

共富脚步 无惧山海之远——工行舟山分行坚守金融为民底色 夯实共同富裕基石系列报道(二):

坚守“金融为民”初心 书写“普惠金融”答卷

□记者 牟澜 通讯员 陈文光

2013年,党的十八届三中全会将“发展普惠金融”确立为国家战略。从“融资难、融资慢”到手机操作快速放贷、工作人员上门服务、纯信用贷款随借随还,普惠金融的飞速发展,在支持实体经济,推动经济运行持续向好中发挥着积极作用。

今年,国家金融监督管理总局浙江监管局出台了《关于强信心稳预期提升金融服务质效的实施意见》,围绕着力支持扩大需求、助力现代化产业体系建设、促进民营小微企业提信心稳预期、更好参与民生保障与社会治理四方面提出了具体要求。在国家金融监督管理总局舟山监管分局指导下,中国工商银行舟山分行围绕发挥金融要素保障、资源配置、转型助力功能等工作要求,开展了金融赋能助企、让利惠民等6大行动,加大对小微企业、“三农”主体、个体工商户等实体经济薄弱领域的支持力度,不断提升金融供给与实体经济发展需求的适配性,全力助推海岛共同富裕示范先行。截至今年9月末,该行普惠贷款余额37.72亿元,比2020年9月增加21.51亿元,三年翻了一番多。

聚焦三农 精准浇灌乡村振兴热土

“这黄色的我以为是甜瓜,没想到居然是西瓜,还真是第一次看到。”今年7月,朱家尖东篱休闲农场硕果累累,一种外观为黄色的新品种西瓜“金美人”让不少游客啧啧称奇。“这种皮黄瓤红的黄皮西瓜质地比较细,口感更加沙脆。今年,我们种植了3亩大约2000个‘金美人’,还没上市已经有人提前预订了。”农场负责人方先生介绍,除了蔬果园以外,这里还提供餐饮、农家乐等项目。

“搞现代农业要靠先进设备和管理理念。科技化生

产、网络营销、差异化服务,在与时俱进的背后,都是投资。”方先生说,光是看着不起眼的大棚,就要六、七万元一亩。“以前用过七、八千元一亩的大棚,顶不住台风,保温效果也不行。农业项目就是投资大,资金进出频繁,上个月在工行办理的150万元‘种植e贷’就很契合我们农业项目,而且申请到贷款发放才用了两天,非常高效。”

“种植e贷”是工商银行基于土地权属、种植规模、农业保险等涉农数据,结合农作物生长周期内各环节的资

金需求,为农户、新型农业经营主体及其他涉农组织打造的专属融资产品,具有种植作物覆盖广、操作简便快捷、信用额度高、利率低、期限长、随借随还等诸多优点。

根据国家金融监督管理总局浙江监管局关于金融支持新时代千万工程,全面打造乡村振兴浙江样板的工作部署,工行舟山分行从机制体制、资源配置、产品应用等方面入手,为推进金融服务乡村振兴提供内在动力和坚实保障。该行成立金融服务乡村振兴领导小组、工作

专班,制定工作方案,突出“一把手”负责制,加快推进线上金融服务下沉县域乡村,构建形成全渠道农村金融线上服务体系。依托工银“兴农通”APP、手机银行等自有渠道,丰富涉农金融产品供给,大力推广涉农贷款、数字乡村、兴农撮合等“三农”特色产品和服务。并实施海岛网点“农户e贷”走访计划,今年已累计走访48个乡村。截至今年9月末,工行舟山分行涉农贷款余额60.06亿元,较年初增加7.68 亿元。

多措并举 助推小微实现“大梦想”

走进藏在朱家尖小乌石塘村里的“泥巴花开”民宿小院,植物郁郁葱葱,院内小猫慵懒惬意。民宿不仅提供咖啡、轻食,还有旅拍、团建、研学、私人定制等服务。“在创业期,民宿设计、房屋改建、装修都需要大量资金投入,工商银行的‘民宿贷’解决了我们当时资金周转的难题。”该民宿负责人说,现在“泥巴花开”已进入稳定运营期,旅游旺季每间房价格在2000到3000元之间。“我希望

这里不仅是游客落脚休闲的地方,更应该是一个多功能的服务厅,可以让乡村文旅行业从业者深度交流,分享学习,共同为海岛乡村发展共富出谋划策。”“泥巴花开”负责人介绍。

近年来,工行舟山分行结合“百行进万企”“工银普惠行”“规上企业大走访”“经营商户大走访”等活动,加强对工业园区、专业市场、乡镇等小微客户密集区域的走访,

宣传小微企业信贷政策,设计对接企业服务方案,帮助企业解决生产经营过程中遇到的融资困难,适配线下特色融资产品和e抵快贷、e企快贷等线上精品产品,做好小微企业“首贷户”拓展和融资对接工作。同时加强与政策性融资担保机构的业务合作,拓宽融资渠道,扩大对有融资需求但缺乏抵押物的小微企业普惠金融覆盖面。还运用无还本续贷、减费让利等惠企政策,以及供应链融资产品

和“渔业贷”“民宿贷”等特色产品提升小微企业的融资可得性和普惠金融的服务效能。

围绕完善担保方式、降低融资成本、减轻还贷压力等,工行舟山分行运用大数据及互联网技术,对小微企业精准画像、主动授信,线上线下渠道相互配合,灵活高效地满足小微企业“短、频、小、急”的融资需求,让普惠金融真正“惠”及百业。

因人施策 助力构建共同富裕社会

“军人住房专属商业贷款是一个很大的红利,帮助我减轻了购房负担,同时让我感受到拥军金融服务的温暖。”今年9月初,现役军人李先生获得了工行舟山分行发放的军人住房专属商业贷款,这是该行发放的首笔军人住房专属商业贷款,也是全省工行系统内第二笔军人专属住房与自营贷款。

舟山是我国东部沿海和长江流域通往世界的主要海上门户,既是“千岛之城”亦是“千岛要塞”,随处可见的“军人优先”窗口和标识,诠释着浓厚的爱国拥军情怀。

为持续深化拥军金融服务工作,今年6月,工行等多家国有银行在原有军人住房公积金贷款的基础上,推出

军人住房专属商业贷款业务,进一步加大对军人购房贷款的优惠政策支持力度。根据这一政策,指挥管理军官及军士按相应级别标准,可享受低于公积金贷款利率的折扣优惠。

工行舟山分行主动适应军人住房政策改革需要,研究新产品政策要求、管理办法及办理流程,分析了解当地军人住房贷款需求,多方沟通协调,打通系统流程阻碍,建立标准化流程,继军人住房公积金贷款后,成功实现军人住房专属商业贷款零突破。

近年来,工行舟山分行传承服务军队、军人、军属的红色基因,秉承“拥军、爱军、崇军”的理念,用心用情关心退役军人职业发展,积极为军人军属、退役军人和其

他优抚对象提供优先、优质、优质服务,满足他们的各类金融需求。

“我们做小本生意,以前办贷款需要提供好多资料,还不一定能通过审批,现在有了工行‘商户贷’,手机申请当天就能到账,特别方便。”从江西来舟山经营生鲜批发生意的李先生近日通过工行手机银行申请到30万元“商户贷”。

今年,工行舟山分行针对新市民多元化、多层次金融需求,加大金融供给,完善金融服务,优化个人贷款、信用卡业务服务及办理流程等,提升新市民金融服务可得性和便利性。针对新市民就业创业比较集中的餐饮、物流、批发零售等行业,该行推广应用“商户贷”“农户e

贷”“无还本续贷”等场景化融资方案。还通过“白名单受理人员+专属审批策略”方式,为新市民群体中“优质代发”“优质资产”“优质单位”等人群提供信用卡办理的“受理、审批、启用、体验”现场办理一条龙服务,破解新市民等群体信用卡办卡难、通过率低、额度不高等情况。

“我们始终坚持和加强党对金融工作集中统一领导,坚持以人民为中心的发展思想,不断深化对普惠金融工作的政治性和人民性,以服务主动性、前瞻性,满足海岛群众和实体经济多样化的金融需求。接下来,我行将继续坚持发扬工匠精神,持续完善‘敢贷、愿贷、能贷、会贷’机制,让普惠金融惠千岛百业,润海岛万家。”工行舟山分行党委书记、行长张志平表示。

