

去年到今年，她参与了几十场集市卖咖啡饮品 在摆摊中感受人间烟火气

□记者 朱蔚

倾诉人：青青
倾诉时间：8月18日

去年，青青在定海城西的创业园区开了一家咖啡馆，她的集市摆摊史，也要从去年算起，迄今已有几十次了。

最初摆摊，是抱着拓客的目的。但是集市参与次数多了，慢慢就发现了摆摊的乐趣，现场有各种不同的主题、不同的形式，还有不同的风景，也会遇到各种各样的摊主和客人，都蛮有意思。



去年五月开始在咖啡店附近参与集市

去年5月，东海云廊竹山段开通，便有了相关的集市。我的咖啡店呢，就在云廊的下面，这么近，肯定要参加活动啊，正好可以在集市上拓客嘛。

虽然我是开咖啡店的，但第一次摆摊，卖的东西和咖啡没有关系，那时我摆摊卖棒冰，还有水果杯，棒冰是批发来的成品，水果杯在店里切一下拿上去也很方便。摊位上不卖咖啡，但是咖啡店离得近，如果碰到有客人想要买咖啡，我就告诉他们咖啡店的地址，让他们自己下来买。

那一次集市，总共有十来个摊位，都是各种各样和文创相关的吃的喝的，也有小饰品。我没想到第一次摆摊，卖得最好的竟然是棒冰，当时也没有什么经验，这样卖就非常满足了。

那次之后，又去了路下徐摆摊，基本上去年一个夏天的周末，都在那里。虽然从定海城西到那里，也是不远的距离，但有小伙伴一起结伴，觉得还好，关键是摆摊蛮有乐趣的。

路下徐总共有三十多家摊位，去年夏天因为疫情，大家都出不去，就爱往村里跑，所以每到周末的时候，客流量挺大的。

我的摊位主打星空撞奶和手搓冰粉，咖啡也有，但不是现做，是这边店里做好带过去，不然就得带咖啡机，太麻烦了。

今年上半年，路下徐还办了一次咖啡生活节，蛮有意思，也非常热闹。不过那次我没参与，在这之前已经定好了儿童公园那里的集市，也不好爽约。

摆摊卖咖啡现场要带的东西不少

像我们那会儿摆摊，也是有群体的。组织者会专门建一个群，只要一有相关的集市信息，就会在群里招募。只要参加过一次集市，也就有了许多相关的讯息。看到集市信息后，我们会根据相关情况去报名，报上自己摆摊的品类、项目产品，把图片发过去，由组织者筛选，通知入选之后，就可以参加他们的活动了。

去年路下徐的夏天集市结束之后，我参与集市就以咖啡为主了。夏天饮品比较热销，天气慢慢冷下来后，还是咖啡比较受欢迎。

我第一次尝试把咖啡机搬出去并现场制作咖啡后，发现反响挺好的，所以后来就一直做咖啡集市。我的咖啡机其实不大，算得上是商用里边比较小的机子了，但重量还是在的。可还是得自己搬啊，别看我有些瘦弱，力气还是蛮大的。

其实摆摊也挺辛苦，我参与了几次后发现，东西搬上搬下的，要带的东西实在太多了。除了咖啡机外，还有水、牛奶啊。每次摆摊，我一般会拎一桶最大容量的矿泉水，再搬一箱24瓶装的水，牛奶也备上一箱，这些液体都是很有分量的。而且冬天的活动，大多是从早上10点一直到下午5点，所以过去的时候，就必须把一整天要带的东西都准备好。

到了集市，现场准备的活也有不少。每个杯子上都要贴贴纸，还得把摊位布置一下，用一些好看的花瓶、牌子之类，营造出一些氛围感，我会专门辟出一块地方作为打卡区让客人拍照。现场售卖的样品也得先做几个，价目单嘛，刚开始是搬了小黑板过去的，但是要擦要写比较麻烦，后来就改成

直接打印出来的那种了，看上去简单方便，总之后面我们也越做越经济。

今年的集市更多了 摆摊人也滚雪球似增长

摊位的客流，其实还是要看活动的地点，有一回在东港莲花洋广场的集市，人流就蛮少的。

我参加过的集市，基本上都是免费入驻的，只有过两个极少数的需要收费。也不能说那两个集市质量特别高，反正后来摊位费挣回来了，我就没怎么在意。

摆摊的经验，也是慢慢地累积出来的。有一回去摆摊，到了现场才发现竟然忘记带咖啡豆了，关键时刻也没有人能帮我从店里带过来，因为店里的钥匙就在我自己身上啊。后来去摆摊都会把清单先列好，要带的东西一一核对好，这样出错率就少很多。

我也算是蛮早一批参与集市的摆摊人了，不过从去年到今年，我发现加入摆摊大军的人多了不少，不是成倍的增长，而是滚雪球似裂变，非常厉害。我有一个开奶茶店的朋友，今年也和我一起摆上了摊，一起来玩了。现在去出摊，基本上都是我们两个搭档，她卖爆米花、烤肠，我卖咖啡饮品，既是互补，还能有个照应。我们两人一起参加了不少集市，马岙的，西码头的，芙蓉洲路的，还准备每次参加集市都拍视频，后期再剪辑一下，作为留念，也可以发布在一些新媒体平台上。

今年的集市，明显比去年多了许多，各个集市群里，都是招募摊主的信息，我们还开玩笑呢，摊位太多，摊主都不够用了。

每个集市都有不同的风景 以及各种惊喜

其实现在在我摆摊的主要目的已经不是拓客了，但是如果认真拓客的话，真的会引来新的客流。之前就有专门从东港、新城到我店里来喝咖啡的客人。摆摊也成了我经营的一部分，店里干脆也就我一个人了，只要周末去集市，就把店门关了。

集市去得多了，经常会碰到一些熟悉的客人，他们也算是集市的常客了。在这里碰上，他说，“哎，你在啊。”在那里碰上，又很惊喜，“原来你又在啊。”这也是集市里的惊喜呀，还蛮好玩的。

每次去不同的地方摆摊，也能领略到不同的风景。今年春天，金塘有李花节集市，我们的摊位就在樱花树底下，真是太美了，感觉心情也特别好。后来看着美景，都没什么心思摆摊了，干脆让别的摊主帮我照顾一下，先忙着拍照玩耍了。

所以和开一家店守在店里比起来，摆摊确实要好玩一些，如果顺便还能挣到钱，就更棒了。其实每次摆摊回来，还挺疲累的，客人多的时候围着摊位，就只能一直埋头做饮品。但是当你听到手机上不停地播报到账声，这心情就不一样了，人也就跟打了鸡血一般，完全没有累的感觉。

直到这一天收摊了，所有的设备用品都搬回店里安置归位，这时候才感觉整个人都垮下来了，起码要歇上一个星期，才能回血。可到了下个周末，立马又神采奕奕地去摆摊了。

照片由受访者提供