服务民生保障水平;而在服务民生保障过程中,该公司又持续丰富产品种类,创新服务形式,从而推动自身高质量发展,形成良性循环。

新时代有新的使命,新起点有新的目标。未来,中国人寿寿险公司将

