

## 企业账户管理再添利器 工行舟山分行投产上线财资云服务平台

□通讯员 陈文光

如何实时掌握企业分散在各地、多家银行、多级成员企业的资金状况,进行统一监控和管理?如何通过统一高效的资金结算通道,提高企业收付结算处理效率?近期,工商银行舟山分行发挥集团金融科技优势,为多家石油储运、置业、商品交易、投资公司投产上线了“财资云”服务平台,实现企业资金信息一体化管理。

在企业大走访中,工行舟山分

行了解到不少置业、投资公司在多银行开立账户,且对集团化资金管理的要求日益提高。该行将“财资云”作为提升企业财务管理需求的重点产品,介绍平台多银行资金管理主要功能模块及合作伙伴情况,并以具体界面为例重点向相关财务人员讲解,帮助企业实现一点接入、跨行管理所有账户。同时,联动工银科技和上级行专业部门,打通业务落地的众多环节,及时解决上线过程中遇到的问题。

“财资云”整合了企业内部的

资金管理功能和多银行现金管理服务,通过“金融+非金融”的综合化服务方式,实现企业由“分散孤立”向“统一协同”、由“知道钱”向“管好钱”进阶,有助于提升企业资金管理核心竞争力。”工行舟山分行相关负责人介绍,“财资云”平台以银企互联的方式协助企业搭建资金管理平台,通过运用集团资金调度、集中支付、资金划拨、自行结算等结算模式,建立起从成员单位——集团资金中心——外部银行一整套快速、安全的网络化电子

结算体系,以一点接入的方式打通多银行资金管理通道,满足企业运营管理数字化、智能化、集约化以及对金融服务便捷化、线上化、一体化的需求。

下阶段,工行舟山分行将帮助企业搭建“财资云”平台,推动业务上线。并以此案例为模板,在同类客户中复制推广,协助企业建立多银行资金管理通道,帮助更多客户触网增效,为促进实体经济发展增添新动力,为推动自身经营转型提供新引擎。

## 700万元“渔船贷” 助力渔民扬帆奔共富

□通讯员 王琪儿

“感谢民生银行的好政策,为我们送来了‘及时雨’,让我们能放手大胆地干!”近日,中国民生银行舟山分行成功投放行内首笔“渔船贷”700万元,标志着该行在深耕乡村振兴,助推共同富裕,扎实推进普惠金融的道路上迈出了关键一步。

该行积极贯彻落实监管部门相关要求,聚焦海岛共同富裕示范区建设,以及金融支持海岛乡村振兴与海洋经济高质量发展,结合自身发展战略,着力培育海岛特色“亮点产业”,提高信贷支持力度。

经过半年实地调查和反复论证,该行推出了“渔船贷”。该产品以快速调查、审批、放款,有效打通

渔业行业融资的痛点堵点,缓解困扰渔民、渔企“融资难、融资贵、融资慢”窘境。

“渔船贷”的推出,是中国民生银行舟山分行服务普惠金融、助力乡村振兴的一个缩影。近年来,该行勇担普惠金融责任,持续扩大服务半径,积极宣传相关政策,主动融入舟山市经济社会发展大局。截

至今年3月底,该行普惠型小微企业贷款余额3.28亿元,连续两年实现翻番。

“中国民生银行舟山分行将一如既往地扎实推进普惠金融事业高质量发展,加强对市场主体的金融支持,深度融入地区经济发展,为服务区域实体经济、助力乡村振兴贡献民生力量。”该行相关负责人表示。

## 加强知识产权法治保障 有力支持全面创新

□通讯员 胡帆

为全面普及知识产权相关知识,提升当地居民知识产权保护意识,民泰银行舟山分行在近期持续开展了一系列以“加强知识产权法治保障、有力支持全面创新”为主题的知识产权宣教活动。

该行12家网点利用LED显示屏循环滚动宣传标语和口号,依托厅堂优势向前来办理业务的市民宣传知识产权相关知识,通过营造浓厚氛围,增强全社会尊重和知识产权保护的意识。同时该行积极组织团队深入走访产业园区以及小微企业,积极宣讲知识产权保护和促

进条例、政策,提高社会公众对知识产权的认知度。

在此基础上,民泰银行舟山分行通过“浙江民泰商业银行业务”微信公众号,推广宣传《浙江省知识产权保护和促进条例》15条内容,具体围绕保护知识产权法律法规、常见知识产权侵权行为、知识

产权保护运用等内容长图,帮助受众明晰知识产权基础概念等。

“我行将持续推进知识产权宣传活动常态化开展,全面提升社会公众的知识产权保护意识,并逐步向当地企业推广知识产权质押贷款的优势与便利,助力企业高质量发展。”该行相关负责人表示。



## 助力环舟山骑游 助推绿色出行

□通讯员 厉娜

“星辰大海·自在舟山”迎亚运·第三届环舟山自行车骑游大会吸引了海内外5000多名骑行爱好者。

绍兴银行舟山分行赞助了舟山剑鱼骑行俱乐部70人参加本次比赛,为骑手准备了赛事包。同时,在活动始发地搭建绿色金融宣传台,免费为骑手和观众提供骑行礼品、合影场所和休息区域。下一步,绍兴银行舟山分行将继续丰富绿色金融内涵,为进一步推动体育文化建设贡献绍兴力量。

## 岱山县首笔二手房“带押过户”业务落地

□通讯员 陈妍如

近日,岱山农商银行“带押过户”业务成功发放,实现岱山县二手房“带押过户”业务“零”的突破,为二手房交易市场注入新活力。

“没想到我能成为岱山第一个享受这个业务的人,不用提前还清贷款、办理解押手续,房子就顺利过户了。”在岱山县不动产登记中心办完“带押过户”手续的孟女士说。

孟女士打算在岱山农商银行

办理贷款购买二手房,而原房主尚有商业贷款未结清,按照以前的流程,需要先还清原商业贷款才能过户。岱山农商银行在详细了解买卖双方诉求后,告知孟女士和原房主张女士,目前可以通过“带押过户”模式购买二手房。征得客户同意后,该行主动对接不动产登记中心,全程无解押完成了房产的过户交易,成功为孟女士发放二手房商业贷款65万元。

一直以来,二手房交易过户前

需要卖家自筹资金以提前结清原抵押贷款,不但耗时长、资金负担重,还存在不确定风险。而“带押过户”的核心就是免去了提前筹款还钱解押环节,实现带抵押房产过户转移登记和抵押权登记手续同步办理,大大简化了二手房交易的流程,提升金融服务质效,更好地满足了群众需求。

岱山农商银行积极响应二手房过户中的融资需求,主动对接县不动产登记中心,同频联动相关部

门及支行,积极推动“带押过户”业务成功落地,为激发二手房市场交易活力,促进房地产市场健康发展贡献农商力量。

下一步,岱山农商银行将加快金融创新步伐,持续优化金融业务服务流程,并以此首次“带押过户”业务为契机,持续推出各项惠民利民政策,切实为广大客户解难题、办实事,助力岱山县域房地产市场平稳健康发展。



## 农险防汛进行时

□通讯员 董珂瑜

汛期将至,为减少汛期对农户造成的损失,人保财险定海支公司农险业务部积极走访各乡镇街道及种植业大户,在田间地头宣讲防

灾减灾知识和汛期预警信息。该公司工作人员同时还对定海多处大棚、农田进行巡查,针对重点

风险区域进行隐患排查,协助农户进行积水清理、大棚修护等工作。

一直以来,人保财险定海支公司持续践行“保险+科技+服务”的发展模式,积极为农户提供各类灾前预防服务,为增强农业防灾减灾、促进农业高质量发展提供好保障。

## 险! 最后防线守住90万元

□通讯员 王丽娜

近日,市民邵某来到浦发银行舟山定海支行柜面要求汇款90万元至某票据交易中心,同行的还有另外一名老年客户与一名年轻女子。

因金额较大,该行工作人员上报后,运营主管来到柜面与邵某进行进一步沟通了解。

通过查询,该行主管发现这笔汇款入账的企业实际控股股东被标注“假冒国企”。随即,浦发银行工作人员对邵某做风险提示。

而与老人同行的年轻女子当即要求邵某将90万元转至同户名的他行账户,疑似想通过其他银行转账汇款。

见此情形,浦发银行舟山定海支行运营主管立即联系反诈民警对其进行追踪拦截。反诈中心民警判断该笔交易基本为针对老年客户的高额回报养老投资理财诈骗。

经民警与邵某联系后,通过近期类似诈骗案例宣教,终于成功阻止了该笔疑似养老投资的理财诈骗,为邵某与另一名老年客户成功挽回90万元的经济损失。

## 结合网格宣传 推进现金服务

□通讯员 应虔诚

为了切实维护金融消费者权益,持续优化现金使用环境,进一步提高银行业金融机构现金服务水平,温州银行舟山新城支行于近日开展现金服务网格化工作宣传。

该行工作人员走进甬金社区

设立流动宣传站点,向网格内商铺和居民普及人民币相关知识。

工作人员现场发放人民币图样管理、整治拒收人民币、最新不宜流通人民币纸币等宣传资料,向社区居民宣讲如何正确使用人民币图样、使用人民币图样应当遵守

人民币发及非法使用人民币图样的处罚,不宜流通人民币纸币新标准,告知社会公众应爱护人民币。若手中持有或收到不宜流通人民币,应及时到银行交存兑换。“一直知道要爱惜人民币,不能乱涂乱画,现在又学到了其他货币知识,这样的宣传多多益善。”该社区商铺店主与居民说。

“我们将继续强化服务主动性,拓宽服务广度,加大服务深度,逐步健全现金收付服务与流通管理工作体系,打造市民满意的现金使用环境,增强社会公众对现金服务的满意度和获得感。”温州银行舟山新城支行相关负责人表示。

### 理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎

93金融圈

民泰银行舟山分行(0580-2269262)	
产品名称:	益民理财·“宁合”理财计划91号
理财期限:	273天
认购期:	2023.5.5-2023.5.9
业绩比较基准:	3.6%-3.9%
购买起点:	10000元

华夏银行舟山分行(0580-8258628)	
产品名称:	华夏理财悦安封闭式1号96天A
周期:	96天
认购期:	2023.5.4-2023.5.10
业绩比较基准:	2.8%-2.9%(风险等级:PR1)
认购起点:	1元

更多信用卡优惠信息请看“93金融圈”微信公众号

## 舟山国寿理赔案例入选“市保险行业2022年度十大典型赔案”

□通讯员 郭授

近日,舟山国寿的“重疾一日赔,有速度、更有温度”和“人生风雨难测,国寿保障解忧”两项经典案例入选了由市保险行业协会组织开展的2022年度十大典型赔案评选活动,彰显了该公司保险为民、快捷理赔的价值担当。

自2019年以来,舟山国寿就开启了理赔服务品牌化运营,推出了“有速度、有温度”的国寿理赔口号,并不断打造多元化的理赔核心服务,努力让“好服务”成为

客户对中国人寿品牌的首要评价。当年3月,中国人寿寿险公司推出了“重疾一日赔”服务,对申请重大疾病赔付且符合条件的客户,承诺一个工作日内完成理赔处理,实现“确诊即可赔”,切实提升客户服务效率,提升客户理赔服务体验。2022年,全市约246位市民体验到“重疾一日赔”服务,给付金额超1233万元。

团体意外保险产品具有保费低、保障高的特征,在降低企业经营风险的同时,为企业员工提供切实的保险保障。此次舟山国寿入选

的“人生风雨难测,国寿保障解忧”案例中,在舟山某建筑公司就职的员工因意外身故,该公司为员工投保了国寿团体工伤意外伤害保险。舟山国寿接案后立即派员前往事故地查勘,协助家属整理理赔资料,在收齐理赔资料的第四天完成100万元的身故保险金给付。

此外,针对行动不便的老年客户、卧病在床的客户或其他有特殊需求的客户,舟山国寿还提供“上门赔”的贴心服务,上门收集纸质理赔申请材料,上门提供伤残鉴定服务等。去年,有5位特殊客户感

受到中国人寿“专人上门、全程协助”理赔服务的方便与快捷,涉及理赔金额8.3万元。

2023年,中国人寿舟山分公司将持续打造“国寿理赔·快捷温暖”服务品牌,以数字化技术革新推动理赔服务创新,持续提升理赔服务的速度与温度。

