

上下求索 行将致远 建行舟山分行成功签约全省首笔网银共管模式“百易安”

□通讯员 陶思辰 方晓

“只要通过一个网银盾就能够完成所有平台服务单位的资金监管及出入金管理,除了划账,查询监管资金的明细、余额也都没问题,真的很方便!”我市一技术公司负责人喜出望外地说道。

近日,在省分行大力支持下,建行舟山分行为舟山一信息技术公司与某事业单位成功办理全省首笔网银共管模式“百易安”资金

监管产品签约,通过创新建行金融产品组合拳,满足企业“一户多管”的需求。

“我们为多家单位食堂升级了智慧餐饮系统,单位要求对预付给平台的充值员工电子饭卡的资金进行监管,并且第二天就要进行资金入账,建行有什么产品能解决这个问题吗?”该技术公司负责人联系建行舟山分行客户经理寻求帮助。

在得知其需求后,客户经理立即联系上级行相关部门,设计资金

监管方案——一户通子账户+网银共管模式“百易安”资金监管产品,并就方案可行性逐级向上级行寻求支持。通过多次与总分行相关人员的咨询与模拟测试,建行舟山分行最终在三天时间内完成全流程配置,成功完成“百易安”产品线上签约。

“监管账户的资金使用每笔都需要经过我们复核,所有进出明细也都能通过网银查询到,完全满足我们的需求!”某事业单位负责人

满意地说道。

网银共管模式“百易安”资金监管产品实现了线上签约、查询、转账功能一体,简化对监管资金的使用流程,解决了企业对资金使用情况监管有限这一痛点,得到了用户高度的认可,为建设银行舟山分行以监管产品的特性优势挖掘合作机构的可能性奠定基础,做实了下游资金承接,提高企业综合效益,助推机构业务高质量发展。

“贷”动共富梦 助力春耕农忙

□通讯员 夏萍静 张卢振

一年之计在于春,岱山县高亭镇念母岙岱山农业园区的田间地头正热火朝天地进行着西蓝花的采摘工作。海岛气候的特殊性拉长了西蓝花的成熟采摘期,让海岛的西蓝花形成了独特的错位优势,而这一眼望不到头的西蓝花田正是舟山某农业发展有限公司利用有限的海岛农田开展集约化种植的成果。

“我们刚来考察的时候,这片田除了整块区域较大以外,其他条件都不是特别适合开展集约化种植的作业方案,但我认为可以通过科学手段进行改善。海岛的特殊气候,能让一些农作物同内陆上的同类农作物拉开采摘期,进而提高整体经济价值。”该公司的负责人向邮储银行的客户经理介绍。截至目前,该公司承包了1250亩海岛农田,种植了紫甘蓝、

西蓝花等经济作物,下一步他们还打算再承包250亩农田,用于搭建新型农业大棚,种植其他品类高价值经济作物。

邮储银行作为奋战在支农一线的国有大行,在春耕备耕的关键时期,用好管村客户经理这支队伍,积极走访田间地头,了解广大农户备耕进度。了解到该公司的生产需求后,该行积极提供融资方案,最终落地农贷通贷款80万元。

“有了这笔贷款,下一步的工作我们也更有底气了,等西蓝花采摘完毕后,我们准备播种高粱。”该公司的负责人握着邮储银行岱山县支行的负责人的手说道。

邮储银行一直致力于支持本地农业发展,助力农民增收致富。海岛农业发展不易,需要多方支持、共同助力。未来,邮储银行将继续发挥自身优势,为海岛乡村振兴战略贡献更多力量。

警银联手 成功堵截一起网恋诈骗案

□通讯员 王琪儿

“感谢你们的及时提醒与帮助,不然我就被骗了……”韩女士激动地向中国民生银行舟山定海支行的工作人员表示感谢,派出所民警也为该行工作人员的职业素养和反诈意识点赞。警银联手成功拦截了一起网恋诈骗案件,为市民

挽回损失4000元。

当日,韩女士行色匆匆来到中国民生银行舟山定海支行办理存款并要求转账,厅堂服务经理询问其转账原因时,韩女士自述在网上与一名“南苏丹维和部队军人”相恋,男友告知她,只需要汇款15000元,他就可以申请到假期回国与其团聚。

服务经理当即察觉情况有异常,便将韩女士引导至贵宾室详细询问相关情况,并即刻联系监控岗。通过深入了解并结合聊天记录,该行工作人员断定韩女士遭遇了典型的网恋骗局,极力劝阻她汇款,但韩女士仍执迷不悟,该行工作人员遂联系民警。民警在了解事情的经过后,劝导韩女士不要转

账,最终其未进行汇款,避免资金损失4000元。

作为堵截治理电信网络诈骗犯罪的一道防线,今后,该行将进一步加强风险识别能力,以高度的责任心和良好的职业素养为群众筑牢“防线”、守好“钱袋子”。

适老服务暖人心 贴心上门解难题

□通讯员 韩芳芳

“真是麻烦你们了,特地为我跑一趟,解决了我的难题。”90多岁的王阿婆对稠州银行舟山分行暖心的上门服务竖起了大拇指,拉着该行工作人员的手不停地道

着感谢。

近日,稠州银行舟山分行营业部接到一位男性的求助,称前几天在该行ATM机代母亲王阿婆取完养老金后忘记拿卡,导致市民卡被吞,母亲已有90多岁,居住在离该行较远的地方,实在不便前来。

“这该怎么办才好?”男子十分着急。考虑到老人的实际情况,该行马上派人员进行上门服务工作,当天办理了领卡业务,为他们解了燃眉之急。稠州银行舟山分行高效、温暖的服务赢得了王阿婆及陪同家属的连连称赞。

服务无小事,关怀最暖心!这次便利的上门服务,是稠州银行舟山分行真诚服务的一个缩影。未来,稠州银行舟山分行将继续践行“以客户为中心”的服务理念,想群众之所想、急群众之所急、做群众之所需,打造有温度的暖心稠行!



便民小屋送义诊

□通讯员 王立

近日,工行舟山分行营业部联合舟山爱尔光明眼科医院在“工行驿站·便民小屋”中为群众提供免费眼部健康体检和干眼熏蒸理疗体验,获得大家的一致好评。

施足“金融底肥” “贷”动春耕生产万象“耕”新

□通讯员 金玉叶

金融春雨润春耕,不误农时不负春。在春耕备耕的热潮中,岱山农商银行致力于在“支农、助农、富农”上下功夫,把春耕备耕生产作为业务经营的重点工作,深挖春耕备耕资金需求,加大信贷资源投入,施足“金融底肥”,让岱山农商银行金融服务“赶”在春耕最需时。

调研为先,下好一盘“先手棋”。为了不误农时、不误农事,春节期

间,岱山农商银行把支持春耕生产与实现首季“开门红”工作目标结合起来,把支持春耕生产与支持乡村振兴结合起来,组织全辖客户经理深入一线,分片区、网格化上门调研走访,精准摸排经营范围、播种面积、土地承包等信息,精准掌握农户春耕备耕信贷资金需求。该行同时主动对接涉农部门,收集历年春耕备耕相关数据,积极做好信贷资金需求测算,为做好春耕备耕金融服务打下坚实基础。

下沉服务,架起银农“贴心桥”。该行客户经理充分发挥人员熟、地缘熟的优势,以开门红期间“大走访”活动为契机,发扬“挎包精神”,主动上门,进一步延伸信贷服务的广度和深度。该行重点围绕春耕生产等农民所需开展精细化、网格化营销,走村入户、走企进厂,全面了解农耕资金需求,并按照“让客户只跑一次”的服务原则,开通绿色通道,优先发放春耕信贷资金,确保不误农时、不误农事。

优化渠道,织密一张“便捷网”。针对春耕备耕资金需求季节性强、时效性高的特点,岱山农商银行开通春耕信贷“绿色通道”,落实“首问负责制”“限时办结制”,对符合要求急需资金的农户,迅速落实办贷需求,简化信贷办理流程,提升办贷效率,及时、高效地满足农户资金需要,对春耕备耕相关贷款优先受理、优先办结,确保“应贷尽贷”,切实提升普惠金融服务水平,全力打通金融服务“最后一公里”。

励志电影传递信念正能量

□通讯员 颜榕

凝聚奋进力量,坚定理想信念。临近八周年行庆,为不断激励员工战胜困难、追逐梦想,泰隆银行舟山分行党委组织党员职工观看励志宣教纪录片《水让我重生》。

纪录片《水让我重生》讲述了蒋裕燕、王李超、谢毛三等残疾运动员在自身的不懈努力和家人、朋友及社会各界的帮助与支持下,实现自身梦想,为国家赢得荣誉的故事。这是一部记录残疾运动员奋斗历程的纪录电影,也是一部极具审美的电影作品。

“残疾运动员跃入水中的声

音、弹琴唱歌的声音、训练时的呼吸声、与亲人吐露心声的哭泣声等,这些不同的声音在影片中交替出现,营造出紧张、振奋和感人等多种情感叠加的氛围。在影片中,我们强烈地感受到了残疾运动员展现出的令人钦佩的勇气和毅力。”观影的职工感叹道。

本次观影活动,在场的职工无一不被残疾运动员的坚韧所感动,也因他们能够超越身体的局限、获得生命的重生而受到激励。泰隆银行舟山分行将以此次活动为契机,进一步引导全体员工坚定理想信念,在平凡的岗位上贡献力量,在该奋斗的岁月里对得起每一寸光阴。

学禁令规章 守职业底线

□通讯员 夏伊

为进一步严肃员工从业纪律,规范全行员工行为,提高员工自我约束、自我控制、自我保护能力,近日,绍兴银行舟山分行组织参加总行开展的员工行为禁令专题培训。

会上,员工从金融监管背景、监管关注重点、员工行为禁令、强化合规理念等方面开展学习。



中信银行顾问式服务体系提供“有温度”的服务

□通讯员 夏靓彬

科技革命带来了互联网和先进生产力,也带来了信息的过剩。宏观到政策走向、经济局势,微观到具体投资理财产品的波动与调仓建议,投资者亟需得到个性化、定制化的财富顾问服务。

中信银行基于AI金融模型打造的数字人财富顾问“小信”,上线不到半年已经成为一些客户了解金融相关大小事情的重要伙伴。在基金配置上,“小信”不止提供“买什么”的建议,更注重“我的持仓怎么样”的售后需求。对于理财产品的配置,中信银行顾问式服务体系将传统的固收理财产品进一步细分,根据市场当前的实际情况向客户推荐合适的理财类别。在具体产品的推荐上,“小信”更看重特定时间段内最大回撤所体现的风控能力、回撤后的回本周期所反映的回本能力以及以盈利概率为核心的持有体验。

中信银行顾问式服务体系的出现是数字金融发展到当前阶段的产物,同样也是客户需求的倒逼。随着投资者对财富管理整体认知的提升,不同的投资者衍生出不同的账户需求,在AI的加持下,中信银行的顾问式服务体系为这个问题找到了解法。

以35岁与60岁为划分,针对“Z世代、中生代、银发代”三个个人生阶段的不同财富需求,“小信”引导客户通过“平衡收支、预防风险、养老规划、资产增值”四步进行全生命周期财务规划,做好“自己人生的CFO”。AI金融模型在顾问式服务体系中的具体体现,就是针对每一张资产负债表,提供多维的财富管理解决方案。

中信银行的顾问式服务体系借用全平台专家团队的金融知识和财富理念,与数字人“小信”一同,帮助客户武装自己的资产负债表,更好地在这个日益复杂的世界里守护自己的财富。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行(0580-2269262)	
产品名称:	益民理财·“融合”理财计划136号
理财期限:	373天
认购期:	2024年3月28日—2024年4月8日
业绩比较基准:	3.5—3.9%
购买起点:	10000元