

打好金融创新“组合拳” 做好普惠金融“大文章” 工行舟山分行发放系统内首笔个人版“e企快贷”

□通讯员 王立

“工行的个人版‘e企快贷’真的是太便捷了。”一位经营船舶工程服务公司的严师傅说道。

10月末,工行舟山长峙岛支行发放系统内首笔个人版“e企快贷”,金额为114万元,实现该项业务零的突破。该产品的落地,使工行舟山分行普惠金融服务质量得到有效提升,进一步改善了小微企业“融资难、融资贵”的难题,为助力海洋经济发展再添新动能。

个人版“e企快贷”主要以居住用房、工业用房、商业用房、办公用房及建筑用地使用权为押品,为客户提供数字化融资场景,法人版单户授信不超过3000万元,个人版单户授信不超过1000万元,相较于“e抵快贷”,抵押物范围更为广泛。

一直以来,工行舟山分行持续落实小微企业信贷“增氧”计划和“滴灌”工程,有效提升海洋金融服务的可触达性和覆盖率。一方面为

落实金融服务“最多跑一次”改革要求,实施数字化转型工作,持续深化小微企业“三张清单”服务机制,贯彻实施“融资畅通工程”。另一方面不断加快小微信贷业务线上化,依托线上产品随借随还的特性,对白名单不断优化创新,组合信用及抵押等多种担保方式,陆续推出“e抵快贷”“经营快贷”“余值贷”“农户e贷”等产品,灵活满足企业融资需求。此外,该行推广打造“小微e贷”品牌,建立线上三大产品体系,重点

打造经营快贷(信用类)、网贷通(质押类)和线上供应链融资三大产品体系,满足小微企业不同场景融资需求,有效提升金融服务的可触达性和覆盖面,为舟山经济发展注入源源不断的金融动力。

截至2023年9月末,该行普惠贷款余额37.72亿元,较年初增加7.07亿元。其中小微企业贷款余额10.49亿元,较年初增加0.92亿元;个人经营性贷款余额27.23亿元,较年初增加6.15亿元。



开展专题学习 立足岗位建功

□通讯员 秦欢 郑涵瑜

近日,国寿财险舟山中支组织全体党员、部分干部职工前往普陀国际健康产业中心开展专题学习。

在讲解员的带领下,大家先后学习观摩园区大事记、党建模式、组织架构、三平台体系和三创新载体等党建文化墙以及细胞产业园区。活动还邀请浙江大学生命科学学院教授、博士生导师,中国载人空间站工程应用系统空间生命科学领域专家组组长王金福为全体人员授课。王教授通过个人成长经历,阐述对“知识是力量,学习是使命”的理解。他谈到,近年来我国在以干细胞为基础的空间科学研究方面取得了重大成果,并先后三次通过空间在轨科学实验,为宇航员骨质变化的机理以及预防和治疗决策提供重要科学依据。

在场国寿财险舟山中支干部职工表示,要向已年过花甲的王教授学习坚定执着、攻坚克难的勇气,在自身工作岗位上主动担当,持续发力,久久为功。

践行普惠初心 激活海岛共富“新动力”

□通讯员 胡帆

浙江民泰商业银行作为较早进入舟山的城市商业银行,扎根群岛新区15年里,与当地小微企业和商户携手并进,为舟山海洋经济注入新的活力和动力。近年来,该行紧紧围绕监管部门金融支持海岛乡村振兴重点工作的指导意见,秉持“普惠”初心,不断创新金融服务模式,用源源不断的金融活水灌溉“小微”阵地,为海岛共富注入“民泰动力”。

为助力海岛特色产业发展,该行针对岱山、衢山、东极海岛渔业、渔民等小微客户推出结合当地实际的“一条鱼”特色产品——“渔贷通”,用于渔民日常渔业生产、转产转业、渔船添置更新等生产经营。同时,该行组织客户经理积极开展“小岛你好”海岛共富行动,围绕渔业项目金融需求,访村居、下滩涂、上船头,以“渔贷通”“农惠通”等专项产品,助力海岛产业兴旺发展。

截至9月末,该行已发放“一条鱼”系列贷款15.28亿元。

今年以来,民泰银行舟山分行还以移动办贷模式为切入口,完成服务模式改革,形成“线上线下优势互补、平台现场信息互通”的服务模式,为客户提供线上申请、信息共享、资料审核、上门办理、无缝对接的一站式服务,实现客户“一次都不用跑”的金融体验。同时,该行积极参与“贷款码”推广工作,为178家扫码“贷款码”的小微企业和个体工商户发放贷款共2.24亿元。

新时代、新金融、新征程。民泰银行舟山分行始终坚守“与小微企业同发展,与地方经济共繁荣”的初心和使命,以“根据地+普惠”发展模式,围绕“让合适的客户都能借到钱”“让客户能更方便地借到钱”“让客户能更便宜地借到钱”这三大目标,发挥“优质、高效、便捷”的服务宗旨,不断探索与实践,走出了一条差异化、特色化的小微企业专营银行之路。

“共富经营贷” 助力养殖户增收致富

□通讯员 郑然

“感谢岱山农商银行的共富产品,如今我的虾塘养殖效率和产量都提上去了,还不需要提供额外的担保,增加了我按时还款的信心。”近日,来自岱山大岐山养殖场的李老板在收到岱山农商银行30万元“共富经营贷”后感动道。

据悉,李老板的养殖场主营淡水虾。由于虾塘面积有限,虾苗和水质处理设备成本较高,限制了他的养殖规模和产量。为了扩大养殖规模,提高产量和收益,他希望通过贷款来购买更多虾苗并改进养殖设备。岱山农商银行工作人员在了解情况后,为其提供了30万元的“共富经营贷”,解决了他的难题。

一直以来,岱山农商银行为解决水产养殖户贷款难题,深入调查研究,结合客户潜在需求提供惠民惠农政策,做深做实金融扶持政策。同时,激发产业发展活力,推动养殖产业高质量发展,带动水产养殖户增收致富。

金融起于民,更兴于民。该行将持续加强产品创新升级,提升服务精准度,以不断满足人民日益增长的金融服务需求为出发点和落脚点,践行“金融为民”初心,念好“山海经”,走好“共富路”。

金融智慧润民生 消保知识护家园

□通讯员 徐伊

近日,浦发银行舟山分行组织全辖网点统一开展“五进”集中宣传活动。该行针对不同人群,按不同维度、不同视角、不同形式开展贴心零距离宣传。

金融知识进农村,助力乡村振兴。农村地区普遍存在金融网点少但金融知识匮乏的老年人集中的问题。该行工作人员深入农村地区,走进盐仓农贸菜场,向老年人发放各类宣传资料,内容包括身份证银行卡如何保管、养老金如何存放理财等;告知商販们残损币如何向银行兑换,不应拒收现金支付等,现场还为商販兑换“零钱包”。

金融知识进社区,保护千家万户。社区居民集中的区域有较多的个体商販,大多是不固定的流动摊主。该行工作人员走进普陀某社区,向街边流动商販开展反诈、理财等金融知识宣讲活动。通过折页、宣传册等,面对面向大家讲解最近高发的几种电信诈骗,同时用活生生的案例警示网络虚假贷款的危害。

金融知识进校园,守护师生安全。近年来,网络游戏诈骗等有向“年轻化”蔓延的趋势。针对学生们心智不成熟、金融知识存在更多盲区等特征,该行工作人员携带宣传资料走进舟山小学,现场为学生讲解诈骗案例,告知近期较普遍的游戏装备充值诈骗等,提醒他们保护好个人隐私。

金融知识进民企,维护企业发展。宏达是马岙镇有名的乡镇企业,其中大多数工人都是文化程度较低的外来务工人员。浦发银行舟山分行特地组织一支业务素质高、沟通能力强金融知识普及小队走进该工厂,面向企业职工开展金融知识宣传活动。该行工作人员针对近期频发的电信诈骗案例,揭示相关诈骗手法和主要特点,同时耐心解答工人们提出的各种金融问题。

金融知识进商户,打造健康商圈。根据商圈位置、人流量等特点,该行选择新城海城广场商业街作为宣传地点。宣传过程中,工作人员通过发放宣传资料等方式,向商户和顾客普及金融基础知识,介绍一些常见的金融诈骗手段和防范措施,帮助大家提高风险意识。

活动取得了良好的效果。今后,该行将继续加大金融知识宣传力度,创新活动形式,提供更加优质、便捷的金融服务,助力金融市场健康发展。



汇聚金融力量 共创美好生活

□通讯员 孙晶晶

为推进行业诚信文化建设,营造安全稳定的金融环境,近日,温州银行舟山分行积极开展“风险意识铭于心,理性投资践于行”“警惕电信诈骗,提高风险防范能力”等系列宣传活动。

据悉,该活动以“汇聚金融力量 共创美好生活”为主题,通过“五进”模式,向广大市民普及基础金融知识,倡导大家理性消费,树立正确投资观念。

“养老开放周”活动送服务

□通讯员 乐丰豪

近日,“同舟颐养·爱心助力”舟山市第三届“养老开放周”活动启动仪式在长峙岛如心广场举行。人保财险定海支公司作为养老机构保险项目的中标保险服务商受邀参加本次活动。

据悉,该支公司在前期承保了定海区养老机构责任险和意外险。活动现场,工作人员为老年人提供保险咨询服务,并以此为契机,通过发放折页等形式,现场宣导相关惠民小险种及金融风险防范知识。

据介绍,为助力提升全市养老机构的服务水平,该公司将继续践行“人民保险 服务人民”的初心使命,积极承担社会责任,发挥保险力量,全力支持舟山居家养老服务体系建设。

优化适老服务 推进“保险+养老”业务生态布局

□通讯员 郭授

积极应对人口老龄化,事关国家发展和民生福祉,是实现经济高质量发展、维护国家安全和社会稳定的重要举措。作为国有控股金融保险企业,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)积极履行企业社会责任。

大力发展老年人意外伤害保险,构筑老年人意外险风险屏障。中国人寿寿险公司建立了老年人保险专职服务队伍,为老年人提供日常咨询和指导。构筑民生保险服务平台,积极发放《便民服务卡》等各类宣传资料,方便老百姓了解保险功能,享受简便办理投保缴费、出险报案、理赔回访等服务。该公司还设立了“老年人保险理赔绿色通道”,确保快速受理、快速查勘、快速理赔,让出险老年人快速得到经济补偿,让民生保险的惠民效应得到充分释放。

参与第三支柱养老保障体系建设,推进个人养老金业务发展。中国人寿寿险公司长期以来始终坚持“以人民为中心”的发展思想,坚持政治性、人民性和专业性,心怀国之大者,积极履行企业责任,发挥头雁作用,主动参与国家第三支柱养老保障体系建设。该公司高度重视个人养老金业务的开办,国寿鑫享宝专属商业养老保险获准成为行业首批个人养老金产品,行业首批完成中银保信系统验收,行业内首家上线个人养老金专区。

加快大健康大养老生态建设,推进特色养老保障服务。2022年,中国人寿寿险公司将健康养老生态工程确立为“八大工程”之一,并确定了构建以“城市中心区”机构养老为主,现有机构养老、居家养老和社区养老为辅助的“保险+养老服务”模式。据悉,该公司将通过轻重资产相结合的方式,着力打造资产负债、总分协同、优质高效的养老服务管理体系,全面提升公司大养老生态融合能力和平台影响力,打造“产品-服务-支

付”闭环,构建起“产品+服务”核心竞争力,使公司成为助力健全社会保障体系、增进民生福祉、提高人民生活品质的中坚力量。

在新时代新征程上,中国人寿寿险公司将推动“保险+养老”业务继续扬帆远航,为广大客户提供具有中国人寿特色的养老保障服务,在助力广大老年群体老有所养、老有所医、老有所为、老有所学、老有所乐上不断取得新进展。

玩转信用卡

工行信用卡 爱购有优惠

爱购新客礼:即日起至12月31日,成功办理工银银联、visa、万事达及运通信用卡的新客户(第一张信用卡于2023年1月1日后办理),消费1笔满5日后即有机会领取特色拉杆箱、空中帐篷吊床、车载冰箱、手持挂烫机、108元微信立减金等精美礼品1件。

爱购加油日:即日起至12月31日每周一10:00-22:00,工行信用卡持卡人绑定支付宝支付,在“易捷加油”APP首页点击石化钱包“充值”按钮进行线上充值,有机会享受满300元随机立减9.9-99元优惠(每人限一次)。

爱车有礼:即日起至12月31日,持卡人通过e生活plus微信小程序-本地专属-信用卡权益专区-爱车有礼专区可参与一元抢购洗车抵用券、停车抵扣券,五元抢购购车优惠券。

以上活动名额有限,先到先得,抢完即止。具体活动细则可查询舟山工行各网点或登录“e生活plus”微信小程序查看。

交通银行信用卡 双十一实惠到家

即日起至11月11日,交通银行信用卡买单吧用户可在活动期间领取满45元减10元、满20元减5元美味到家红包,名额有限,先到先得。详询2662111

