

她是“逆行”回东极开民宿的先行者

在岛上开民宿的20年，见证东极旅游一路生花

□陈代英/口述 记者 张莉莉/整理

天气一暖和，东极就热闹了起来。岛上的民宿主们也开始忙着接待上岛的游客。

如今，东极一共有200余家民宿。其中许多民宿是在东极旅游东风的吹拂下催生出来的，但也有在这之前就守在岛上的民宿人。60岁的陈代英就是其中之一，2003年就“逆行”回岛开宾馆的她见证了东极民宿以及旅游的一路生花。



记者 张莉莉 摄

唯一“逆行”回岛盖房子的人

我是青浜人，因为工作调动，在上世纪八十年代就去了本岛工作。

回岛的契机来自于我丈夫想回庙子湖开宾馆的念头。这个决定在现在看来都很大胆。

在彼时的庙子湖，只见搬出去的居民，哪有回岛上盖房子的人呢？但我们还是决定干了。2002年10月，我们的宾馆正式开工建设。

“逆行”回岛盖房子，不容易，最难的是资金。当时我们家在东港买了套200平方米左右的房子，花了39万元，而在岛上盖宾馆花了大概48万元，比买套房子还要贵。好在一个朋友很支持我们，让我们放心去干，钱不够就问他借。

资金问题解决了，但盖房还是难。

岛上没有建筑材料，就连一粒沙子都得靠唯一的一艘运输船从沈家门运过来。有一次，沙子和细石子刚运到码头上，一个浪打过来，这些材料全被卷到了海里，真的是欲哭无泪。

居民都迁出去了，盖房子的工人都得从定海叫过来。造房子的半年时间里，我哭了好几次，实在太难了。

靠着时间差赚到第一桶金

2003年4月23日，我们的鸿升宾馆正式开张，总共16个房间，每个房间都配了独立卫生间，安上了空调。当时岛上有朋友来看，还觉得我们“傻”，“不用造这么好。”

开业的头两个月，没什么生意。我的心里实在焦急，几十万元都投下去了，却看不到钱进来。尽管借我们钱的朋友十分客气，但我自己有些过意不去，卖了沈家门的房子还上了债。

等着客人上门，总不是办法。我就和东极海运公司的负责人商量，一起到宁波、绍兴等地招揽客人。拿着小传单，路过一个人就发一张，并见缝插针地介绍一会儿东极。那时候，东极在外地没什么名气，大多数人拿了传单也不知道东极在哪，只有一些曾在东极当过兵的人听到后才有些反应。我们就靠着这种“笨”



办法，招来了一些客人。

为我们宾馆带来第一拨客流量的契机完全出乎我们意料，那就是非典疫情，许多人不敢去外地玩，就跑到东极来休闲放松。

当时整个岛上像模像样的渔家乐就我们一家，也就成了来岛上玩的客人的唯一选择。因为比别人早起步了几年时间，靠着时间差，我们赚到了第一桶金，当年就赚了11万元，终于苦尽甘来了。

钓友们成了岛上第一拨客流

2004年之后，来岛上的人渐渐多了起来，大多是来海钓的钓友。因为我老公也是海钓爱好者，所以宾馆除了提供住宿，还能为大家提供比较专业的服务。

如今的海钓大多是船钓，钓友们把海钓需要的东西都放在船上，自己一个人上岸居住就行。当时的海钓可不是这样。有钓友要来，我们除了要准备好房间以外，还要提前帮忙安排好船只、水、冰以及饵料。那个时候，我们家院子里摆满了鱼竿、饵料、衣服等海钓用品。

生意好的时候，宾馆16个房间还不够住，有时候干脆将自己住的地方也腾出来留给钓友，自己就在客厅里将就一下。忙的时候，我们睡下已经半夜两三点了，没睡一两个小时，看日出的客人要起来了，我们也得提早起来准备，从早忙到晚，有时候一边洗碗一边开始打瞌睡了。

忙归忙，但是心里十分踏实。有时候，我和丈夫互相开玩笑：“累吗？”“累啊！”“累的话就去数钱，开

心一下。”赚得多的时候，算上餐饮，我们一天可以做到一万元出头。

钓友越来越多，我们家实在住不下了。2005年，我正式辞去工作，和丈夫一起打理宾馆。周边一些渔民也把自己家里收拾出来，改成了渔家乐。这种由自家房子改成的渔家乐条件比较简单，很少有独立卫生间，好在钓友们对住宿条件要求也不高。

岛上迎来了24小时供电

到了2009年左右，来岛上的客流量中不再只有钓友的身影了，也多了一些普通游客。因为那时候外地已经有了疗休养，再加上许多曾在东极当过兵的老兵们的口口相传，东极渐渐也成了游客的旅游目的地。

游客的到来，对岛上的宾馆、民宿来说无疑是个好消息，填补了海钓季外的空白。因为海钓的季节一般是3月份到6月底，以及10月之后的时间。中间最热的几个月不适宜海钓，反倒成了“淡季”。钓友们不来的几个月正好被游客们补上了，两者时间完美互补，等于多了一个赚钱的来源。

相比钓友，游客对于住宿的要求更高一些。也正是感受到了这一点，我在那个时候翻新了一下整个宾馆。

游客渐渐来了，岛上也慢慢“活”起来了，宾馆、民宿在不经意间多了不少。不过，这时候的民宿重建的还是不多，基本都是本地人在自家房子的基础上翻新整修一下罢了。

整个岛的基础设施也在不断提升改造。2009年11月，岛上终于迎来了24小时供电的日子。在那之前，岛上一到晚上12点就要停电，虽然那时候晚上凉快，岛上天又亮得早，没什么太大影响，不过我们还是配备了一台小的柴油发电机以及应急电源灯，24小时供电以后，游客在东极的旅游体验也好许多。

东极旅游迎来井喷式发展

电影《后会无期》的上映让东极彻彻底底出圈了。

来岛上旅游的游客数量一路狂飙。岛上的民宿除了在数量上迎来了井喷，质量上也和以前不可同日而语了。这个时候造的民宿一般投资都很大，也不再像以前一样只是翻新改造，而是推倒重建，请来设计师设计成更符合游客审美的民宿。

游客多了，民宿造起来了，岛上的业态也变多了。最早的时候，岛上连家面馆都没有，住客基本都是在宾馆里吃一些。随着游客越来越多，岛上也慢慢发展出了各种餐饮店、小吃店，到如今，还有文创、奶茶等特色小店。

随着东极民宿、渔家乐越开越多，我们也顺势成立了渔家乐协会，至今已有十年了吧。作为一个民宿业主，我们自然希望东极旅游的牌子越来越响，越来越好。只有牌子好了，每个从事旅游业的人才好。因此，我们协会也会积极参与岛上的各种活动，规范民宿发展。



部分照片由受访者提供