

“海洋”活水入“海耕” 不误农时不负春 定海海洋农商银行持续推动“渔船贷”助力海洋经济发展

□通讯员 徐雨超

随着春节前出海的渔船陆续返港,在定海干礁镇西码头的渔业码头,渔船靠泊岸边,一箱箱鱼获通过滑轨,从船舱内运输至码头,统一被装袋上车送去交易市场。经过小憩整顿,渔民又驾驶着渔船向大海驶去,一幅“海上春耕忙”的生产作业图景缓缓展开。

“渔船也像汽车一样要保养、检验,包括油漆保养、破漏修补、螺旋桨修理等。另外,船上的食物、水、油、网等都要一定备足,这都是的一笔笔不小的开支。之前资金周转

不开,都是四处奔走找亲朋好友调剂,不但利息高,还欠了好多人情。现在坐在船头就能享受到金融服务,动动手指不用出门钱就到账了,还能随借随还,太方便了!”“船老大”邵先生在收到定海海洋农商银行30万元贷款后笑着说。

邵先生从事渔业捕捞近20年,近年来,水产品销售市场行情不稳定,在他遇到了资金周转难题的时候,定海海洋农商银行客户经理通过调研走访了解到这一情况后,根据其名下渔船的相关价值,开通了绿色通道,为其办理了“渔船贷”,帮助邵先生能够按时回到海上进

行“春耕”。

人勤春来早,春耕正当时。当前正值海上“春耕”的黄金时期,资金需求集中旺盛。随着舟山海洋捕捞业的高质量发展,渔民对资金的需求也日渐增加。为不误农时,定海海洋农商银行深入干礁镇、海利远洋等渔村、码头、企业,了解渔民机具检修、物资储备等“春耕”情况。

受抗风险能力差、不可控因素过多、缺乏有效抵押物等条件制约,渔民普遍面临“融资难、融资贵、融资慢”的窘境,该行信贷人员通过线上线下双管齐下、微信转

发、在水产码头向渔民普及金融知识等方式了解渔民信贷需求,“量体裁衣”为广大渔民推出“渔船贷”特色信贷产品,并在信贷流程方面做到调查快、审批快、放款快,确保资金及时发放到渔民手中,将金融活水注入海上“春耕”,解决渔民、渔船融资问题,为渔业捕捞、水产品经营、交易带去更强的生命力。

近三年,定海海洋农商银行累计发放“渔船贷”等专项贷款368户,金额7.5亿元,助力推动定海形成集远洋水产品商贸交易、水产品精深加工、物流配送、渔民新村等为特色的渔港经济区。

厚植家国情怀 共筑清廉党魂

□通讯员 胡帆

近日,为深入学习贯彻党的二十大精神,进一步深化“清廉文化”建设,巩固党史学习教育成果,民泰银行舟山分行党委组织开展“厚植家国情怀 共筑清廉党魂”红色观影活动。

通过观影《满江红》,全体党员干部深切感悟了英雄将士的爱国力量,进一步增强了中华民族精

神的认同感,各位党员纷纷表示,要自觉领悟、传承、践行爱国主义精神,把从影片中获得的精神力量转化为奋斗的动力,以“莫等闲白了少年头”为激励,激发只争朝夕、笃行不怠的干事热情,以一往无前、砥砺奋斗的状态融入日常工作之中,持续推进清廉文化建设,树立清正廉洁价值观,为推动舟山高质量发展贡献民泰力量。

“行长一堂课” 教育不松懈

□通讯员 郭薇薇

“客户经理团队要做到学习方式的系统化,掌握好产品制度和流程的体系化,学习要改变蜻蜓点水的习惯,加强风险为本的合规意识,保持对风险的敬畏,对各项内控制度和流程的严格落实执行,扣好职业生涯的第一粒纽扣。”基于支行客户经理新人居多,贷后管理能力亟待加强等情况,杭州银行舟山新城支行于上周开展了“行长一堂

课”暨风险与合规警示教育培训,加强全行员工风险合规意识,提升客户经理风险防控能力。

该行负责人对目前风险贷款情况进行通报后,又对风险概念、风险分类、风险制度和风险历史教训进行讲解,重点针对信贷风险、合规风险、操作风险等方面的成因、防范和规避、历史典型案例几个方面进行了较为详尽的教学培训,并对风险贷款日后清收处置工作提出了具体措施和要求。

学习贯彻党的二十大精神 扬帆再起航 奋进新征程

□通讯员 秦欢

2月24日上午,国寿财险舟山中心支公司邀请了党的二十大精神代表、舟山职业技术学校教师张赛芬,宣讲党的二十大精神,进一步提高公司党员干部政治素质和党性修养。

张赛芬以《扬帆再起航,奋进新征程》为主题,结合参会全过程的见闻和感悟,生动形象地解读了

党的二十大精神,以及学习宣传贯彻党的二十大精神需要领会和把握的重点。同时结合自身教育工作实际,向大家分享了参加盛会的体悟,引导全公司党员干部深刻理解和准确把握党的二十大精神,并同同志纷纷表示,将牢记职责使命,把学习好、领会好、贯彻好、落实好党的二十大精神,努力在工作中蹚出新路子、做出新成绩。

省首单“革命老区+乡村振兴” 双贴标中期票据落地

□通讯员 夏彪彬

2月21日,中信银行杭州分行联合中信建投证券,成功为丽水市国有资本运营有限公司发行浙江省首单“革命老区+乡村振兴”双贴标中期票据,发行金额0.8亿元,票面利率为3.8%。该中期票据的成功发行,不仅对拓宽革命老区振兴发展融资渠道具有创新引领意义,也对推动金融服务乡村振兴具有社会示范意义。

丽水是“两山”理念的重要萌发地和先行实践地,是浙西南革命老区。中信银行杭州分行积极响应国家政策,第一时间与当地国资公司、人行取得联系,共同商讨确定票据发行方案,率先完成票据发行。本期中期票据募集资金主要用于发行人整合上游供应商资源,建立供应商管理体系,对于助力“丽水山耕”品牌升级,提升当地农副产品种植积极性,帮助农民增收致富具有重要促进作用。

提振住房消费 二手房“带押过户”业务全面铺开

□通讯员 陈文光

无需还贷,无需垫资。自去年10月28日办理全市首笔二手房“带押过户”业务以来,这一新型个人二手房贷款业务越来越受到市民的关注和青睐。至去年年末,工商银行舟山分行办理二手房“带押过户”业务9笔,贷款金额近1000万元。

在传统的二手房交易过程中,如果交易房屋有按揭贷款尚未结清,需先将房产解押后才可过户,解押则需卖方先还清按揭贷款。

在此过程中,不仅卖方需先行筹措资金偿还贷款、往返银行赎楼与解押,且交易周期中买卖双方履约存在不确定因素,给买卖双方带来了不便。“带押过户”模式下新型二手房贷款业务可以解决上述难点和痛点。

“‘带押过户’业务不管是对于买家、卖家还是房地产市场都有不可忽视的积极作用。”该行相关负责人表示,“带押过户”业务除对于卖家具有缩减流程、节约成本等直接作用外,同时也帮助买家减少交

易成本,买家不需要额外筹措资金来进行垫付。对于房地产市场而言,“带押过户”模式缩减了交易成本,提高了二手房交易效率和二手房市场流动性,有利于提振市场交易活跃度。

实施“带押过户”政策,在便利二手房交易的同时,也会扩大新建商品房市场需求——卖方出售住宅后,既可能购置其他二手房,也可能进入新房市场。对于市民而言,“带押过户”简化了二手房交易环节,缩短了交易时间,既免除了

卖方筹钱还贷的过程,也省去买方垫付资金的顾虑。

推广二手房资金监管及“带押过户”业务是工行舟山分行落实“保交楼、保民生、保稳定”金融服务、助力房地产市场平稳健康发展的创新举措。在新的一年里,该行将坚持“房住不炒”原则,持续推进业务优化与创新,在便民惠民的同时,有力提升二手房按揭贷款的品牌形象和市场竞争力,打造客户便利、客户满意的“第一个人贷款银行”。



下乡进村宣传忙

□通讯员 张燕君

正值春耕重要时节,近日,人保财险定海支公司农险业务部齐心协力,积极走访金塘、小沙、马岙,开展农险宣传及承保工作。

在现场,工作人员与农户进行面对面交流,当场解答关于小麦、油菜种植保险承保和理赔流程的相关疑问,进一步提高了农户的保险意识和承保积极性。此次活动活动期间累计承保政策性小麦及油菜种植保险共计5569亩,参保农户50户。

贴心金融服务 托稳新市民“安居梦”

□通讯员 王完康

“在岱山工作的几年中非常感谢农商银行一路陪伴,像这次按揭贷款办理,短短两天时间资金就到账了,还能享受利率优惠政策。”在舟山绿色石化基地工作的田先生说。

田先生夫妻二人从四川老家来舟山绿色石化基地务工多年,习

惯了岱山的生活后,打算在当地置业安家。但对于新婚不久的夫妻来说,购房所需的大笔资金压力不小。正值岱山农商银行客户经理开展走村入户走访活动,了解田先生夫妻的苦恼后当即量身定制融资方案,不到2天内就发放按揭贷款36万元,并根据按揭贷款利率优惠政策给予低至3.8%的利率。

新市民是城市发展的新鲜血液,做好新市民金融服务,对畅通经济循环、构建发展新格局具有重要意义。“住有所居”是在外打拼的人们立足新城市的基本保障。为了解决新市民住房“难、贵、差”的痛点,近两年,岱山农商银行从租、购两方面着手,为新市民的住房安居提供了坚实的金融保障。

该行通过贴心的优惠举措、便捷的服务流程,将进一步提高金融服务效率、降低金融服务成本,切实解决广大新市民在购房、装修、消费、经营等方面的痛点和难点,为新市民在当地“立足”和“成长”提供有力保障。目前,岱山农商银行累计为248户新市民提供安居置业资金12645.4万元。

点亮“小蓝花” 助力儿童罕见病公益行动

□通讯员 陆秋冕

2月28日是第十六个“国际罕见病日”,中国太保旗下太平洋健康联合上海宋庆龄基金会、上海交通大学医学院附属上海儿童医学中心,联合组织“送你一朵小蓝花”公益科普活动,邀请上海交通大学医学院附属上海儿童医学中

心的罕见病医学专家们走入直播间,开展线上罕见病知识科普和答疑直播,受到患者群体和社会大众的热烈欢迎。

为了发动社会大众更好地参与公益,“小蓝花”爱心权益已于2月28日国际罕见病日前夕在太平洋健康“蓝医保”小程序正式上线。小程序用户可通过参与蓝医保

健康分互动,点亮专属公益小蓝花,由太平洋健康险为点亮爱心权益的用户以对应额度向上海宋庆龄基金会发起捐赠,定向支持罕见病儿童关爱公益。

后续,“小蓝花”儿童罕见病关爱项目将持续聚焦儿童罕见病的认知、治疗、康复、研究四个维度,四位一体打造“4×3花瓣计划”,切

实帮助到罕见病诊疗、康复和社会融合等问题的解决。

此次“小蓝花”公益项目与“蓝医保”联动,将保险向善初心植入互联网基因,是太平洋健康险将公益和商业有机结合的勇敢尝试,脚踏实地帮助更多弱势群体,通过有温度的公益故事来强化品牌沟通能力,让更多人“益”起前行。

个人养老金制度落地 国寿寿险首款个人养老金产品上市

□通讯员 郭授

国寿鑫享宝专属商业养老保险(个人养老金)收取初始费用,不收取投资组合账户转换费用。中国人寿寿险公司设立两个投资组合账户,并根据各投资组合账户的投资策略确定相应的资产配置。客户投保时可以选择一个或两个投资组合账户。中国人寿寿险公司遵循长期投资、稳健投资、价值投资的原则,优选管理人构建组合,优化资产配置,实现资金的长期保值增值,帮助客户实现养老金账户安全规范运作,长期稳健收益。

为了满足客户丰富多样的保

险保障需求,国寿鑫享宝专属商业养老保险(个人养老金)产品除提供养老金给付外,还同时提供身故保险金、失能护理保险金。该产品能够给予客户多样化的保障责任供给,使客户在拥有资金稳健增值收益的同时还可获得丰富多样的保障保障。

国寿鑫享宝专属商业养老保险(个人养老金)产品提供一次性交付保险费、期交保险费和追加保险费等多种方式,方便客户进行资金规划。投保人符合养老金领取条件以后,可以选择包括保证返还账

户价值终身月领(或年限)、固定期限十年(或十五年、二十年)月领(或年限)等多种领取方式。

购买个人养老金专属保险产品,参保人可享受在规定的标准内准予税前扣除。在投资环节,计入个人养老金资金账户的投资收益暂不征收个人所得税。个人领取的个人养老金,再单独按照3%的税率计算缴纳个人所得税。



玩转信用卡

工行信用卡 爱购有优惠

爱购新客礼:即日起至12月31日,成功办理工银银联、visa、万事达及运通信用卡的新客户,消费1笔满5日后即有机会领取特色拉杆箱、空中帐篷吊床、车载冰箱、手持挂烫机、108元微信立减金等精美礼品1件。

盲盒天天拆:即日起至3月31日,工行信用卡已启用客户至“e生活微信小程序”-本地专属-盲盒天天拆页面参与盲盒抽奖活动,每次微信支付选工行信用卡支付0.1元获得2次抽奖机会,每月最多参与4次,最高抽取188元立减金。

e起来抢券:即日起至3月31日,每周一至周五10时起,代发工资单位信用卡持卡人至“工商银行舟山分行”微信公众号底部菜单栏“e起来抢券”活动页面,即有机会领取面值10至50元微信立减金,每月可领2次,每日限1次。每日名额660份,领完即止。

爱购消费券:即日起至3月31日,持卡人每月通过“e生活Plus”微信小程序参与活动,每月单笔达标消费次数可对应领取立减金、餐饮小消费券或商超购物券,每月最多领取共20元爱购消费券。

爱购惠消费:即日起至3月31日,持卡人通过“e生活plus”微信小程序参与活动,消费金额达标随机领取微信立减金券包,同一持卡人每月最多获得5次领取机会。

以上活动名额先到先得,以收银时展现为准,抢完即止,具体活动细则可咨询舟山工行各网点或登陆“e生活plus”微信小程序查看。

交通银行信用卡 新用户有好礼 惊喜四选一

即日起至3月31日,成功核发指定交通银行信用卡主卡的新客户,自核卡日起30天(含)内使用该指定交通银行信用卡满足3笔单笔为88元(含)以上的在微信、支付宝、买单吧APP或银联云闪付APP场景的消费,即可至买单吧APP使用5积分兑换150元刷卡金,另绑定微信支付后可获得100元无门槛还款券。详询2662111。



更多信用卡优惠信息请看“新区财富圈”微信公众号

新区财富圈