

绘“向海而兴”蓝图 铺“共同富裕”之路 农行嵊泗县支行全力助推小岛共富

□通讯员 王旭

“坐拥碧海银滩，守有滨海之势。”近年来，嵊泗立足海洋资源，依托区域优势，不断加快探索共富先行之路。作为扎根当地的主流金融机构，中国农行嵊泗县支行支持“共同富裕先行”，在国家金融监督管理总局浙江监管局及舟山监管分局的指导下，围绕《浙江银行业保险业支持高质量发展建设共同富裕示范区行动方案》，持续优化金融服务模式，绘就出一幅“向海而兴”的海岛共富蓝图。

以贴心服务 铺富民之路

自2019年开始，郑先生就在嵊泗附近海域养殖贻贝。因国家海洋保护政策的出台，他需要将养殖场

内的泡沫浮球更换成更环保的塑料浮球，这需要一大笔资金。在了解到郑先生的资金需求后，支行工作人员主动上门，经过充分调查，顺利为郑先生办理了100万元的惠农贷款。

不止如此，近年来，农行嵊泗县支行精准对接当地政企，全面支持嵊泗产业综合配套提升工程，从助力渔民创业展业到支持县城重大项目，聚焦富民惠民，聚力真抓实干，将绿色金融与乡村振兴有效结合。至2023年9月末，农行嵊泗县支行存贷规模较近两年提升73.75%。

引金融活水 解企业之渴

近日，收到农行嵊泗县支行发放的400万元流动资金贷款后，嵊

泗县昇盛水产有限责任公司的负责人终于松了一口气。由于近期公司业务的扩张，昇盛水产流动资金出现了较大缺口。正在他一筹莫展之际，农行嵊泗县支行的工作人员送来了“及时雨”。

这只是农行嵊泗县支行持续发力普惠金融，精准滴灌小微企业的缩影。近年来，该行针对海岛农村、普惠金融资金供给不平衡、不充分的问题，创新推出“小微网贷”“便捷贷”“抵押e贷”等线上贷款产品，增强小微企业贷款的可获得性和便捷性。今年以来，嵊泗县支行共为33户小微企业发放贷款59笔，累计金额29490元。接下来，该行将持续完善金融服务小微企业的长效机制，精准对接企业金融需求，为企业融资需求提供多元化服务。

搭数字之桥 助海岛共富

将数字金融服务嵌入到景点购票、游轮扫码等平台，搭建开放共赢的数字文旅生态圈；各类生活缴费、无感停车等智慧场景应用，不断为市民工作生活提供便捷服务……近年来，嵊泗县支行不断深化数字金融多向赋能，将智慧场景融入海岛建设的方方面面。

农行嵊泗县支行负责人表示，为推动数字海岛建设，支行将加快探索构建与数字经济相匹配的金融服务体系，不断推动数字海岛与数字经济深度融合发展。

以金融为桨，行共富之船。站在“共同富裕”这一全民接力赛的起跑点，农行嵊泗县支行正以勇立潮头的决心，开拓出一条“海岛共富”的新航线。

凝聚温度传递温情 用心绘就养老新图景

□通讯员 王立

为进一步做好养老金融大文章，近日工商银行全新升级手机银行养老金融服务专区，在业内率先推出养老金融全景服务视图，客户可以一键查询涵盖第一支柱社保、第二支柱年金、第三支柱个人养老金等在内的全视图养老资产情况，轻松体验工行养老金融一站式服务。

用户登录工行手机银行后，在搜索栏输入“养老金融”即可点击进入全新升级的养老金融服务专区，查询涵盖社保、年金、个人养老

金等在内的“三支柱”全视图养老资产情况。根据自身财务状况和“三支柱”养老金储备情况，用户还能进行养老规划测算，获得个性化养老规划建议。同时，用户可一点接入工银e社保、企业年金、个人养老金业务办理专区，一站获取养老金融产品推荐、养老机构服务甄选、养老政策知识和养老投资课堂等多样化服务，轻松享受专业、便捷的新体验。

为响应“构建以基本养老保险为基础、以企业年金和职业年金为补充、与个人储蓄性养老保险和商业保险相衔接的多层次、多支柱养

老保险体系”的发展要求，今年以来，工行舟山分行快速推动第三支柱养老金业务落地，为客户提供便捷的一站式个人养老金综合服务，满足客户多元化、多层级的金融服务需求，并及时做好个人养老金开户工作。

同时，工行舟山分行持续提升适老化服务水平，设置“工行驿站·便民小屋”，为前来办理业务的老年客户们提供便民服务，利用老年客户等候办理业务的时机开展养老领域反诈防诈的厅堂微沙龙，运用真实案例，以通俗易懂的语言向老年客户讲解养老诈骗犯罪分子

的作案手段及危害，提高老年人的警惕性；针对部分出行不便的老年人群，组织志愿者认真做好上门金融服务；丰富储蓄、理财、基金、保险在内的全品类个人养老金产品，满足客户个性化、多样化的养老投资需求。目前，工商银行养老金融服务已覆盖基本养老、企业年金、职业年金、个人养老金、养老财富等多个领域。

后续，工行舟山分行将继续履行金融机构社会责任，聚焦地方所需，运用金融所能、发挥工行所长，为百姓美好养老生活保驾护航。

老有所“e” 助推智享新金融

□通讯员 夏洁琼

在科技迅猛发展的今天，金融服务也逐步智能化。智能手机的掌上银行给越来越多客户带去便捷金融服务的同时，老年群体“不会用、不敢用、不好用”的尴尬处境也逐渐凸显出来。为解决老年群体手机银

行的使用困境，绍兴银行舟山分行针对性推出了“关爱版”手机银行。

以营业网点为主阵地，绍兴银行普陀支行向老年消费群体宣传推广我行“关爱版”手机银行，帮助他们享受到便捷的数字金融服务。“关爱版”手机银行贴心关注部分老人视力不好、识字率不高、不理

解复杂的操作步骤的难处，将页面字形放大，操作简单化，界面直观化，同时可一键式电话预约和位置导航。该行柜面服务人员向前来网点的老年客户手把手演示该版本操作功能，介绍充值、水电缴费等使用方法，老年客户直呼“这个太贴心了，我们也会用手机银行了”。

当然，宣传手机银行转账功能的同时，工作人员也不忘提醒客户防范电信诈骗，并建议老年客户开通日常所需小额非柜限额。

后续，绍兴银行舟山分行将继续着力于适老助老金融服务，助力老年群体跨越数字鸿沟，智享新金融。



冬日查勘忙

□通讯员 张燕君

最近出现的大风天气导致定海区一些农户受灾，为及时做好理赔工作，人保财险舟山分公司工作人员在周末抓紧查勘。

查勘过程中，工作人员对受灾情况进行了详细记录，并提醒农户要及时关注天气预报，做好防范措施，避免类似损失再次发生。农户们纷纷为人保速度点赞，对热情高效的人保服务表达感谢。

做扎根“最后一海里”的金融“灯塔”

□通讯员 文玲楠

“让普惠金融成为照亮每一位百姓的致富之光”是农信青年几十年如一日坚持不懈的追求。躬身于2.08万平方千米的海域，扎根在这片千岛之城的普陀农信青年始终秉持“青春领航”的使命和方向，化作一座座闪亮的“灯塔”，照亮海岛“最后一海里”的共富之路，在推动乡村振兴和深化以人为核心的全方位普惠金融中，不断凝聚青春力量。

在“三水精神”中树立鸿鹄之志。老一辈农信人用早上一头露水、中午一身汗水、晚上一脚泥水的“三水精神”丈量了农村的每一

寸土地；时针划过七十载，这份宝贵精神早已深深镌刻在每一位农信青年的记忆中。多年来，海岛农信青年始终把服务挺在最前面，坚守“姓农、姓小、姓土”的核心定位，以“团建+金融”的服务模式不断创新青年赋能基层发展的服务体系，围绕“小岛·你好”海岛共富计划方案，普陀农信创新建立了“海岛金融家”青年服务志愿队伍，成为了海岛百姓“家门口”的“金融管家”。如今，农信的服务越来越好，挎包变成了笔记本，算盘改成了智柜机，金融的距离更亲近、效率更快捷、服务更全面。

在“走千访万”中践行春雨之

责。在践行以人为核心的全方位海岛普惠金融之路上，普陀农信青年沉下心坚持开展“走千访万”普惠金融服务，通过大走访、大调研、大服务切实了解和解决海岛百姓之所想所急。青年团员们充分利用“浙里办”“丰收互联”等各种渠道，创新推出“青信贷”等多样化产品，打破海岛信息壁垒和金融鸿沟，努力为岛上居民送去便利、安全的金融产品和服务，解决融资难、融资贵的问题，推动百姓致富增收。

在“以人为本”中坚守初心之约。普陀农商银行共设有海岛网点13家，占网点总数近三成，东极、白沙、登步等分理处更是各自岛屿上

唯一的金融机构。多年来，农信青年坚守在海岛乡村第一线，用辛勤的汗水坚定地守护着普惠金融的使命。在全省最东端的海岛服务网点东极分理处，青年员工占比达到100%。多年来，他们坚持登岛入户，与居民面对面沟通，倾听他们的需求与疑惑，解决他们的困难与难题，成为了一座座瞭望的金融“灯塔”，带去了海岛共富的希望和信心。

与时代同行，青年当有作为。愿每一位金融青年都能成为耀眼的“灯塔”，点亮普惠星火，点燃共富希望，共朝美好出发。

助力市场主体春节“备货”

□通讯员 韩芳芳

“想不到没有资产抵押，贷款也能这么方便。马上就要过年了，感谢衢州银行帮我缓解资金周转压力。”应女士在签合同时感激地说道。在贷款发放后的第二天，应女士将一面写着“雪中送炭 银企同心”的锦旗送到了衢州银行舟山分行营业部，感谢该行员工在业务办理过程中提供的贴心、优质服务。

应女士二十多年来一直从事水产行业，并成立有自己的公司，主要销售螃蟹、虾、经济鱼类及腌制品，上游客户主要为舟山水产码头和丹东水产码头的门市部，下游合作客户主要有25家菜篮子公司、3家商超、饭店、建行购物平

台及省内合作公司。

现在正值新春备货旺季，应女士急需一笔资金用于收购红膏蟹及经济鱼类作为年底福利鱼产品。衢州银行舟山分行得知情况后，马上会同风险管理部上门走访，在了解到客户的具体经营情况和需求后，制定了非抵质押融资方案，并成功投放安心贷100万元，解决了应女士囤货资金需求。

随着年关将近，越来越多小微企业积极筹备备货迎春节消费旺季，衢州银行舟山分行将助力小微企业释放活力，以金融之力推动消费复苏，为中小微企业提供更加便捷的融资支持和全方位的金融服务。

高质量“贷”来企业新动能

□通讯员 蒋泽昊

以质量铸就信誉，让品牌彰显价值。近日，定海海洋农商银行与舟山市市场监督管理局定海分局深度合作，联合推出政银合作惠企项目“高质量贷”，着力解决企业融资“急、忧、难”问题。

近年来，该行依托“多层次、广覆盖”的网格化金融服务走访体系，协同市监局定海分局全面摸

排辖内专精特新企业，打破政企间信息壁垒，将企业的“质量”“品牌”“知识产权”等软实力转化为金融“硬资产”。截至目前，已累计投放“高质量贷”16户1.37亿元。

高质量发展工作做实了就是生产力，定海海洋农商银行将进一步帮助企业翻越“融资高山”，为推进定海区经济高质量发展做出积极贡献。

金融之水“养”出东极好黄鱼

□通讯员 范清

为加大进村入居工作力度、扶持当地养殖业发展，民泰银行舟山分行组织员工开展“大走访大调研”活动，主动为客户提供融资服务，为乡村特色产业发展注入源源不断的金融“活水”。

了解到某黄鱼养殖户的资金需求后，民泰银行普陀支行的员工立即前往东极青浜岛进行现场

调研。调查中，工作人员细致询问了养殖规模和养殖成本，还了解了养殖场黄鱼的最佳养殖时间、目前的销售规模和销售渠道等。

调查结束后，该行迅速为养殖户发放个人短期经营性贷款（亲情保）200万元，又结合当地政府政策，由普陀区融资担保有限公司担保发放存量增加保证贷款500万元，满足养殖户的资金需求，让养殖户养出东极好黄鱼。

携手塑造科技金融新生态

□通讯员 夏靓彬

日前，中信银行股份有限公司（以下简称“中信银行”）与深圳证券交所（以下简称“深交所”）在深交所总部座谈交流，并签署总对总战略合作协议。

双方围绕共同探索中国特色金融发展道路、合力激发科技型企业发展动能、提升资本市场服务实体经济质效等方面，进行深入交流，明确将在资本市场、科技金融、公募REITs、债券等重点领域深化合作，携手建立科技型企业“股债贷保”联动式、多层次金融支撑体系。

据了解，中信银行近年来扎根服务实体经济，践行服务高质量发展的使命担当，着眼金融、科技和产业良性循环与互动，突出金融供给侧精准发力，构建专业化、可持续的科技金融体系，大力提升金融服务科技创新能力，面向

科技型企业推出全生命周期综合金融服务方案，解决企业及其管理团队的关键阶段融资痛点。与此同时，深交所近年来持续推动资本市场与商业银行深度融合，更好发挥直接融资主渠道作用，持续完善支持高科技企业、民营企业的市场体系、产品体系、服务体系、开放体系，积极培育壮大战略性新兴产业。

双方的战略合作，有利于推动金融资源进一步向科技创新领域聚集，塑造科技企业友好型的金融生态。近日，双方在深圳联合举办科创金融行业沙龙活动（智能制造专场），通过整合行业研究、政策咨询、金融产品、专属服务等资源，为上市、拟上市及专精特新类科技型企业提供高质量综合服务，携手打造资源集聚“护航”、要素精准适配的企业梯度培育体系。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

民泰银行舟山分行（0580-2269262）	
产品名称：	益民理财“融合”理财计划122号
理财期限：	384天
认购期：	2023年12月14日-2023年12月20日
业绩比较基准：	3.8-4.1%
购买起点：	10000元