

金融“活水”来 浇出渔业兴 农行嵊泗县支行金融助力渔民开海扬帆

□通讯员 叶雨航

“一分岛礁九四海”,作为浙江省最东部、舟山群岛最北部的海岛县,嵊泗坐拥万顷碧波,滨海优势亘古有之。靠海吃海,渔业是当地重要的支柱产业之一。然而,融资难、融资贵一直是当地渔民就业创业路上的“拦路虎”。

截至2022年末,嵊泗县拥有捕捞渔船约1200艘。渔民们一出海就是一个月,期间需要采购的柴油费、渔网费、渔船维修保养费用有近百万,往往一时间拿不出大笔费用用来周转。

“嵊泗农行真是给我们下了一场‘及时雨’。将来我们要带领更多渔民兄弟一起致富!”今年38岁的

渔民江科激动地说。日前,农行嵊泗县支行党委书记、行长王震等一行人来到江科的新渔船上,在开捕前为他举行了新船赠旗仪式,也送去了“一帆风顺,年年高产”的美好祝愿。

据悉,江科从事捕鱼已有20年。眼下,捕捞技术越来越成熟,他迫切希望获得资金支持,用于购买作业船只,进一步提高捕捞效率,降低出海捕鱼成本。可是,江科跑了多家银行却接连“碰壁”,年利率高、贷款要求严、贷款年限短等问题成了他“融资”路上的重重阻碍。

在过去,受制于《渔业捕捞许可管理规定》提出的马力指标政策,造价高昂的渔船往往不能像房屋一样作为贷款抵押物。近年来,

随着乡村振兴政策的全面推进,农行舟山分行多次跟总行沟通,在考虑到舟山的实际需求后,对于渔民的贷款政策逐步放宽。

在休渔期结束前,该行了解江科经营情况及资金需求后,主动上门为其办理了惠农贷款300余万元,帮助其购买渔船及作业工具。“利率低,放款快,服务好,农行解决了我的燃眉之急!”嵊泗县支行的高效服务赢得江科连连称赞。

江科只是该行惠农服务的一个缩影。针对嵊泗渔民开海用资难的问题,该行成立了专项营销小组,上门受理渔民贷款业务,同时执行利率普惠金融政策,短时间内完成审批放款,切实助力本土渔民“开海取胜”。

因渔而生,向渔而兴。在助力嵊泗共富的道路上,该行始终以“渔”为本,持续为县域海岛共富工程注入金融活水。不仅年年为当地的渔业安全生产培训班进行免费讲座,还成立专门的乡村振兴团队,以走村入户的形式,为渔民进行融资行动的宣传与办理,进一步提高惠农政策的覆盖率和知晓率。

截至6月末,该行“惠农e贷”余额3.74亿元,比年初增长55.19%;农户户数560户,比年初增长27.27%,多项农户贷款指标稳居全市系统第一。该行负责人表示,下一步将继续引导金融资源流入乡村,持续激发乡村振兴活力,切实帮助渔民解决贷款难、担保难、利率高的问题,实现助农、惠农。



“拥军贷”助力退役军人实现创业梦

□通讯员 阙银燕

“这个放贷速度真的出乎意料,才1个小时贷款就到卡里了。没想到退役军人证派上了大用场,为我们解决了后顾之忧。”葛女士的感激之情溢于言表。

90后葛女士与其丈夫均为退役军人,离开部队后夫妻两人计划自主创业。去年在当地经营起一家餐饮店,目前修整店铺及购买食材急需20万元的资金缺口。夫妻俩了解到民泰银行在舟山城关支行设有定海区退役军人金融服务站,专门为退役军人提供各类服务,抱着试试看的心态,他们

联系了该行人员。客户经理小林通过走访调查,在当天就为其发放20万“拥军贷”。小林手把手指导客户使用手机银行进行签约,短短1小时就完成了放贷。因该笔贷款发放速度快,利率优惠,服务态度好,夫妻俩对“拥军贷”产品赞不绝口。

该行负责人表示,下一步将持续落实更多惠及退役军人的金融服务,积极采取线下上门服务、线上审查审批方式,优化贷款办理流程,让退役军人真正感受到关爱和尊重,有效解决退役军人创业资金难题,助力退役军人早日实现创业梦。

靠前服务 打造“网点+普惠”新格局

□通讯员 陈文光

市民徐先生经营一家家庭农场,其种植的绿色有机作物深受居民喜爱,常常供不应求。工商银行舟山分行客户经理在“个体工商户服务月——联岛行动”走访中得知其有扩大经营规模的融资需求,向其推介了特色产品“农户e贷”。了解到该产品为信用贷款且利率较低,徐先生随即提交了贷款申请,及时获得了12万元的资金支持。

今年以来,该行从健全机制、科技赋能、减费让利、成长守护等方面入手,抓好金融助企纾困政策的落实落地,以更服水土、更接地

气的“融资、融智、融商”综合服务,助力小微客户经营、激发市场活力、惠泽百姓民生。

该行在网点成立普惠金融营销团队、增配普惠客户经理,实施“普惠下沉、网点赋能”经营策略;制订普惠金融业务考核激励办法,调动员工参与活动、营销产品的积极性。服务月期间,该行各网点先后走访个体工商户近1000户,累计为300余个个体工商户发放普惠贷款1.75亿元。

工行舟山分行围绕小微企业、个体工商户生产经营各类场景创新产品服务,依据其在结算、缴税、交易链、资产等特点,运用经营快贷、

网贷通、e抵快贷、e企快贷、结算贷、商户贷等数字普惠产品,满足小微客户多样化的融资需求。上门走访农业产业链上下游小微客户群,了解客户资金需求,运用农户e贷、兴农通、渔业贷等涉农线上普惠产品,为客户量身设计综合金融服务方案,科技赋能推动普惠业务发展。

该行深化“工银普惠行”“万家小微成长计划”“百行进万企”“普惠青年先锋行动”等活动,发挥网点辐射作用,以优质客户为重心向同行业市场延申营销,以产业龙头企业为核心向产业链上下游延申营销,对“产品有市场、行业有潜力、企业有信誉”的小微企业、个体工商户提

供重点融资帮扶,满足其融资、结算、理财、投资等综合金融需求,用工行温度守护小微客户成长。

该行严格执行“七不准”“四公开”等监管规定,主动承担与贷款相关的押品评估、抵质押登记;执行公证服务所产生的费用,按照保本微利原则,降低小微客户融资成本;对阶段性还本付息困难的普惠型小微企业不抽贷不断贷,在控制风险前提下主动执行延期还本付息相关政策,给予符合条件的客户展期、续贷、调整还款计划等支持,合理设置贷款到期时间,避免风险集中暴露,有序做好小微客户信贷融资纾困帮扶工作。

调研走访察实情 精准服务惠城乡

□通讯员 严施骥

学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育开展以来,浙商银行舟山分行迅速行动,把主题教育和中心工作相结合,在调查研究中破解难题。

该行成立领导小组带头深入开展调查研究工作,倾听了解地方党委政府和监管部门期望及重点工作,走访搜集企业需求和基层建议。自活动开展以来,合计调研走访各级地方政府单位、监管机构、企业客户1100余次,梳理汇总五张清单重点工作项目17项。

该行还通过党建联建深入与客户合作,为外资招引提供配套金融服务,为科创企业提供星火计划科创金融服务产品和方案,并在充分调研舟山当地水上运输行业企业基础上形成专项调研报告,对调查研究中发现的问题提交上级协助解决,切实为客户解决实际问题。

“调查研究是谋事之基、成事之道”,通过在调查研究中深学细悟笃行,浙商银行舟山分行广大党员干部进一步加深对党的创新理论的理解,在推进海洋经济高质量发展中更好地彰显金融担当。

致敬劳动者 港湾暖人心

□通讯员 夏天虹

“劳动者港湾”是建行具有广泛影响的公益服务品牌。建行定海支行下辖全网点开展“劳动者港湾”建设以来,以促进网点服务资源开放共享为原则,不断增强网点服务社会的能力,为环卫工人、快递员、出租车司机、交警等户外工作者及社会公众提供便民惠民服务。

“听说你们这里可以提供免费的水,是真的吗?”夏日午后,烈日当

空,一位环卫工人在营业部外迟迟没有进来。“没错的,阿姨,大中午外面太热了,您赶快进来休息一下吧,我们的劳动者港湾就是为大家提供服务的!我去给您拿瓶水。”中午值班的大堂经理见到这位环卫工人犹豫的神情,主动上前招呼……每天,这样的场景都会在建行定海支行的各个网点重现,每位工作人员都会热情邀请周边的户外工作者到网点体验爱心服务。

“‘劳动者港湾’是一个户外工

作者渴了能喝水、累了能歇脚的地方。在港湾建设中,我们将劳动者的需求和实用性放在第一位,完善功能设施设备,科学布局功能分区,尽量为广大户外工作者提供贴心的服务。非常欢迎有需要的朋友到这里来体验,为我们的港湾建设提供宝贵建议。”建行定海支行营业部李主任如是说。

近年来,该行坚持为户外工作者及广大社会公众常态化提供便民惠民服务、人文关怀服务及公众宣教服

务,并结合户外工作者和困难群体的多样化需求,不断丰富港湾服务功能和服务内涵。下一步,该行将完善港湾长效服务管理工作,不断提升户外工作者的幸福感、获得感。

“劳动者港湾”不仅是一个“避风港”,更是一座城市的“文明地标”。一杯水、一双户外作业防护手套、以备不时之需的急救药品……点滴的服务细节温暖了这座城市,也印刻在了每一个人的心间。



急速一小时 舟山平安产险与“卡努”赛跑

□通讯员 陈宣璉

自接到国家金融监督管理总局舟山监管分局办公室关于启动防风台风较大应急响应的通知以来,舟山平安产险迅速进入24小时紧急戒备状态,应急处理小组通过各种形式时刻关注“卡努”走向,关注舟山各地灾情状况。

“报告,岱山县沿港中路海水倒灌,请求启动救灾紧急预案,岱

山县营销服务部查勘员已全部紧急赶往现场通知客户转移车辆”。8月1日22点10分,岱山县营销服务部查勘员林华洁在网上得知灾情第一时间上报中支。

“岱山县营销服务部负责人以及查勘员已全部赶到受灾地点,目前已完成水淹车统计工作,已配合交警着手紧急联系周边车辆进行转移及水淹排查,施救拖车也已在赶往现场途中。”十分钟后,大灾应急

群内传来实时消息。同时,该公司支援小队即刻启程前往岱山进行救援,应急处理小组成员立即主动联系同业对岱山环岛沿线、定海夜排挡一带等易淹路段以及码头区域进行排查,确保人民财产安全。

经过1小时紧急“作战”,舟山平安产险共协助转移车辆20余台,基本完成受灾区域车辆转移,应急处理小组成员已完成所有易淹路段以及码头等区域的排查工作,后

普惠为民 同心共富

□通讯员 任沿静

今年6月,岱山县入选财金助力扩中家庭项目试点地区。岱山农商银行从服务城乡一体化、支持小微企业间接带动就业、促进县域消费三个方面深度参与“扩中”家庭项目,扎实开展助力扩中家庭走访活动,深化普惠金融服务内涵。

续将持续关注台风走向以及灾情,为人民群众站好岗。

“我们必须与‘卡努’赛跑,我们得到消息越及时,行动就越快,我们快一点,人民的财产就少损失一点,作为金融机构,我们必须在这个时候发挥作用,不可辜负群众的信任,接下来,我们将继续关注台风相关信息,用专业守护人民群众的生命财产安全。”舟山平安产险总经理徐世杰表示。

玩转信用卡

工行信用卡 爱购有优惠

爱购新客礼:即日起至12月31日,成功办理工银银联、Visa、万事达及运通信用卡的新客户(第一张信用卡于2023年1月1日后办理),消费1笔满5日后即有机会领取特色拉杆箱、空中帐篷吊床、车载冰箱、手持挂烫机、108元微信立减金等精美礼品1件。

爱购加油日:即日起至9月30日每周一10:00-22:00,工行信用卡持卡人绑定支付宝支付,在“易捷加油”APP首页点击石化钱包“充值”按钮进行线上充值,有机会享受满300元随机立减9.9-99元优惠(名额抢购较快)。

爱购观影日:即日起至9月30日每周五10:00起,持卡人通过猫眼平台(含APP、小程序)在线购买电影票,使用微信绑定信用卡支付有机会享5折优惠,单笔封顶30元,每客户仅限1次优惠。

爱购饿了么:即日起至9月30日,每个活动日10:00起,持卡人在饿了么APP通过支付宝绑定工银信用卡支付,每周四单笔可享5折(10元封顶),其他时间段可享88折(5元封顶),同一用户两个活动每月享受1次(名额抢购较快)。

爱购飞猪:即日起至9月30日每周六、日10:00起,持卡人通过飞猪旅行APP下单,使用支付宝绑定信用卡支付,单笔实际支付金额满500元立减50元。

爱购商超:即日起至9月30日每个活动日10:00起,持卡人至大润发或世纪联华线下指定门店使用微信支付绑定工银信用卡支付,每周六单笔消费可享5折(10元封顶),其他时间段可享88折(5元封顶)。

爱车有礼:即日起至9月30日,工行信用卡持卡人至“e生活plus”微信小程序-“本地专属”信用卡权益专区-爱车有礼专区参与活动,有机会享受1元抢购洗车抵扣券、停车抵扣券和5选购车优惠券。

乐享分期:即日起至9月30日,工行信用卡持卡人至“e生活plus”微信小程序-“本地专属”分期有礼,千元账单分期笔笔反专区参与活动,办理账单分期有机会获得分期金额1%的微信立减金,每月最高可得200元微信立减金。

以上活动名额先到先得,以收银时展现为准,抢完即止。具体活动细则可询舟山工行各网点或登录“e生活plus”微信小程序查看。

交通银行信用卡 “惠”动岛城优惠抢券

交通银行信用卡惠动岛城优惠抢券享不停!即日起至2023年12月31日,归属舟山地区的交行信用卡持卡人可在每周五进入买单吧APP最红专区,抢外卖红包、美食、加油代金券。上月消费满500元,更有满20元立减19元电影优惠券等你抢,优惠多多,先到先得。详询交通银行舟山分行0580-2662111。

更多信用卡优惠信息请看“93财富圈”微信公众号 93金融圈

