

金融赋能 向“新”而行 农行舟山分行助力新质生产力加快发展

□通讯员 张华静

作为省级“未来工厂”试点企业、浙江省数字化车间,我市某智能制造科技股份有限公司开发了国内第一条无人化螺纹套柔性生产线,每3秒可生产一个成品螺纹套,企业从“制造”迈向“智造”。该企业在二期项目还开启了“黑灯工厂”新模式(指可以关闭作业区域的照明灯光,把工厂完全交给机器),将广泛应用数字孪生、人工智能、大数据等,以数据驱动生产流程再造,实现数字化设计、智能化生产、数字化管理、绿色化制造和安全化管控,是引领“新制造”发展的现代化工程。

农行普陀支行因企施策,迅速行动,为该公司量身定制专属服务

方案,并配备专属工作人员上门服务,短短两天就成功发放设备购置财政贴息贷款700万元。据悉,该笔贷款是我市金融系统首笔重点领域设备更新改造贴息贷款。截至目前,农行已成功为该制造企业发放项目贷款近4000万元。

我市某科技有限公司是一家主要经营有色金属合金制造、加工、销售及新材料金属研发的企业。该企业项目组研发的仿生微结构高溶解性含硫镍材料,可以显著提高阳极溶解性、电镀效率,增强产品的耐腐蚀性能,能够广泛应用于高溶解性含硫镍阳极、高速高耐腐蚀电镀、光伏用镍等领域,这对于减少对国外公司的依赖和高活性含硫镍的国产化具有重大意义。

农行南珍支行获悉该情况后,立即主动联系企业,签订了项目合同。为支持企业向“新”发展,该行还主动降费让利。截至目前,农行已为该企业发放制造业贷款4500万元,后续将根据企业项目建设和设备购买情况,继续发挥国有大行金融支持民生事业的“头雁”作用。同时,农行还贴心做好一对一资产配置服务,深化食堂场景、代发工资等业务,让金融服务实现从企业到员工的全覆盖。

据悉,农行舟山分行不断优化完善信贷产品,陆续推出了“专精特新小巨人贷”“科创赋能贷”“火炬创新积分贷”等产品和“浙科通”业务,全方位满足科技型中小企业金融需求。

2024年浙江省政府工作报告提出,大力发展新质生产力,“一链一策”推动新兴产业提质扩量,前瞻布局一批未来产业,进一步为金融体系服务实体经济指明了方向。

作为国有大行,农行舟山分行发挥自身优势,聚焦“五篇大文章”,以金融之力助力新兴产业与科技创新深度融合,传统企业向“新”升级,持续完善多维度、深层次、全方位的金融产品与服务,为发展新质生产力注入农行力量。

未来,农行舟山分行将继续落实国家战略部署,积极响应市委市政府工作要求,深入实施“985”行动,以金融之力推动新质生产力加快发展,为谱写舟山现代海洋城市建设新篇章提供农行力量。

“医银”合作 惠民升级

□通讯员 徐雨超

为大力推进银医合作,深入实施省行与省医保局战略合作协议,定海海洋农商银行作为浙江农商银行系统首批医保业务综合服务终端试点的两家行社之一,与普陀山社区卫生服务中心合作,在省、市医保局的大力支持下于本月正式上线了医保刷脸支付

业务。

该项目率先在全省范围内实施新的对接模式,医院无需进行HIS系统改造及支付HIS改造费用。

“下一步,我行将持续对接医保信用付等业务,为群众提供便捷的医疗保障与就医结算服务,助力医疗保障公共服务建设,进一步推动银医合作体系建设。”定海海洋农商银行相关负责人表示。

宣传进商圈 电子支付落实处

□通讯员 姚轶茜

温州银行舟山新城支行于近日前往普陀水街开展“电子支付惠民利企”宣传活动,旨在充分展现电子支付发展成果,普及电子支付惠民利企政策。

该行组建宣传小组以企业管理人员、个体工商户等群,以电子支付降费让利和优化企业开户为重点,向企业精准宣传该行相关优惠政策,大大提高了业务办理质效,并宣讲账户安全管理的相关知识,引导企业防控相关风险。

同时,该行还在厅堂公众教育区摆放电子支付惠民利企“十

问十答”宣传材料,在大厅醒目位置张贴公示价格服务目录。重点面向企业负责人、财务人员开展点对点、面对面电子支付惠民政策宣传活动,讲解电子支付优惠政策,深入解读企业关切的惠民政策,多维度、多途径地向他们普及电子支付的优惠性和便利性。

下一步,温州银行舟山新城支行将持续开展现场宣传活动,形成多维度的宣传信息网,提升大众对电子支付降费让利政策的认识,讲好新时代支付发展服务社会民生、电子支付服务实体经济的好故事。

“银商”携手 为中小微企业发展赋能添力

□通讯员 林波

近日,建设银行舟山分行联合市工商联举办“聚集中小微企业”活动启动仪式,强化银企对接,将金融服务做实做细,提升商协会金融服务职能,更好地帮助民营企业融资与“融智”相结合,促

进我市民营经济高质量发展。

活动旨在推行商协会金融顾问建设,共同聚力打造具有自身辨识度的“商建共助企”品牌,将专业资源、专业力量、专业服务送进企业,推动金融政策直达、金融服务直达,助力舟山市民营经济高质量发展。

建设银行舟山分行与市工商联自建战略合作关系以来,双方紧密联动,先后联合开展舟山市中小微企业经济稳健提质培训班,组织全市30余位中小微企业负责人赴杭州考察见学;常态化举办银企对接会5期;开展“企业码”网络直播2期4000余人线上观

看;联合赴海岛开展“群团星·促共富”等一系列活动。

近年来,通过金融指导员的牵线搭桥,在市工商联的支持下,舟山建行为30余户中小微企业提供5.6亿元信贷支持,不断推动全市中小微企业发展壮大。

数字化服务助推跨境电商“走出去”

□通讯员 陆泉

为进一步突破跨境电商服务,上周,宁波银行舟山普陀支行与跨境电商产业园在召开了“宁行助您 跨境经商一站通”投策会。该园区负责人、亚马逊区域拓展高级经

理、宁波银行舟山普陀支行负责人出席本次投策会,并有超20家跨境电商企业参会。

会上,亚马逊区域拓展高级经理王浩介绍了亚马逊跨境电商平台的开店细则、优势资源及福利政策等。随后,宁波银行总行相关负

责人介绍了宁波银行跨境电商金管家服务。该服务可为企业发展跨境电商提供更加专业的数字化服务,包括收付结算、贸易融资、汇率管理、数字赋能等特色内容。

“宁波银行舟山分行高度重视跨境电商相关的配套服务,始终致

力于用便利结算、汇率管理等特色工具为这一群体创造价值,持续护航企业‘走出去’,为跨境电商园区发展提供强有力的金融支持,助力我市进一步发展外贸新业态。”该行相关负责人。

利“民”为本启新程 保“泰”持盈兴六横

□通讯员 张天一

上周,民泰银行舟山六横小微综合支行正式开业。作为民泰银行舟山分行的第十三家机构,该行是其扎根东海之滨、深耕岛城金融的一次重要布局。

六横作为海岛城镇,不仅是宁波舟山港的核心港区,还是全国重

要的国际绿色船舶修造岛,目前正以良港之利打造“清洁能源岛”。民泰银行舟山六横小微综合支行将立足这座新兴海岛城镇,为小微企业提供更加全面、更加便捷的金融服务,同时延续总分行“立足小微、普惠金融”的发展模式,推广落实“绿色金融+乡村振兴”的发展战略,逐步实现“海岛金融共富”的发

展目标。

“自筹建起,六横支行得到了监管机构与社会各界的指导和支

持。接下来,支行将紧紧围绕地方经济发展大局,加强与各级政府部门、监管部门和同业的沟通合作,延续总分行的发展模式,用好我行特色信贷产品,为当地客户量身定制金融服务方案,解决金融消费者

党建文化墙“上新”啦

□通讯员 王钢珞

推进党建阵地建设,营造浓厚党建氛围。近日,人保财险浙江自贸区航运保险中心营业部党支部将办公区域的空白墙变身为“党建文化墙”,让这里成为党员

干部与群众凝聚思想、规范行为、提升素质的新阵地。

党建文化墙的建设,既美化了办公环境、展示了支部形象,又增强了学习氛围,将有效推动该支部党建工作迈上新台阶,并以党建为引领,以高水平的业务素质养护舟山高质量发展。

让老人支付“不再难”

□通讯员 夏靓彬

老年群体支付难问题一直备受关注。日前,中信银行深入贯彻落实党中央、国务院决策部署,组建专项工作组,明确了优化提升支付服务的8个重点领域,制定了24个方面的落地措施,为老年人提供更便利和“有温度”的金融服务。

全面推进网点适老化改造,完善线下服务渠道。从2012年起,中信银行制定网点老年人服务建设标准,包含无障碍坡道、无障碍现金柜台、矮式填单台等设施。目前全行已打造了50余家“幸福+”适老特色网点,在超过95%的网点配备人工现金服务区,并设置柜台爱心窗口。

推进互联网应用适老化改造,提升服务便利化。中信银行是业内最早推出老年人专属版本手机银行的商业银行之一,“幸福+”版(老年版)在手机银行各版本中使用率位居前列。下一步,中信银行

将持续完善手机银行等线上产品的适老化功能,通过扩大字体、延长签字确认时间等,便利老年客户阅读与使用。

2019年,中信银行推出了国内首款老年人专属信用卡——中信银行如意信用卡,将客户申卡年龄放宽至70岁,对于附属卡申请放宽至75岁,针对老年客群关注的健康、出行等定制多重权益。

持续开展金融教育宣传,不断提升数字化风险防范水平,守护老年客户“钱袋子”。中信银行依托自主研发的“哨兵”风控系统,针对老年人可能遇到的诈骗骗局,进行预警提示和有效拦截。2023年,中信银行组织开展了金融教育宣传“一百一十千万工程”,开展形式多样的养老金融教育活动。下一步,中信银行将持续做好金融知识科普宣讲,培育老年人防范电信诈骗、保护账户安全的安全意识。



志愿微光成炬 社区结对暖心

□通讯员 杨姬

为进一步宣传银行在社会工作中的专业作用,杭州银行定海小微支行以3月19日“国际社会工作日”为契机,与蓬莱社区、莒莒社工组织,开启了联合组建益共同体启动仪式。

该活动旨在宣传社工理念,普及金融知识,鼓励社区居民积极参与社会生活,营造良好的社会舆论氛围,助力建设幸福和谐社会。

立足服务“小切口” 写好适老“大文章”

□通讯员 郭授

秉持金融为民初心,为切实增强老年消费群体的获得感、幸福感和安全感,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)不断强化为老服务意识,聚焦老年消费群体的保障需求,优化升级适老服务。

让适老服务“触手可及”。2021年7月,中国人寿寿险公司推出寿险APP适老模式,聚焦老年客户高频使

用服务,优化功能应用,实现畅通一站式业务办理。凭借温暖、有爱的便捷操作,中国人寿寿险APP于2023年成功通过工信部无障碍及适老化评测,成为国内保险业首个获得认证的移动应用。

暖心适老的“一站式”升级。面对老年客群使用APP“大字大图、简化操作、人工服务、资金安全”四大核心诉求,中国人寿寿险APP有的放矢,精准施策,为老年人提供更易懂、更便捷、更安全的一站式保险服务。

久久为功打磨适老服务“软实力”。为提升老年用户群体的使用体验,寿险APP在登录验证、保单服务、理赔服务、咨询服务等多个环节进一步精简操作流程,确保老年用户快速获取服务。为适应老年群体的阅读习惯,寿险APP用图形化语言代替繁琐文字。截至目前,中国人寿寿险APP月度活跃用户近1000万人次,已成为连接1.5亿用户的高速通道。

心中有景,花香满径;心向往之,

行必能至。聚焦人民幸福生活这一“国之大者”,中国人寿寿险公司始终坚守保险本源,积极发挥主责主业优势,着力丰富养老产品供给,多维度推进适老服务,为写好养老金融大文章赓续力量,以实际行动托起老年客户群体“稳稳的幸福”。



理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

| | |
|------------------------|-------------------|
| 民泰银行舟山分行(0580-2269262) | |
| 产品名称: | 益民理财·“融合”理财计划135号 |
| 理财期限: | 378天 |
| 认购期: | 即日起3月27日 |
| 业绩比较基准: | 3.5—4.1% |
| 购买起点: | 10000元 |