

助力渔民乘风破浪 推动发展海洋经济 工行舟山分行“渔业贷”放款突破1000万元

□通讯员 王立

近日,工行舟山普陀支行邀请多名渔船主参加“渔您同行,贷来发展”渔业客户专项主题座谈会。会上,该行客户经理深入浅出地介绍了工行“渔业贷”产品,详细解答渔民关于产品的各项疑问。通过深入探讨与交流,该产品获得了渔民的一致好评。

舟山作为海岛城市,拥有大片渔场和大批渔业工作者,每年开捕之际,东海洋面上,彩旗猎猎,千舟竞发,蔚为壮观。而出海捕鱼,资金一直以来是渔民最为关心的问题。为解决他们的实际困难,助力我市蓝色海洋经济,针对渔民群体,该行结合实际情况,联动总行、省行及相关部门,在原有基础上优化了“渔业贷”产品。“渔业贷”是指借款

人以渔业捕捞船、捕捞辅助船为抵押物,为满足其在渔业生产经营活动中的资金需求,向工行申请发放的个人项下经营性贷款。只要渔民满足相关条件,即可成功获得贷款,解决自身的资金问题。为了能让“渔业贷”进一步精准对接渔民金融需求,有效提升发展动能,助力渔业高质量发展,近期,该行工作人员还结合最新的“渔业

贷”产品政策,利用休渔期组织小分队积极走访海洋渔业局、乡镇及相关协会等,不断推进产品宣传工作。优化后的“渔业贷”刚上线没多久,其放款金额就已突破1000万元。下一步,工行舟山分行将进一步引入金融活水,通过“渔业贷”等产品全面“贷”动海洋捕捞业活起来,助力渔民增收致富,为推进共同富裕贡献工行力量。

融合党建 助推乡村振兴

□通讯员 陈琪

今年以来,农行白泉支行坚持党建引领,积极推进基层党建清廉伙伴建设工作,深入实践乡村振兴战略。截至六月末,该行已与皋泄村、万金湖社区等三家基层村、社区签订亲清伙伴联盟协议,通过政治

理论联学、阵地资源联享,重点工作联动等共建机制,促进双方合作交流,助推乡村振兴与“千万工程”金融服务落地生根。该行积极开展“千万工程”金融服务,组织行内全体党员参加定海区“和美乡村 有你定好”现场会,并以此为契机,延伸服务触角,驻场宣

传农行共富产品及金融知识,对接乡村经理人纾解金融难题。此外,该行还组织员工走进万金湖社区开展“三农大讲堂”活动,大力宣传农行乡村领域产品,扎实落实反电信诈骗宣传,共计发放宣传折页50余份,为建设共富定海贡献金融力量,赢得乡镇村委好评。

后续,农行白泉支行将以签订党建联盟清廉伙伴计划为契机,持续把业务宣传、产品推广、业务拓展嵌入共建活动,把国有大行的党建优势转化为业务优势和竞争优势,致力打造清廉伙伴关系,实现组织共建、交流共促、发展共赢的新时代银企关系。

“宁”聚美好 邂逅集市

□通讯员 陶晶晶

为了更加贴近群众生活的实际需求,提升金融服务温度,近日,宁波银行舟山普陀支行与舟山市普陀区妇联在东港商务中心联合举办了“妈妈的味道”缤纷集市活动。

此次活动以“宁波银行美好生活”为平台,线上线下“双管齐

下”,成功地将金融场景与消费场景相结合,为市民带去了“吃喝玩乐”的全新体验。集市活动共设置了三大展区,各具特色,以满足不同市民的需求。“妈妈的味道”品鉴区通过让市民免费品尝农家尖西瓜,使他们感受到本地农产品的优质与美味;“特惠内购区”联合优质商户提供手作美食、农副产品、特色文创、洗护日化等各种特

惠商品,让市民能够以实惠的价格享受到优质的商品;“银行金融服务专区”则精选了宁波银行财富产品和专属贷款等金融福利,让市民在享受购物乐趣的同时,也能获得专业的金融服务。此次活动得到了市民的一致好评,这种创新的服务模式不仅丰富了他们的日常生活,展示了宁波银行舟山普陀支行对金融服务创

新的深刻理解,同时也让金融服务更加贴近人心。未来,宁波银行舟山普陀支行将继续坚持“真心对客户好”的服务理念,持续策划开展各类集市进局办、进企业活动,让更多的上班族享受到更实惠、更便捷的消费体验,进一步激发消费潜能,推动社区经济的繁荣发展。

自助银行实现零钞取现功能

□通讯员 王完康

在岱山农商银行衢山支行横街离行式自助银行,市民王先生拿着手中一张崭新的10元纸币显得兴奋不已:“以前只在ATM机上取过百元钞,现在零钱也能取了,很方便,省去很多麻烦。”作为第一位体验客户,他对自助零钞支取新功能十分满意。

为积极落实中国人民银行优化支付服务、提升支付便利性的工作要求,更好地满足老年人和外来人员等特定群体小面额现金使用需求,岱山农商银行选择在流动人口集中的衢

山横街菜市场周边进行自助设备零钞取现功能试点。7月9日上午,岱山农商银行衢山支行对一台自助设备进行了升级改造,在支持100元标准面额人民币支取的基础上增加支持10元零钞现金支取的功能,打通了自助渠道公众获取小面额现钞的“最后一公里”。

下一步,岱山农商银行将持续开展自助银行零钞取现功能升级改造,提高重点区域自助银行零钞支取覆盖率,持续提升支付服务水平,打造便捷支付新体验。据悉,该行预计在8月中旬前完成辖内所有离行式ATM机升级改造。

小小银行家 大大梦想家

□通讯员 苗佳钰

近日,泰隆银行临城支行迎来了一群特殊的“小客户”,他们是来自田螺峙社区的小朋友。在该行营业大厅,他们将参加一场别开生面的职业体验活动。

该行工作人员为小朋友介绍了银行的相关知识、基本业务,同时也准备了财商培养环节,将储蓄、理财的思想传播给小朋友,帮助他们从小树立正确的消费观和金钱观。同时,工作人员还教授小朋友如何手工点钞。为

增强趣味性,更开展了一场“点钞比赛”。赛后,小朋友排队至点钞机处验证自己的成果。这不仅检验了小朋友的动手能力,更增强了他们的专注力。最后,小朋友与父母一起制作艾草驱蚊香包,增进亲子关系。

本次活动提升了孩子的金融素养,也收获了社区家长的高度认可。他们纷纷表示,这样的金融体验课对于小朋友来说意义非凡。后续,泰隆银行临城支行也将持续开展相关活动,为小朋友普及金融知识。

中信银行全球银行1000强 排名升至18位

□通讯员 夏靓彬

7月10日,英国《银行家》(The Banker)杂志公布2024年全球银行1000强榜单。中信银行一级资本全球排名第18位,较去年上升1位。

据中信银行2023年年报显示,该行总资产在2023年末已突破9万亿元,存、贷款规模均超5万亿元,净利润三年复合增速达两位数,不良贷款率连续三年保持双降。

稳中有进的背后,离不开中信银行近年来开启的新一轮变革。三年来,该行通过构建“财富管理、资产管理、综合融资”三大核心能力推动变革转型,打造适应新发展格局的强大内核。财富管理、资产管理、综合融资规模近三年实现快速增长,以三大核心能力带动的“核聚变”效应开始显现,经营发展实现“多点开花”。

2024年,中信银行开启了新征程。《中信银行2024—2026年发展规划》提出,中信银行将以全面建设有担当、有价值、

有特色、有温度的“四有”银行、跨入世界一流银行竞争前列为发展愿景,以客户为中心,以满足客户多元化金融需求为导向,以为客户创造更多价值为目标,全面升级金融服务体系,提升综合金融服务能力,打造有特色、差异化的中信金融服务模式,为国家、社会、股东、员工创造更多价值,将价值银行建设坚持到底。为打造有特色、差异化的中信金融服务模式,该行还提出实施“五个领先”银行战略,即领先的财富管理银行、领先的综合融资银行、领先的外汇服务银行、领先的数字化银行,为高质量发展谋篇布局。

展望未来,中信银行表示将继续深入贯彻中央金融工作会议精神,自觉把各项工作纳入新发展格局中统筹推进,聚焦做好“五篇大文章”中信答卷,持续深化改革创新,强化高质量金融服务,坚定不移走好中国特色金融发展之路。

警银联动 成功拦截疑似投资诈骗事件

□通讯员 孙晶晶

近日,温州银行舟山分行凭借工作人员敏锐的意识和有效的警银联动机制,成功拦截了一起疑似投资诈骗事件,切实保护了群众的资金安全。

7月15日,刘阿姨在一位女士的陪同下前来该行网点存款4万元,并咨询转账额度。网点工作人员发现刘阿姨存在多个异名账户收款,并多次向福建、深圳、江

苏等多地的电子科技公司汇款。这一异常行为立即引起了工作人员的警觉。在进一步询问中,刘阿姨表示自己在“秘植源”小程序中了解了产品并计划通过微信支付进行购买。同时,其陪同人员不断催促询问转账限额事项,并表示如果没有限额,就立即取出这4万元。这一行为使得刘阿姨情绪激动。

该行网点主管迅速安抚刘阿姨情绪,并向所在网点片区民警

进行了汇报。在等候民警的过程中,刘阿姨透露这4万元是通过微信异名多方收款后提现至建设银行卡里的。同时,其“朋友”一直在网点外与他人电话联系,汇报目前的情况。

民警到达网点后,要求刘阿姨出具转账给深圳某电子科技公司的支付渠道及下单界面。刘阿姨展示了“秘植源”小程序,但该小程序中并无可支付界面。经警官进一步询问,她表示该款项由其

“朋友”手机通过“某国家基金工程”APP进行支付投资。这一说法与她之前提到的保健品买卖明显不符,疑似投资诈骗。

随后,公安将两人带回派出所进一步调查。此次事件的成功拦截,得益于温州银行舟山分行营业部在持续做好新开户客户审核的前提下,对存量客户的现金及非柜面限额调整业务也加强了风险防范。同时,本次事件也提升了员工对可疑情况的识别意识,加强警银联动,夯实风险防范之基。

不畏酷暑 奔赴小岛验标

□通讯员 董珂瑜

人保财险定海支公司近日接到岱嵒岛水稻种植户的投保预约,农险工作人员第一时间就顶着烈日乘坐轮渡赶赴小岛,对岛上水稻种植点开展承保验标测绘工作,并提醒农户要切实做好防汛抗旱工作。

一直以来,人保财险定海支公司农险工作人员坚持以农户为中心,及时有效地完成承保、查勘服务,获得农户普遍好评。



保险力量走进市场 宣传活动精彩纷呈

□通讯员 陆秋冕

太保产险舟山公司近日积极响应“7·8全国保险公众宣传日”号召,走进舟山市东港市场开展了一场以“保险,让每一步前行更有底气”为主题的宣传活动。此次活动向市民面对面普及金融保险理念,增强他们的风险防范意识,提供真诚便捷的服务,用惠民生、暖民心的具体举措,增强人民群众幸福感。

东港市场门口布置了宣传点。他们手持宣传折页,耐心地向过往市民讲解保险的重要作用和作用,尤其是如何通过保险来保护自己的合法权益、如何避免成为非法集资与电信诈骗等金融犯罪的受害者。活动还详细介绍了金融消费者的八大权利,结合真实案例,生动形象地解释了如何识别和防范各类金融风险。工作人员用通俗易懂的语言,让复杂的金融知识变得易于理解,赢得了市民的广泛好评。不少市民表示,

通过这次宣传活动,他们对保险有了更深刻的认识,也学会了如何在日常生活中保护自己不受金融诈骗的侵害。

除了知识宣传,太保产险舟山公司工作人员还积极与市场上的摊主互动,了解他们的实际需求,提供个性化的保险咨询服务。这种贴近民生、服务大众的做法,彰显了太保产险“以人为本,客户至上”的服务理念。

此次宣传不仅提升了太保产

险的行业形象,更重要的是在民众心中播下了金融安全的种子,增强了大家的风险防范意识,为构建和谐稳定的金融环境作出了积极贡献。

未来,太保产险将继续秉承“保险,让每一步前行更有底气”的理念,持续开展各类公益宣传活动,致力于为市民提供更加全面、贴心的保险服务,守护美好生活的每一步。

玩转信用卡

线上消费选农行 返现红包天天享

即日起至2024年9月30日,活动周期内每月1日起,农行信用卡主卡持卡人(商务/准贷记/EMV卡、乐分/家装等分期专用卡除外)可通过农行掌银APP-信用卡-农情相伴,领取“天天返现”券,领取成功后当月线上消费单笔满18元可享随机金额返现,每人每天1次。资格券每月限量150万份,先到先得,领完即止。线上消费指通过农行掌银APP扫码支付、微信支付、支付宝支付、京东支付、美团支付、苏宁支付、滴滴支付、拼多多支付、抖音支付、唯品会支付、小米支付、云闪付APP扫码与被扫支付等使用农行信用卡的人民币消费。活动细则详见农行官网。

中国银行信用卡 优惠享不尽

惠聚中行日:每周二、六、日美食满100元减50元;每周五、六、日,中石化充值满300元随机立减5—50元优惠;淘宝、天猫支付专享支付满减优惠,最高优惠30元;微信、支付宝支付首绑信用卡立减10元;抖音、拼多多首绑立减8元,喜茶、茶百道微信支付满30元立减10元优惠;Tims咖啡微信支付满58元立减12元;每周四、日星巴克满60元减20元;一元爱车,享洗车、加油、代驾等权益;跨境消费10%返现等活动。名额有限,先到先得,详询中国银行舟山市分行各网点。