

寒潮脾气捉摸不定,冬日氛围如约而至

我市各类取暖器已陆续上架,种类丰富价格亲民

□记者 姚舜妤 文/摄

近期的气温就像是坐上了过山车,在“一夜入冬”和“一夜回春”间反复切换。寒潮的脾气虽然令人捉摸不定,但青岛的“暖经济”仍旧悄然升温。

11月22日下午,记者走访数家商超和家电卖场看到,各类取暖器已陆续上架,毛绒拖鞋、手套、耳罩等取暖小物也占领了生活用品集合店的货架,营造出浓浓的冬日氛围。



超市上架各类取暖器



生活用品集合店的毛绒拖鞋货架

家电卖场上架取暖器 已有市民选购备冬

往年11月下旬,各类取暖器已进入销售高峰期,本周三,记者走访几家家电卖场看到,各类取暖器也已陆续上架。但由于前段时间青岛气温回升明显,取暖器销售受到一定影响。

“取暖器是上周摆出来的,这两天天气热,暂时没人买,甚至还有人问有没有电风扇卖。等过段时间寒潮又来了,选购取暖器的顾客才会多一些。”新城华润万家国美电器导购员李女士说。记者看到,该商场的各类取暖器已被放置在专门的展台,有踢脚线取暖器、暖风机、小太阳等不同类别,价格普遍在两三百元至七八百元不等,主要品牌有美的、荣事达、格力、夏普等。

“今年取暖器的价格和功能变化都不大,主要是款式上有品牌做了更新迭代。”李女士向记者介绍了一款立式暖风机,开启后机器整体能够左右旋转出热风,制热范围比起普通的暖风机更大。“一般上班族爱买可以放在桌子底下的小型暖风机,这种立式的暖风范围更大,能管一个小办公室了。如果是家庭里使用,选踢脚线和油汀的人更多。传统小太阳用起来容易造成皮肤干燥,买的人很少,并且它的价格也没有比这些新款低多少,性价比一般。”

新城宝龙广场国美电器的取暖器还没有大量上架,记者走访时,店内只有一台小型暖风机和一台踢脚线取暖器。店员表示,由于天气尚暖,取暖器销量平平。“不过也有市民提前买了备着的,前几天卖出好几台踢脚线取暖器。之后我们还会上一些其他种类的取暖器,比如油汀和其他款式的暖风机。”

定海解放东路五星电器的取暖器也以暖风机、踢脚线取暖器、油汀和小太阳为主,价格普遍在300元左右,电油汀价格稍高,单台售价在800元左右。导购洪女士表示今年取暖器种类对比往

年差别不大,价格也比较亲民。

毛拖、暖贴、耳罩等取暖小物流行 火箱类取暖设备比较“硬核”

取暖器还未到“发力”的时节,但各类取暖小物却已经占领了不少生活用品集合店的货架,营造出浓浓的冬日氛围。走进新城凯虹广场酷乐潮玩店,人目皆是各类暖意融融的毛绒制品,毛绒拖鞋、手套、毛绒帽子、耳罩等冬日用品吸引了不少消费者选购。

“看天气预报说寒潮又要来了,打算给家里买几双毛绒拖鞋。”市民竺女士说,今年夏天十分流行的洞洞鞋也火到了冬天,只不过这次是“加绒版”。“主要看中它好打理,里面加绒,外面又防水,下雨天出门拿个快递什么的也不会弄脏,这次就是冲着这种鞋子来的。”

日常上下班通勤爱骑电动车的小温则备上了耳罩和护耳帽。“现在昼夜温差大,哪怕白天不冷,晚上下班骑车也会冻耳朵,我就买了这种耳罩一体的帽子,好看又保暖。”

而对冬天也爱穿短裙的女生来说,备一些暖贴是出门不畏寒风的“秘诀”。记者也在新城宝龙广场的名创优品店内找到了一款益母草暖贴和一款艾草暖贴,商家称该暖贴可持续8小时发热。“冬天穿裤袜配短裙的话,我就会在腹部贴一张暖贴,防止着凉。但是暖贴不能直接贴在皮肤上,我之前就低温烫伤过。”市民刘小姐说。

除了出门便携的取暖小物,也有市民看起了“硬核”居家取暖设备。家住崂山菜园的小翁最近看中了一种叫火箱的设备,火箱形似木板床,插电后发热,中间凹陷可以铺被褥,价格依据尺寸和木料质量在两三百元至近千元不等。“湖南那边用得比较多,也有小型的用来暖脚的。在小红书上刷到之后就心动了,小青岛冬天很阴冷,感觉这样的火箱特别适合没有暖气的南方人。”

平安人寿重磅推出 御享金越系列 保险产品计划

为持续丰富保险产品供给,满足人民群众多层次、多元化的保障之需,近日,中国平安人寿保险股份有限公司(下称“平安人寿”或“公司”)重磅推出“平安御享金越终身寿险保险产品计划”(以下简称“御享金越”)及“平安御享金越终身寿险(分红型)保险产品计划”(以下简称“御享金越分红”)。

放眼当下市场,财富的安全性和稳定性越来越受到消费者的重视。平安人寿此次推出的御享金越、御享金越分红,在为客户提供保险保障的同时,可搭配聚财宝万能账户实现财富的长期增长,以确定的增长抵御不确定的市场变化,帮助客户实现生命价值、财富价值的双重守护。

★ 御享金越及御享金越分红,均有3年交、5年交两个交费期可选。交费期满一定年度后,御享金越现金价值按照约3%逐年增长至终身,御享金越分红现金价值按约2.5%逐年递增持续至终身,时间越长,现金价值越高,长久守护保单财富价值。

★ 两款产品计划均可搭配聚财宝万能账户,在为客户守住财富确定性的同时,兼顾成长。此外,御享金越分红的客户还可分享平安人寿经营成果,每年参与分红业务盈余分配。当年红利可进入聚财宝二次增长,万能账户加持带来第三重财富增长。现金价值、分红、万能账户结算,三重财富联动,助力客户收获更多惊喜。

★ 通过指定身故受益人,御享金越及御享金越分红客户还能将所积累的财富传承给家人,守护挚爱之人生活安稳。

★ 两款产品计划均支持保单贷款,最高可贷现价的80%,聚财宝还支持部分领取。

重要提示:

1.平安御享金越终身寿险保险产品计划,由平安御享金越终身寿险保险(简称“御享金越”)、平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)(简称“聚财宝”)组成;平安御享金越终身寿险(分红型)保险产品计划,由平安御享金越终身寿险(分红型)(简称“御享金越分红”)、平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)(简称“聚财宝”)组成。您可根据实际保障需求与经济承受能力合理规划选择保险产品计划,也可选择单独购买保险产品计划中的任一主险。

2.平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)为万能保险,结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

3.交费期满一定时间后,御享金越现金价值按约3%逐年递增至终身,具体时间因产品、交费期、被保险人年龄等不同而存在差异。

4.交费期满一定时间后,御享金越分红现金价值年增速约2.5%,具体时间因交费期、被保险人年龄等不同而存在差异。

5.平安御享金越终身寿险(分红型)保险产品计划中,御享金越分红为分红保险,保单持有人可以保单红利的形式享有保险公司分红型保险产品的盈余分配权,未来的保单红利为非保证利益,其红利分配是不确定的,在某些年度红利可能为零。

6.财富传承仅为保险金推荐用途,不属于保险责任范围。

7.需满足御享金越/御享金越分红及聚财宝保单贷款、以及聚财宝部分领取的规则限制,详见保险条款。

8.本文所载内容仅供您理解保险条款所用,在某些情况下,我们不承担给付保险金的责任,具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。(平安)