

舟山人开新能源车,有“里程焦虑”吗?

续航里程提升,充电设施改善,助推“电车”开进家门

□记者 裴驰宇

对于“充电难、跑不远”的担忧,曾是制约新能源汽车进入百姓家庭的重大障碍。不过,随着新能源汽车续航里程的增加,以及充电设施的完善,“里程焦虑”可以大大缓解,新能源汽车正在加速进入到舟山市民家庭。



在舟山的一些地下车库,新能源汽车充电设施已经逐渐完备

一趟浙中之旅,新能源车自驾经济便捷

本月初,市民王先生完成了到浙中浦江的新能源车自驾之旅。从舟山到浦江,导航里程显示297公里,开车约3小时30分钟。而王先生的新能源车是2018年版比亚迪元EV360。据工信部公布的信息,其标称续航为305公里。王先生表示,其实际续航一般在260公里左右,“这样算下来,直接到目的地,还是有点悬。”

因此,王先生事前规划了行程:3个多小时的行程,直达目的地不休息,本身就有些累。在中途的鉴湖高速服务区给新能源车充电,顺便吃中饭,既能休息又能解决“里程焦虑”。

这次出游是王先生头次开新能源车出远门,心里还是有点担心的,“怕高速服务区充电桩要排队、怕充电桩用不了。”好在,现在的手机导航地图能够显示途中的充电桩使用情况。当“电车”续航里程显示还有百把公里时,王先生把车子开进了鉴湖服务区。在国网快充站插上充电枪,在服务区吃完中餐,不到半个小时,电已经充得差不多了。

顺利抵达浦江后,终点就有一家“小鹏”充电桩,再为车子续上电。

从浦江回舟山的路上,王先生找了一家宁波的特色小吃店,一边用餐,一边给车子续电,就这样圆满完成了他的新能源自驾之旅。

王先生表示,这一趟算下来,开新能源车到浦江,经济又实惠。原本选择公共交通工具的话,转车会相当累:须乘车从宁波转车到金华,再转车到浦江;如用燃油车的话,油费至少150元;而这一路下来,新能源车的电费仅相当于油费的一半。而且近4小时的行程,本身路上就要休息,用休息的时间,刚好给车子充电,一举两得。

主流续航已达500公里,江浙沪单程可轻松驾驭

越来越多舟山新能源车友,踏

上了江浙沪的自驾之旅。

据了解,目前市面上在售的新能源车型,主流续航里程已经达500公里。这样,长三角城市均在从我市出发的新能源汽车的单车覆盖范围内,上海、杭州、苏州等城市均在300公里左右,续航里程再打折扣,也能够轻松抵达;稍远的温州在350公里,一般单程也可以到。

新能源车还有个特点:夏季电池活性高,续航里程能相应增加,同时,开冷空调对电池消耗并不明显。

一位开着一辆比亚迪唐新能源车的管先生说,新能源车夏天停车等人时,可以充分享受“空调自由”,“因为耗电有限,不像燃油车那么耗油。”

充电桩的普及和数字化缓解“充电焦虑”

眼下,油价居高不下,92号汽油已经超过8元一升,而新能源汽车的电费,仅相当于每公里7分钱,成本仅为开燃油车的十分之一。

市民夏先生就是因为新能源车的经济性,在今年4月份,果断投入“电车”阵营。4个月开下来,丝毫没有“里程焦虑”,他说,在舟山开开,通勤很合适,长三角地区也基本能到达。

也有新能源车友觉得,节假日新能源车自驾,可能不方便。

新能源车友“小新”(网名)说,节假日加个油都要排队等一会,何况充电。

不过,在江浙沪,充电桩普及率高,实现了数字化,相对还比较方便。且现在的地图导航功能对新能源车相当友好。例如,“百度地图”就有新能源路程规划。

“实践出真知”。关于新能源汽车的“里程焦虑”,已经逐渐被车友的实际应用所消减。在舟山这样的海岛城市,新能源车的优势正在显现。

引金融活水灌溉科创企业

中信银行助力实体经济高质量发展

近年来,中信银行依托中信集团“金融+实业”的独特优势,突出金融供给侧精准发力,扎根服务实体经济,构建专业化、可持续的科创金融体系,极大提升了金融服务科技创新的能力。

浙江省地处长三角,是唯一拥有两个科创金融改革试验区的省份,省内科创企业整体实力位居全国前列,国家级专精特新企业数量位居全国第一。

哪里有需求,哪里就有服务。近年来,中信银行年年为浙江省提供超2000亿元的综合融资,其中助力科创正是重点。“中信银行在浙江加快创新金融产品,针对科创型企业不同发展阶段的各类投融资需求,构建起全生命周期的金融服务产品体系。”中信银行

相关负责人表示。

针对专精特新客户,中信银行推出线上化申请、审批且无需抵押的1000万元以内授信产品“科创E贷”;对科创属性强、资本运作及有上市预期的企业,采用积分卡审批模型,给予最高3000万元信用类贷款;对科创企业管理团队中的核心人才,推出以人才为主、经营与财务判断为辅的“人才贷”产品,金额最高可达3000万元。

中信银行把浙江作为科创金融服务的试点,超前布局更早、更小、更新的科创企业,以产业逻辑去评估客户价值,以发展眼光看待融资需求,为科创企业提供全生命周期的综合服务。

(夏靓彬)

吃蟹大军周末涌进舟山 夜排档生意最好的档口一晚流水两三万元



上个周末,“吃蟹大军”浩浩荡荡奔赴东海之滨。舟山跨海大桥上,进出舟山的私家车排起了长龙。

来自舟山高速交警的数据显示,周六当天高速车流量超6.5万辆次,和8月5日渔船未开捕时高速车流量5.1万辆次相比,增加1.4万辆次。

沈家门海鲜夜排档11号的老板说,自从梭子蟹开捕以后,生意就好起来了,基本上,每个客人都点螃蟹,也会有客人提供自己在市场买来的螃蟹加工,做法也很多,螃蟹清蒸、倒笃蟹、葱姜炒梭子蟹等等。

“最近几天,夜排档生意最好的档口一个晚上流水可以做到两三万元。其实夜排档的梭子蟹价格也不贵,一般是按只卖,因为有大小肥瘦的缘故,半斤左右的梭子蟹卖55到90元一只不等。”

在舟山国际水产城,一个个门市部门口都围满了人,其中大部分是扎蟹女工们,她们坐在一张小凳上,仅仅几秒钟,手里一只螃蟹就扎好了。

和开捕前几天相比,梭子蟹

的价格下降幅度还是很大,从开始的2000元一筐到1000元一筐,品质差一点的螃蟹一筐仅卖七八百元,甚至更低。

码头上的一名工作人员说,今年7两以上的大蟹特别少,“昨天看他们挑螃蟹,最好的月吞蟹,一筐50斤,才挑出几只大蟹,基本上在半斤左右。”

一位做水产生意的周老板表示,今年梭子蟹产量从目前看还可以,相比第一风的时候,品质已经好了一些,周末的价格也会涨一点。“总体来说,梭子蟹的质量在慢慢变好,在海上作业的渔民兄弟也在换海区,他们也想捕到好一点的梭子蟹,如果想吃肥壮的梭子蟹,还是再等一等。”



(内容来源竞舟客户端)