

# 开着奔驰车做咖啡的舟山青年 梦想有一天能开一家实体咖啡店

□记者 朱蔚 文/摄

倾诉人:小朱  
倾诉时间:5月15日

小朱,1993年出生的舟山小伙。许多人认识他,是因为他的咖啡,一辆后备箱打开即可做咖啡的奔驰车。

做了近半年的咖啡,基本已形成规律,这段时间的上午,他都在新城某商厦停车位前常驻,赶着早上上班前的高峰,他的咖啡车边上总会浅浅地围了十来人。忙完上午,下午换个地方继续。

生意没有想象中那么好,但也一步一个脚印地坚持着,行动总是缓解焦虑的最佳良方。



## 习惯了每天出摊的模式 慢慢地形成规律

现在基本已经习惯了每天出摊的模式,作息时间和以前在工厂上班差不多。六七点钟起床,正式发车前,上上下下要走三趟,带下楼的东西真不少。第一趟先把充了一晚上的“5度电”充电器带下楼,接下来搬牛奶、水、豆子等需要的材料,还要再走两趟。

做完准备工作,7点半准时从家里出发,加上堵车的时间,差不多8点光景到达上午的地点。现在上午我都会来新城这边的商务楼底下,赶着上班的早高峰先忙完一拨。行车的路上已经把电源打开预热了,这样到了直接就能做咖啡。下午我还是会把车开去朋友的茶室门口,继续“守株待兔”。

以这样的方式卖咖啡,和以前的生活相比,难免有落差。刚开始的时候,我也心里犯怵,手写了菜单,但不敢把它拿出来。有朋友过来,还是先请他们喝咖啡吧,顺便让他们帮我在朋友圈里做个广告推广一下。

关于怎么推广,朋友也帮我出了不少主意,说可以拉个群。现在群是建起来了,有一百七十多人,但我不会运营,只会发红包。到了晚上快10点的时候,就开始有人催我发红包,发出“时间差不多了”的表情包。红包是小红包,但通过红包,可以产生一杯次日的免单咖啡。

## 结识了一些有意思的朋友 想要落地开店做咖啡

我也给自己拍过视频,把做咖啡的日常剪辑成VLOG,想让更多的人看到我的咖啡。我还想开着我的咖啡车,把舟山所有风景好的地方都打卡一遍。

做了近半年的咖啡,我也结识了一些有意思的朋友。

有会做面包的,我送咖啡去的时候,她邀请我参观了她的烘焙室,设备都非常专业,能做出各种各样的面包,或者自己吃,或与朋友一起分享。

也有做设计的,设计过舟山好些有特色的主题店铺。有一阵子,我在找乡村里的老房子,想要改建成咖啡馆,也想请他帮我设计。但是房子至今没有着落,我前后谈过两处地方,有一家都已经谈完细则了。那家的房子非常破,在改造装修上要花大力气,我也横下心来要好好搞一下。我说我要租30年,到时候什么都帮你修缮装修好。可是事到临头,对方又变卦了,说只能租给我3年。那还租什么呀,及时止损吧。我想,这也是顺应天意吧。

但人总是要有规划的,既然着手做咖啡,就必须考虑一下自己能在产业链里做到哪一级。我想,最终还是落地开店,烘焙豆子做咖啡。希望未来的自己越来越好吧。



## 考察许多项目后 准备做咖啡车

咖啡车是今年做起来的,这也是我在考察了许多项目以后,整合现有资源的基础上量力而行的事。我把车子的后备箱归置一下,后座也利用起来,基本上属于咖啡的设备和软件都能装上去,全部塞满。

制作咖啡是半年前学的,自上一份工作离职后,我也一直在思索,做什么好呢?考察过咸淡水鱼塘、房车露营基地……那段时间,一有风吹草动,知道了有什么项目,我都会跑过去了解。亲自考察才能明确可行性,总觉得没法下手,真要操刀的话,都比较难做。

不断地考察着各种项目,心里也有点焦虑。直到咖啡车真正上路以后,慢慢地开始拓客,心里才踏实起来,也有了方向。行动总是缓解焦虑的最佳良方。

这当然不是一种生活体验,是我开始创业的起点。尽管身边也有朋友揶揄,“富二代”创业,干脆在抖音上把标题弄得醒目一些,什么“开着奔驰车做咖啡是一种怎样的体验”。这个主意其实也不错,既然想要流量,肯定也需要斟酌怎样的文案能吸引眼球,虽然我一直不承认我是富二代。

## 和父亲创业理念不一致 想尝试自己创业

是的,我家里开厂。大学毕业后,我在上海工作过几年,是被父母叫回来的。虽然心里不那么情愿,但也只能宽慰自己,迟早是要接手的,早接手早试错,比晚点好。

刚到厂里的时候,我也是一窍不通从头学起,学基础,跑业务,喝酒应酬打交道,回想那时候,干劲也挺足,

心里点燃了希望的火苗。

但我的想法和父辈的总是不在一个频道,我当然也想以一己之力,干出一些成绩,只是在他们的眼里,有很多不认同。每个人看待事物的角度不同,对于传统的一板一眼做生意的父亲来说,我的很多方式他都看不惯。我想过许多方法,但他看不上。

我们之间一直磨合不了,在厂里做了七八年后,我选择离开。还是自己创业吧。

赤手空拳地想要创业,奔驰小车是我唯一的家当,当然我也受之无愧,它是我这些年在厂里奋斗得来的。咖啡机是贷款买的,为了节省成本,我买了台二手的,省下了一万元钱。

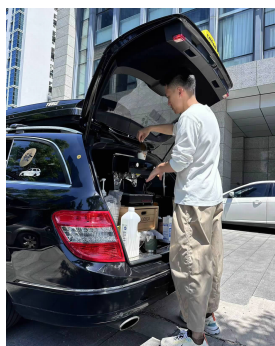
## 咖啡车上路被围观过 在摸索中成长

刚开始也不知道把车子开去哪里,我多少有点社恐,索性开到朋友的茶室附近,至少有一个落脚点,洗东西也方便。那个位置刚好也是去东海云廊的路口,游客上去或者下来,都有可能带上一杯咖啡。看到他们有些是带着孩子的,我也给孩子们准备了山姆买过来的果汁,这样小朋友也有得喝。

生意刚上手的时候,什么都是谜。不知道5度电支撑着的咖啡机能够做几杯咖啡,心里没有底。做起来也是手忙脚乱,一会儿缺吸管,一会儿缺包装袋。

有时候摆在路上还会被人围观,刚打好篮球的小伙子大汗淋漓地跑过来,脸上写满了问号,对我开奔驰卖咖啡的行为极度不解,全程都是“你是怎么想的”的“灵魂拷问”。

反正车子是流动的,就流动着走呗。可以送上门做的咖啡,也会受到一些企业的欢迎。我也曾在一家银行门口,做了20杯咖啡,是大单了。



情感的流露

心灵的抚慰

听你倾诉 陪你改变

你可以拨打我们的

情感热线:

13867225000

QQ:942157858

(请注明“我要倾诉”)

也可以发E-mail:

zswb05@zsnews.com

地址:

舟山市新城长升路30号

舟山晚报编辑部

“倾诉吧”编辑收

邮编:316021