

# 26岁小伙白天上班,晚上摆摊做烧烤

## 成本2万元,现在赚到钱了吗?

“

最近,在年轻群体中兴起了一股摆摊热,很多年轻人业余去夜市摆摊,有做夜宵的,有卖工艺品的。摆夜市摊能不能赚到钱,是自娱自乐还是一个补贴收入的路子?记者采访了在夜市摆摊的白领小陈。

”



### 公司业绩断崖式下跌,白领小陈想摆夜宵摊补贴收入

小陈,湖南人,今年26岁,家中独生子女。高中毕业后,先是去了广东打工,2019年听朋友说杭州环境好,于是来到杭州求职,成了一名金融行业的销售员。

虽然当了白领,西装白衬衣出入空调房,但收入不算高,除去房租吃饭,所剩无几。“刚来杭州的那一年,还要靠朋友接济。”小陈说。

后来小陈跳槽了,情况好了很多,每月业绩都排组里前列,收入也大幅提高,基本都能拿到2万元以上。那段时间小陈换了手机,衣服也穿上了品牌货,还搬到了市中心的房子,离公司只需要步行5分钟,又请了10天假回老家相了次亲,有了女朋友,也就是现在的妻子小王。

2022年下半年,公司业绩断崖式下

跌,同事纷纷改行,人员规模从原来的10个组缩编到5个组,收入也减半。焦虑成了小陈那段时间的常态。

2023年上半年,公司虽然还在维系着,但小陈的收入已经难以支撑生活了,这个时候他在朋友圈看到以前离职的同事摆起了夜宵摊,似乎生意还不错。

也许,这是另外一个补贴收入的方法。

### 成本2万元,做起了日式烧烤摊

经过一番准备,小陈推出了一辆烧烤车,加入了夜摆的行列。

一般的烧烤车挂满了各种食材,小陈的烧烤车却挂着两只日式红灯笼,前台摆放的食材没有年糕没有韭菜。有别于传统的烧烤摊,小陈的烧烤只有14种食材,串串也很“别致”,香菇上刻出了花,三四个

串成一串,和菜单一起的还贴了几张日式卡通画,用纸做的托盘和打包盒。

小陈穿着小背心,顶着一头卷发在摊前忙活着,见有客人走近,热情招呼,“哥(姐)吃点什么?”

小陈说:“考察了很多夜市,每天在人家夜市从晚上7点蹲到11点,发现烧烤摊的

生意最好,于是决定做烧烤。当时看到一家日式的烧烤摊很别致,就被吸引了,觉得现在年轻人,特别是坐办公室的白领讲究精致,这种日式烧烤会不会更受欢迎?”

于是,小陈拿出了仅有的2万元存款,花了4800元去了广东学习日式烧烤,又花了8000元买了小推车,准备好食材,开始营业。

### 常去的野生夜市被取缔,不得不换来换去

今年3月20日,小陈在烧烤摊出摊第一天,选择了当时人气很旺的鸿宁路夜市(自发形成的夜市,现在已被取缔)。鸿宁路夜市竞争很激烈,下午5点就要去占位,10个摊位有9个是做烧烤,但第一天,小陈的营业额就破了3000元,净赚2000元。

小陈说,那晚看着手机中的数字不断增长,一直很兴奋,想不到一天也能有上千的收入,感觉这路子走对了。

为了保持精致感,吸引回头客,小陈特

别注意卫生,天气热起来,他还在每种食材下垫了冰块,保证新鲜度。

5月下旬,鸿宁路夜市被取缔了,小陈把摊子摆到了兴议家园附近,这边是安置小区,租住的年轻人多,出摊时间改到了晚上10点,晚上一起摆的还有4个夜宵摊。小陈说:“现在生意全靠熟客,收入减半再减半,但比较轻松,有时微信上客人预约好吃什么,我就给他们烤好。”

将来有什么打算?小陈说:“先做着

吧,目前没有新的打算,现在有不少熟客,一天不来,他们就各种呼唤。我昨天有事没开张,今天不少客人就在问了,说东门到西门都找不到我,我想近段时间会一直做下去。”

对于想来摆夜市摊的年轻人,小陈建议,如果还没有选好品类,那么摆摊前可以多去几家好的夜市或者固定市集蹲点,看看哪些摊位和项目是赚钱的,在此基础上可以开始创新,加入自己的想法。

### 夜市摊不是想摆就能摆的,规范出摊才能长远发展

夜市练摊也许是年轻人增加业余收入的一个路子,但只有规范出摊,才能长远发展。

小陈也说,他现在最担心的就是摊子被取缔,如果能有一个长期摆摊的地方就好了。

网友在之前关于鸿宁路夜市的报道中提及:“支持失业年轻人外出摆摊,但是不能放松对食品安全和环境监督,2号线地铁站周边还是能发现很多浑水摸鱼的

改装三轮车,操作人员没有任何健康证明,油渍污渍和残余垃圾满地都是。”

怎么样能让年轻人的“野生”夜市摊合规合法地加入进来,成为夜经济发展的力量之一?

近日,杭州市商务局正式印发《关于打造“不夜天堂·乐购杭州”的实施方案》的通知,并明确方案今年7月22日起施行,为期三年。除了夜餐饮、夜娱乐、夜直播等元

素外,方案还涉及会展消费、促销活动、新消费场景等。

方案中要做优做强武林、吴山等传统夜市。鼓励每个主城区确定一个区级夜间经济集聚示范街区,发布“杭州十大夜地标”和夜间经济消费电子地图。如果想去夜市摆摊的可选择入驻各个商业夜地标,接受规范管理,享受市场吸引客流的福利政策。

据都市快报