



市投促中心： 强化党建引领 赋能招商引资再谱新篇

□记者 俞怡至 通讯员 严雯斐

经济发展是逐个项目的累积,招商引资和项目建设是成就过去、干在当下、决胜未来的根本大计、长远之策。为进一步激发招商引资工作活力,今年以来,市投促中心以“985”行动为指引,紧紧围绕“点燃红色引擎,赋能招商引资,助推海洋经济”这一主题,以“六个必须坚持”积极打造“东海广招”特色党建品牌,充分发挥党建引领作用,凝聚攻坚合力,以党建走活招商“全盘棋”,赋能招商引资再谱新篇。

围绕发展新质生产力,找准高质量党建发力点,全市投促系统以党员先锋模范作用激发新质生产力发展的澎湃动能。硅烷特气及硅碳负极材料一体化项目、电子化学品(光刻胶材料)项目、船用生物燃料项目、绿色海工制造与运维基地项目、MS新材料项目、高性能永磁部件生产项目等一个个焕发新的生机活力的项目正以强劲之势落地舟山。

以党建强机制 开拓招商引资“新路子”

舟山发展潜力在海,优势在海,希望在海。今年以来,市投促中心借助“东海广招”这一精心打造的党建品牌,立足千岛大地,面向广阔大海,通过建立创新机制,不断发挥优势,提升发展活力,开拓出了一条条招商引资“新路子”。

“今年,我们结合‘八大产业平台’目标导向,及时调整了本年度招商引资协调推进机制,进一步压实招商引资主体责任。完善了目标任务体系,招商指标由‘增量预算’调整为‘零基预算’模式,按照各区块发展空间与在谈项目情况合理安排,其中重大项目向‘八大产业平台’倾斜。”市投促中心相

关负责人说。

与此同时,结合“小干现代海事服务功能岛”“甬东勾山海洋科技创新港”等产业平台建设,增加服务业项目考核导向,从而进一步激发重点平台招商积极性。积极改进招商方式,建立党员领导干部带头招商、以商招商等多种模式,拓宽招商渠道,市投促中心勇担“招商先锋”重任,百尺竿头更进一步。

3月4日下午,市投促中心在福州举办“投资浙里”舟山高端聚酰胺产业机遇座谈会,就产业发展方向、产品产业化路径等方面与企业相关负责人、研究机构专家、高校教授进行深入探讨,并获取相关投资信息。会

上,市投促中心相关负责人介绍了舟山石化新材料产业投资环境,裕科(中国)、高化学等外资企业,永荣锦江、天辰齐翔等内资企业和四川大学、天津大学、亚化咨询等近20位高管及专家教授就高端聚酰胺产业链的合作与舟山方进行了深入交流。会后,部分企业表达合作意愿,同时,多位高校教授非常看好石化拓展区的中试基地,已有部分带着项目赴中试基地实地考察并洽谈入驻。

“投资浙里”全球大招商启动以来,市投促中心积极助推九大现代海洋产业链构建,以石化新材料产业为重点谋划多场小切口招商活动,进一步创新渠

道、挖掘项目信息,招引方向更为精准。

此外,市投促中心还落实专人开展招商项目穿透式管理,及时暴露问题、推动解决问题。今年以来,累计对高新区、定海、岱山等地近30个签约项目实地调研指导,推动项目尽早拿地并备案;完善重大项目评估机制,完成高新区北方特气、九龙气体等5个项目部门及专家意见征集并形成评估报告,加快推动重点平台项目落地进程。



以党建添动力 按下招商引资“加速键”

“加速键”。

市投促中心相关负责人说,招商小分队中的每一员都在通过不断拓展自身的“朋友圈”,将舟山招商引资的热情传递到潜在的和正在洽谈的投资企业。

在引进MS新材料项目期间,由于该项目采用的国内首套成套工艺技术,需要安监部门审批,但企业对相关流程不清楚。市投促中心招商四处处长何骥在了解详细情况后,迅速联系到了相关部门,在15分钟内就给予了企业准确答复。

该企业负责人对此非常感激:“这

样的事情在其他地方一般一个星期左右能给答复,当时说第二天能给我答复已经非常意外了,没想到15分钟就给我答复了,那证明你们是把我们的企业放在心上的。项目落户舟山,我很放心!”

“这几年我一直和他们保持联系,询问他们的合作意向,一有消息就跟进。”市投促中心招商三处处长黄炬在水氧阻隔膜项目推进中,多次与项目方在产业基础、基金招商等方面进行沟通协调,秉承“百折不挠”的招商精神,历时两年,终于在今年与项目方达成了合作意向。黄炬坦言,项目招引攻坚,关键在人,要点在干。挖掘、评判、对接、洽谈、跟踪、落地,每一步都至关重要,为投资者提供优质的招商服务,是每一位招商人的初心和使命。

“我们每个处在一线的招商人员,实际上都代表了舟山的营商环境,大家都能把企业的一些急所所想,切切实实放在心上,当一回事,那么企业也会用自己的实际项目投资来回报,每个人都是营商环境的组成部分。”黄炬说。

正因为整个招商队伍的潜心努力和全心全意的付出,今年上半年,

市投促中心自主招引并推荐至区块的项目已落地5个,其中10亿元以上项目2个,分别为MS新材料、电子化学品(光刻胶材料)项目,这两个项目被成功拉入舟山的“朋友圈”。

既要会招项目,更要会选项目,用热情服务打动投资者,用专业理性说服投资者,前提还要会甄别好项目。今年以来,市投促中心按照“985”行动要求,深耕九大产业链,特别是石化新材料产业精准招商。联合行业内知名咨询公司、产业研究机构编制高端聚烯烃、特种工程塑料、生物基新材料、功能膜等产业研究课题,通过研究全面掌握细分赛道的产业发展趋势和市场需求状况,对比舟山自身条件,聚焦POE、EVA、mPE、PEEK、PPS等17个具体产品,识别192家目标企业,细化33家企业招商价值评估,为上级决策和进一步工作提供了参考。



沈磊/摄

以党建促业务 提升招商引资“软实力”

今天的守正创新、大力招引就是明天的项目落地。作为市级一线招商力量,市投促中心认真贯彻落实“项目攻坚 实干争先”暨八大平台建设大会精神,以“985”行动为指引,以“东海广招”高质量党建引领招商引资工作,充分发挥党组织战斗堡垒作用和党员先锋模范作用,深入开展重点产业精准招商,持续推进项目攻坚行动,不断提升招商引资“软实力”。

围绕重点产业方面与重点企业群体,今年上半年,市投促中心陆续在福州举办高端聚酰胺产业机遇座谈会、在舟山举办功能膜材料推介会、在上海举办日本化工企业交流会、在宁波举办资本项目对接会等专题活动,重点攻坚高性能纤维、功能膜、电子化学品等新材料产业链,积极开展重点项目策划、生成、对接、谈判等专业化招商工作,进一

步开拓了渠道、了解了动态、挖掘了信息,积累了一批在谈项目。

抓党建带队伍促业务。市投促中心召开党纪学习教育专题读书班,扎实开展党纪学习教育,切实把党规党纪内化于心、外化于行。做优“东海广招”特色党建品牌引领,市投促中心将党建与招商引资业务工作深度融合,激发了招商小分队招商人员的干事创业热情。

长期以来,市投促中心招商小分队的每一员都坚持在招商一线,踏踏实实做好项目服务工作。“作为一名党员,一名招商人员,我认为通过理论知识与业务知识学习能进一步提升专业化精准招商服务能力。既要重视‘内功’修炼,又要紧跟产业发展深入学习,再开展招商对接。”市投促中心招商五处副处长陈杰如是说。

在新能源先进运维基地项目落户过程中,陈杰紧紧抓住了舟山独特区位优势以及得天独厚的海上风电及新能源产业的建设优势,发挥与国内头部新能源企业接触的经验,先后多次与项目方现场交流谈判并实地考察,协助项目方在项目设计、选址、后期项目推进等关键节点协调相关部门,为项目落户打下坚实基础。

“接触时间虽短,但我们能感受到舟山招商小分队的真挚与坦诚。”项目相关负责人表示,陈杰所在的招商团队的每一次对接、洽谈,都给他们选址人员留下了良好印象。

该项目落户舟山后,陈杰还积极推动落户企业与当地企业开展合作,进一步在舟山延伸拓展产业链条。企业与舟山当地一家大型海洋工程有限公司联合开展海上风电装备智能制造

基地项目建设,双方发挥在海洋工程及新能源装备研发制造等领域的聚合优势,共同推进海上风电及新能源产业的建设。

“一个项目的落地,从前期的接洽、中期的注册到后期的落地运营,我们都是全程跟进服务。”市投促中心相关负责人表示,招商引资不是一锤子买卖,而是一个长期有效的过程,把一家企业服务好了,企业就会推荐上下游产业链上的其他企业一起来舟山发展,以点带面,以商引商,这是招商工作中很重要的拓展方法。

下一步,市投促中心将进一步发挥党员带头模范作用,强化责任担当,同时以“功成不必在我,建功必定有我”的豪情,在挖掘项目资源、拓展招商渠道、推动项目落地等方面持续发力,围绕九大产业链补链延链强链,为全市经济高质量发展夯实根基。

